DX Magazine

N° 26

Revista de

IMPORTACIONES

Octubre 2026

DESTACADO

Bolivia importa más en dólares, pero recibe menos volumen

Brasil domina el suministro de tableros y Estados Unidos lidera en madera aserrada

Partidas analizadas:

- Tableros de partículas y similares
- Madera aserrada (> 6 mm)
- Marquetería y adornos de madera



Encuentra principales proveedores globales →

Visualiza las empresas con mayor oferta en tu industria

Carta Editorial

INVITADO ESPECIAL

Juan Pablo Iriarte Quiroga
Director y Representante Legal de DATAX S.R.L.



Adaptarse para competir en un entorno en transformación

Información, estrategia y capacidad de anticipación frente a nuevos desafíos

El comercio internacional siempre ha estado marcado por el cambio. Sin embargo, en los últimos años estos cambios parecen sucederse con mayor rapidez y sus efectos se sienten de manera cada vez más directa en las decisiones cotidianas de las empresas. Las condiciones económicas, los costes logísticos, el acceso a determinados mercados y la necesidad de gestionar nuevos riesgos configuran hoy un escenario que exige algo más que experiencia: exige capacidad de adaptación.

Para las empresas bolivianas vinculadas al comercio exterior, esta realidad plantea desafíos importantes. Importar ya no consiste únicamente en encontrar un producto a un precio conveniente y trasladarlo hasta nuestro mercado. Detrás de cada operación existe un conjunto de variables que deben ser evaluadas con mayor cuidado: el proveedor, el país de origen, la logística, los tiempos, las condiciones financieras, los seguros, los aranceles y, por supuesto, los riesgos que pueden aparecer en el camino.

Esta mayor complejidad también cambia la forma en que entendemos la competitividad. Una buena decisión de compra no comienza cuando se cierra una negociación, sino mucho antes. Comienza cuando una empresa dispone de información suficiente para comparar alternativas, cuestionar supuestos y entender qué está ocurriendo en los mercados en los que opera.

Ahí es donde los datos adquieren verdadero valor. Conocer cómo evolucionan las importaciones, observar qué mercados ganan presencia, identificar nuevos proveedores o reconocer cambios en el comportamiento de determinados productos permite detectar señales que muchas veces pasan inadvertidas en la operación diaria. Pero disponer de información, por sí solo, no garantiza mejores resultados. La diferencia está en saber interpretarla y convertirla en decisiones concretas.

También resulta oportuno pensar en la diversificación. Durante mucho tiempo, trabajar con determinados proveedores, países de origen o condiciones comerciales pudo ofrecer estabilidad y buenos resultados. Eso no significa que esas relaciones hayan perdido valor. Significa que, frente a circunstancias menos previsibles, contar con alternativas puede convertirse en una forma prudente de gestionar riesgos y fortalecer la capacidad de respuesta de una empresa.

No debemos olvidar, además, que hablar de importaciones es hablar también de producción y desarrollo. Una parte importante de lo que ingresa al país está vinculada a maquinaria, tecnología, equipamiento, materias primas e insumos necesarios para que distintos sectores puedan producir, invertir y crecer. Mirar las importaciones desde esta perspectiva permite entender que su comportamiento no solo refleja lo que Bolivia compra al mundo, sino también parte de las decisiones que van configurando nuestra propia actividad económica.

El desafío, entonces, no está únicamente en reaccionar cuando las circunstancias cambian. Está en aprender a reconocer esas señales con anticipación, entender qué nos están diciendo y utilizarlas para decidir mejor.

A través de DX Magazine, se pretende seguir aportando precisamente a esa tarea: acercar información que ayude a comprender el comportamiento del comercio exterior boliviano y que sirva como punto de partida para analizar mercados, evaluar alternativas y tomar decisiones con una visión más amplia.

Porque en un entorno que seguirá cambiando, adaptarse será necesario. Pero saber anticiparse puede ser lo que marque la diferencia.

SOBRE NUESTRA REVISTA ...

DX Magazine: Inteligencia de datos al servicio del comercio exterior

En **DATAX**, líderes en inteligencia de negocios y analítica de datos en Bolivia, tenemos un propósito claro: **compartir conocimiento estratégico que impulse el desarrollo económico del país.** A través de **DX Magazine**, nuestra línea editorial especializada, transformamos datos públicos en información accionable para el comercio exterior boliviano.

Gracias al uso de más de **500 bases de datos** nacionales e internacionales, combinadas con tecnología avanzada e inteligencia artificial, elaboramos análisis profundos, actualizados y pertinentes sobre las dinámicas del comercio exterior. Desde **septiembre de 2024**, nuestras revistas de **Exportaciones e Importaciones** se distribuyen de forma **digital y completamente** gratuita, alcanzando a más de **120.000 lectores** todos los meses.

Cada número aborda tres partidas arancelarias específicas, elegidas por su relevancia para Bolivia y clasificadas conforme al sistema **NANDINA**, lo que permite un análisis técnico y segmentado de productos y sectores clave. Asimismo, incorporamos **estudios sectoriales** que identifican oportunidades emergentes y desafíos estratégicos en el contexto regional y global.

DX Magazine es mucho más que una revista: es una **herramienta de inteligencia comercial**, diseñada para anticipar tendencias, tomar decisiones informadas y optimizar estrategias de comercio exterior. Nuestro compromiso es claro: **democratizar el acceso a información confiable** y de alto valor, apoyando a exportadores, importadores y profesionales del sector en sus procesos de planificación y toma de decisiones.

