



دليل الاستثمار

الانشغال ببناء مستقبل أفضل ...

أنت مفكر مجازف بصندوق سيادي، ويُعد الابتكار أمرًا مهمًا لك. تُدرك ضرورة العمل على المخطط التفصيلي للقرن الثاني والعشرين. تدرك تسيير الابتكار للتنمية الاقتصادية في جميع أنحاء العالم. كذلك، حمايته لذريتك ورغبتك في ترك إرث لهم.

يلزمك ضخ عدة استثمارات لتحقيق أفكارك الهائلة، كما يلزمك أشخاص يفكرون بك للعثور على الفرص الخفية في مشهد استثماري سريع التطور. يستعصى الإلمام بالاستثمار في ديب تيك كما يؤدي أحيانًا إلى استثمارات متأزمة. هل يتوفر ما يسمى بفرصة استثمارية مصونة؟

تركز شركة بليون على استثمار ديب تيك بمعاملات الشركات، وسد الفجوة بين حرية التنقل بالبنى التحتية المترابطة سواء على كوكب الأرض أو في الفضاء الحالية والمستقبلية كليًا.

نحدد المستقبل التكنولوجي بدقة، ونجد الفرص المستعصية لبيوت الاستثمار. عبر اتباع نهج دؤوب، نوضح الاتجاه المستقبلي للتكنولوجيات المستحدثة الناشئة التي ستُعد اللبنة الأساسية لمستقبلنا.

يتمثل هدف وجودنا في اتخاذ الخيارات الاستثمارية الصحيحة في الوقت الحالي وفي المستقبل. نتمتع بصلات قيمة وخبرة تتجاوز 20 عامًا. نجد القيمة أينما يعجز الآخرون عن إيجادها.

لذلك، في حال حاجتك إلى المساعدة في إدراك الإمكانيات المستقبلية عبر مشورة صادقة وموثوقة. وفي حال حاجتك إلى الاستثمار في التحول، والتصنيع التكنولوجي على نطاق يُعد به الارتقاء بالإمكانيات البشرية أمرًا حتميًا، عندئذ، علينا التحدث.

ننشغل نحن، شركة بليون لرأس المال المجازف، ببناء مستقبل أفضل ...

