

Revista de

IMPORTACIONES

Julio 2026

DESTACADO

China domina el suministro de neumáticos nuevos a Bolivia con USD 108.4 millones

Argentina dispara 69,7% sus ventas de tubos plásticos al mercado boliviano

Partidas analizadas:

- Envases plásticos
- Tuberías
- Llantas



Encuentra principales proveedores globales

Visualiza las empresas con mayor oferta en tu industria



Carta Editorial

INVITADOS ESPECIALES

Mgr. Giselle Calvo

Vicedecana OSB/FACED en UPB Campus Santa Cruz

Mgr. Ibhar Beramendi

Coordinador Académico del programa de titulación paralela con la University of London



El costo de la inmovilidad: conflictos sociales e importaciones

Las interrupciones prolongadas de la infraestructura logística generan costos económicos que trascienden el transporte de mercancías. En una economía como la boliviana, donde una parte importante de la actividad productiva depende del abastecimiento oportuno de bienes e insumos importados, los bloqueos de carreteras dejan de ser únicamente un problema de movilidad para convertirse en un factor que reduce la eficiencia del comercio exterior, incrementa los costos empresariales y deteriora la competitividad del país. Los acontecimientos registrados durante las últimas semanas evidencian que la estabilidad logística constituye un activo económico tan importante como la propia infraestructura.

Uno de los principales efectos se observa en la Terminal Puerto de Arica, principal puerta de ingreso del comercio boliviano por el Pacífico. De acuerdo con la Empresa Portuaria Arica (EPA), alrededor del 70% de la carga movilizada por esta terminal corresponde a mercancías destinadas a Bolivia y, durante 2025, se procesaron aproximadamente 1,36 millones de toneladas de carga boliviana. Sin embargo, la interrupción de las rutas nacionales por más de cincuenta días provocó una acumulación inusual de contenedores, elevando la ocupación operativa hasta el 120% de su capacidad.

Como consecuencia de esta congestión, la Empresa Portuaria Arica informó que áreas habitualmente destinadas a la desconsolidación de carga debieron ser utilizadas temporalmente para almacenar contenedores llenos. En la misma línea, la Administración de Servicios Portuarios Bolivia (ASP-B) comunicó el 12 de junio de 2026 la suspensión temporal de la recepción de nuevas solicitudes de desconsolidación, estableciendo que los despachos serían atendidos únicamente bajo la modalidad Full Container Load (FCL) mientras se normalizaban las operaciones.

No obstante, el impacto de esta situación no se limita al puerto. La congestión logística se transmite a toda la cadena de abastecimiento mediante un incremento significativo de los costos de importación. Los contratos marítimos establecen generalmente un plazo aproximado de 21 días para la devolución de contenedores; una vez superado este período comienzan a aplicarse cargos por sobreestadía (demurrage) que, dependiendo de la naviera, pueden aproximarse a 100 dólares por día, además de retenciones de garantía cercanas a 600 dólares por contenedor. Bajo escenarios de inmovilización superiores a cincuenta días, los costos adicionales pueden superar los 3.000 dólares por unidad, incrementando el costo de reposición de inventarios y reduciendo los márgenes de las empresas importadoras. En última instancia, parte de estos mayores costos termina trasladándose al consumidor mediante precios más elevados.

Las consecuencias también comienzan a reflejarse dentro del territorio nacional. Según información de la Aduana Nacional, hasta mayo de 2026 los bloqueos ocasionaron una pérdida preliminar superior a 311 millones de bolivianos en recaudación tributaria. Paralelamente, las

declaraciones de importación disminuyeron aproximadamente un 31%, pasando de 1.229 a 842 trámites diarios, mientras que las administraciones aduaneras interiores de La Paz, Cochabamba y Santa Cruz registraron reducciones cercanas al 51% en sus operaciones. Asimismo, el ingreso de camiones con carga internacional descendió alrededor del 42%, equivalente a 395 vehículos menos por día en pasos fronterizos estratégicos como Tambo Quemado, Pisiga y Desaguadero. Frente a este escenario, la propia Aduana Nacional dispuso la suspensión temporal del cómputo de plazos legales aplicables a distintos trámites y regímenes aduaneros para evitar mayores perjuicios administrativos.

Más allá de las cifras agregadas, los efectos económicos no son homogéneos entre sectores. Particularmente sensibles resultan aquellas actividades cuya producción depende del abastecimiento continuo de insumos importados. En el caso del Puerto de Arica, además de combustibles y derivados del petróleo, una parte importante de la carga corresponde a herbicidas y otros insumos agrícolas. La inmovilización de estos productos retrasa los ciclos de producción, incrementa los costos operativos del sector agropecuario y reduce la capacidad de respuesta frente a las campañas agrícolas. En una economía donde las exportaciones agroindustriales representan una fuente relevante de generación de divisas, cualquier interrupción en la disponibilidad de estos insumos puede extender sus efectos más allá del comercio de importación y afectar posteriormente la capacidad exportadora del país.

La evidencia internacional respalda esta relación entre conflictividad social y desempeño comercial. Diversos estudios muestran que las interrupciones logísticas derivadas de conflictos internos incrementan los costos de comercio, reducen la eficiencia de las cadenas de suministro y deterioran la competitividad empresarial, particularmente en economías cuya actividad depende de corredores logísticos estratégicos.

Los bloqueos suelen evaluarse desde una perspectiva política o social; sin embargo, sus efectos económicos son igualmente relevantes y, con frecuencia, menos visibles. Cada contenedor inmovilizado representa capital detenido, mayores costos financieros, menor productividad y pérdida de competitividad para las empresas bolivianas. En un contexto internacional caracterizado por cadenas de suministro cada vez más sensibles a las interrupciones, garantizar la continuidad logística deja de ser únicamente una cuestión de transporte para convertirse en una condición indispensable para preservar la inversión, fortalecer la actividad productiva y consolidar la inserción competitiva de Bolivia en el comercio internacional.

SOBRE NUESTRA REVISTA...

DX Magazine: Inteligencia de datos al servicio del comercio exterior

En **DATAx**, líderes en inteligencia de negocios y analítica de datos en Bolivia, tenemos un propósito claro: **compartir conocimiento estratégico que impulse el desarrollo económico del país**. A través de **DX Magazine**, nuestra línea editorial especializada, transformamos datos públicos en información accionable para el comercio exterior boliviano.

Gracias al uso de más de **500 bases de datos** nacionales e internacionales, combinadas con tecnología avanzada e inteligencia artificial, elaboramos análisis profundos, actualizados y pertinentes sobre las dinámicas del comercio exterior. Desde **septiembre de 2024**, nuestras revistas de **Exportaciones e Importaciones** se distribuyen de forma **digital y completamente gratuita**, alcanzando a más de **120.000 lectores** todos los meses.

Cada número aborda tres partidas arancelarias específicas, elegidas por su relevancia para Bolivia y clasificadas conforme al sistema **NANDINA**, lo que permite un análisis técnico y segmentado de productos y sectores clave. Asimismo, incorporamos **estudios sectoriales** que identifican oportunidades emergentes y desafíos estratégicos en el contexto regional y global.

DX Magazine es mucho más que una revista: es una **herramienta de inteligencia comercial**, diseñada para anticipar tendencias, tomar decisiones informadas y optimizar estrategias de comercio exterior. Nuestro compromiso es claro: **democratizar el acceso a información confiable** y de alto valor, apoyando a exportadores, importadores y profesionales del sector en sus procesos de planificación y toma de decisiones.



FORMAMOS *Empresarios*

desde el **primer día**



**Mentalidad y Ecosistema
Emprendedor desde las aulas**



**Formación a nivel Administrativo
y Empresarial**



**Innovación y Herramientas
Tecnológicas de Vanguardia**



Liderazgo y Vanguardia



Más Información
72011138

Secciones **NANDINA** analizadas en esta edición



Cod. 3923

Plásticos y Caucho

Envases y embalajes de plástico

Los envases y embalajes de plástico constituyen elementos fundamentales para la protección, transporte y almacenamiento de mercancías en el comercio internacional. Esta categoría abarca bombonas, botellas, frascos, bidones, cajas y artículos similares fabricados con polímeros sintéticos, diseñados específicamente para contener productos diversos. Estos artículos resultan esenciales para industrias alimentarias, farmacéuticas, químicas y manufactureras, facilitando la cadena logística mediante soluciones livianas, resistentes y versátiles.

