

Verkaufsleitung Süddeutschland (m/w/d)

Projektnummer **1225031HP**

Unser Mandant ist ein führender Anbieter **chemisch-technischer Speziallösungen** für diverse Branchen (u. a. Automotive, Maschinenbau, Medizintechnik). Das Unternehmen entwickelt sein **Standardportfolio** stetig weiter und realisiert zudem **individuelle Kundenlösungen**.

Wir bieten sowohl erfahrenen **Vertriebsprofis aus dem technisch geprägten Umfeld** als auch **Nachwuchskräften mit Führungspotenzial** die Chance, als Verkaufsleiter Süddeutschland unsere Marktposition entscheidend zu stärken.



Chemie



Ulm / München / Stuttgart
Nürnberg / Augsburg



schnellstmöglich



Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie erschließen **neue Marktpotenziale sowie Geschäftsmöglichkeiten** in Süddeutschland (u. a. Großraum Nürnberg, München, Würzburg).
- Sie verantworten Ihr Vertriebsgebiet eigenständig, gewinnen **Neukunden** und stärken bestehende **Key Account**-Beziehungen.
- Sie gestalten die **Wachstumsstrategie** für Süddeutschland und setzen sie in enger Abstimmung mit der Gesamtvertriebsleitung um.
- Sie übernehmen die **Absatz- und Vertriebsplanung** Ihrer Region und steuern Team und Zielerreichung anhand definierter **KPIs**.
- Sie führen und entwickeln Ihre Mitarbeitenden und optimieren kontinuierlich **Strukturen, Prozesse und Abläufe**.
- Sie beobachten **Markt- und Wettbewerbsentwicklungen**, geben strategische Impulse und arbeiten eng mit Inhouse Sales, Marketing, Technik und Controlling zusammen.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische **oder technische Ausbildung** oder ein entsprechendes **Studium**.
- Sie besitzen mehrjährige **Vertriebserfahrung mit erklärungsbedürftigen technischen Produkten**, idealerweise im Branchenumfeld Metallverarbeitung oder Wasseraufbereitung.
- Sie bringen ausgeprägtes **Führungspotenzial** mit, motivieren Ihr Team und fördern dessen Weiterentwicklung.
- Sie handeln **strukturiert, lösungsorientiert** und gehen sicher mit der **Analyse und Interpretation von Kennzahlen** um.
- Sie sind **reisebereit** innerhalb Süddeutschlands und überzeugen durch **Akquisitionsstärke** sowie **Beziehungskompetenz**.

Wir bieten

- ... eine **Führungsverantwortung** mit kurzen Entscheidungswegen
- ... einen Firmenwagen zur **privaten Nutzung**
- ... ein engagiertes Team und ein **innovatives Produktportfolio**

Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich



Ronak Mohammadi

Recruiterin / Projektassistentin



+49 (0)9221 / 9573-16



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1225031HP**