



FORMATION "MENER UN PROJET DE CREATION D'ENTREPRISE"

Créez et développez avec succès une entreprise

31% des entreprises ferment dans les 5 ans.

Celles qui réussissent ont une chose en commun : **une méthode.**

Cet accompagnement est un **tremplin pour la réussite de votre entreprise** : vous construisez les fondations de votre projet **avec un formateur & entrepreneur choisi spécifiquement pour votre secteur d'activité.**



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

LE MOT DE NOTRE CEO

Racem Flazi, CEO & Co-fondateur

J'ai fondé LegalPlace en 2016 avec une conviction simple : créer et gérer son entreprise en France ne devrait pas être un parcours du combattant.

Dix ans et plus de 300 000 entrepreneurs accompagnés plus tard, j'ai appris quelque chose d'essentiel : **ce qui sépare les projets qui décollent de ceux qui disparaissent, ce n'est pas la qualité de l'idée. C'est la solidité de la méthode appliquée au quotidien.**

J'ai vu des centaines d'entrepreneurs porter un beau projet, déborder d'ambition mais se perdre dès les premières étapes : une étude de marché bâclée, des méthodes de ventes aléatoires, des canaux de communication mal choisis, un prévisionnel irréaliste. Des erreurs évitables, à condition d'être bien accompagné.

LegalPlace Academy est née de ce constat. **Nous avons construit une formation qui ne ressemble pas aux autres : pas de cours hors sol, mais un accompagnement personnalisé par un formateur qui connaît votre secteur et votre projet.**



20%

des créations
d'entreprises en France

300K+

Entrepreneurs
accompagnés

97M€

de fonds levés

Cette formation, c'est les recettes d'une entreprise qui assiste chaque jour au plus près des réussites et échecs des entrepreneurs, et qui s'est elle-même hissée au sommet de son marché. Ce que nous vous transmettons ici, c'est ce que j'aurais voulu avoir avant de me lancer.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Pourquoi LegalPlace Academy ?

L'expertise de la legaltech française de référence, au service de votre projet entrepreneurial.



Un formateur adapté à votre activité

Dès l'inscription, un expert entrepreneur de votre domaine vous est attribué, pas un généraliste. Il vous suit sur tout le parcours.



Des entrepreneurs, pas des théoriciens

Nos formateurs ont créé, géré, développé leur propre entreprise. Ce qu'ils partagent, c'est de l'expérience terrain, pas des slides.



Des solutions de financements adaptées

Éligible CPF, AIF (France Travail) et OPCO. Autofinancement possible en 12x sans frais.



Un impact immédiat sur votre activité

Chaque session est appliquée directement à votre entreprise, qui progresse en même temps que vous. Aucun savoir ne reste théorique.



Une certification professionnelle reconnue

RS7004 enregistrée par France Compétences. La preuve de vos compétences entrepreneuriales, valorisable sur votre CV et auprès de clients ou partenaires.



L'écosystème LegalPlace derrière vous

Accès au réseau LegalPlace, réductions sur +1000 logiciels pour entrepreneurs (Suite Google, CRM, Stripe...) et bonus exclusifs tout au long de votre formation.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Ils racontent leurs succès

5/5

**Note de satisfaction
des apprenants**
au 28 juillet 2026



100%

**Taux de réussite à la
certification**
au 28 juillet 2026



« J'ai eu la chance d'avoir un coach qui connaissait par cœur la création d'entreprise et mon métier. Ça a tout changé et l'accompagnement a été très précieux. »



Hugo

Fondateur d'une entreprise de consulting



« Je n'aurais jamais été au bout du projet sans LegalPlace Academy et ma coach. Elle connaissait mieux que moi mes problématiques et m'a apporté confiance et réponses. »



Philippe

Directeur d'un site de services financiers



« La formation m'a permis de structurer mon projet de A à Z. Mon formateur m'a aidée à éviter des erreurs que j'aurais faites seule. Indispensable pour se lancer sereinement. »



Mathilde

Créatrice d'une boutique en ligne



« En 8 semaines j'ai monté le business plan, choisi le statut et obtenu mon financement. Je suis passée de l'idée à l'action. Un accompagnement sans équivalent. »



Tiffanie

Fondatrice d'une agence de communication



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les métiers accompagnés

Des secteurs variés, une transformation concrète et mesurable.