Cod. 3917

Plásticos y Caucho

Tubos y accesorios de plástico

Los tubos y accesorios de plástico constituyen elementos fundamentales para sistemas de conducción de fluidos en sectores industriales, agrícolas y de construcción. Estas manufacturas, clasificadas bajo el sistema armonizado como productos de materiales poliméricos termoestables o termoplásticos, resultan estratégicas para las importaciones bolivianas debido a la creciente demanda en infraestructura hidráulica, riego tecnificado y desarrollo urbano. Su ligereza, resistencia a la corrosión y versatilidad técnica los posicionan como insumos indispensables.



Cod. 4011

Plásticos y Caucho

Neumáticos nuevos

Los neumáticos nuevos de caucho constituyen elementos esenciales para el transporte terrestre y la maquinaria industrial, caracterizados por su banda de rodadura sin desgaste previo y sus propiedades de adherencia óptimas. En el contexto boliviano, estos componentes representan insumos estratégicos para sectores productivos como minería, agricultura y logística comercial, cuya importación abastece la demanda vehicular nacional que supera la capacidad manufacturera local.

Diplomados **DE ALTA ESPECIALIZACIÓN**

NUESTRAS **VENTAJAS**



INTENSIVOS

Optimiza tu tiempo con programas de alto impacto, diseñados para completarse en solo 4 semanas.



100% VIRTUALES

Desde cualquier lugar y sin barreras geográficas, gracias a nuestras plataformas digitales.



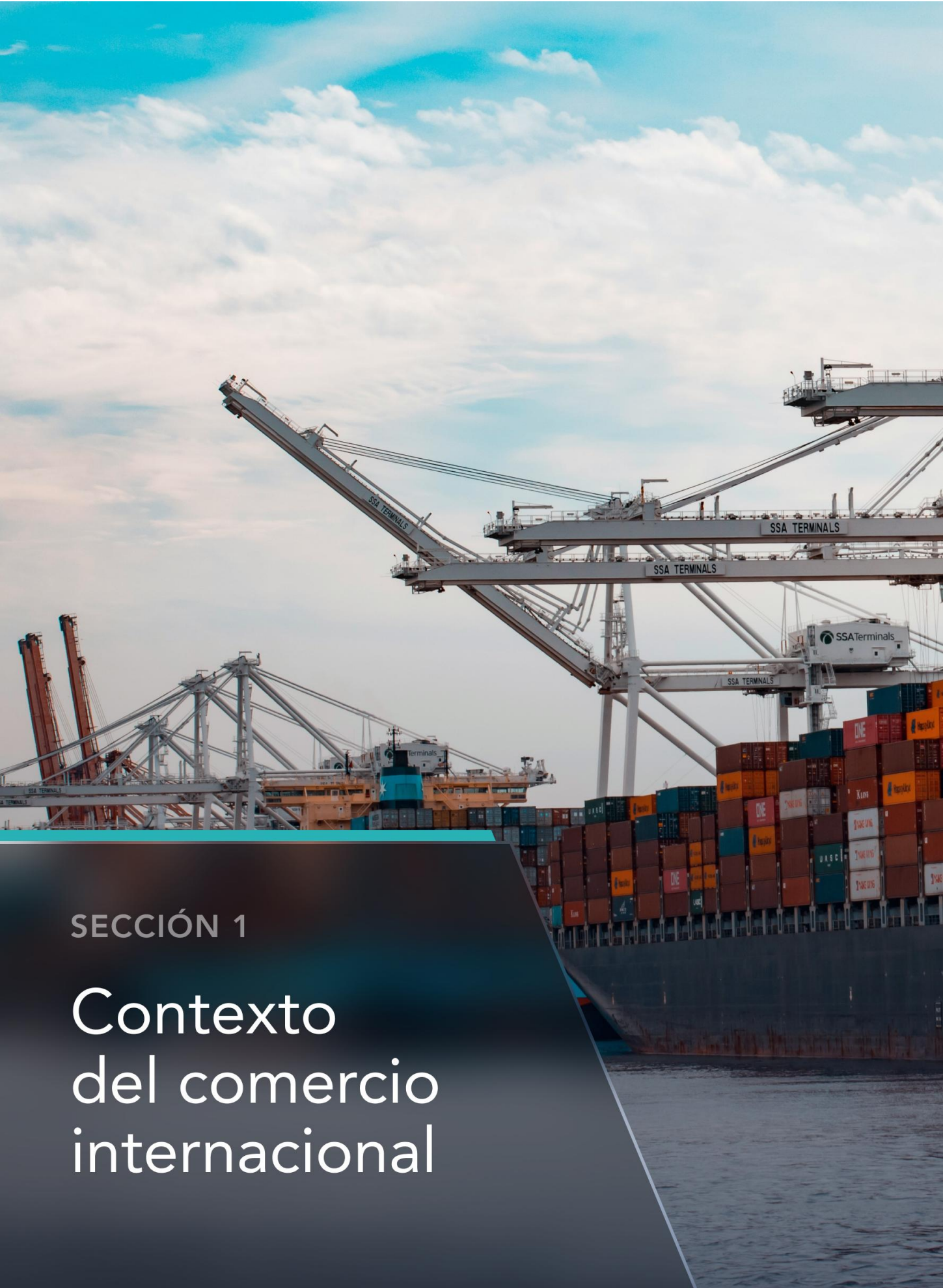
ESPECIALIZACIONES

Más de 15 diplomados en áreas clave como Derecho, Marketing, Finanzas, IA, Gerencia, Sector Público y más.



NUESTROS **OBJETIVOS**

Actualizar tu perfil profesional a través de una formación especializada y de alto nivel. En la **UREAL**, ofrecemos programas diseñados para responder a las exigencias del mercado actual, brindando una amplia gama de **Diplomados** en áreas de vanguardia y excelencia académica, orientadas a consolidar tu liderazgo y éxito en el entorno global.



SECCIÓN 1

Contexto del comercio internacional

DINÁMICA ECONÓMICA MUNDIAL

Importaciones mundiales en 2026: tecnología, aranceles y nuevas rutas comerciales

Las importaciones mundiales entraron en 2026 en una fase de expansión más lenta y selectiva: la Organización Mundial del Comercio proyecta que el volumen del comercio de mercancías crecerá 1,9%, frente al 4,6% de 2025, y advierte que un encarecimiento persistente del petróleo y del gas por el conflicto en Oriente Medio podría reducir ese avance a 1,4%. La desaceleración no significa parálisis, sino una recomposición de la demanda hacia tecnología, energía y proveedores capaces de responder con rapidez a nuevas barreras comerciales. Los bienes vinculados con la inteligencia artificial explicaron el 42% del crecimiento del comercio mundial en 2025, mientras el índice de componentes electrónicos de la OMC se mantuvo por encima de su tendencia durante 2026.

China confirma esta dinámica: sus importaciones aumentaron 36% interanual en junio, impulsadas parcialmente por mayores costos energéticos y por el ciclo de inversión tecnológica, mientras sus exportaciones crecieron 27%. Al mismo tiempo, la política arancelaria de Estados Unidos está alterando rutas y decisiones de compra. Washington aplicará aranceles de 25% a una amplia lista de productos brasileños, mientras México ya impuso una tasa de 50% a vehículos asiáticos; aun así, las ventas de marcas chinas en el mercado mexicano subieron cerca de 30% durante el primer semestre, aunque las importaciones desde China cayeron 43% en los

primeros cinco meses, señal de anticipación de inventarios y adaptación empresarial.

Para América Latina, el cambio combina riesgos y oportunidades: en el primer trimestre de 2026 sus importaciones desde China aumentaron 29%, mientras sus exportaciones hacia ese país crecieron 25%, consolidando a Asia como fuente de manufacturas, maquinaria y bienes intermedios, aunque Estados Unidos conserva un peso central en el comercio regional. La aplicación provisional del acuerdo entre la Unión Europea y el Mercosur desde mayo abre espacio para importar maquinaria, automóviles y productos farmacéuticos con menores aranceles en los países que completaron la ratificación, pero el acceso efectivo dependerá cada vez más de normas técnicas, trazabilidad y certificaciones. UNCTAD estima que las medidas no arancelarias generan costos superiores a los aranceles en el 88% de los países. Por ello, la ventaja estratégica de la región no estará solamente en negociar tasas más bajas, sino en modernizar aduanas, homologar estándares, ampliar puertos y diversificar proveedores para convertir la fragmentación global en una mayor resiliencia productiva.

