

PRESSEMEDDELELSE

Til offentliggørelse onsdag den 22. oktober

CO:PLAY lancerer Growth Partner-program og byder første partner velkommen

Efter flere års forberedelse lancerer CO:PLAY et unikt partnerprogram, som skal gøre op med silodannelse og unødige hierarkier. Growth Partner-programmet gør det muligt for medarbejdere blive en del af selve skabelsen af en fælles stærk virksomhed.

Med lanceringen markerer CO:PLAY et strategisk skridt mod at bringe advokatfirmaets medarbejdere tættere på både forretningen og ejerskabet. Programmet er udviklet til jurister, der ønsker mere end blot en titel – og som søger en aktiv rolle i at drive og udvikle CO:PLAY i fællesskab med de øvrige partnere.

"Branchens hidtidige vækstmotor har typisk været centreret om enkeltpersoner, som via mere eller mindre autonome profitcentre har skabt forretninger i forretningen. Det kan være en kilde til hårdt arbejdsmiljø og interne uenigheder. Men vigtigst, så er det en vanskelig skalerbar forretningsmodel, medmindre man samler på siloer. Med vores Growth Partner-program søger vi en model, som tidligt sk

bud på, hvordan vi kan involvere flere i at bygge CO:PLAY – i fællesskab og med fælles ambitioner," siger Didde Mau, COO hos CO:PLAY.

Bro mellem ekspertise og ejerskab

Programmet er rettet mod jurister, der ønsker at forene juridisk faglighed med ledelse, forretningssans og kommercielt ansvar, men også for ledelsesmedlemmer, der som i mange andre virksomheder kan incentiveres af medejerskab. Deltagerne får indsigt i drift og økonomi, bliver inddraget i strategiske beslutninger og får en direkte aktie i CO:PLAYs fremtid.

"Det er en rolle med både frihed og ansvar – og det kræver noget af både organisationen og den enkelte. Men vi tror på, at mennesker blomstrer, når de får mulighed for at tage ejerskab og skabe noget sammen," afslutter Michael Brandt.

Kontakt

Har du spørgsmål til CO:PLAYs Growth Partner program, så kontakt Michael Brandt, Bestyrelsesformand og medstifter.

Tlf.nr: +45 4043 2343

E-mail: mb@coplay.law