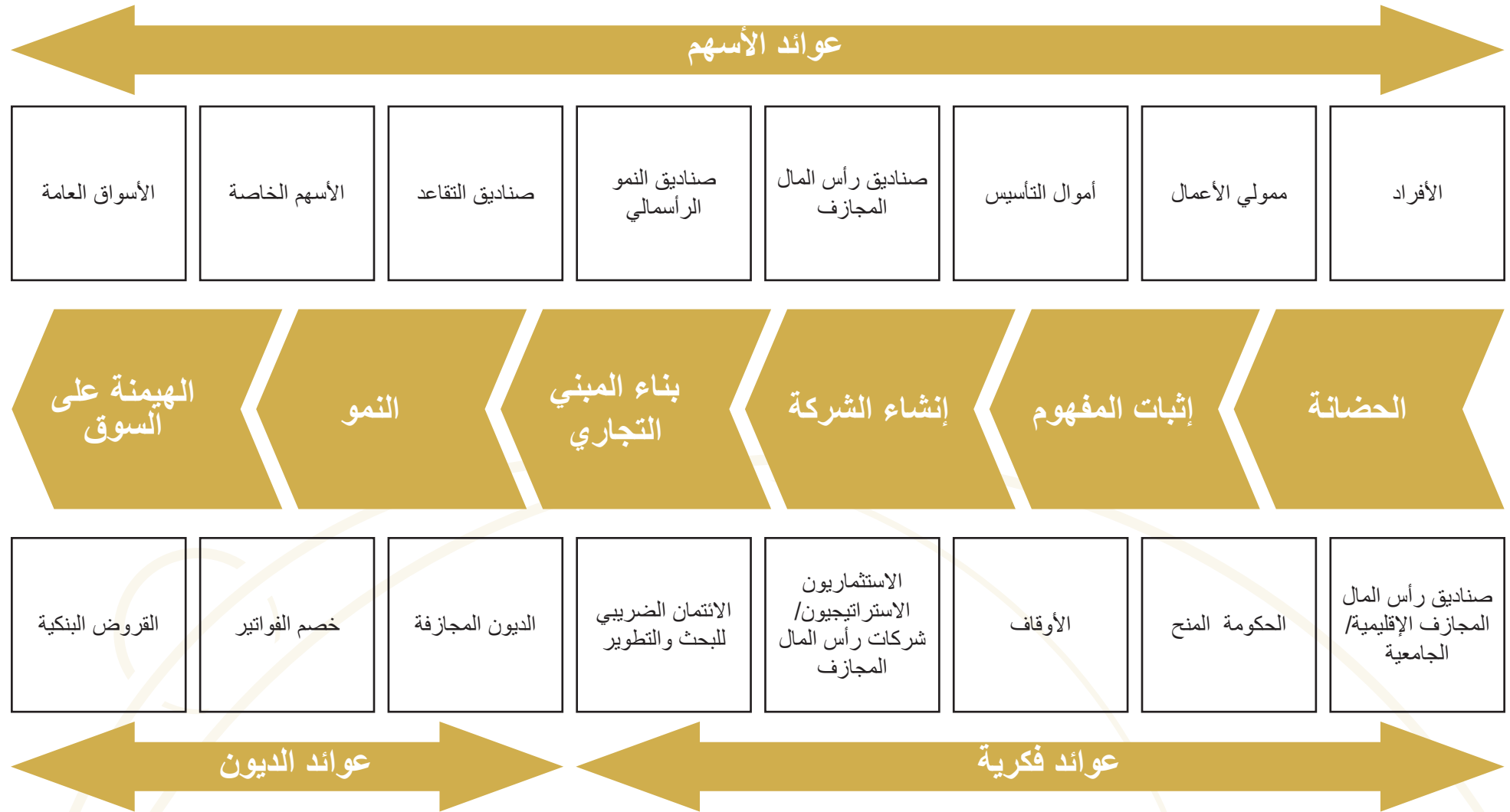
لأطفال المستقبل

PSIONTM
NEXT-GEN VENTURE CAPITAL



مصادر التمويل

لا يلائم رأس المال المجازف الجميع، إذ تتوفر مصادر أخرى لرأس المال قد تُعد أكثر ملائمة استنادًا إلى نضج الأعمال التجارية.



مصادر التمويل المحتملة الأخرى: منافسات خطة العمل، وبرامج التعاون الأوروبية، وصناديق التحوط، ودفعات العملاء المقدمة

يقدم رأس المال المجازف الجيد أشياء عديدة

عليك اختيار أكثرهم أهمية بالنسبة لك

- خبرة في إنشاء شركات ذات قدرة تنافسية دولية
- شبكة واسعة من الصلات القيمة المتصلة بتخصص صناعتك والتي تمتلك شركات لإدارة محافظ الاستثمار يمكن التفاعل معها
- تعزيز الاستثمار عبر المؤسسات الأخرى (البنوك، والمحامين، والاستعانة بالكفاءات المحلية، إلخ)
- الاستعانة بالاستثمار اللاحق لرأس المال - في حال تعذر الاستعانة به عبر صناديقهم الخاصة، فيُستعان به عبر صناديق الآخرين
- المساعدة في توفير جولة استثمارية لاحقة
- معرفة إجراءات الخروج وأسواق رأس المال

ذلك ما يفرق بين النجاح والإخفاق

ما الذي تتطلع شركات رأس المال المجازف إليه

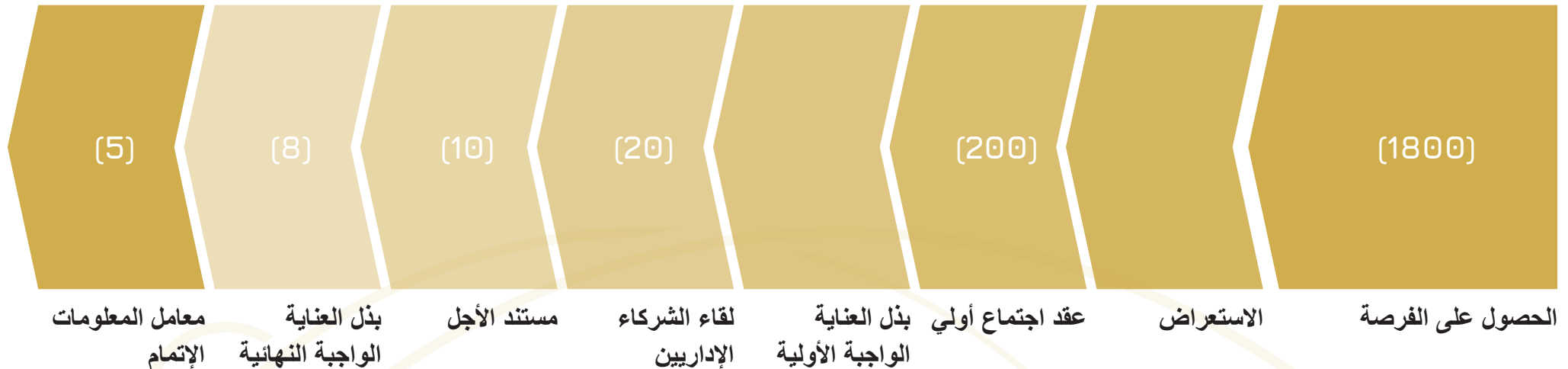
يلزم درايتك بالأمور المُشار إليها عند إعداد إجراءات الإقناع بالشراء والاستناد إليها