UNIVERSIDAD
UCATEC



FORMAMOS Empresarios

desde el **primer día**

- ***Mentalidad y Ecosistema Emprendedor** desde las aulas*
- *Formación a nivel Administrativo y Empresarial*
- *Innovación y Herramientas Tecnológicas de Vanguardia*
- *Liderazgo y Vanguardia*

Más Información
72011138

Secciones **NANDINA** analizadas en esta edición



Cod. 4410

Madera y sus Manufacturas

Tableros de partículas y similares

La partida 4410 comprende tableros de partículas, OSB y tableros similares de madera u otras materias leñosas, incluso aglomerados con resinas. Son paneles utilizados en muebles, revestimientos y otras aplicaciones, según sus propiedades técnicas. Se distinguen de los tableros de fibra, incluidos en la partida 4411. Para comparar ofertas importadas conviene especificar tipo de tablero, espesor, acabado y uso previsto.

Cod. 4407

Madera y sus Manufacturas

Madera aserrada (>6 mm)

La partida 4407 comprende madera aserrada o desbastada longitudinalmente, cortada o desenrollada, de espesor superior a 6 mm, incluso cepillada o lijada. Incluye insumos para carpintería, muebles y otras transformaciones. Especie, humedad, dimensiones y calidad determinan su aplicación. Las hojas finas para chapado de hasta 6 mm pertenecen a otra partida; no deben mezclarse en una misma comparación comercial.





Cod. 4420

Madera y sus Manufacturas

Marquetería y adornos de madera

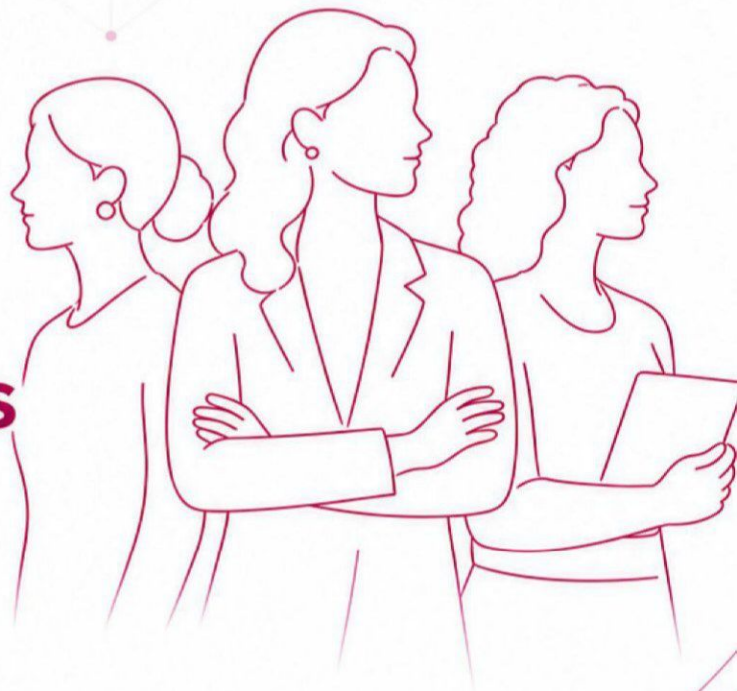
La partida 4420 comprende marquetería y taracea, cofrecillos y estuches, estatuillas y otros adornos de madera, además de determinados artículos de mobiliario fuera del capítulo 94. Su comercio responde a productos elaborados y de pequeña escala. No corresponde a puertas, ventanas ni otros elementos de carpintería para construcción, generalmente comprendidos en la partida 4418. Material, acabado y diseño son claves para comparar proveedores.

CAMEBOL

CÁMARA DE MUJERES EMPRESARIAS

COCHABAMBA

Sé parte de la RED que impulsa a Mujeres Empresarias y Emprendedoras



Conecta con oportunidades de capacitación, networking y representación empresarial.

CAMEBOL Cochabamba

- Capacitación
- Networking
- Representación empresarial

Afíliate hoy »

Crecemos juntas, llegamos más lejos.

+591 71755374



SECCIÓN 1

Contexto del comercio internacional

DINÁMICA ECONÓMICA MUNDIAL

Compras internacionales 2026: tecnología, energía y nuevas cadenas de suministro

Tecnología: crece la demanda, cambia la competencia

La OMC elevó el 8 de octubre su previsión de crecimiento del comercio de mercancías a 3,9% para 2026 y 4,1% para 2027. Los bienes vinculados a inteligencia artificial, como servidores y semiconductores, explicaron el 47% del crecimiento en el primer semestre. Para compradores industriales, ese impulso hace relevante comprobar disponibilidad, compatibilidad y soporte técnico antes de comprometer inversiones. Una expansión mundial no garantiza mejores condiciones para todos los equipos o proveedores. Fuente: OMC, actualización de octubre de 2026.

Energía: persiste la presión sobre el abastecimiento

El FMI proyectó en octubre un crecimiento mundial de 3,1% y una inflación de 4,7% para 2026. Identificó un panorama especialmente difícil para economías importadoras de energía que no participan del auge tecnológico. Son previsiones sujetas a riesgos geopolíticos y comerciales, con información disponible hasta el 1 de octubre.

La implicación para el importador es evaluar el costo entregado, no solo la cotización del proveedor: transporte, seguros, financiamiento y plazos pueden modificar el margen de una operación. Escenarios de costo y reposición ayudan a dimensionar compromisos cuando cambia el entorno internacional. Fuente: FMI, World Economic Outlook, octubre de 2026.

Proveedores: se reconfiguran las cadenas comerciales

El informe de UNCTAD presentado el 9 de octubre señala que el comercio entre China y Estados Unidos cayó más de 20% desde 2024, mientras Asia oriental amplió sus intercambios con ambos mercados. Los controles tecnológicos y las condiciones de acceso a sectores estratégicos están modificando las cadenas de suministro.

