

<p>Forte influence / Faible intérêt Satisfaire les demandes pour éviter toute opposition.</p>	<p>Forte influence / Fort intérêt Engager les parties prenantes pour garder l'intérêt et une participation active.</p>
<p>Faible influence / Faible intérêt Surveiller ponctuellement pour changer de stratégie si nécessaire.</p>	<p>Faible influence / Fort intérêt Informer les parties prenantes qui peuvent être de futurs alliés.</p>

Matrice de Mendelow

Pour gérer ses parties prenantes. Choisissez un projet en particulier et indiquez dans chaque case 3 à 5 actions que vous pouvez mettre en place pour accompagner chaque profil.