

Sales Manager Aircraft interior (m/w/d)

Unser Mandant ist einer der wenigen weltweit tätigen Entwickler und Hersteller hochwertiger Sitzbezugsstoffe für die Luftfahrt. Klares, kreatives Design, beste Qualität in Material und Verarbeitung, gelebte Kundennähe (u.a. Airlines, Ausstatter, Sitzhersteller, Designstudios, Flugzeughersteller und deren Zulieferer) und Teamwork machen das Unternehmen erfolgreich. Diese Entwicklung wollen wir fortsetzen, indem wir buchstäblich immer „zur richtigen Zeit am richtigen Ort“ sind.

Zur Stärkung der Marktpresenz im Bereich Aircraft suchen wir eine menschlich wie fachlich zu uns passende, international reisefreudige und aktive Persönlichkeit als (Junior-) Sales Manager / Vertriebsmanager, Key Account Manager (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Intensive Einarbeitung in das Produktportfolio und die interne Organisation zur bestmöglichen Vorbereitung auf die Vertriebsaufgabe
- Betreuen bestehender Beziehungen zu internationalen Schlüsselkunden und Pflege durch regelmäßigen Kontakt und Präsenz vor Ort
- Identifizieren potenzieller Projekte durch Aktivieren von Altkunden und Gewinnung von Neukunden
- Enge, inputgebende Zusammenarbeit mit dem Design- und Produktionsteam
- Mitwirken an der Weiterentwicklung und der Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Präsentieren des Unternehmens auf internationalen Fachmessen und Branchenevents (z. B. Aircraft Interiors Expo)

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung sowie betriebswirtschaftlich praktisch angewandtes Know-how
- Leidenschaft und Gespür für Design und Interior
- Mind. 2–3 Jahre Erfahrung im projektbezogenen Vertrieb, idealerweise im Herstellerumfeld mit emotional ansprechenden Produkten (z. B. Luftfahrt, Textil, Möbel, Fahrzeugindustrie, Objekteinrichtung)
- Sie haben Freude am Netzwerken und an internationaler Reisetätigkeit (ca. 25%)
- Kommunizieren, beraten und begeistern – das macht Ihnen Spaß
- International heißt: Englisch fließend und Deutsch mind. Konversation

Wir bieten

- Ein erfolgreiches Unternehmen mit familiärer Firmenkultur
- Moderne (Gestaltungs-)Räume und wertschätzende Teamarbeit
- Ein Produkt, das seinesgleichen sucht
- Ein attraktives Umfeld südlich von München

Nehmen Sie Kontakt auf!

Projektnummer: **1225035HP**



Textilindustrie



München



schnellstmöglich



Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



Ronak Mohammadi

Recruiterin



+49 (0)9221 / 9573-15



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1225035HP**