

Wir sind ein internationales Großhandelsunternehmen für Verbindungs- und Befestigungstechnik seit über 80 Jahren. Mit 80 Mitarbeitern beliefern, betreuen und begeistern wir über 2.000 Kunden mit teilweise individuellen Dienstleistungskonzepten (C-Teile-Management) aus allen Industriezweigen. Die Anforderungen an unsere Dienstleistungen werden komplexer, unser Aktionsradius dehnt sich auf den europäischen Raum aus.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **KeyAccount Vertrieb – Innen-/Außendienst (m/w/d)**

### **Vollzeit**

Du willst nicht nur verkaufen, sondern aktiv Märkte entwickeln und früh Verantwortung übernehmen? Du denkst unternehmerisch, handelst dabei kundenorientiert, arbeitest datengetrieben und bewegst Dich sicher in einem technischen Umfeld? Dann sollten wir uns kennenlernen.

#### **Deine Aufgaben:**

- Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen
- Betreuung und Beratung eines bestehenden Kundenstamms aus allen Industriezweigen
- Erarbeitung und Vorstellung von Angeboten sowie Führung von Vertragsverhandlungen
- Du begleitest Projektausschreibungen von der Anfrage bis zu deren erfolgreichen Umsetzung
- Du kontrollierst und dokumentierst die Entwicklung der verantworteten Kunden
- Du gewinnst neue Key Accounts und baust bestehende Geschäftsbeziehungen aus

#### **Deine Qualifikation:**

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung und (erste) Berufserfahrung
- Berufserfahrung im Bereich Account Management und Erfahrung im Projektmanagement
- Idealerweise besitzt Du Kenntnisse in den Bereichen Verbindungstechnik und technischer Handel
- Hohe Affinität zu Vertriebsthemen
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- Dienstleistungsgedanke und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke und Freude am Verkaufen
- EDV-Kenntnisse, u.a. MS Office, Warenwirtschaftssysteme

#### **Wir bieten Dir:**

- eine angemessene Bezahlung in einem tarifgebundenen Unternehmen (inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld)
- Umfassende Einarbeitung, sowie interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten, bis zu 2 Tage/Woche Home-Office
- 100% arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- weitere Benefits wie Fahrkostenzuschuss, Zuschuss zum Mittagessen, Dienstrad (E-Bike-Leasing), ausreichend kostenfreie Mitarbeiterparkplätze
- Firmenevents (Betriebsausflug, Weihnachtsfeier)

Als inhabergeführtes Unternehmen sind wir in der komfortablen Situation, unsere Ziele vollumfänglich, hochmotiviert, dynamisch und mit schnellen und kurzen Entscheidungswegen umsetzen zu können.

Wenn Du Deine berufliche Zukunft in einem inhabergeführten und mittelständischen Unternehmen mit guten Zukunftsperspektiven sichern willst, bitten wir Dich um Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen idealerweise per E-Mail an unsere Personalabteilung ([personal@watermann-gmbh.de](mailto:personal@watermann-gmbh.de)).