

# Vertriebsingenieur Automatisierungstechnik (m/w/d)

Unser Mandant ist ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen im Sondermaschinenbau mit klarer Zukunftsstrategie. Der Hidden Champion entwickelt **maßgeschneiderte Automatisierungslösungen** für anspruchsvolle industrielle Anwendungen (u.a. in der Halbleiterindustrie und Leistungselektronik), und begleitet seine Kunden mit hoher technischer Kompetenz von der Konzeptidee bis zur Umsetzung.

Wir bieten einer vertriebsstarken Persönlichkeit (m/w/d) mit technischem Verständnis und Erfahrung im projektorientierten Vertrieb eine spannende und zukunftsgerichtete Aufgabe als Sales Manager.

## Ihre Aufgaben

- Sie betreuen **bestehende Key Accounts**, bauen Kundenbeziehungen gezielt aus und **gewinnen Neukunden**
- Sie übernehmen **Umsatz- und Kundenverantwortung** und begleiten Vertriebsprojekte von der ersten Anfrage bis zur Umsetzung
- In enger Zusammenarbeit mit dem Kunden sowie angrenzenden Abteilungen (v.a. Projektmanagement und Konstruktion) entwickeln Sie **technische Lösungen, Konzepte und Angebote**
- Sie präsentieren Lösungen beim Kunden, führen Vertragsverhandlungen und bringen Projekte erfolgreich zum Abschluss
- Sie beobachten **Markt- und Wettbewerbsentwicklungen** und repräsentieren das Unternehmen auf **Messen und Veranstaltungen**

## Ihr Profil

- Sie verfügen über einen **technischen Ausbildungshintergrund**, z. B. im Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Sie bringen **mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb** mit, idealerweise im Sondermaschinenbau oder in der Automatisierungstechnik
- Sie verstehen komplexe technische Zusammenhänge und bewegen sich sicher im **beratungsorientierten Lösungsvertrieb**
- Sie analysieren Kundenbedarfe strukturiert, arbeiten eigenständig und agieren verbindlich sowie abschlussicher
- Sie kommunizieren überzeugend in Deutsch und Englisch und haben eine hohe Reisebereitschaft innerhalb Europas

## Wir bieten

- ... eine verantwortungsvolle Vertriebsaufgabe in einem technologisch anspruchsvollen Branchenumfeld
- ... eigenverantwortliches Arbeiten mit Gestaltungsspielraum
- ... flexible Arbeitsgestaltung und ein wachstumsorientiertes Unternehmensumfeld

**Bewerben Sie sich jetzt!**

Projektnummer **1226017HP**



Automatisierungstechnik



Nordbayern / Südthüringen



schnellstmöglich



Vollzeit

Kontaktieren Sie mich



**Tobias Rodat**

RECRUITER



+49 (0)9221 / 9573-12



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre  
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer  
angeben: **1226017HP**