SECCIÓN 2

Importaciones en Bolivia



Importaciones bolivianas: más gasto, menor volumen y presión cambiaria

Importaciones bolivianas en 2026: volatilidad, dependencia asiática y presión logística

Las importaciones bolivianas atraviesan en 2026 una etapa de alta volatilidad, condicionada por la disponibilidad de divisas, la dependencia de insumos externos y las interrupciones en los principales corredores logísticos.

El país cerró 2025 con importaciones por 9.306 millones de USD, un crecimiento moderado de 1,2% respecto de 2024, mientras que el valor acumulado hasta mayo de 2026 alcanzó 3.749 millones de USD. Estas cifras muestran una estabilización después de las contracciones registradas en 2023 y 2024, pero todavía se mantienen por debajo del máximo de 11.885 millones de USD alcanzado en 2022. La dinámica mensual confirma que no existe una trayectoria uniforme: las compras externas descendieron a 581 millones de USD en enero de 2026, se recuperaron hasta 954 millones de USD en abril y volvieron a caer a 633 millones de USD en mayo, lo que representó una contracción mensual de 33,7%. En mayo, los combustibles y lubricantes concentraron 192 millones de USD, los suministros industriales 151 millones de USD, los bienes de capital 108 millones de USD y los equipos de transporte 72 millones de USD.

La disminución frente a abril fue especialmente visible en combustibles, que bajaron desde 326 millones de USD, y en bienes de capital, que retrocedieron desde 150 millones de USD, una señal relevante porque la reducción de maquinaria

e insumos puede limitar la inversión y la capacidad productiva. La estructura geográfica también revela una elevada concentración.

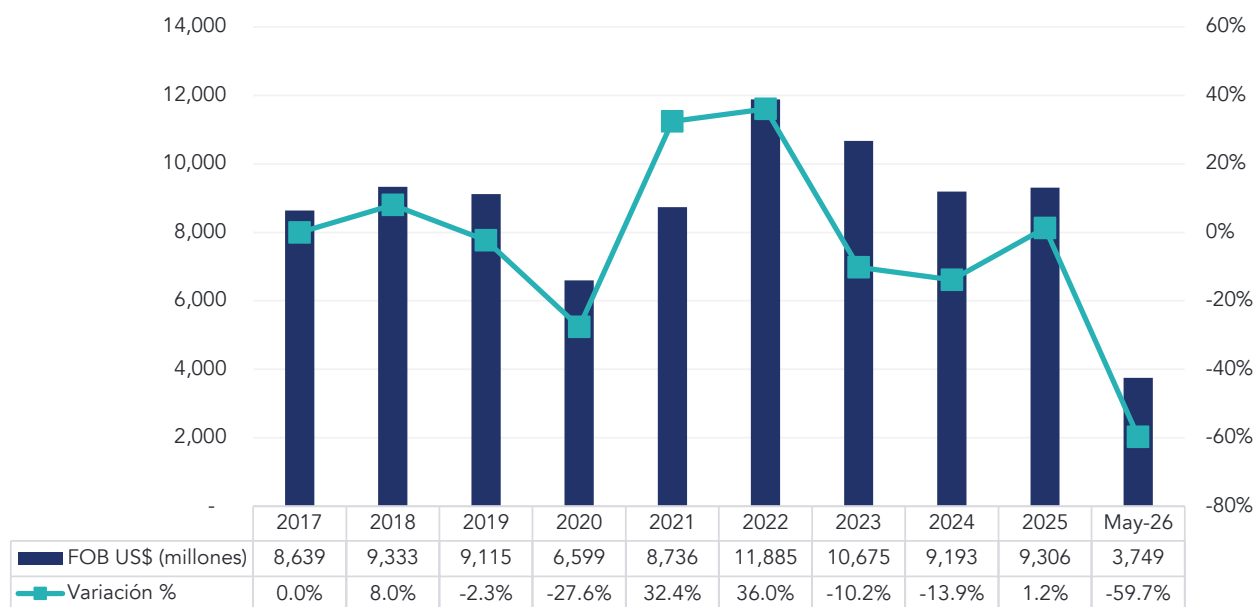
Durante los últimos 12 meses, China fue el principal proveedor con 2.314 millones de USD, seguida por Brasil con 1.365 millones de USD, Argentina con 800 millones de USD y Chile con 792 millones de USD. Paraguay mostró uno de los mayores avances, al pasar de 220 a 479 millones de USD, principalmente por la intensificación del comercio fronterizo y el abastecimiento regional.

Esta dependencia expone a Bolivia a cambios de precios, condiciones de financiamiento y disrupciones internacionales. A ello se suman los bloqueos internos: la congestión elevó la ocupación del Puerto de Arica hasta el 120% de su capacidad, redujo aproximadamente 31% las declaraciones diarias de importación y disminuyó 42% el ingreso de camiones con carga internacional.

Frente a este escenario, la prioridad estratégica debe ser asegurar divisas para bienes productivos, diversificar proveedores, fortalecer los corredores logísticos y evitar que la volatilidad de las importaciones se transforme en menor producción, desabastecimiento y mayores precios internos.

Análisis de las importaciones en Bolivia: UN VISTAZO DETALLADO AL COMPORTAMIENTO ECONÓMICO

Evolución de las importaciones totales y su variación anual (2017 a May-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

El valor FOB experimentó un crecimiento moderado entre 2017 y 2018, pasando de 8,639 a 9,333 millones de USD (8.0%), para luego contraerse levemente en 2019 a 9,115 millones (-2.3%).

El año 2020 registró la caída más abrupta con 6,599 millones (-27.6%), consecuencia directa de las disrupciones en cadenas de suministro y la contracción económica global por la pandemia.

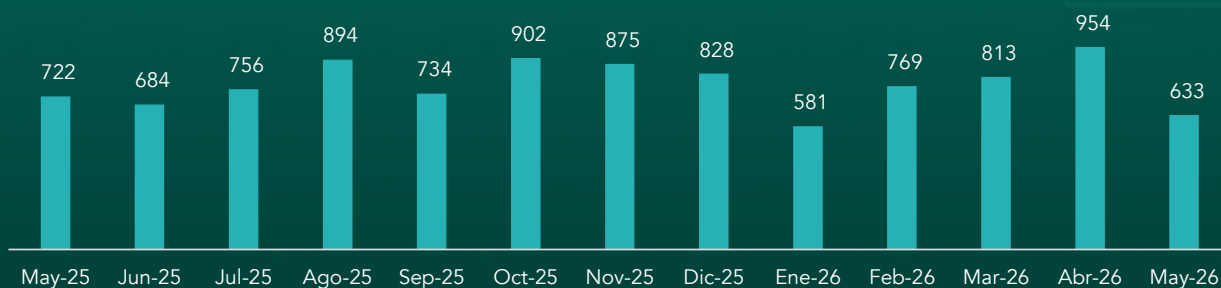
La recuperación comenzó en 2021 alcanzando 8,736 millones (32.4%), mientras que 2022 marcó el pico histórico con 11,885 millones (36.0%),

impulsado por la reactivación de la demanda internacional y presiones inflacionarias.

Posteriormente, el valor descendió a 10,675 millones en 2023 (-10.2%) y 9,193 millones en 2024 (-13.9%), reflejando la normalización del comercio.

El 2025 mostró estabilización con 9,306 millones (1.2%), mientras que mayo 2026 proyecta continuidad en esta tendencia.