- تقديم ودي لتعزيز ترتيب الاجتماع الأول
- مقترحات استثمارية إيجابية ثنائية عالية
- عند ربحك، تربح ربحًا وثيرًا
- عند خسارتك، تخسر مبكرًا
- أمر يلائم محفظتهم الاستثمارية
- ولكن بدون جمع أموالهم بإفراط في مجال واحد
- فرق الإدارة التي يمكنها إيجاد حلول
- ستدعم معظم شركات رأس المال المجازف الفكرة غير الاعتيادية التي يطرحها فريقًا إداريًا رائعًا
- تُعد الإدارة- بشكل متناقض- الأمر الوحيد الذي يمكن لرأس المال المجازف تغييره
- نماذج أعمال رأس المال الكفؤ
- إثبات المفهوم مبكرًا وتقبل العميل برأس مال مستثمر قليل نسبيًا
- هامش إجمالي مرتفع يؤدي إلى رافعة تشغيلية قوية
- معاملات يود منافسيهم أدائها
- يمثل عقد الصفقات في المجالات الحديثة الرائجة عملهم الذين يتلقون راتبهم لقاء أدائه
- بالتالي، تتبع شركات رأس المال المغامر عقلية القطيع أحيانًا

الإجراءات المعيارية لجمع الأموال:

مراحل تدفق المعاملات

- عادة، يتباين كل من إجراءات جمع الأموال والجدول الزمني وفقًا للمستثمر.
- يتمثل أكبر جانب مفاضلة في وقت إتمام غالبية العناية الواجبة (قبل مستند الأجل أم بعده).
- تُوضح المراحل المعيارية أدناه كمثال



إجراءات جمع الأموال: تستغرق وقتًا طويلاً

- تستغرق إجراءات جمع الأموال وقتًا طويلاً يتجاوز وقت عملك اليومي
- قد يستغرق جمع الأموال وقتًا يتراوح من 6 إلى 8 أشهر وأحيانًا يتجاوز ذلك
- نظرًا إلى استغراقه وقتًا طويلاً، فكر بجدية في جمع قدر أكبر بشكل طفيف لتخفيف الضغط لاحقًا
- قد تعزز الموارد الإضافية استثمار الفرصة فعليًا
- تدرك برامج "التعجيل" الجيدة هذا. لذلك، تدعم الإجراءات المشار إليها
- استخدام جميع المساعدات التي يمكنك الحصول عليها عبر مجلسك، وشبكتك، إلخ.

المستندات اللازمة - استعراض عام

ماذا يساعد على تصفية أفضل مستثمر بالنسبة لك؟

1. صحيفة الوقائع - تمكن المستثمر من تحديد الحقائق الأساسية عن العمل التجاري بسرعة وكذلك تحديد مواصلته من عدمها. تتألف من عدد صفحات يتراوح من صفحة واحدة إلى أربع صفحات
 2. عرض تقديمي موجز لرافعة المستثمر - يمكنك من عرض الفكرة بمزيد من التفاصيل الطفيفة في اجتماعك الأول أو هاتفياً. يتألف من عدد شرائح يتراوح من 10 إلى 12 شريحة
 3. عرض تقديمي طويل لرافعة المستثمر - حالياً، يرغب المستثمر في معرفة المزيد ويؤكد رغبته في المواصله. يتألف من 20 صفحة على الأقل ومع ذلك قد يتراوح من 70 إلى 80 صفحة
 4. النموذج المالي - يتضمن كل من، الكيانات المتعددة إن أمكن، القيم الفعلية، وتصورات الإيرادات، وتحليل العملاء، وتحليل قناة التسويق، والتقييم، وعوائد المستثمرين على مدار 5 أعوام
 5. مذكرة الاستثمار - يصر بعض المستثمرين عليها لكي تستكمل استراتيجيتك، إلخ.
- يلزم إعداد المستندين رقم 1 و2 قبل الشروع في جمع الأموال. يلخص المستندين المشار إليهما المحتوى المحتمل للمستندين رقم 3 و4 - وكذلك المستند رقم 5 اختياريًا.

في حال حاجتك إلى أي مساعدة أو توضيح بشأن استثماراتك - لا تتردد في التواصل معنا

البريد الإلكتروني

info@psion.vc

هاتف

+44 78 301 29710

البريد

شركاء بسيوم، 5 ماكس كليف هاوس، 5-7 شارع توتنهام، لندن، W1T2AG

