

# Sales Manager:in – Technische Textilien Arbeitsschutz & Arbeitssicherheit

Unser Mandant ist ein wirtschaftlich erfolgreiches, unabhängiges und inhabergeführtes Unternehmen der Textilindustrie in Bayern. Klein aber fein entwickelt und produziert es innovative technische Spezialtextilien. Seine Welt und die der internationalen Kunden dreht sich um Arbeitssicherheit und -schutz in Industrie und PSA, Workwear, Behörden, Militär, Polizei, Spezialkräfte.

Seine Welt ist Ihre Welt? Wir suchen einen begeisterten und engagierten Vertriebsprofi als Key Account Manager / Sales Manager / Vertriebsmanager, der die bestehende Erfolgsgeschichte fortschreibt und national & international weiter ausbaut.

## Ihre Aufgaben

- Betreuen und Weiterentwickeln vorhandener Kundenbeziehungen
- Präsenz auf Messen und Veranstaltungen
- Ausbau der Vertriebsaktivitäten und Akquisition neuer Kunden
- Priorisieren der To-Do's in den Marktsegmenten wie z.B. Feuerwehr, spezialisierter Arbeitsschutz und Industrie
- Proaktives und eigenverantwortliches Umsetzen der Maßnahmen
- Anwendungsorientierte, hochwertige Kundenlösungen finden und verkaufen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsleitung, Entwicklung und Technik

## Ihr Profil

- Eine Ausbildung in Textil ist hilfreich als Textiltechniker:in, Textilingenieur:in, Textiltechnologe:in bzw. Bachelor oder Master Textil - oder entsprechende berufliche Kompetenz
- Erfahrung und berufliches Know-how im Bereich technische Textilien mit Funktionen wie Flammschutz, Schnittschutz, Wetterschutz etc.
- Im Vertrieb B2B sind Sie Zuhause mit Expertise in technischer Beratung und kommerzieller Verhandlung
- Lösungsorientierte und strukturierte Vorgehensweise, in der Sie persönlich gestaltend und zupackend überzeugen
- Aufmerksam für den Markt, nehmen Sie Impulse auf und setzen diese kreativ mit dem Team im Haus und für Kunden um
- Reisebereitschaft, v.a. Deutschland & Europa, und fließende Englischkenntnisse sind für Sie selbstverständlich

## Wir bieten

- Eine langfristig angelegte Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum
- Große Eigenverantwortung mit Anbindung zu einem Top-Team und kurzen Wegen, auch zur GF
- Moderne Arbeitsbedingungen und Benefits plus PKW + Homeoffice

**Bewerben Sie sich jetzt!**

Projektnummer **1225033HP**

 Textil

 Bayern

 schnellstmöglich

 Vollzeit

[Kontaktieren Sie mich](#)



**Elisabeth Krüger**

Beraterin

 +49 (0)9221 / 9573-14

 [info@krueger-headhunting.de](mailto:info@krueger-headhunting.de)

 [krueger-headhunting.de](https://www.krueger-headhunting.de)

[Lassen Sie uns gerne Ihre  
Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer  
angeben: **1225033HP**