



FORMATION "MENER UN PROJET DE CREATION DE MICRO-ENTREPRISE"

Créez et développez avec succès une micro-entreprise

73% des autoentrepreneurs arrêtent leur activité dans les 5 ans. Ceux qui réussissent ont une chose en commun : **une méthode**.

Cet accompagnement vous aide à poser des fondations solides : étude de marché, business model, acquisition clients, financement... aux côtés d'un formateur entrepreneur choisi spécifiquement pour votre secteur d'activité.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

LE MOT DE NOTRE CEO

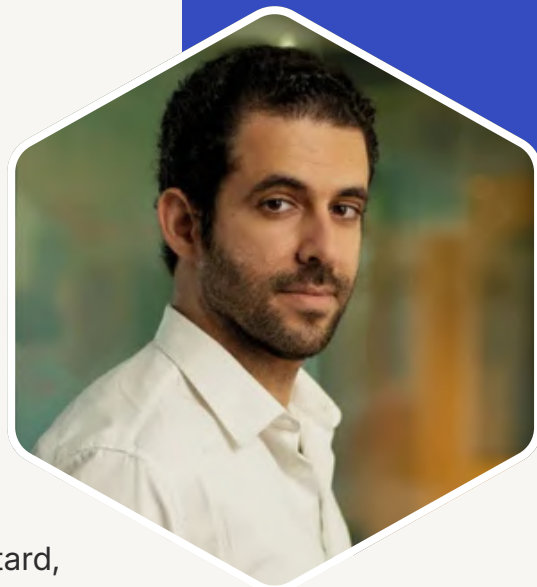
Racem Flazi, CEO & Co-fondateur

J'ai fondé LegalPlace en 2016 avec une conviction simple : créer et gérer son entreprise en France ne devrait pas être un parcours du combattant.

Dix ans et plus de 300 000 entrepreneurs accompagnés plus tard, j'ai appris quelque chose d'essentiel : **ce qui sépare les projets qui décollent de ceux qui disparaissent, ce n'est pas la qualité de l'idée. C'est la solidité de la méthode appliquée au quotidien.**

J'ai vu des centaines d'entrepreneurs porter un beau projet, déborder d'ambition mais se perdre dès les premières étapes : une étude de marché bâclée, des méthodes de ventes aléatoires, des canaux de communication mal choisis, un prévisionnel irréaliste. Des erreurs évitables, à condition d'être bien accompagné.

LegalPlace Academy est née de ce constat. **Nous avons construit une formation qui ne ressemble pas aux autres : pas de cours hors sol, mais un accompagnement personnalisé par un formateur qui connaît votre secteur et votre projet.**



20%

des créations
d'entreprises en France

300K+

Entrepreneurs
accompagnés

97M€

de fonds levés

Cette formation, c'est les recettes d'une entreprise qui assiste chaque jour au plus près des réussites et échecs des entrepreneurs, et qui s'est elle-même hissée au sommet de son marché. Ce que nous vous transmettons ici, c'est ce que j'aurais voulu avoir avant de me lancer.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Pourquoi LegalPlace Academy ?

L'expertise de la legaltech française de référence, au service de votre projet de micro-entrepreneur.



Un formateur adapté à votre activité

Dès l'inscription, un entrepreneur expert de votre domaine vous est attribué, pas un généraliste. Il vous suit sur tout le parcours.



Des formateurs-entrepreneurs, pas des théoriciens

Ils ont créé, géré, développé leur propre activité. Ce qu'ils partagent, c'est de l'expérience terrain, pas des slides.



Finançable CPF, sans reste à charge possible

Éligible CPF, AIF (France Travail) et OPCO. Autofinancement possible en 12x sans frais.



Un impact immédiat sur votre projet

Chaque session de travail est appliquée directement à votre micro-entreprise, qui progresse en même temps que vous. Aucun savoir ne reste théorique.



Une certification professionnelle reconnue

RS7005 enregistrée par France Compétences. La preuve concrète de vos compétences entrepreneuriales, valorisable sur votre CV et auprès de vos clients.



