

Business Development Manager (m/w/d) Gewebe

Unser Mandant ist ein etabliertes, inhabergeführtes Textilunternehmen in Deutschland. Es entwickelt, produziert und vertreibt Textilien, u.a. ausgerüstete Gewebe "Made in Germany", für unterschiedliche Anwendungen. Das Unternehmen ist geschätzter Partner für verschiedene Branchen der weiterverarbeitenden Industrie, u.a. Bekleidung, Workwear, Heim-/Haustextil wie auch im technischen Bereich.

Wir bieten einer textilaffinen, proaktiven Verkäuferpersönlichkeit mit Lust auf Vertrieb / Business Development eine spannende, auch international ausgerichtete Position mit Gestaltungsspielraum.

Ihre Aufgabe

- Sie haben den Markt im Blick und identifizieren Potenzialkunden im nationalen und internationalen Umfeld
- Sie betreuen und entwickeln bestehende Key Accounts weiter, natürlich im Zusammenspiel mit den anderen Abteilungen
- Sie akquirieren Neukunden proaktiv und schaffen Optionen durch überzeugende Beratung und Argumentation
- Sie verantworten die Angebotserstellung, Vorkalkulation, Kostenkontrolle für ihre Kunden sowie die regelmäßige Aktualisierung des Forecasts
- Sie sind Impulsgeber für die Produktentwicklung
- Sie besuchen Messen, fachbezogene Veranstaltungen und repräsentieren das Unternehmen

Ihr Profil

- Sie verfügen über 3–5 Jahre Erfahrung als z. B. Key Account Manager:in, Account Manager:in, im Business Development, als Sales Manager:in, Produktmanager:in oder Projektmanager:in mit Textilbezug
- Sie besitzen ein gutes, technisches Verständnis für Textilien (z.B. Garn, Gewebe, Ausrüstung)
- Sie sind ein Netzwerker, haben ‚Biss‘ und Beharrlichkeit / Ausdauer, Verhandlungsgeschick und gewinnen Kunden durch Kompetenz und Überzeugung
- Sie arbeiten selbständig, agieren teamorientiert und kommunizieren in- und extern klar und zuverlässig
- Sie können fließend Deutsch und Englisch (in Wort und Schrift) und sind reisebereit innerhalb Europas

Wir bieten

- Ein familiengeführtes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Professionalität, Kollegialität und gegenseitige Wertschätzung
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis und attraktives Vergütungspaket

Bewerben Sie sich jetzt!

Project **1225043HP**



Textilindustrie



Nordrhein-Westfalen



schnellstmöglich



Vollzeit

[Kontaktieren Sie mich](#)



Sarah Lübbers

[Recruiterin / Projektassistentin](#)



+49 (0)9221 / 9573-18



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

[Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.](#)

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1225043HP**