Dinámica de las importaciones: Últimos 13 meses (May-25 a May-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

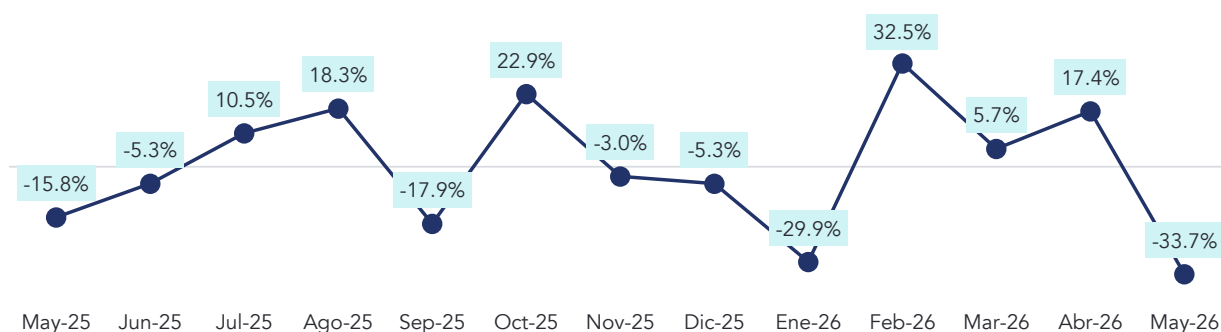
Las importaciones bolivianas exhibieron un comportamiento marcadamente oscilante durante el período analizado, reflejando presiones cambiarias y ajustes en la política comercial del país.

Desde mayo de 2025, con 722 millones de dólares, se observó una caída inicial en junio hasta 684 millones, seguida de una recuperación progresiva que alcanzó su punto máximo del año en octubre con 902 millones de dólares. Esta tendencia ascendente estuvo vinculada a la necesidad de abastecer sectores productivos y satisfacer la demanda interna de bienes de capital e insumos industriales.

Sin embargo, el inicio de 2026 reveló una contracción abrupta a 581 millones en enero, posiblemente relacionada con restricciones de divisas y medidas de contención fiscal.

La posterior recuperación hasta 954 millones en abril evidenció un repunte significativo, aunque mayo registró nuevamente una caída a 633 millones, sugiriendo persistentes desafíos estructurales en el acceso a financiamiento externo y volatilidad en los flujos comerciales.

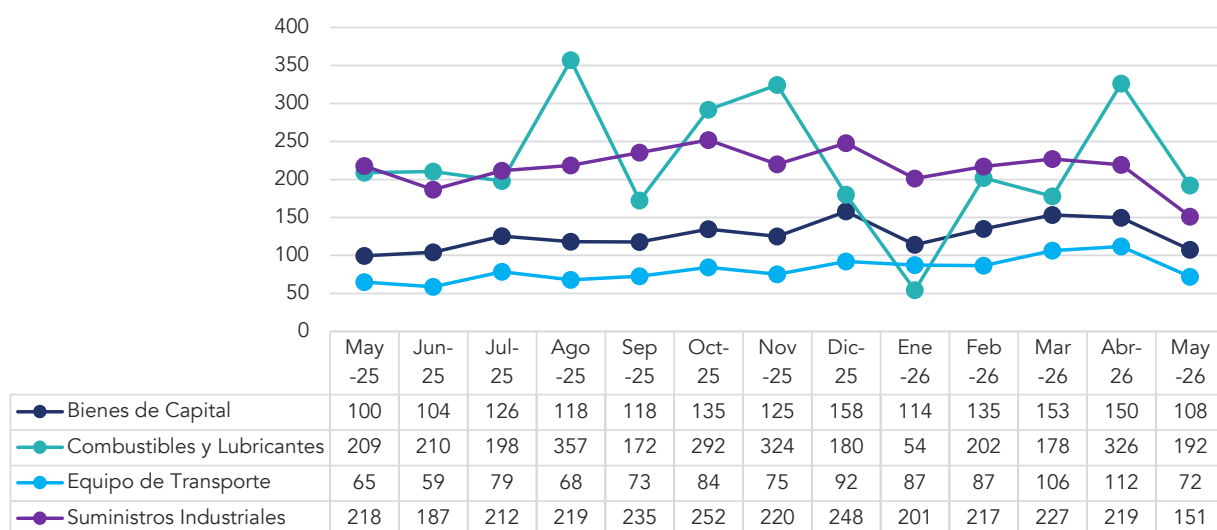
Variación porcentual mensual de importaciones: Últimos 13 meses (May-25 a May-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

Evolución de las importaciones por Categoría Económica (May-25 a May-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB por las cuatro categorías económicas de Bolivia (Millones de USD)

CONTEXTO ACTUAL DE LAS IMPORTACIONES POR CATEGORÍA ECONÓMICA

Durante el periodo, el nivel más alto se registró en abril de 2026, con alrededor de 807 millones de USD, mientras que el punto más bajo ocurrió en enero de 2026, cuando las importaciones descendieron hasta aproximadamente 456 millones de USD.

La categoría de combustibles y lubricantes fue la más volátil y explicó buena parte de las variaciones del total. Sus importaciones alcanzaron máximos de 357 millones de USD en agosto de 2025, 324 millones en noviembre de 2025 y 326 millones en abril de 2026, pero descendieron hasta solo 54 millones de USD en enero de 2026. Por su parte, los suministros industriales presentaron una trayectoria más estable durante gran parte del periodo. Esta reducción fue el principal factor detrás de la caída interanual del total importado.

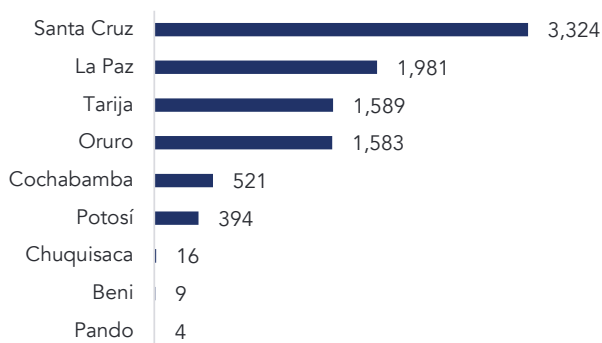
En contraste, las importaciones de bienes de capital y equipo de transporte mostraron avances moderados en la comparación interanual. Los bienes de capital aumentaron de 100 a 108 millones de USD, mientras que el equipo de transporte pasó de 65 a 72 millones de USD. Sin embargo, estos incrementos no compensaron la disminución observada en suministros industriales y combustibles. Además, la fuerte caída entre abril y mayo de 2026, de aproximadamente 807 a 523 millones de USD, evidencia una corrección significativa luego del elevado nivel registrado en abril, principalmente por la reducción de combustibles, suministros industriales y bienes de capital.

ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES POR DEPARTAMENTO

El flujo de importaciones bolivianas presenta una marcada concentración territorial. Santa Cruz lidera con 3.324 millones de USD FOB, equivalentes al 35,3% del total importado durante los últimos 12 meses, seguida por La Paz con 1.981 millones de USD y una participación del 21,0%. En tercer lugar se encuentra Tarija con 1.599 millones de USD, equivalente al 16,9%, mientras que Oruro registra 1.583 millones de USD y concentra el 16,8%.

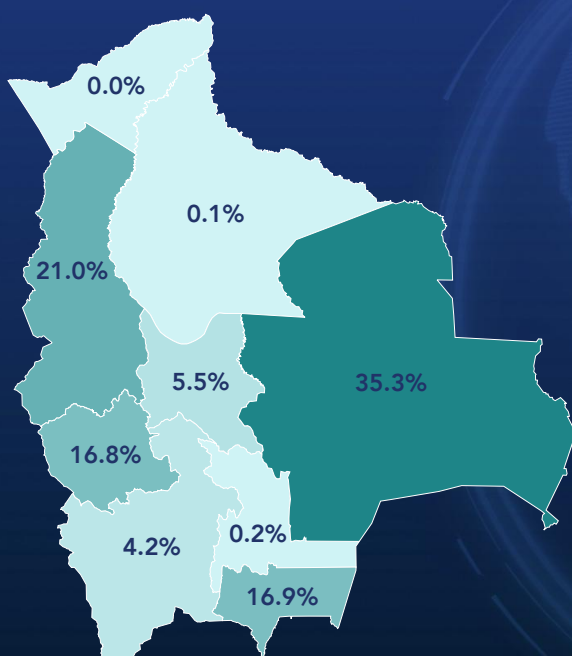
En conjunto, estos cuatro departamentos representan aproximadamente el 90,0% de las importaciones nacionales, evidenciando una elevada concentración en los principales centros económicos, logísticos y fronterizos del país.