L'écosystème LegalPlace derrière vous

Accès au réseau LegalPlace, réductions sur +1000 logiciels pour entrepreneurs (Suite Google, CRM, Stripe...) et bonus exclusifs tout au long de votre formation.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Ils racontent leurs succès

4,9/5

**Note de satisfaction
des apprenants**
au 28 juillet 2026



91%

**Taux de réussite à la
certification**
au 28 juillet 2026



« J'ai eu la chance d'avoir un coach qui connaissait par cœur la création d'entreprise et mon métier. Ça a tout changé et l'accompagnement a été très précieux. »



Hugo

Création d'une entreprise de consulting



« Je n'aurais jamais été au bout du projet sans LegalPlace Academy et ma coach. Elle connaissait mieux que moi mes problématiques et m'a apporté confiance et réponses. »



Philippe

Lancement d'un site de services financiers



« La formation m'a permis de structurer mon projet de A à Z. Mon formateur m'a aidée à éviter des erreurs que j'aurais faites seule. Indispensable pour se lancer sereinement. »



Mathilde

Création d'une boutique en ligne



« Je voulais avoir une formation qui me permette d'avoir les compétences d'un entrepreneur. C'est allé au-delà puisque ça m'a aussi donné une grande confiance dans mon projet. »



Aurélie

Lancement en micro-entreprise de plomberie



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les métiers accompagnés

Des activités variées, une transformation concrète et mesurable.



Services & Conseil

Consultant, coach, formateur, expert juridique, prestataire de services B2B



Commerce & Distribution

E-commerce, boutique physique, vente ambulante, négoce, achat-revente



Artisanat & BTP

Carrelage, plomberie, peinture, électricité, menuiserie, rénovation



Tech & Digital

Développeur, graphiste, agence web, community manager, consultant IT



Bien-être & Santé

Kiné, médecin, naturopathe, coach sportif, praticien, cabinet médical



Services à la personne

Aide à domicile, jardinage, nettoyage, garde d'enfants, conciergerie



Alimentation & Food

Restaurant, traiteur, café, food truck, boulangerie, épicerie



Services aux entreprises

Comptabilité, RH, communication, logistique, conseil, sous-traitance B2B



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

De l'idée au chef d'entreprise

AVANT LA FORMATION <<

- ❌ **Statut flou**
Micro-entreprise, portage, EI classique : impossible de savoir ce qui est le mieux pour son activité
- ❌ **Obligations fiscales floues**
CFE, TVA, URSSAF, cotisations : chaque déclaration est source de stress et d'erreurs
- ❌ **Aucune stratégie de communication**
Pas de présence en ligne, pas de ligne éditoriale, aucune idée de comment se faire connaître et attirer des clients
- ❌ **Premiers clients introuvables**
L'activité est lancée (ou presque), mais la prospection reste le grand angle mort
- ❌ **Aides et dispositifs méconnus**
ACRE, maintien des allocations, aides locales : un potentiel non exploité faute d'information
- ❌ **Sentiment de solitude**
Seul face à ses décisions, sans méthode ni filet de sécurité.

APRÈS LA FORMATION >>

- ✅ **Statut choisi en connaissance**
Régime adapté à sa situation, droits et obligations clairs, contrats et CGV en place
- ✅ **Fiscalité et gestion pilotées**
CA suivi, charges maîtrisées, déclarations faites sans stress et avec les bons réflexes de chef d'activité
- ✅ **Présence en ligne construite**
Canaux choisis, ligne éditoriale définie, premières publications lancées pour se faire connaître
- ✅ **Acquisition structurée**
Stratégie commerciale en main, script de vente, premiers clients ciblés et démarchés
- ✅ **Aides mobilisées**
ACRE, maintien des allocations France Travail et autres dispositifs identifiés et activés
- ✅ **Une confiance gagnée**
Au fil des coachings et des réussites concrètes



