

Business Development Manager (m/w/d) Gewebe

Unser Mandant ist ein etabliertes, inhabergeführtes Textilunternehmen in Deutschland. Es entwickelt, produziert und vertreibt weltweit Textilien u.a. ausgerüstete Gewebe "Made in Germany" für unterschiedliche Anwendungen. das Unternehmen ist national wie international ein geschätzter Geschäftspartner für verschiedene Branchen sowohl im konventionellen als auch im technischen Bereich.

Wir bieten einer textilaffinen, kommunikativen Verkäuferpersönlichkeit mit Erfahrung im Vertrieb oder Business Development eine spannende, international ausgerichtete Position mit viel Gestaltungsspielraum.

Ihre Aufgabe

- Den Markt haben Sie kontinuierlich im Blick und identifizieren kontinuierlich Potenzialkunden und Geschäftsmöglichkeiten im nationalen und internationalen Umfeld
- Sie betreuen und entwickeln bestehende Key Accounts sowie Partnerschaften für Anwendungen in unterschiedlichen Marktbereichen
- Sie gewinnen Neukunden durch proaktive, nachhaltige Akquise und schaffen Wachstumsoptionen durch überzeugende Beratung und Argumentation
- Sie verantworten die Angebotserstellung, Rohkalkulation, Kostenkontrolle sowie die regelmäßige Aktualisierung der Forecasts
- Sie sind Impulsgeber für die Produktoptimierung durch Markttrend- und Wettbewerbsbeobachtung
- Sie besuchen Messen, fachbezogene Veranstaltungen (z. B. Techtextil Frankfurt) und repräsentieren das Unternehmen

Ihr Profil

- Sie verfügen über 3–5 Jahre Erfahrung als z. B. Key Account Manager:in, Account Manager:in, im Business Development oder als Sales Manager:in in der Textilbranche, gerne im internationalen Umfeld
- Sie besitzen ein gutes technisches Verständnis für Textilien (u.a. Gewebe, Ausrüstungen, technische Textilien sowie deren Verarbeitung)
- Sie sind eine ausgeprägte Verkäuferpersönlichkeit mit hohem Durchhaltevermögen und überzeugendem Verhandlungsgeschick, gewinnen Ihre Kunden durch Kompetenz und arbeiten selbstständig sowie strukturiert
- Sie sprechen fließend Englisch und Deutsch und sind reisebereit innerhalb Europas

Wir bieten

- Ein stabiles, familiengeführtes Unternehmensumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Technisch anspruchsvolle Produkte mit hoher Wertschöpfungstiefe "Made in Germany"
- Professionalität, Kollegialität und gegenseitige Wertschätzung

Bewerben Sie sich jetzt!

Project **1225043HP**

-  Textilindustrie
-  Nordrhein-Westfalen
-  schnellstmöglich
-  Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



Ronak Mohammadi

Recruiterin / Projektassistentin

 +49 (0)9221 / 9573-15
 info@krueger-headhunting.de
 krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1225043HP**