Total importaciones en millones de dólares Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: La cifra corresponde al total en términos FOB de la sumatoria de los últimos 12 meses (Millones de USD)

PARTICIPACIÓN PORCENTUAL DE LAS IMPORTACIONES POR DEPARTAMENTO ÚLTIMOS 12 MESES (JUN-25 A MAY-26)



Con tecnología de Bing
© Microsoft, OpenStreetMap

Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística)
Nota: Los porcentajes de participación por departamento corresponden al total de las importaciones en los últimos 12 meses.

TENDENCIAS Y PATRONES DE BOLIVIA EN LAS IMPORTACIONES POR CONTINENTE

El panorama importador boliviano evidencia cambios importantes en su matriz de abastecimiento internacional durante los últimos 12 meses.

Sudamérica se mantiene como el principal continente de origen, al pasar de 4.121 a 4.194 millones de USD, lo que representa un crecimiento aproximado del 1,8%. Esta posición responde principalmente a la relevancia de países vecinos como Brasil, Argentina, Chile y Paraguay en el suministro de combustibles, alimentos procesados, productos químicos e insumos industriales.

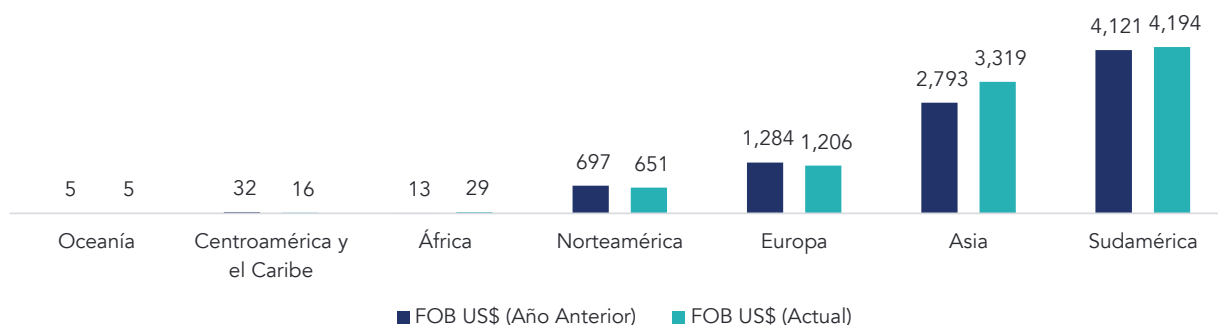
Asia registra el mayor incremento en términos absolutos, avanzando de 2.793 a 3.319 millones de USD, equivalente a un crecimiento cercano al 18,8%. Este comportamiento refleja la creciente participación de manufacturas, maquinaria, vehículos, tecnología y bienes intermedios

procedentes principalmente de China, consolidando al continente asiático como el segundo origen más importante de las importaciones bolivianas.

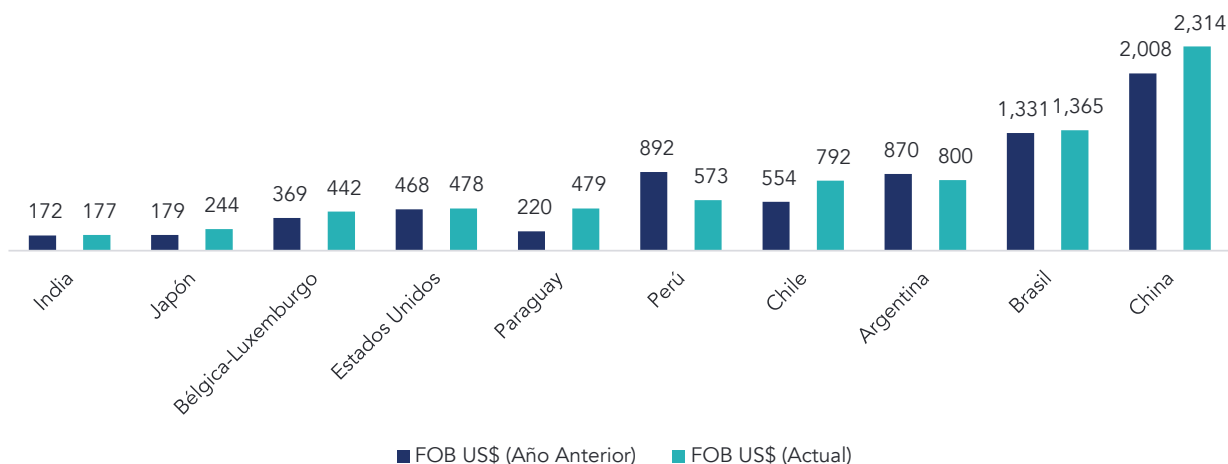
En contraste, Europa disminuyó de 1.284 a 1.206 millones de USD, una contracción aproximada del 6,1%, mientras que Norteamérica retrocedió de 697 a 651 millones de USD, equivalente a una reducción cercana al 6,6%.

Estos descensos podrían estar relacionados con ajustes en la demanda nacional, mayores costos de adquisición y una sustitución parcial de proveedores europeos y norteamericanos por alternativas asiáticas más competitivas.

Análisis de desempeño en importaciones por continente en millones de USD:
Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



Clasificación de los 10 principales países proveedores de insumos importados en millones de USD:
Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



TOTAL DE IMPORTACIONES POR PAÍS DE ORIGEN

El flujo comercial de Bolivia refleja una marcada concentración en sus principales socios, liderados por China con 2,314 millones de dólares, seguido por Brasil con 1,365 millones y Argentina con 800 millones.

Esta estructura evidencia la dependencia boliviana del gigante asiático para bienes manufacturados e insumos industriales, mientras que los vecinos sudamericanos proveen principalmente combustibles, químicos y alimentos procesados. El crecimiento significativo con Paraguay, pasando de 220 a 479 millones, responde a la intensificación del comercio fronterizo y menores costos logísticos.

Chile mantiene 792 millones concentrados en productos del litoral y manufacturas. Estados Unidos aporta 478 millones enfocados en maquinaria especializada y tecnología. Bélgica-

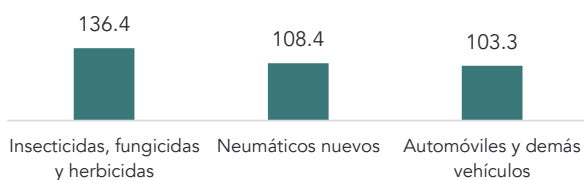
Luxemburgo registra 442 millones vinculados al comercio de metales preciosos y productos químicos refinados. Japón incrementó su intercambio a 244 millones impulsado por vehículos y equipamiento técnico. India con 177 millones mantiene flujos estables en productos farmacéuticos y textiles.

Esta concentración geográfica representa vulnerabilidades ante shocks externos y fluctuaciones cambiarias, aunque también oportunidades mediante acuerdos comerciales regionales y diversificación sectorial que fortalezcan la balanza comercial boliviana.