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Le Programme de formation

6 modules de formation

Certification RS7005 · 21 heures · 8 semaines · 100% en ligne



Structurer son projet de micro-entreprise

- Valider son idée et définir son offre
- Fixer ses tarifs et calculer ses coûts
- Réaliser une étude de marché avec méthode
- Rédiger un Business Plan simplifié
- Adapter son projet à un public en situation de handicap



Encadrer juridiquement et administrativement son activité

- Connaître les avantages et limites du statut
- Comprendre les étapes de la création
- Rédiger ses CGV et ses contrats
- Maîtriser sa protection sociale, retraite et protection juridique



Maîtriser la fiscalité et les obligations légales

- Comprendre l'impôt sur les revenus (IR)
- Gérer la CFE et la TVA
- Émettre des devis et factures conformes
- Tenir une comptabilité adaptée et déclarer son CA
- Payer ses cotisations et charges sociales



Mobiliser les aides disponibles

- Bénéficier de l'ACRE (exonération de charges)
- Maintenir ses allocations France Travail
- Identifier les autres aides possibles (aides locales, NACRE...)



Communiquer et trouver ses premiers clients

- Choisir les bons canaux de communication
- Se démarquer sur les réseaux sociaux
- Créer ses pages et supports professionnels
- Construire sa ligne éditoriale



Trouver ses clients et faire grandir son activité

- Connaître les techniques de vente efficaces
- Mettre en place une stratégie de prospection
- Pitcher son activité avec impact
- Fidéliser ses premiers clients



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les coachings individuels

Un accompagnement sur-mesure pour votre projet

3 sessions d'une heure

Les rendez-vous individuels d'une heure sont **l'un des moments clés de votre formation**. C'est durant ces sessions que vous allez travailler concrètement sur votre projet, clarifier vos choix, lever vos blocages et transformer chaque étape en actions précises et adaptées à votre situation.

Dès votre inscription, un formateur expert est attribué en fonction de votre activité et de votre projet. **Ce n'est pas un simple conseiller : c'est un entrepreneur confirmé**, habitué à accompagner d'autres créateurs, formé spécifiquement pour vous aider à structurer, sécuriser et optimiser votre lancement.

Il vous suit tout au long du parcours, sur l'ensemble de vos rendez-vous. **Un suivi fin, personnalisé : une relation de confiance durable.**

EX. DE QUESTIONS SOULEVEES

- ? Comment aller chercher ses premiers clients ?
- ? Ce tarif est-il vraiment optimal ?
Comment gagner des points de marge ?
- ? Quel canal de communication est le plus adapté à votre cible ?
- ? Quelles aides sont activables dans votre situation ?
- ? L'IA pourrait-elle vous faire gagner du temps sur cette tâche ?
- ? Comment piloter et faire grandir son activité au quotidien ?

EX. DE COMPETENCES ACQUISES

- ✓ Comprendre tous les aspects de la création de micro-entreprise et **éviter les erreurs coûteuses**
- ✓ Prendre de meilleures décisions, **plus vite, avec plus de certitude**, sans être seul face à vos doutes
- ✓ Identifier vos forces, vos axes de progression, vos priorités, et avancer en sérénité
- ✓ Ancrer des réflexes de chef d'entreprise, pas juste valider une certification
- ✓ Repartir avec une **micro-entreprise prête à décoller : vision claire, objectifs précis, plan d'action ambitieux**



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Les ateliers collectifs

L'expertise d'un spécialiste qui dévoile ses méthodes

Ateliers hebdomadaires - 2 heures chacun

Des masterclass thématiques, animées par des experts reconnus du sujet, qui vous partagent leur quotidien, leur secret sauce, et leurs méthodes. Vous montez rapidement en compétences sur des sujets clés en alternant apprentissage collectif et application immédiate à votre projet.

Bonus : vous repartez avec des documents conçus par vos formateurs pour vous aider à performer en autonomie.