Para una empresa compradora, diversificar exige comparar capacidad de entrega, certificaciones, repuestos y condiciones de pago. Un proveedor alternativo debe evaluarse por su costo total y continuidad, además del país de origen. Estos cambios no prueban por sí solos una mejora en los precios que recibe Bolivia; describen un entorno en el que revisar opciones de abastecimiento cobra mayor importancia. Fuente: UNCTAD/ONU Ginebra, Trade and Development Report, 09/10/2026.

SECCIÓN 2

Importaciones en Bolivia



Importaciones en Bolivia: mayor valor, menor volumen y cambios en la VUCE

Enero-agosto: sube el gasto, cae el volumen

El IBCE informó que las importaciones bolivianas sumaron USD 6.958 millones hasta agosto de 2026, con un aumento de 8% en valor y una caída de 10% en volumen frente a igual período de 2025. El mayor desembolso no representa, por tanto, una expansión equivalente de las cantidades recibidas. La composición de las compras y los valores unitarios influyen en esa diferencia.

Para distribuidores y fabricantes, conviene contrastar cada partida en dólares y cantidades físicas, además de revisar inventarios y frecuencia de pedidos. Un aumento agregado del gasto puede coexistir con menos unidades disponibles en determinadas líneas; tampoco permite atribuir toda la variación a precios sin separar productos y calidades. Fuente: IBCE, CIFRAS N.° 1.456, importaciones a agosto de 2026.

Agosto: fuerte ajuste frente a julio

El INE publicó el 30 de septiembre que las importaciones de agosto alcanzaron USD 781,3 millones, 44,2% menos que en julio. El comunicado relaciona el movimiento principalmente con sectores energéticos que proveen materias primas y productos intermedios. En el mismo mes, las exportaciones sumaron USD 1.141,6 millones y el superávit comercial llegó a USD 360,3 millones.

Ese saldo positivo coexistió con una reducción de las compras externas. Para evaluar abastecimiento, importa distinguir un ajuste tras un mes elevado de una disminución persistente. El agregado nacional no permite asegurar que cada rubro haya sufrido escasez: la lectura operativa requiere seguir combustibles, insumos y bienes de capital por separado. Fuente: INE, comunicado de comercio exterior de agosto de 2026.

VUCE: nuevo reglamento para trámites y servicios

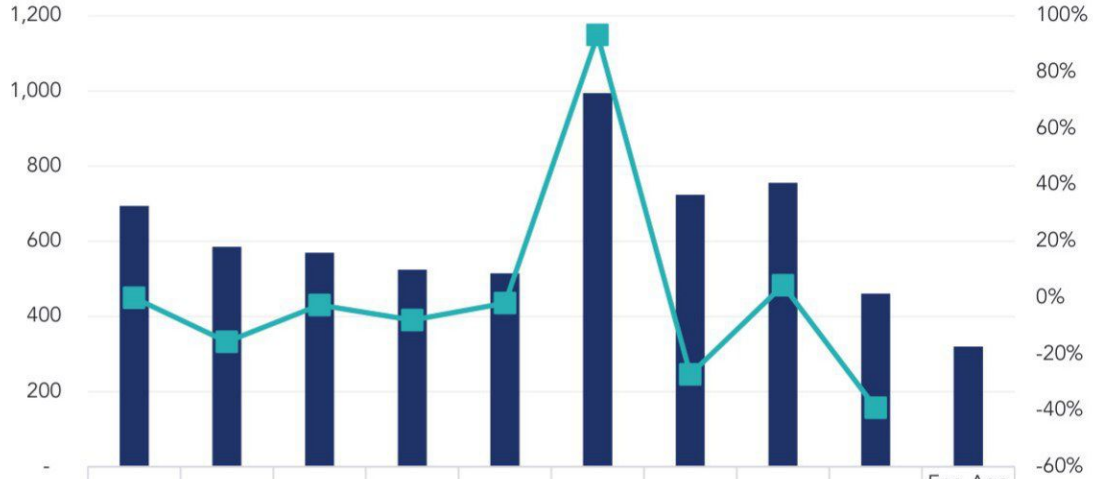
La Aduana publicó el 23 de octubre la Circular 274/2026, que difunde la Resolución de Directorio RD 01-081-26, de 21 de octubre. La resolución aprueba la versión 3 del reglamento de implementación, administración y operación de trámites y servicios en la Ventanilla Única de Comercio Exterior y deja sin efecto la versión 2 aprobada en 2025.

El cambio hace relevante comprobar qué procedimiento y documentación corresponde a cada operación. La digitalización requiere coordinación entre importador, despachante y entidad emisora; no equivale a una habilitación automática de cualquier mercancía. Revisar el reglamento y los servicios efectivamente incorporados ayuda a preparar expedientes y evitar trabajar con instrucciones anteriores. Fuente: Aduana Nacional, Circular 274/2026, 23/10/2026.

Importaciones en Bolivia desde Estados Unidos

UN VISTAZO DETALLADO A SU RELACIÓN ECONÓMICA

Evolución de las importaciones totales y su variación anual (2017 a Ago-26)



	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Ene-Ago 26
FOB US$ (millones)	694	585	570	525	515	994	724	756	461	320
Variación %	0.0%	-15.7%	-2.6%	-7.9%	-1.9%	93.2%	-27.2%	4.4%	-39.1%	

Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

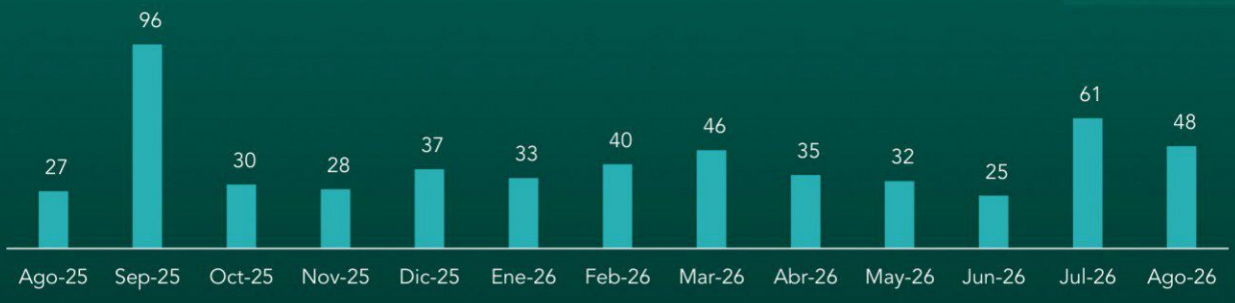
Las compras a Estados Unidos alcanzaron USD 994,5 millones en 2022, máximo del período, y cerraron 2025 en USD 460,8 millones: una reducción de 53,7%. La mejora de 2024 (+4,4%) no se sostuvo; en 2025 el valor cayó 39,1%. El último año completo quedó también por debajo de los USD 694,0 millones de 2017.

Enero-agosto de 2026 acumuló USD 319,8 millones. Ese valor corresponde a ocho meses y no constituye una caída anual comparable con todo 2025.

Para medir la variación interanual deben enfrentarse acumulados del mismo período.

El gráfico mensual siguiente permite distinguir operaciones puntuales y continuidad de compras. La evolución del valor FOB combina posibles cambios de precios, cantidades y mezcla de productos; no demuestra por sí sola restricciones cambiarias ni sustitución por otros proveedores.

Dinámica de las importaciones: Últimos 13 meses con Estados Unidos (Ago-25 a Ago-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

Agosto de 2026 registró USD 48,24 millones importados desde Estados Unidos: -21,3% frente a julio, pero +78,6% respecto de agosto de 2025. Ambas comparaciones describen movimientos distintos. Julio había subido 146,2% desde junio, por lo que el retroceso posterior ocurre tras un salto importante.

Septiembre de 2025 fue el máximo, con USD 96,07 millones, mientras junio de 2026 registró el mínimo de 24,90 millones.

La amplitud entre meses muestra que las compras no siguen una trayectoria uniforme.

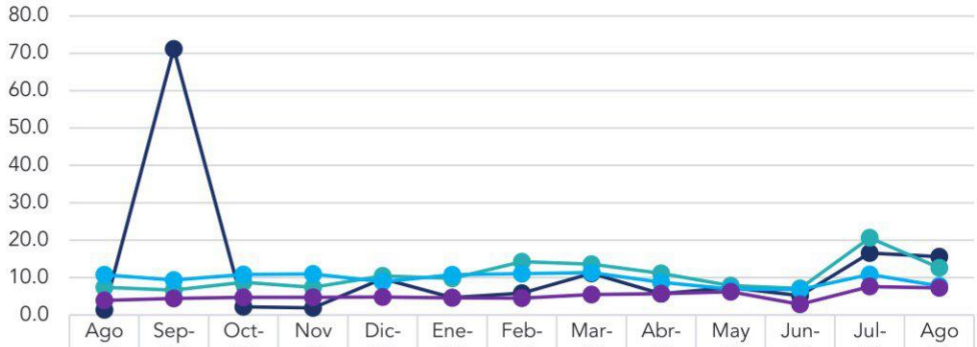
Septiembre de 2025-agosto de 2026 sumó USD 511,15 millones. Las 13 observaciones del gráfico suman 538,16 millones, al incluir además agosto de 2025. Distinguir estas ventanas evita confundir el acumulado departamental con un total móvil de 12 meses.

Variación porcentual mensual de importaciones: Últimos 13 meses (Ago-25 a Ago-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

Evolución de las importaciones por Categoría Económica (Ago-25 a Ago-26)



	Ago -25	Sep-25	Oct-25	Nov -25	Dic-25	Ene-26	Feb-26	Mar-26	Abr-26	May -26	Jun-26	Jul-26	Ago -26
Combustibles y lubricantes	1.4	71.2	2.2	1.9	9.7	4.6	5.8	11.1	5.6	7.3	5.1	16.6	15.6
Bienes de Capital	7.4	6.6	8.7	7.4	10.5	9.8	14.2	13.6	11.1	7.8	7.1	20.6	12.6
Suministros Industriales	10.7	9.3	10.8	11.0	8.9	10.8	11.0	11.3	8.7	6.9	6.8	10.8	7.8
Equipo de Transporte	3.9	4.4	4.7	4.7	4.8	4.5	4.5	5.5	5.7	6.2	2.8	7.6	7.2

Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB por las cuatro categorías económicas de Bolivia (Millones de USD)

CONTEXTO ACTUAL DE LAS IMPORTACIONES POR CATEGORÍA ECONÓMICA

La composición de las compras a Estados Unidos ayuda a explicar los saltos mensuales. En septiembre de 2025, combustibles y lubricantes aportaron USD 71,20 millones, el 74,1% del total de ese mes. Esa operación domina el máximo observado y no representa un nivel habitual de todas las categorías.

En agosto de 2026, combustibles y lubricantes registraron USD 15,55 millones (32,2% del total); bienes de capital, 12,64 millones (26,2%); suministros industriales, 7,75 millones (16,1%); y equipo de transporte, 7,24 millones (15,0%).

El resto corresponde a otros rubros.

Frente a julio, los bienes de capital bajaron 38,7% y los suministros industriales, 28,3%; explican buena parte del ajuste del último mes. Para la planificación, importa separar abastecimiento recurrente y operaciones de mayor tamaño. Estos datos corresponden al origen estadounidense, no a todas las importaciones de Bolivia.

ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES DESDE ESTADOS UNIDOS POR DEPARTAMENTO

Santa Cruz, La Paz y Oruro reúnen el 88,7% del valor importado desde Estados Unidos en las 13 observaciones de agosto de 2025 a agosto de 2026. Santa Cruz aporta USD 261,00 millones (48,5%) y La Paz, 140,12 millones (26,0%).

Oruro suma USD 76,42 millones; Cochabamba, 33,53; y Potosí, 20,21. Los demás departamentos tienen menor peso.

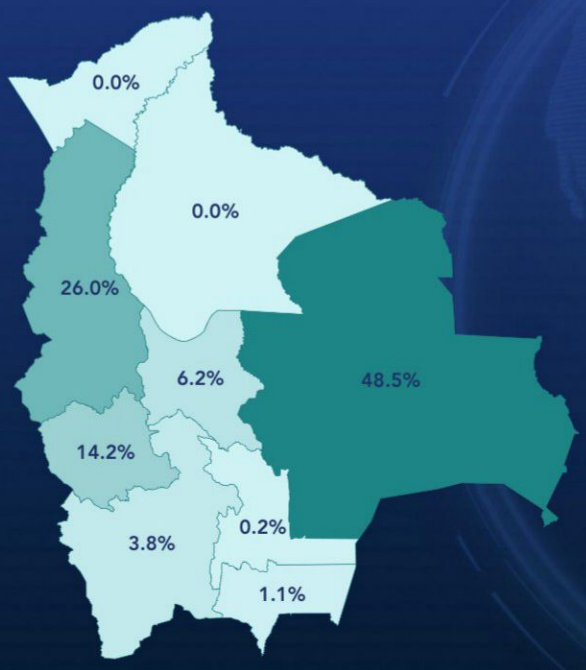
El total de USD 538,16 millones describe una concentración territorial de las compras registradas; no equivale a consumo final ni mide por sí solo capacidad industrial.

Total importaciones en millones de dólares
13 meses (Ago-25 a Ago-26)



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: La cifra corresponde al total en términos FOB de la sumatoria de los 13 meses (Millones de USD)

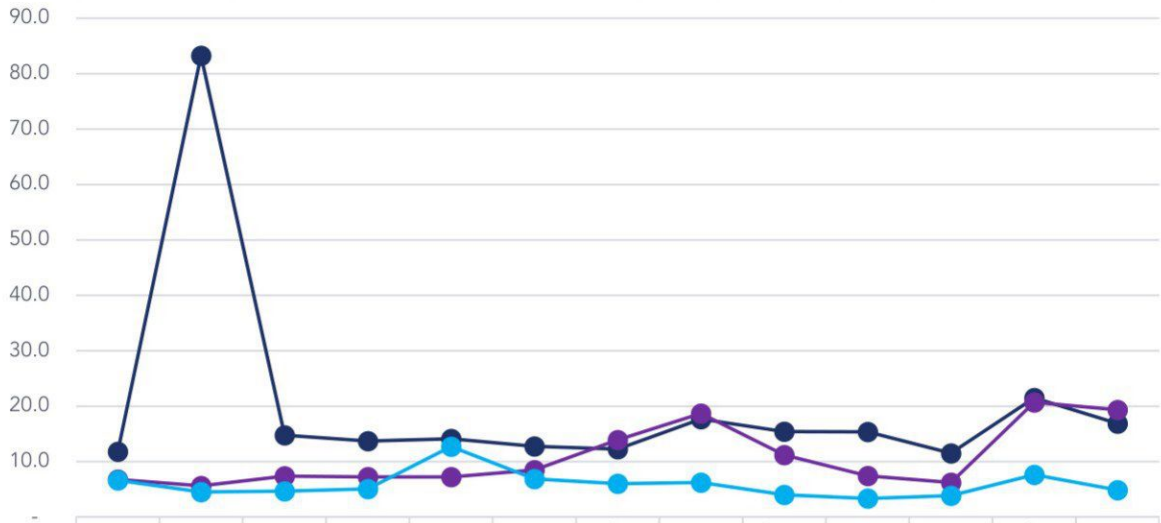
PARTICIPACIÓN PORCENTUAL DE LAS IMPORTACIONES POR DEPARTAMENTO
13 meses (AGO-25 A AGO-26)



Con tecnología de Bing
© Microsoft, OpenStreetMap

Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística)
Nota: Los porcentajes de participación por departamento corresponden al total de las importaciones en los 13 meses.

Análisis del comportamiento en importaciones por departamento en millones de USD: 13 meses (Ago-25 a Ago-26)



	Ago-25	Sep-25	Oct-25	Nov-25	Dic-25	Ene-26	Feb-26	Mar-26	Abr-26	May-26	Jun-26	Jul-26	Ago-26
Santa Cruz	11.8	83.2	14.8	13.7	14.1	12.7	12.3	17.7	15.4	15.4	11.5	21.5	16.9
La Paz	6.8	5.6	7.4	7.2	7.2	8.5	13.9	18.7	11.2	7.4	6.2	20.7	19.3
Oruro	6.6	4.5	4.6	5.1	12.7	6.9	6.0	6.2	4.0	3.3	3.9	7.6	4.9

Santa Cruz lidera el acumulado, pero su máximo de septiembre de 2025, de USD 83,24 millones, destaca frente al resto de sus registros. Ese mes representa el 31,9% de sus compras en las 13 observaciones: una operación elevada pesa considerablemente en el ranking.

La Paz terminó agosto de 2026 con USD 19,34 millones y superó a Santa Cruz, que registró 16,89 millones. Frente a agosto de 2025, La Paz aumentó 185,4% y Santa Cruz, 43,3%; Oruro descendió 26,3%, hasta USD 4,88 millones.

El liderazgo acumulado y el último mes ofrecen lecturas diferentes. La Paz ganó USD 12,56 millones entre ambos agostos; Santa Cruz, 5,11 millones, mientras Oruro perdió 1,74 millones. Estos cambios describen compras por departamento, sin atribuir automáticamente a cada territorio el uso final de los bienes.