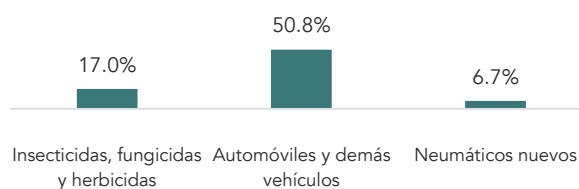
PRINCIPALES PARTIDAS NANDINA IMPORTADAS EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES, SEGÚN PAÍS ORIGEN

China

FOB en millones de USD

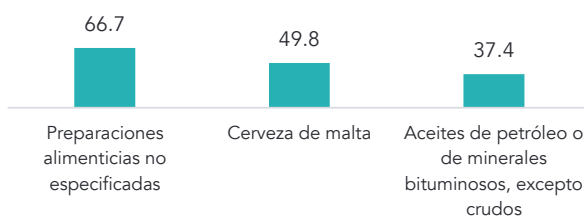


Variación % año anterior

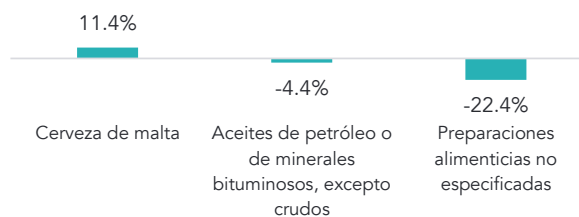


Brasil

FOB en millones de USD

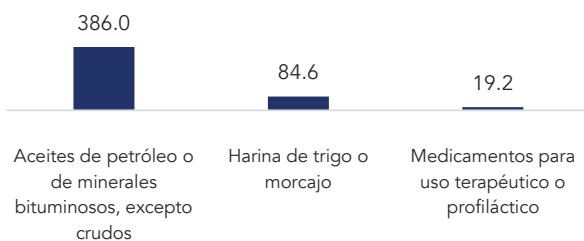


Variación % año anterior



Argentina

FOB en millones de USD



Variación % año anterior



Sanar con ciencia y humanidad

60 años trazando el camino de la excelencia



UNIVERSIDAD
CATÓLICA
BOLIVIANA



ANIVERSARIO
Inspirando personas,
transformando vidas



SECCIÓN 3

Análisis de importaciones de sector NANDINA

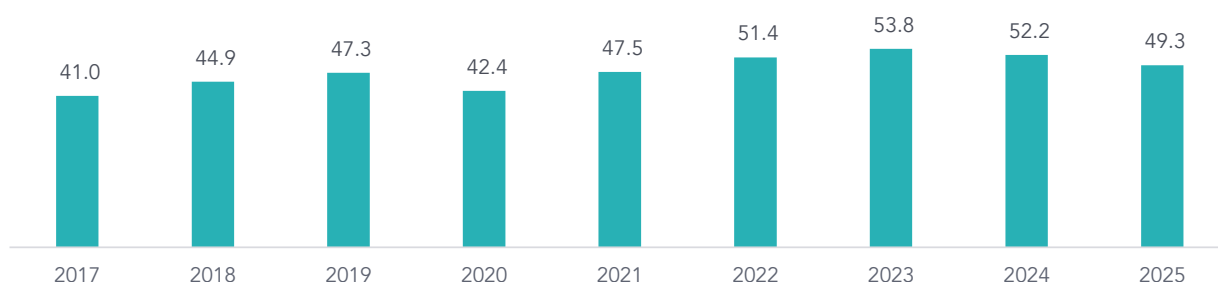
ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | ENVASES Y EMBALAJES DE PLÁSTICO

Las importaciones bolivianas de envases y embalajes de plástico bajo el código NANDINA 3923 han mostrado una trayectoria de crecimiento sostenido con fluctuaciones significativas. El valor FOB registró una expansión gradual desde 41 millones de USD hasta alcanzar su punto máximo de 54 millones de USD, evidenciando un incremento acumulado del 31, % en seis años. Sin embargo, posteriormente se observó una contracción del 3,0 %, seguida de una caída adicional del 5,6 %, reflejando una desaceleración en la demanda interna. Esta dinámica responde principalmente a factores estructurales del mercado boliviano. La demanda interna de envases

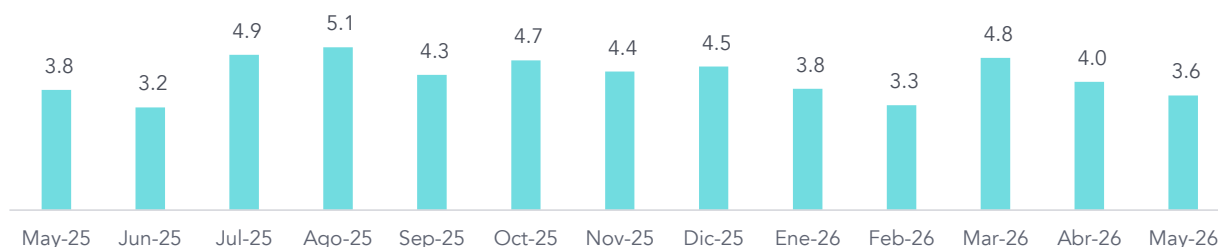
plásticos, impulsada por sectores agroindustriales, alimentarios y de bebidas, ha sido determinante en el crecimiento inicial. No obstante, las restricciones cambiarias, el encarecimiento de las importaciones por volatilidad del tipo de cambio y posibles ajustes en regulaciones aduaneras han influido en la desaceleración reciente.

La evolución mensual revela variaciones estacionales notables, con picos durante períodos de mayor actividad comercial.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Evolución mensual de las importaciones del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

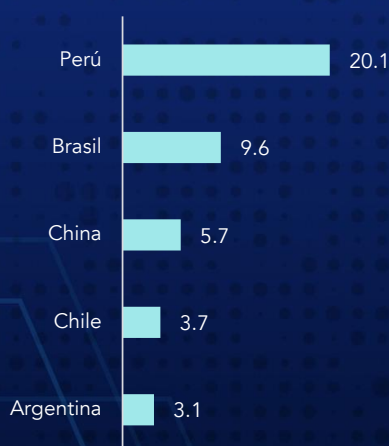
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE ENVASES Y EMBALAJES DE PLÁSTICO

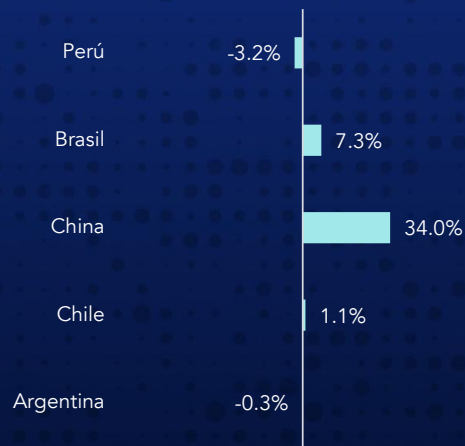
Las importaciones bolivianas de envases y embalajes de plástico bajo el código NANDINA 3923 reflejan una clara dependencia de cinco mercados estratégicos que dominan el abastecimiento nacional. Perú lidera como principal proveedor con 20 millones de dólares FOB, aunque registra una contracción del 3.2 por ciento, explicada probablemente por la madurez del mercado y cierta saturación en productos estandarizados como botellas, tapas y contenedores para la industria alimentaria. Brasil ocupa el segundo lugar con 10 millones de dólares y un crecimiento sostenido del 7.3 por ciento, consolidándose como fuente confiable de envases técnicos y especializados, beneficiándose de acuerdos del MERCOSUR que reducen barreras arancelarias.

El fenómeno más relevante es el ascenso de China, cuyas importaciones alcanzaron 6 millones de dólares con un incremento explosivo del 34 por ciento, evidenciando competitividad en precios y diversificación de productos genéricos. Chile aporta 4 millones con estabilidad del 1.1 por ciento, mientras Argentina registra 3 millones con estancamiento del -0.3 por ciento. Esta alta dependencia de proveedores externos genera vulnerabilidad ante fluctuaciones cambiarias y cambios regulatorios, limitando la competitividad industrial local y demandando estrategias urgentes de sustitución selectiva de importaciones.

Principales países proveedores del sector
Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



Principales países proveedores del sector
Variación % con el año anterior



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Envases y embalajes de plástico | Código: 3923

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

CHILE	ENVASES CMF SOCIEDAD ANONIMA	5.95
PERU	SAN MIGUEL INDUSTRIAS PET S.A.	5.67
PERU	AMCOR RIGID PACKAGING DEL PERU S.A.	4.49
PERU	ALUSUD PERU S.A.	3.14
PERU	PERUANA DE MOLDEADOS S.A.C.	2.86
PERU	IBEROAMERICANA DE PLASTICOS SAC	2.77
PERU	INDUSTRIAS DEL ENVASE S A	2.74

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

URUGUAY	CRISTALPET S A	209.68
PARAGUAY	INDUSTRIAS PET SAECA (INPET SAECA)	66.26
PARAGUAY	PREFORMAX PARAGUAY SOCIEDAD ANONIMA	64.44
PERU	SAN MIGUEL INDUSTRIAS PET S.A.	60.57
MEXICO	COOPERATION MANUFACTURING PLANT	50.73
URUGUAY	LEB SA	42.59
PERU	ECOPACKING CLAMSHELLS S.A.	29.14

Fuente: Procesamiento de la información (DATASUR)

DX Magazine

Conozca nuestra revista sectorial impulsada por tecnología avanzada e inteligencia artificial



Ofrecemos contenido de calidad y actualizado

Cada edición de DX Magazine está cuidadosamente estructurada para proporcionar información relevante y perspicaz, impulsada por datos históricos significativos que difícilmente se puede obtener, ofreciendo al lector una visión completa y contextualizada del sector a lo largo del tiempo.

