

Verkaufsleitung Süddeutschland (m/w/d)

Unser Mandant ist ein führendes Unternehmen, das innovative, hochwertige **chemisch-technische Speziallösungen** entwickelt, produziert und vertreibt, die in unterschiedlichsten Branchen zum Einsatz kommen (u. a. Automotive, Maschinenbau, Medizintechnik, Verzahnung und Lohnzerspanung). Dabei legt das Unternehmen großen Wert auf die kontinuierliche Optimierung seines **Standardportfolios** und die Umsetzung **maßgeschneiderter Kundenlösungen**.

Zur Verstärkung von Team und Gebiet suchen wir eine führungsstarke, vertriebsorientierte Persönlichkeit als Verkaufsleiter / Teamleiter Vertrieb / Regional Sales Manager / Area Sales Manager.

Ihre Aufgaben

- Sie gestalten, entwickeln und setzen die **Wachstumsstrategie für Süddeutschland** in enger Zusammenarbeit mit der Gesamtvertriebsleitung um
- Sie stärken die Marktposition durch **Identifikation von Marktpotenzialen, Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten** und **betreuen eigene Key Accounts**
- Sie sind verantwortlich für die **Absatz- und Vertriebsplanung** Ihrer Region und steuern Team und Ergebnis anhand definierter **KPIs**
- Sie **führen, fördern und entwickeln Ihre Mitarbeitenden** und arbeiten kontinuierlich an der **Optimierung von Prozessen und Abläufen**
- Sie beobachten den Markt, sind Impulsgeber und kooperieren eng mit anderen Abteilungen, wie Inhouse Sales, Marketing, Technik und Controlling

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium (kaufmännisch oder technisch)
- Sie besitzen mehrjährige Berufserfahrung im **Vertrieb chemisch-technischer Produkte** (z.B. Kühlschmierstoffe, Koagulierung, Wasseraufbereitung, Schmierstoffe und Reinigung) sowie den entsprechenden Anwendungsgebieten / Prozessen
- Sie führen kooperativ und motivierend, strahlen natürliche Autorität aus und fördern den **Teamedanken**
- Sie arbeiten strukturiert, lösungsorientiert und sind sicher in der Interpretation von Kennzahlen / KPIs
- Sie sind reisebereit innerhalb Süddeutschlands und lieben es, Potenziale zu erkennen sowie neue Beziehungen aufzubauen

Wir bieten

- ... eine verantwortungsvolle Führungsposition mit kurzen Entscheidungswegen
- ... eine attraktives Vergütungspaket inkl. Firmenwagen zur privaten Nutzung
- ... ein motiviertes Team mit innovativem Produktportfolio

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225031**



Chemie



Ingolstadt / München /
Nürnberg / Stuttgart / Ulm



schnellstmöglich



Vollzeit

[Kontaktieren Sie mich](#)



Ronak Mohammadi

Recruiterin / Projektassistenz



+49 (0)9221 / 9573-15



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

[Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1225031HP**