Services & Conseil

Consultant, coaching, RH, juridique, IT, formation professionnelle



Commerce & Distribution

E-commerce, import-export, négoce, boutique physique ou online



Artisanat & BTP

Carrelage, plomberie, peinture, électricité, menuiserie, rénovation



Tech & Digital

SaaS, agence web, développement, IA, cybersécurité, no-code



Services à la personne

Prestations de services, nettoyage, aide à domicile, logistique locale



Immobilier & Tourisme

Location saisonnière, conciergerie, agence immobilière, Airbnb pro



Santé & Bien-être

Praticien, coach sportif, naturopathe, psychologue, thérapeute



Alimentation & Food

Traiteur, food truck, épicerie fine, concept food, négoce F&B



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

De l'idée au chef d'entreprise

AVANT LA FORMATION <<

- ❌ **Marché jamais vraiment validé**
L'idée est là, la conviction aussi, mais impossible de savoir si les clients sont au rendez-vous et ce qui différencie vraiment l'offre
- ❌ **Business model flou**
Pas de prévisionnel, pas de vision sur les marges ni le seuil de rentabilité, impossible de savoir si ça peut vraiment fonctionner
- ❌ **Aucun plan d'acquisition clients**
L'activité est lancée, mais l'acquisition reste le grand angle mort, par où commencer, quoi dire, à qui ?
- ❌ **Décisions incertaines prises seul**
Prix, positionnement, canaux, sans expert du secteur pour valider la bonne direction
- ❌ **Un sentiment de solitude et la peur d'échouer.**

APRÈS LA FORMATION >>

- ✅ **Marché validé et cible définie**
Le positionnement différenciant est travaillé : on sait qui sont les clients et pourquoi ils choisiront l'offre
- ✅ **Business model structuré**
Prévisionnel chiffré en main : on sait exactement à partir de quand l'activité devient rentable et combien il faut vendre
- ✅ **Stratégie d'acquisition définie**
Script de vente en main, premiers clients ciblés : le pipeline commercial est lancé
- ✅ **Décisions prises avec certitude**
Grâce à un expert du secteur : prix optimisés, aides mobilisées, réflexes de chef d'entreprise ancrés
- ✅ **Une confiance gagnée**
Au fil des coachings et des réussites concrètes



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Le Programme de formation

8 modules pour développer son entreprise

Certification RS7004 · 26 heures · 8 semaines · 100% en ligne



Comprendre les bases de la création d'entreprise

Introduction à l'entrepreneuriat et étapes clés
Appliquer l'effectuation à son projet
Valider l'adéquation porteur / projet



Mobiliser les aides et sécuriser son lancement

Identifier les dispositifs d'aides
Sélectionner les aides adaptées à son projet
Monter les dossiers de financement



Étudier son marché et ses opportunités

Comprendre l'étude de marché
Réaliser son étude avec ou sans IA
Identifier son cœur de cible et son persona
Identifier et analyser ses concurrents



Construire la viabilité économique de son projet

Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel
Plan de financement, compte de résultat, plan de trésorerie
Rédiger un business plan synthétique



Construire une offre pertinente et rentable

Définir son produit / service et positionnement
Déterminer sa stratégie de prix
Trouver ses avantages concurrentiels
Identifier les bons canaux de distribution



Déployer sa stratégie marketing et communication

Définir ses messages et sa ligne éditoriale
Choisir les moyens de communication adaptés
Utiliser efficacement les réseaux sociaux
Créer ses pages professionnelles



Déterminer le cadre juridique, fiscal et administratif

Comparer les différents statuts
Choisir son régime social et fiscal
Réaliser les démarches d'immatriculation
Identifier les partenaires clés



Présenter son projet avec impact

Structurer son argumentaire
S'initier aux techniques de prise de parole
Préparer un pitch pour clients, partenaires, investisseurs



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les coachings individuels

Un accompagnement sur-mesure pour votre projet

3 sessions d'une heure

Les coachings individuels sont l'un des moments clés de votre formation. C'est durant ces sessions que vous allez travailler concrètement sur votre projet, clarifier vos choix, lever vos blocages et transformer chaque étape en actions précises et adaptées à votre situation.

Dès votre inscription, **un formateur est attribué en fonction de votre activité et de votre projet.** Ce n'est pas un simple conseiller : c'est **un entrepreneur confirmé**, habitué à accompagner d'autres créateurs, formé spécifiquement pour vous aider à structurer, sécuriser et optimiser votre lancement.

Il vous suit tout au long du parcours, sur l'ensemble de vos rendez-vous. Un suivi fin, personnalisé : une relation de confiance durable.

EX. DE QUESTIONS SOULEVEES

- ? Comment aller chercher ses premiers clients ?
- ? Ce prix est-il vraiment optimal ? Comment gagner des points de marge ?
- ? Ce canal de communication est-il le plus adapté à votre cible ?
- ? Quelles aides ou financements sont activables ?
- ? Votre pitch tient-il la route ?
- ? Comment piloter au mieux son début d'activité ?