Suscríbete ahora



www.datax.com.bo/soluciones/dx-magazine

Con el respaldo y experiencia de

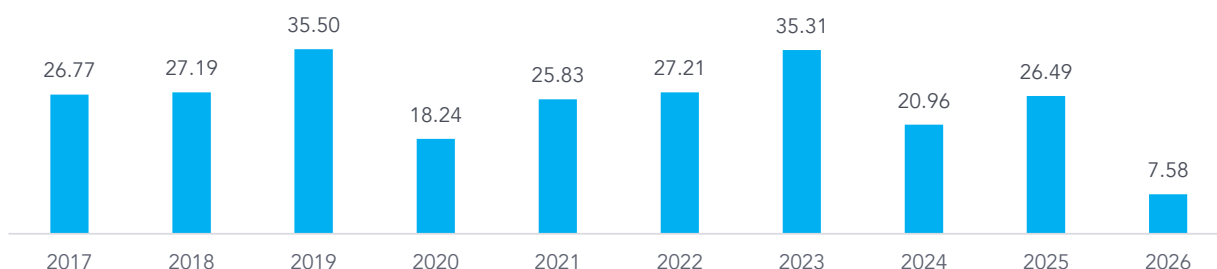
DATAx

ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | TUBOS Y ACCESORIOS DE PLÁSTICO

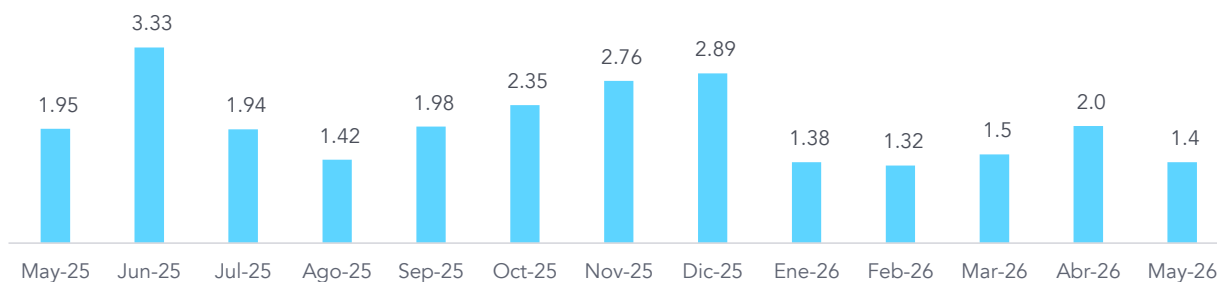
Las importaciones bolivianas de tubos y accesorios de plástico bajo código NANDINA 3917 han experimentado una evolución marcada por ciclos de crecimiento y contracción. El periodo inicial mostró incrementos sostenidos, pasando de 26.8 millones de dólares a 35.5 millones, representando un crecimiento del 30.6 por ciento impulsado principalmente por la expansión de proyectos de infraestructura y construcción en el mercado interno. Sin embargo, la pandemia provocó una caída abrupta del 48.7 por ciento, reduciendo las importaciones a 18.2 millones de dólares debido a las restricciones sanitarias y la paralización de obras.

La recuperación posterior fue gradual, alcanzando nuevamente 35.3 millones, aunque posteriormente se observó otra contracción significativa a 21.0 millones. Los meses recientes revelan fluctuaciones mensuales entre 1.38 y 3.33 millones de dólares, con un promedio de 2.11 millones mensuales, evidenciando estacionalidad en la demanda vinculada a temporadas constructivas. Las variaciones en costos internacionales de resinas plásticas, restricciones cambiarias y políticas de sustitución de importaciones han configurado este comportamiento errático.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Evolución mensual de las importaciones del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE TUBOS Y ACCESORIOS DE PLÁSTICO

El sector de importaciones de tubos y accesorios de plástico en Bolivia muestra una clara dependencia de mercados regionales y asiáticos. Brasil lidera el abastecimiento con 9 millones de dólares FOB y un crecimiento de 7.9%, proveyendo principalmente tubería industrial y sistemas de conducción de alta especificación técnica. Su posición se explica por la proximidad geográfica, menores costos logísticos y los beneficios del acuerdo comercial MERCOSUR, que reduce aranceles significativamente.

China y Argentina comparten el segundo lugar con 5 millones de dólares cada uno. China mantiene un crecimiento moderado de 4.8%, suministrando accesorios de bajo costo y productos estandarizados, mientras Argentina experimenta

una expansión notable de 69.7%, indicando fortalecimiento en la relación comercial bilateral, probablemente vinculada a mejores condiciones de financiamiento y preferencias arancelarias regionales.

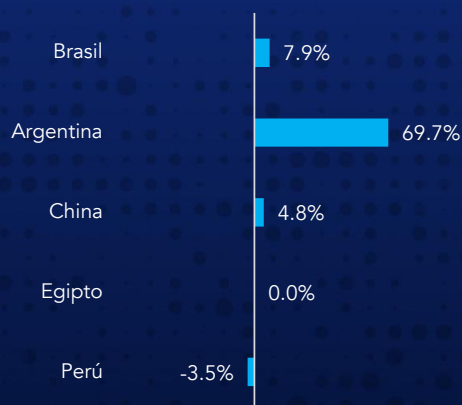
Egipto y Perú participan marginalmente con 1 millón de dólares. La estabilidad egipcia contrasta con la contracción peruana de 3.5%, sugiriendo pérdida de competitividad frente a proveedores tradicionales.

La concentración geográfica del abastecimiento genera vulnerabilidad ante fluctuaciones cambiarias o cambios regulatorios en países proveedores, afectando la estabilidad de precios y disponibilidad para el mercado boliviano.

Principales países proveedores del sector
Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



Principales países proveedores del sector
Variación % con el año anterior



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Tubos y accesorios de plástico | Código: 3917

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

ARGENTINA	ROTOPLAS ARGENTINA SA	1.50
PERU	TIGRE PERU - TUBOS Y CONEXIONES S.A.	1.48
ARGENTINA	INDUSTRIAS SALADILLO SA	1.32
PARAGUAY	TIGRE PARAGUAY SA	0.84
ARGENTINA	TIGRE ARGENTINA S. A.	0.51
ARGENTINA	O-TEK ARGENTINA S.A.	0.51
ARGENTINA	PLASTAR SAN LUIS S A	0.43

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

URUGUAY	VISCOFAN URUGUAY S.A.	64.14
MEXICO	INCO PENINSULAR SA DE CV	17.45
MEXICO	VISKASE DEL NORTE SA DE CV	15.99
MEXICO	INTERNATIONAL MANUFACTURING SOLUTIONS	14.23
PERU	NETAFIM PERU S.A.C.	14.00
MEXICO	VISCOFAN DE MEXICO S DE RL DE CV	12.41
ARGENTINA	PLASTAR SAN LUIS S A	10.65

Fuente: Procesamiento de la información (DATASUR)