Atelier 1 : Sécuriser et piloter sa micro-entreprise

Statut, obligations, fiscalité, protection sociale : poser les bonnes bases dès le départ

Atelier 2 : Étudier son marché et bâtir son Business Model

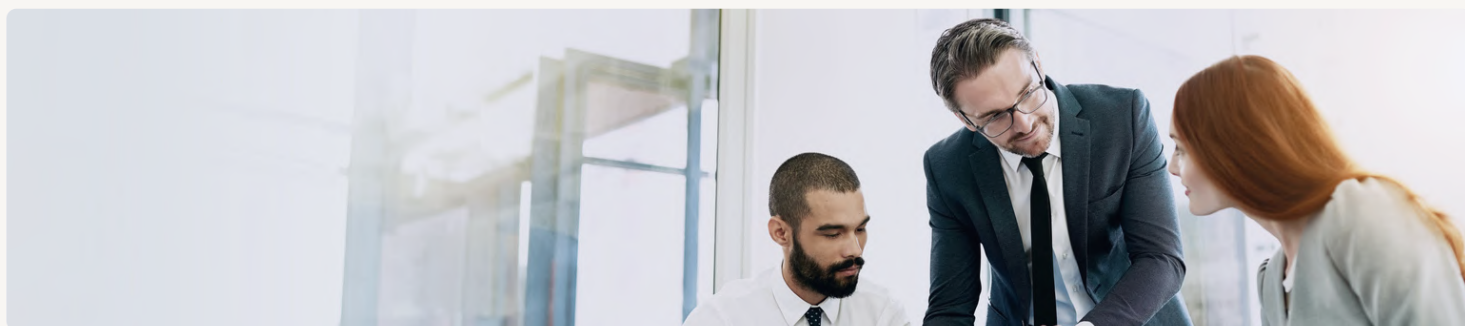
Valider son idée, construire une offre rentable et rédiger un Business Plan exploitable

Atelier 3 : Communiquer et utiliser les réseaux sociaux

Trouver sa ligne éditoriale, choisir les canaux pertinents, tester ses premières publications

Atelier 4 : Pitcher et vendre son projet avec impact

Bâtir un argumentaire, préparer ses prises de parole, mener une vente face à des prospects



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Des experts à votre service

Des entrepreneurs qui ont fait ; pas des profs qui racontent

Nos formateurs sont des entrepreneurs qui ont accompagné des centaines de créateurs d'entreprise avec des résultats prouvés. Ils ont créé, géré, développé des activités et vous transmettent ce qu'ils ont appris, parfois depuis plusieurs décennies, de leurs réussites et erreurs. **Votre formateur est assigné selon votre activité** : vous aurez en face de vous quelqu'un qui comprend votre business.

Quelques uns de nos formateurs



David

Serial entrepreneur · Coach startups

Après avoir bâti une organisation de 100+ personnes chez Ericsson et cofondé une activité de VTC, David a ensuite créé plusieurs startups internationales.

Aujourd'hui, il lance une app IA de coachings d'entrepreneurs et intervient comme mentor à Sciences Po, Dauphine et Station F.



Snezana

Experte création d'entreprise

Experte de la création d'entreprise, Snezana a conseillé des centaines de porteurs de projet, notamment via la Chambre des métiers.

Elle accompagne les entrepreneurs dans la structuration de leur activité : business plan, prévisionnel financier, recherche de financements et choix du statut juridique.



Dominique

Coach produit & innovation

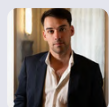
Entrepreneur & coach d'entrepreneurs depuis +30 ans, Dominique est aussi cofondateur d'une app de coaching IA. Il aide les créateurs à passer de l'idée au MVP et à un business solide.



Nadine

Experte accompagnement startups

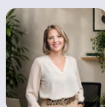
Nadine accompagne les entrepreneurs depuis 10 ans. Elle intervient dans des secteurs variés - mode, restauration, numérique, sport - pour aider les entrepreneurs à lancer et développer leur activité.



Gauthier

Serial entrepreneur · Coach startups

Entrepreneur depuis +15 ans, Gauthier a créé une entreprise de négoce de vins internationale. Il transmet désormais des méthodes concrètes pour construire une offre et trouver ses premiers clients.