La programación de abastecimiento requiere considerar frecuencia y tamaño de operaciones, además del ranking: un pico puntual puede elevar la participación de un departamento sin mantenerse en los meses siguientes.

PRINCIPALES PARTIDAS NANDINA IMPORTADAS DE ESTADOS UNIDOS SEGÚN DEPARTAMENTO (ORIENTE)

Santa Cruz suma USD 103,48 millones en las tres partidas mostradas. Los aceites de petróleo y derivados aportan 79,19 millones, el 76,5% del grupo; maquinaria para cosecha y trilla, 12,52 millones; y vehículos, 11,78 millones. Predominan así combustibles y equipos, sin que esta selección represente todas las compras departamentales.

En Beni, la partida con valor positivo es maquinaria para cosecha y trilla, por USD 8.285.

Pando registra USD 57.000 en tractores para movimiento de tierras. Son operaciones de escala reducida y perfiles distintos, no evidencia de ausencia general de importaciones.

Comparar estas cifras exige conservar la unidad: millones para Santa Cruz y dólares para operaciones pequeñas. La concentración en pocos productos puede responder a compras puntuales; su continuidad debe comprobarse en una serie más amplia.



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

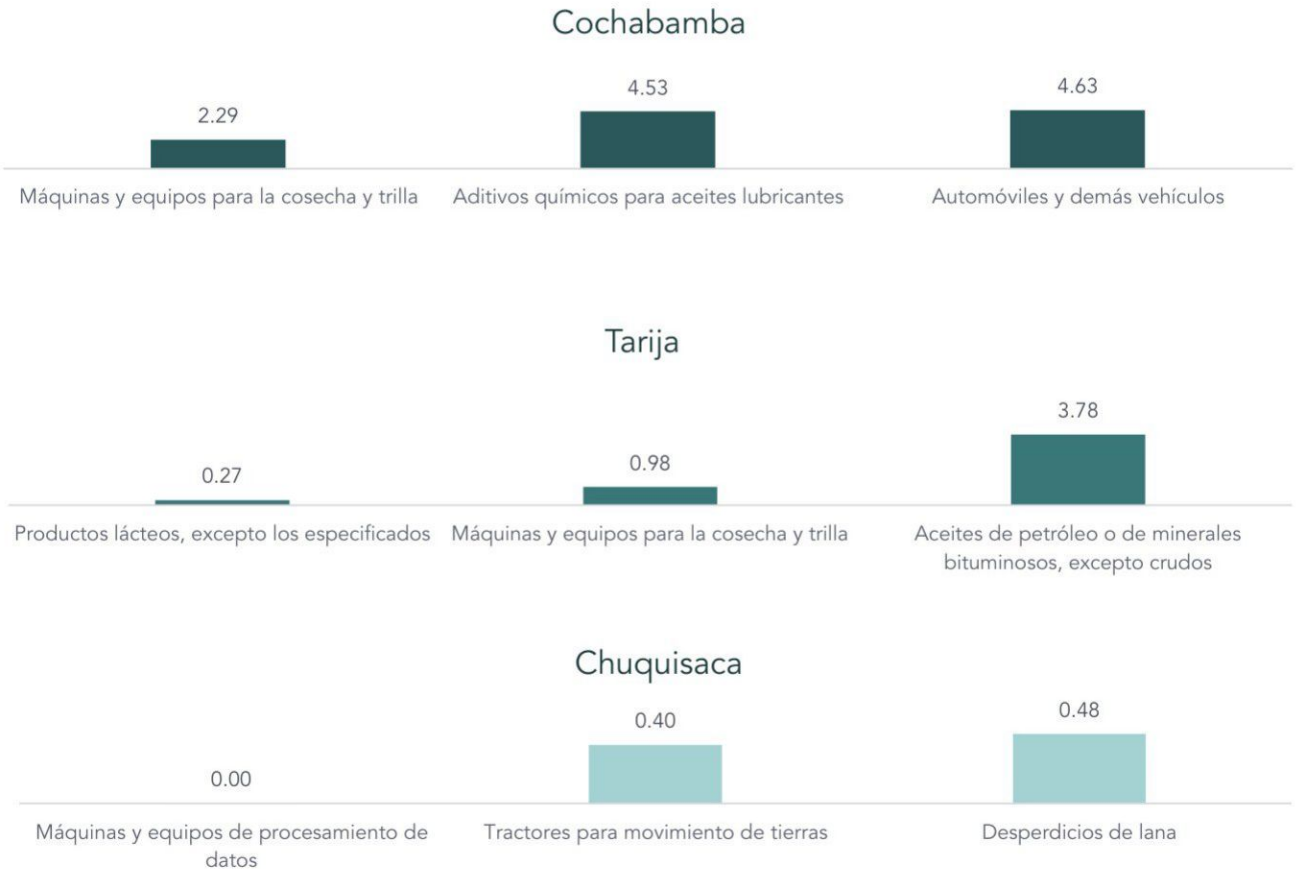
PRINCIPALES PARTIDAS NANDINA IMPORTADAS DE ESTADOS UNIDOS SEGÚN DEPARTAMENTO (VALLES)

Cochabamba reúne USD 11,45 millones en las partidas seleccionadas. Vehículos y aditivos para lubricantes aportan cerca del 80% del grupo, con USD 4,63 y 4,53 millones; maquinaria para cosecha y trilla completa la selección con 2,29 millones. Es una composición más equilibrada que la de otros departamentos.

En Tarija, los aceites de petróleo representan el 75,2% de los USD 5,03 millones mostrados.

La maquinaria agrícola añade USD 0,98 millones y los productos lácteos, 0,27 millones.