EX. DE COMPETENCES ACQUISES

- ✓ Comprendre tous les aspects de la création d'entreprise et **éviter les erreurs coûteuses**
- ✓ **Prendre de meilleures décisions**, plus vite, avec plus de certitude, sans être seul face à vos doutes
- ✓ **Identifier vos forces**, vos axes de progression, vos priorités, et avancer en sérénité
- ✓ Ancrer des réflexes de chef d'entreprise, pas juste valider une certification
- ✓ Repartir avec une **entreprise prête à décoller** : vision claire, objectifs précis, plan d'action ambitieux



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les ateliers collectifs

L'expertise d'un spécialiste qui dévoile ses méthodes

Ateliers hebdomadaires - 2 heures chacun

Des masterclass thématiques, animées par des experts reconnus du sujet, qui vous partagent leur quotidien, leur secret sauce, et leurs méthodes. Vous montez rapidement en compétences sur des sujets clés en alternant apprentissage collectif et application immédiate à votre projet.

Bonus : vous repartez avec des documents conçus par vos formateurs pour vous aider à performer en autonomie.

Atelier 1 : Valider son projet, étudier son marché & Business Model

Tester son idée, faire un Business Plan, construire une étude de marché et de concurrence avec l'IA.

Atelier 2 : Piloter la performance financière

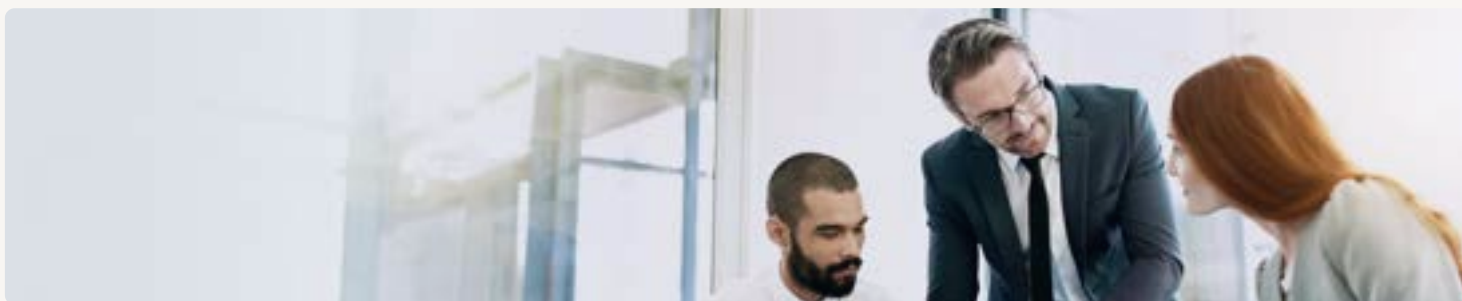
Construire un prévisionnel, trouver son seuil de rentabilité, préparer un plan de financement.

Atelier 3 : Communiquer & utiliser les réseaux sociaux

Trouver sa ligne éditoriale, choisir les canaux pertinents, tester ses premières publications

Atelier 4 : Pitcher et vendre son projet avec impact

Bâtir un argumentaire, préparer ses prises de parole, mener une vente face à des prospects



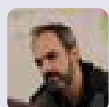
Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Des experts à votre service

Des entrepreneurs qui ont fait ; pas des profs qui racontent

Nos formateurs sont des entrepreneurs qui ont accompagné des centaines de créateurs d'entreprise avec des résultats prouvés. Ils ont créé, géré, développé des activités et vous transmettent ce qu'ils ont appris, parfois depuis plusieurs décennies, de leurs réussites et erreurs. **Votre formateur est assigné selon votre activité** : vous aurez en face de vous quelqu'un qui comprend votre business.

Quelques uns de nos formateurs



David

Serial entrepreneur · Coach startups

Après avoir bâti une organisation de 100+ personnes chez Ericsson et cofondé une activité de VTC, David a ensuite créé plusieurs startups internationales.

Aujourd'hui, il lance une app IA de coachings d'entrepreneurs et intervient comme mentor à Sciences Po, Dauphine et Station F.

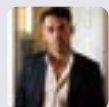


Snezana

Experte en création d'entreprise

Experte de la création d'entreprise, Snezana a conseillé des centaines de porteurs de projet, notamment via la Chambre des métiers.