Evangeline

Multi-entrepreneuse

Après avoir créé 4 entreprises - chocolaterie, box santé, cafétéria - Evangeline a accompagné plus de 300 entrepreneurs avec une approche 360° : stratégie, financement, étude de marché & communication.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

3 parcours pour s'adapter à vos besoins

Chaque parcours inclut la formation "Mener un projet de création d'entreprise"

★ Le Plus Choisi

Parcours Starter

Formation "Mener un projet de création de micro-entreprise" · 21h

1 650€ TTC

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **3 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ Certification officielle RS7005

Parcours Croissance

Formation "Mener un projet de création de micro-entreprise" + 1 formation complémentaire

3 150€ TTC

Économie de 150€

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **6 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires sur 2 formations
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ 2 Certifications officielles

Parcours Accélération

Formation "Mener un projet de création de micro-entreprise" + 2 formations complémentaires

4 500€ TTC

Économie de 450€

- ✓ Un suivi personnalisé tout au long du parcours
- ✓ **9 RDV individuels** avec un formateur dédié à votre projet
- ✓ Ateliers collectifs hebdomadaires sur 3 formations
- ✓ E-learning 24/7 pendant 8 mois
- ✓ Accès à des réductions sur des logiciels dépassant le coût de la formation
- ✓ Accès au réseau LegalPlace
- ✓ 3 Certifications officielles



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Formations complémentaires

Améliorer l'efficacité de sa TPE à l'aide de l'IA : intégrez l'IA dans votre activité, automatisez vos tâches récurrentes et gagnez jusqu'à 10h par semaine.

Développer son activité avec le webmarketing : accélérez votre acquisition clients avec les dernières techniques boostées à l'IA et générez plus de chiffre d'affaires.

Réaliser les opérations comptables courantes d'une TPE : maîtrisez vos tâches administratives et comptables, pilotez votre entreprise et faites les bons choix fiscaux.

Exemples de combinaisons de formations

Micro-entreprise + Webmarketing

Lancez sans faux pas et trouvez vos premiers clients rapidement.

Micro-entreprise + IA

Structurez et automatisez : lancez votre projet sur des bases solides et intégrez l'IA dès le départ.

Micro-entreprise + Comptabilité

Lancez et pilotez : maîtrisez la comptabilité et les fondamentaux de la micro-entreprise.

Micro-entreprise + Webmarketing + Compta

Lancez, gérez et développez : le parcours entrepreneur complet.

Micro-entreprise + IA + Webmarketing

Lancez, automatisez et attirez des clients : le parcours complet de l'entrepreneur augmenté.

Pas sûr de votre combinaison ?

Un conseiller vous aide à construire le parcours adapté à votre projet et à votre situation.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Comment financer votre formation ?

Plusieurs options de financement existent, nous vous aidons à identifier celle qui correspond à votre situation.



CPF - Mon Compte Formation

Mobilisez votre Compte Personnel de Formation directement sur Mon Compte Formation. Selon votre solde et votre statut, la formation peut être intégralement couverte. La demande se fait en quelques clics, nous vous accompagnons pas à pas.



AIF - France Travail

En accord avec votre conseiller France Travail, l'Aide Individuelle à la Formation (AIF) peut couvrir partiellement ou totalement le coût de votre formation selon votre situation et votre projet professionnel. Parlez-en dès votre prochain entretien.



OPCO - Financement employeur

Si vous êtes salarié, votre OPCO peut prendre en charge tout ou partie de la formation dans le cadre du plan de développement des compétences.



Autofinancement

Païement en 12 fois sans frais par carte bancaire ou prélèvement. Si vous financez via votre entreprise, le coût est déductible de votre résultat fiscal.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

Modalités de la formation

PUBLIC CIBLE

Cette formation s'adresse à toute personne ayant un projet de création de micro-entreprise ou ayant créé une micro-entreprise depuis moins de 2 ans. Avant toute inscription, un diagnostic est réalisé par téléphone pour vérifier l'adéquation de la formation avec le profil du candidat.