Contigo



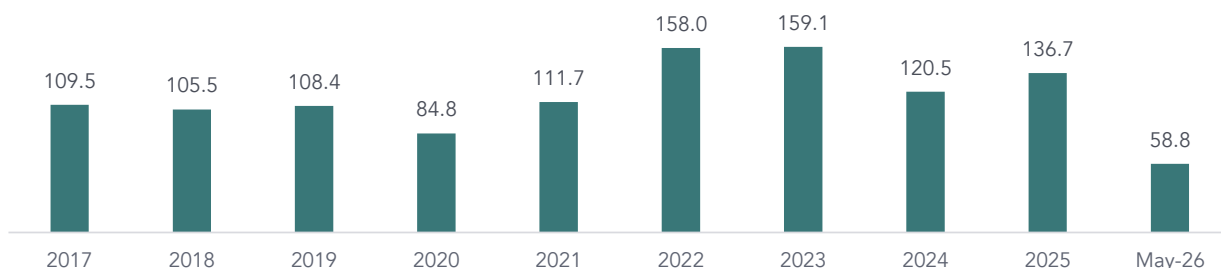
#LOMENOSPARECIDOAUNBANCO

ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | NEUMÁTICOS NUEVOS

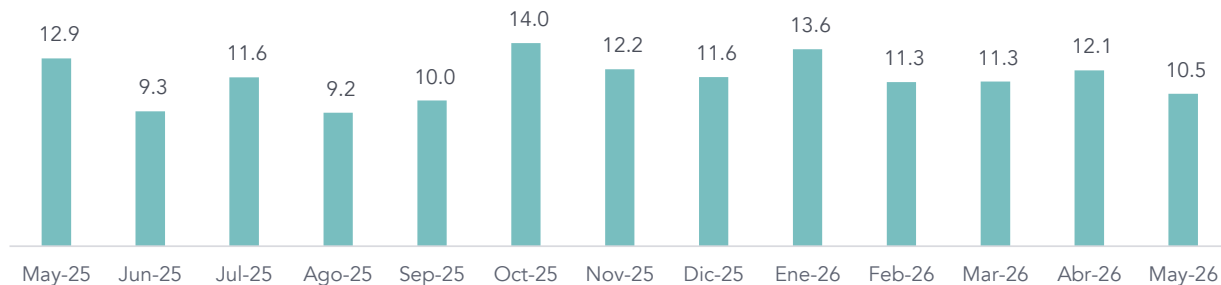
Las importaciones bolivianas de neumáticos nuevos, correspondientes al código NANDINA 4011, muestran una evolución marcada por períodos de contracción, recuperación y posterior estabilización. El valor FOB disminuyó 3,7% entre 2017 y 2018, al pasar de 109,5 a 105,5 millones de USD. En 2019 se recuperó hasta 108,4 millones de USD, con un crecimiento aproximado de 2,7%. La mayor contracción se produjo en 2020, cuando las importaciones descendieron 21,8% hasta 84,8 millones de USD, en un contexto condicionado por las restricciones sanitarias, la reducción de la movilidad y las interrupciones en las cadenas internacionales de suministro. La evolución mensual

entre mayo de 2025 y mayo de 2026 muestra un comportamiento fluctuante. Las importaciones comenzaron en 12,9 millones de USD en mayo de 2025 y descendieron hasta 9,3 millones de USD en junio. Después de varias oscilaciones, alcanzaron su nivel máximo en octubre, con 14,0 millones de USD. En 2026 iniciaron con 13,6 millones de USD en enero, bajaron a 11,3 millones de USD en febrero y marzo, se recuperaron a 12,1 millones de USD en abril y cerraron mayo en 10,5 millones de USD, equivalente a una reducción mensual aproximada de 13,2%.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Evolución mensual de las importaciones del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).

Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE NEUMÁTICOS NUEVOS

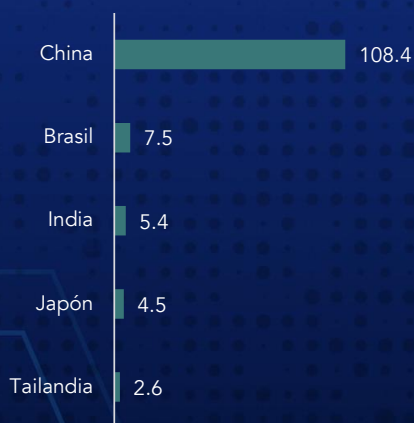
Las importaciones bolivianas de neumáticos nuevos bajo código NANDINA 4011 evidencian una marcada concentración en cinco mercados principales, siendo China el proveedor dominante con 108 millones de dólares FOB y un crecimiento interanual del 6.7 por ciento. Esta supremacía china responde a ventajas competitivas en costos de manufactura, economías de escala y capacidad productiva diversificada que abastece distintos segmentos vehiculares.

Brasil ocupa la segunda posición con 7 millones de dólares y crecimiento del 8.9 por ciento, beneficiándose de acuerdos comerciales dentro del MERCOSUR que facilitan condiciones arancelarias preferenciales y menores costos logísticos por proximidad geográfica.

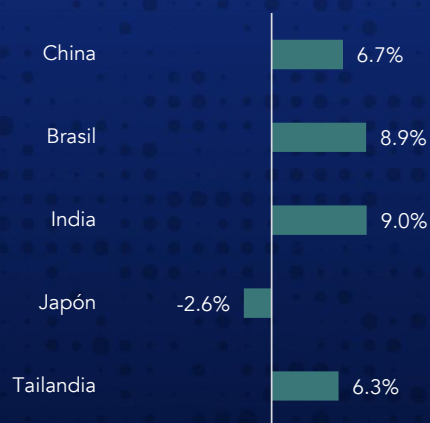
India representa 5 millones de dólares con expansión del 9.0 por ciento, consolidándose como proveedor emergente mediante productos de relación calidad-precio competitiva. Japón, con 4 millones de dólares pero contracción del 2.6 por ciento, mantiene presencia en segmentos premium aunque enfrenta presión competitiva. Tailandia aporta 3 millones con crecimiento del 6.3 por ciento, aprovechando su desarrollo como hub manufacturero regional.

Esta dependencia asiática, particularmente china, genera vulnerabilidad ante disrupciones logísticas, fluctuaciones cambiarias o modificaciones regulatorias. La diversificación limitada implica riesgos para la estabilidad del abastecimiento nacional y competitividad del sector automotriz boliviano.

Principales países proveedores del sector
Últimos 12 meses (Jun-25 a May-26)



Principales países proveedores del sector
Variación % con el año anterior



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Neumáticos nuevos | Código: 4011

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

CHILE	BRIDGESTONE MINING SOLUTIONS L	4.14
CHILE	GOODYEAR DE CHILE S.A.I.C.	1.86
MEXICO	COMPABIA HULERA TORNEL SA DE CV	1.78
ARGENTINA	FATE SAICI	1.31
ARGENTINA	BRIDGESTONE ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	0.78
PERU	PTS S.A	0.77
CHILE	MICHELIN CHILE LTDA	0.77

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

CHILE	GOODYEAR DE CHILE S.A.I.C.	600.37
MEXICO	PIRELLI NEUMATICOS SA DE CV	103.99
ECUADOR	CONTINENTAL TIRE ANDINA S.A.	92.82
MEXICO	BRIDGESTONE DE MEXICO SA DE CV	89.13
PERU	COMPAÑIA GOODYEAR DEL PERU S.A.	79.23
MEXICO	COMPAÑIA HULERA TORNEL SA DE CV	51.85
ARGENTINA	FATE SAICI	43.35

Fuente: Procesamiento de la información (DATASUR)

DX Consulting

Conozca nuestro servicio de consultoría que ofrece soluciones innovadoras, de alta calidad y valor agregado



Data Warehousing

Nuestra especialización en la gestión de datos nos permite diseñar e implementar proyectos de Data Warehousing con gran precisión.



Inteligencia Artificial

Ayudamos a integrar la IA de manera efectiva, ajustando el modelo operativo de la empresa y redefiniendo procesos para maximizar la eficiencia y eficacia.



Proyectos de factibilidad en general

Brindamos consultorías de alto nivel para proyectos de factibilidad, ayudando a nuestros clientes a convertir ideas innovadoras en realidades viables y rentables.



Estudios sectorizados

Proporcionamos estudios especializados y sectorizados que facilitan una comprensión profunda del mercado y del sector, apoyando así la toma de decisiones estratégicas.

Con el respaldo y experiencia de

DATAx®

Conozca más en

www.datax.com.bo/soluciones/dx-consulting



DX Magazine

IMPORTACIONES



ALIADOS ESTRATÉGICOS



VISITA NUESTRO SITIO WEB

www.datax.com.bo



NUESTRAS REDES



@DATAXBolivia

CONTÁCTATE
CON NEGOCIOS

 62579000

info@datax.com.bo