

Verkaufsleitung / Vertriebsleitung (m/w/d)

Projektnummer **1226034HP**

Unsere Mandantin ist ein seit Generationen erfolgreich agierendes Familienunternehmen. Als Hersteller von zeitgemäßer Workwear und Schutzbekleidung/PSA zeichnet sich das Unternehmen durch stetige Produktentwicklung, Nachhaltigkeit, hervorragende Qualität und Service aus. Die Kunden (u.a. Leasing, (Groß-)Wäscherei, Industrie, Handel, öffentlicher Bereich und Dienstleistung), schätzen die Leistungsfähigkeit, Flexibilität und Zuverlässigkeit, nicht zuletzt die Kontinuität.

Im Zuge der Nachfolge suchen wir den/die Verkaufsleiter:in / Vertriebsleiter:in / Head of Sales mit Schwerpunkt DACH-Raum.



Workwear / Schutzbekleidung



NRW / Münster



2027



Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Weiterentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie zur Sicherung und zum Ausbau der Marktanteile
- Identifikation und Erschließen von Marktpotenzialen in bestehenden und neuen Märkten und Absatzkanälen
- Überzeugende, begeisternde und motivierende Führung, Steuerung und Weiterentwicklung der Vertriebsorganisation (Innen und Außen)
- Planung und Budgetierung, Kosten- und Effizienzkontrolle der Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Betreuen und Gewinnen von Key Accounts sowie Begleitung und Bearbeitung von Ausschreibungen, Rahmenverträgen und Projekten
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung, Produktmanagement, Design und Produktion

Ihr Profil

- Fundierte Ausbildung oder Studium und mehrjährige Vertriebs- erfahrung auf Führungs-/Leitungsebene
- Idealerweise Branchenerfahrung im Umfeld Workwear / PSA, Bekleidung, Arbeitsschutz, Textilien oder artverwandter Bereiche
- Nachweisbare Erfolge im Key-Account-Management und Praxis im Umgang mit Ausschreibungen, Projektgeschäft und Mehrjahres- verträgen
- Gewinnende, authentische Persönlichkeit, die Kunden und Mitarbei- tende begeistern kann, mit Verhandlungsgeschick und zahlenaffin
- Systematische, professionell strukturierte, transparente Arbeitsweise

Wir bieten

- Eine langfristig angelegte Führungsaufgabe mit Gestaltungsmöglich- keiten in einem zukunftssicheren Unternehmen
- Eine teamorientierte, von gegenseitigem Vertrauen und Respekt ge- tragene Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein der Aufgabe angemessenes Vergütungspaket plus PKW

Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich



Matthias Krüger

BERATER



+49 (0)9221 / 9573-11



info@krueger-headhunting.de



krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre
Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer
angeben: **1226034HP**