

Alleingeschäftsführer (m/w/d) - Fokus Vertrieb & Marketing

Unser Mandant ist ein zukunftsorientiertes Familienunternehmen im Segment hochwertiger **Konsumgüter** mit internationaler Ausrichtung. Es entwickelt, produziert und vertreibt seine Produkte sowohl als **Private-Label-Lösungen** als auch als **Markenartikel**. Engagierte, qualifizierte Mitarbeitende und moderne Produktionsstandorte bilden die Basis für nachhaltigen Erfolg und weiteres Wachstum.

Einer **generalistisch geprägten Persönlichkeit** mit strategischem Weitblick und ausgeprägter Hands-on-Mentalität bieten wir die Option als Alleingeschäftsführer den weiteren Kurs des Unternehmens aktiv zu prägen.

Ihre Aufgaben

- Sie tragen die **Gesamtverantwortung**, steuern das Unternehmen strategisch wie operativ mit klarer Ziel- und Ergebnisorientierung.
- Sie entwickeln die **Unternehmensstrategie** aktiv weiter, agieren als Sparringspartner für alle Bereiche - mit klarem Fokus auf **Marktpotenziale** und **Business Development**, den Ausbau von Multi-Channel-Strukturen und die Stärkung des **E-Commerce**.
- Sie stärken die **Markenpositionierung** und gestalten die Marketingstrategie zur Erhöhung von Sichtbarkeit, Reichweite und Markenwert.
- Sie treiben die **Digitalisierung der Geschäftsprozesse** voran, etablieren moderne **KI-Tools** und erhöhen so Effizienz und Qualität.
- Sie steuern das Unternehmen **datenbasiert**, sichern nachhaltige Profitabilität und fördern die strukturelle Weiterentwicklung.
- Sie **führen als Vorbild**, fördern eine offene, transparente und vertrauensvolle Zusammenarbeit und stehen im engen Austausch mit Führungskräften, Gesellschaftern und dem Beirat.

Ihr Profil

- Sie tragen bereits **Gesamtverantwortung** auf oberer Ebene (z.B. Business Unit Manager, Geschäftsführer), kennen die Konsumgüterbranche, Markenartikel und Handelsmarken.
- Sie besitzen umfassende **Erfahrung im Vertrieb und Marketing**, im Auf- und Ausbau von Multi-Channel- und E-Commerce-Strukturen sowie in der kaufmännischen Steuerung eines Unternehmens.
- Sie treiben **digitale Innovationen** voran, haben idealerweise Erfahrung mit Prozessdigitalisierung und dem Einsatz moderner KI-Tools.
- Sie agieren unternehmerisch, zielorientiert und entscheidungsstark, überzeugen durch strukturiertes, strategisch-analytisches Arbeiten.
- Sie führen offen, kooperativ und souverän – mit überzeugendem Auftreten auf allen Ebenen.

Wir bieten

- ... eine langfristige Gestaltungs- und Entscheidungsverantwortung sowie die Möglichkeit im Zusammenspiel mit Gesellschaftern und Beirat die Weiterentwicklung des Unternehmens maßgeblich zu prägen.
- ... ein eingespieltes Führungsteam, das professionell zusammenarbeitet und Veränderungen konstruktiv begleitet.

Bewerben Sie sich jetzt!

Projektnummer **1225041HP**



Konsumgüterindustrie



Nordrhein-Westfalen /
Münsterland



Schnellstmöglich



Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



Mientje Krüger

Beraterin



+49 (0)9221 / 9573-16



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1225041HP**