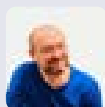
Elle accompagne les entrepreneurs dans la structuration de leur activité : business plan, prévisionnel financier, recherche de financements et choix du statut juridique.



Gauthier

Serial entrepreneur · Coach startups

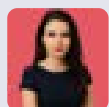
Entrepreneur depuis +15 ans, Gauthier a créé une entreprise de négoce de vins internationale. Il transmet désormais des méthodes concrètes pour construire une offre et trouver ses premiers clients.



Dominique

Coach produit & innovation

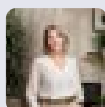
Entrepreneur & coach d'entrepreneurs depuis +30 ans, Dominique est aussi cofondateur d'une app de coaching IA. Il aide les créateurs à passer de l'idée au MVP et à un business solide.



Nadine

Experte accompagnement startups

Nadine accompagne les entrepreneurs depuis 10 ans. Elle intervient dans des secteurs variés - mode, restauration, numérique, sport - pour aider les entrepreneurs à lancer et développer leur activité.



Evangeline

Multi-entrepreneuse

Après avoir créé 4 entreprises - chocolaterie, box santé, cafétéria - Evangeline a accompagné plus de 300 entrepreneurs avec une approche 360° : stratégie, financement, étude de marché & communication.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

3 parcours pour s'adapter à vos besoins

Chaque parcours inclut la formation "Mener un projet de création d'entreprise"

★ Le Plus Choisi

Parcours Starter

Formation "Mener un projet de création d'entreprise" - 26h

1 650€ TTC

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **3 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ Certification officielle RS7004

Parcours Croissance

Formation "Mener un projet de création d'entreprise" + 1 formation complémentaire

3 150€ TTC

Économie de 150€

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **6 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires sur 2 formations
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ 2 Certifications officielles

Parcours Accélération

Formation "Mener un projet de création d'entreprise" + 2 formations complémentaires

4 500€ TTC

Économie de 450€

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **9 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires sur 3 formations
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ 3 Certifications officielles



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Formations complémentaires

Améliorer l'efficacité de sa TPE à l'aide de l'IA : intégrez l'IA dans votre entreprise, automatisez vos tâches récurrentes et gagnez jusqu'à 10h par semaine.

Développer votre activité à l'aide du webmarketing : boostez votre visibilité et générez plus de chiffre d'affaires.

Réaliser les opérations comptables courantes d'une TPE : maîtrisez vos tâches administratives et comptables, pilotez votre entreprise et faites les bons choix fiscaux.

Création d'entreprise + Webmarketing

Lancez-vous sans faux pas et trouvez vos premiers clients rapidement.

Création d'entreprise + IA

Structurez et automatisez : lancez votre projet sur des bases solides et intégrez l'IA dès le départ.

Création d'entreprise + Comptabilité

Lancez et pilotez : maîtrisez la comptabilité et les fondamentaux de la micro-entreprise.

Création d'entreprise + Webmarketing + Comptabilité

Lancez, gérez et développez : le parcours entrepreneur complet.

Création d'entreprise + Webmarketing + IA

Lancez, automatisez et attirez des clients : le parcours complet de l'entrepreneur augmenté.

Pas sûr de votre combinaison ?

Un conseiller vous aide à construire le parcours adapté à votre projet.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Comment financer votre formation ?

Plusieurs options de financement existent, nous vous aidons à identifier celle qui correspond à votre situation.



CPF - Mon Compte Formation

Mobilisez votre Compte Personnel de Formation directement sur Mon Compte Formation. Selon votre solde et votre statut, la formation peut être intégralement couverte. La demande se fait en quelques clics, nous vous accompagnons pas à pas.



AIF - France Travail

En accord avec votre conseiller France Travail, l'Aide Individuelle à la Formation (AIF) peut couvrir partiellement ou totalement le coût de votre formation selon votre situation et votre projet professionnel. Parlez-en dès votre prochain entretien.



OPCO - Financement employeur

Si vous êtes salarié, votre OPCO peut prendre en charge tout ou partie de la formation dans le cadre du plan de développement des compétences.



Autofinancement

Paieement en 12 fois sans frais par carte bancaire ou prélèvement. Si vous financez via votre entreprise, le coût est déductible de votre résultat fiscal.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Modalités de la formation

PUBLIC CIBLE

Cette formation s'adresse à toute personne ayant un projet de création d'entreprise. Avant toute inscription, un diagnostic est réalisé par téléphone pour vérifier l'adéquation de la formation avec le profil du candidat.

CERTIFICATION PRÉPARÉE

Cette formation prépare à la certification « **Conduire un projet de création d'entreprise** » enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro RS7004 le 31 janvier 2025.