PRÉ-REQUIS

- Bonne connaissance des outils bureautiques (traitement de texte, navigation internet, tableur...)
- Possession d'un ordinateur ou d'une tablette et accès à un internet haut-débit.

CERTIFICATION PRÉPARÉE

Cette formation prépare à la certification « **Conduire un projet de création de micro-entreprise** » enregistrée au répertoire spécifique sous le numéro RS7005 le 31 janvier 2025.

La certification est délivrée par l'organisme certificateur CréActifs - SIRET 52930121000066.

DISPOSITIF D'ÉVALUATION

À la fin de votre formation, il vous est demandé de rédiger en 2h maximum, à une date de votre choix, une note synthétique écrite présentant votre projet de micro-entreprise, en s'appuyant sur les connaissances acquises lors de la formation.

MODALITÉS D'ACCÈS

Étape 1 : Diagnostic téléphonique.

Étape 2 : Proposition de parcours adaptée.

Étape 3 : Démarrage.

Délai : **immédiatement à 2 mois** selon financement.

SITUATION DE HANDICAP

Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Si vous avez besoin d'aménagements spécifiques, contactez **Robin Morth**, référent handicap, au 01 86 26 99 70 ou formation@legalplace.fr



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

La formation à distance vous offre une totale flexibilité : vous avancez à votre rythme, sans contrainte, quel que soit votre emploi du temps.

Grâce à notre format en blended learning, vous bénéficiez du meilleur des deux mondes : un travail individuel asynchrone, à réaliser quand vous le souhaitez, et des sessions synchrones en direct, collectives ou individuelles, pour approfondir vos acquis et échanger avec un formateur.

Cette alternance entre cours collectifs thématiques et séances individuelles, où vous appliquez immédiatement les apprentissages à votre propre projet, garantit une progression rapide et concrète.

MOYENS D'ENCADREMENT

- Un espace d'e-learning est mis à votre disposition dès votre inscription et jusqu'à 6 mois après la fin de la formation.
- Des supports pédagogiques seront présentés durant les sessions de formation collectives.
- L'équipe LegalPlace sera disponible tout au long de votre parcours pour répondre à vos questions sur les sujets d'organisation, de motivation et administratifs.
- Le support **formation@legalplace.fr** répond aux emails chaque jour ouvré dans un délai maximum de 48h.

CONTACTS UTILES

Référent pédagogique & qualité

Robin Morth

robin.morth@legalplace.fr · 06 78 74 78 87

Contact administratif

Équipe LegalPlace Academy

formation@legalplace.fr · 01 76 35 02 40

Organisme certificateur

CréActifs · SIRET 52930121000066

certification@creactifs.fr



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.

L'écosystème LegalPlace

LegalPlace est née d'un constat simple : créer et gérer son entreprise en France est une aventure passionnante, mais souvent freinée par des démarches administratives complexes et chronophages. Depuis 2016, notre mission est claire : rendre le droit, l'administratif et la comptabilité simples, accessibles et fiables pour tous les entrepreneurs.

En moins de dix ans, LegalPlace est devenue l'une des legaltechs de référence en France, avec plus de **300 000 entrepreneurs accompagnés**. Chaque mois, plusieurs milliers de créateurs d'entreprise ou de micro-entreprise nous font confiance pour :

créer leur société

domicilier leur siège social

gérer leur comptabilité

s'assurer

sécuriser leurs obligations juridiques

Depuis sa création, LegalPlace a progressivement élargi son champ d'action pour couvrir l'ensemble du parcours de l'entrepreneur, du lancement au pilotage de l'activité.



LegalPlace

Création de société (SARL, SAS, micro-entreprise...), domiciliation et formalités, assurances professionnelles, etc.



ComptaPlace

Service de comptabilité en ligne pour indépendants, TPE et PME, avec un expert-comptable dédié.



LegalPlace Pro

Compte pro et solution comptable réunis dans une application unique.



LegalPlace Academy

Organisme de formation qui accompagne les créateurs d'entreprises dans la réussite de leur projet.



Visitez notre site web et prenez rendez-vous.