Chuquisaca suma USD 879.992: desperdicios de lana, 477.483; tractores para movimiento de tierras, 401.510; y equipos de procesamiento de datos, 999. La mezcla ilustra necesidades comerciales diferentes; las cifras corresponden a productos seleccionados y no permiten medir por sí solas diversificación industrial o inversión nueva.



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

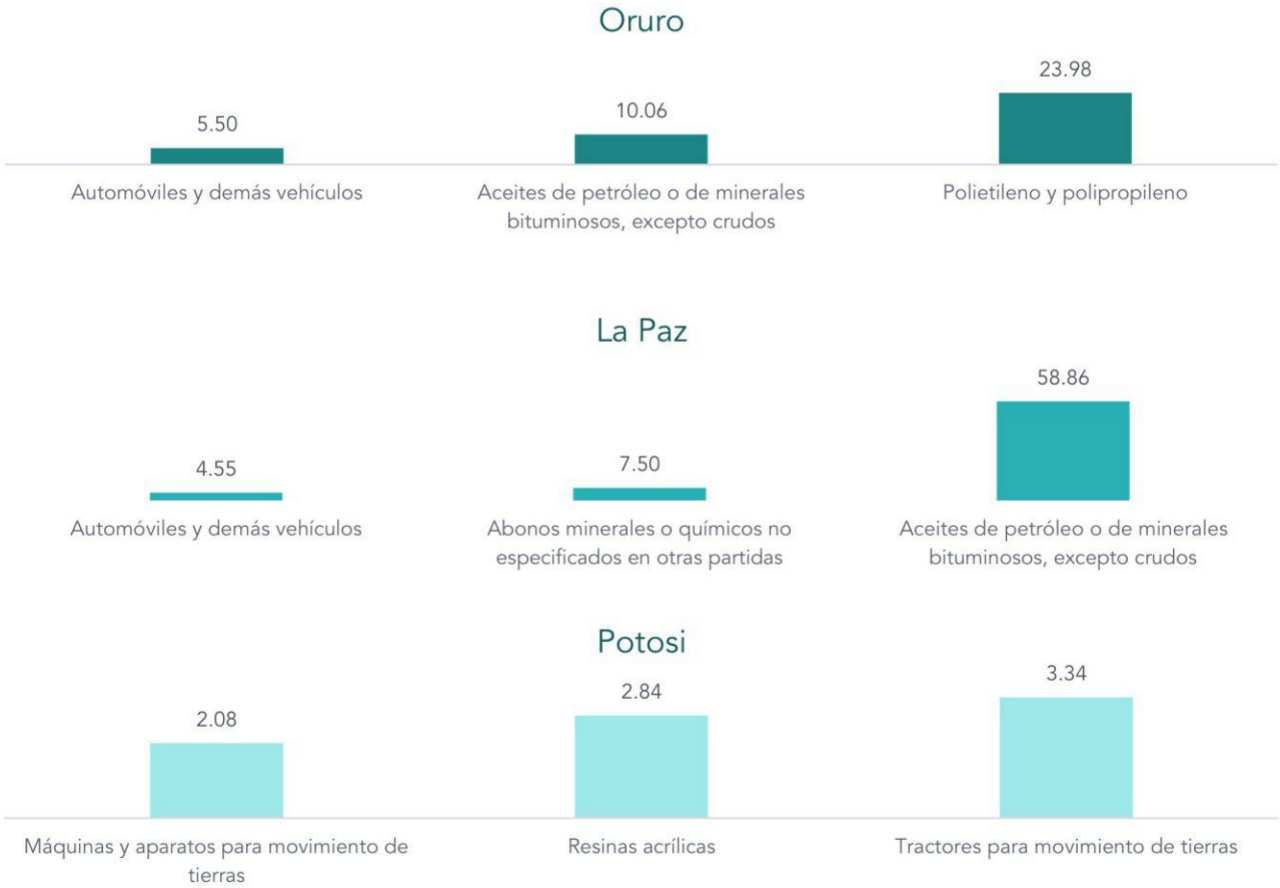
PRINCIPALES PARTIDAS NANDINA IMPORTADAS DE ESTADOS UNIDOS SEGÚN DEPARTAMENTO (ALTIPLANO)

La Paz concentra en aceites de petróleo USD 58,86 millones, el 83,0% de los USD 70,91 millones seleccionados. Abonos minerales o químicos y vehículos completan el grupo. La presencia de varios productos no elimina el predominio de una sola partida.

Oruro suma USD 39,54 millones: polietileno y polipropileno aporta el 60,7%, con USD 23,98 millones; aceites de petróleo, 10,06 millones; y vehículos, 5,50 millones.

El peso de materiales plásticos distingue su composición de la de La Paz.

Potosí reúne USD 8,26 millones entre tractores, resinas acrílicas y otras máquinas para movimiento de tierras. Ningún producto supera el 41% de esta selección. Su menor valor total convive con una distribución más equilibrada; no debe confundirse equilibrio entre tres partidas con una canasta departamental completa.