La certification est délivrée par l'organisme certificateur **CréActifs** (SIRET 52930121000066).

MODALITÉS D'ACCÈS

Étape 1 : Diagnostic téléphonique.

Étape 2 : Proposition de parcours adaptée.

Étape 3 : Démarrage immédiatement à 2 mois selon financement.

PRÉ-REQUIS

- Maîtrise des outils bureautiques (traitement de texte, tableur, navigation internet)
- Aisance rédactionnelle et capacité à analyser des données chiffrées
- Vous devez également disposer d'un ordinateur et d'un accès internet-haut débit.

DISPOSITIF D'ÉVALUATION

À l'issue de la formation, vous devrez :

- Rédiger un rapport écrit détaillant votre projet de création d'entreprise au moins 2 semaines avant l'oral
- Présenter votre projet lors d'une soutenance orale devant un jury composé de professionnels de l'entrepreneuriat : 20 minutes de soutenance et 10 minutes de Q&A

Cette double évaluation permet d'apprécier à la fois la structuration du projet, la capacité d'analyse, la cohérence des choix effectués, et les qualités orales du porteur de projet.

SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Si vous avez besoin d'aménagements spécifiques (pédagogiques, matériels, techniques ou humains), n'hésitez pas à contacter **Robin Morth**, notre référent handicap, par téléphone au 01 86 26 99 70 ou par email à formation@legalplace.fr.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

La formation à distance vous offre une totale flexibilité : vous avancez à votre rythme, sans contrainte, quel que soit votre emploi du temps.

Grâce à notre format en blended learning, vous bénéficiez du meilleur des deux mondes : un travail individuel asynchrone, à réaliser quand vous le souhaitez, et des sessions synchrones en direct, collectives ou individuelles, pour approfondir vos acquis et échanger avec un formateur.

Cette alternance entre cours collectifs thématiques, qui élargissent vos connaissances sur un des thèmes clés de l'entrepreneuriat, et séances individuelles, où vous appliquez immédiatement les apprentissages à votre propre projet avec un formateur, garantit une progression rapide et concrète. Vous ne restez jamais dans la théorie et avancez tout le temps sur l'obtention de la certification et la réussite de votre projet.

MOYENS D'ENCADREMENT

- Un espace d'e-learning est mis à votre disposition dès votre inscription et jusqu'à 6 mois après la fin de la formation.
- Des supports pédagogiques seront présentés durant les sessions de formation collectives.
- L'équipe LegalPlace sera disponible tout au long de votre parcours pour répondre à vos questions sur des sujets d'organisation, de motivation et administratifs.
- Le support formation@legalplace.fr répond aux emails chaque jour ouvré dans un délai maximum de 48h.
- Pour tout sujet purement pédagogique, les formateurs, et notamment ceux qui animent les sessions individuelles, seront les interlocuteurs à privilégier.

CONTACTS UTILES

Référent pédagogique & qualité

Robin Morth

robin.morth@legalplace.fr · 06 78 74 78 87

Contact administratif

Équipe LegalPlace Academy

formation@legalplace.fr · 01 76 35 02 40

Organisme certificateur

CréActifs · SIRET 52930121000066

certification@creactifs.fr



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

L'écosystème LegalPlace

LegalPlace est née d'un constat simple : créer et gérer son entreprise en France est une aventure passionnante, mais souvent freinée par des démarches administratives complexes et chronophages. Depuis 2016, notre mission est claire : rendre le droit, l'administratif et la comptabilité simples, accessibles et fiables pour tous les entrepreneurs.

En moins de dix ans, LegalPlace est devenue l'une des legaltechs de référence en France, avec plus de **300 000 entrepreneurs accompagnés**. Chaque mois, plusieurs milliers de créateurs d'entreprise ou de micro-entreprise nous font confiance pour :

créer leur société

domicilier leur siège social

gérer leur comptabilité

s'assurer

sécuriser leurs obligations juridiques

Depuis sa création, LegalPlace a progressivement élargi son champ d'action pour couvrir l'ensemble du parcours de l'entrepreneur, du lancement au pilotage de l'activité.



LegalPlace

Création de société (SARL, SAS, micro-entreprise...), domiciliation et formalités, assurances professionnelles, etc.



ComptaPlace

Service de comptabilité en ligne pour indépendants, TPE et PME, avec un expert-comptable dédié.



LegalPlace Pro

Compte pro et solution comptable réunis dans une application unique.



LegalPlace Academy

Organisme de formation qui accompagne les créateurs d'entreprises dans la réussite de leur projet.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.