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)


COCHABAMBA
CADEC
Colegio de profesionales en Ciencias
Administrativas y Empresariales en Cochabamba
36
años de experiencia
AFILIATE
al CADEC
lleva tu profesión al siguiente nivel
IMPULSANDO
EL DESARROLLO
Innovación y progreso.
CADEC: generamos valor.
Visión que transforma.
+591 64813126
Cadec Cochabamba
www.cadec.org.bo
Ayacucho esq. General Achá



SECCIÓN 3

Análisis de importaciones de sector NANDINA

ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | TABLEROS DE PARTÍCULAS Y SIMILARES

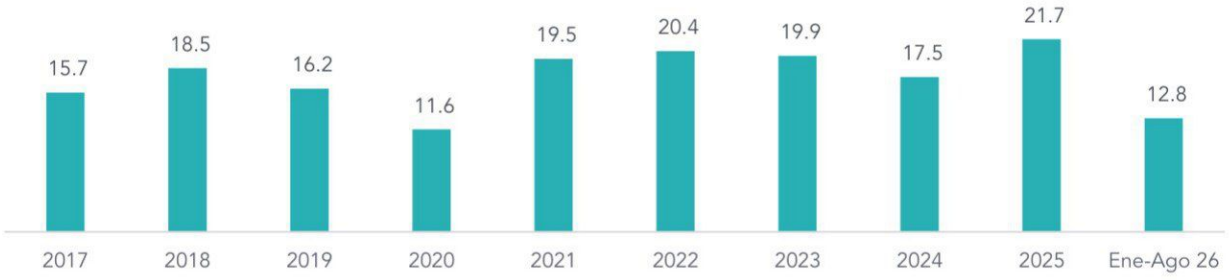
Los tableros de partículas y similares (4410) alcanzaron USD 21,75 millones en 2025, un aumento de 24,5% frente a 2024 y el máximo de los años completos mostrados. La trayectoria se recuperó desde los USD 11,56 millones de 2020, aunque tuvo retrocesos intermedios.

Enero-agosto de 2026 suma USD 12,84 millones. Agosto registró 1,54 millones: -10,5% frente a julio y -36,3% respecto de agosto de 2025.

El acumulado parcial debe distinguirse del resultado anual y de la variación de un solo mes.

Los últimos 12 meses suman USD 19,73 millones, con compras en todos los meses mostrados. La regularidad permite evaluar reposición e inventarios, pero el valor FOB no separa cantidades, calidad ni precios de los distintos tipos de tablero.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Evolución mensual de las importaciones del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE TABLEROS DE PARTÍCULAS Y SIMILARES

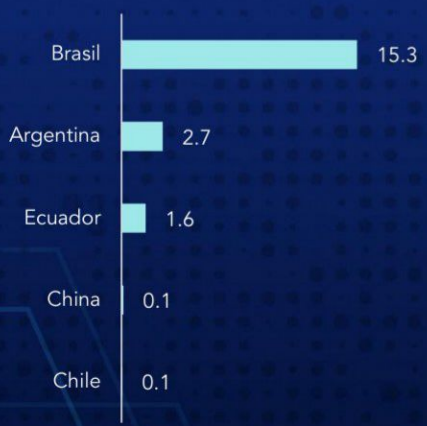
Brasil suministró USD 15,27 millones de la partida 4410 entre septiembre de 2025 y agosto de 2026: el 77,4% del total de USD 19,73 millones. Argentina y Ecuador aportaron 2,67 y 1,57 millones; los tres concentran el 98,8%.

Brasil perdió USD 1,10 millones frente a los 12 meses anteriores (-6,7%). Argentina ganó 0,51 millones (+23,5%) y Ecuador, 0,26 millones (+19,9%). Sus avances compensan parte del retroceso brasileño, pero no cambian el predominio de ese proveedor.

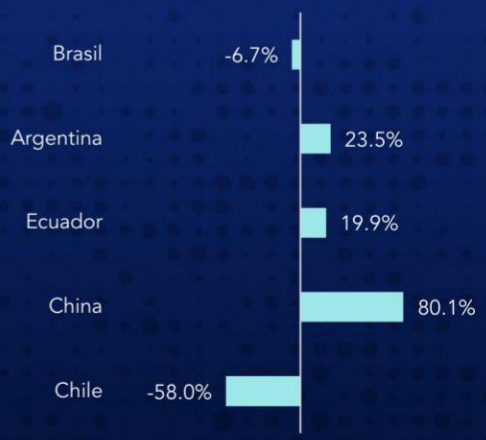
China creció 80,1%, aunque alcanzó solo USD 118.465; Chile bajó 58,0%, a 55.595. Las tasas deben leerse junto a las bases: un crecimiento elevado en un origen pequeño aporta menos que una variación moderada del principal abastecedor.

La selección comercial requiere comparar tipo de tablero, especificaciones, costo entregado y continuidad. La cercanía de los proveedores regionales no demuestra por sí sola menores costos en cada operación; esos costos dependen también de ruta, carga y condiciones pactadas.

Principales países proveedores del sector
Últimos 12 meses (Sep-25 a Ago-26)



Variación por país de origen
Variación % con el año anterior



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Tableros de partículas y similares | Código: 4410

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

ARGENTINA	MASISA ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	2.49
ARGENTINA	SADEPAN LATINOAMERICANA SA.	0.75
CHILE	MASISA S.A.	0.65
PERU	MAXCO S.A.C.	0.00
CHILE	TECNOLOG. EN TRANSP. DE MINERA	0.01
PERU	ANDERS PERU S.A.C.	0.00
PARAGUAY	TOTAL QUALITY & LOGISTICS S.R.L. SUCURSAL	0.00

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

ECUADOR	NOVOPAN DEL ECUADOR S.A.	308.39
CHILE	PANELES ARAUCO S.A.	110.48
CHILE	MASISA S.A.	34.43
ARGENTINA	MASISA ARGENTINA SOCIEDAD ANONIMA	11.86
CHILE	LOUISIANA PACIFIC CHILE S A	9.90
ECUADOR	NOVOPAN DEL ECUADOR S.A	6.24
ECUADOR	AGLOMERADOS COTOPAXI S.A.	4.44

Fuente: Procesamiento de la información (DATASUR)

AHK

Deutsch-Bolivianische
Industrie- und Handelskammer
Cámara de Comercio e Industria
Boliviano-Alemana

Promovemos sus negocios con **Alemania** y el **mundo**



www.bolivien.ahk.de

ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | MADERA ASERRADA (>6 MM)

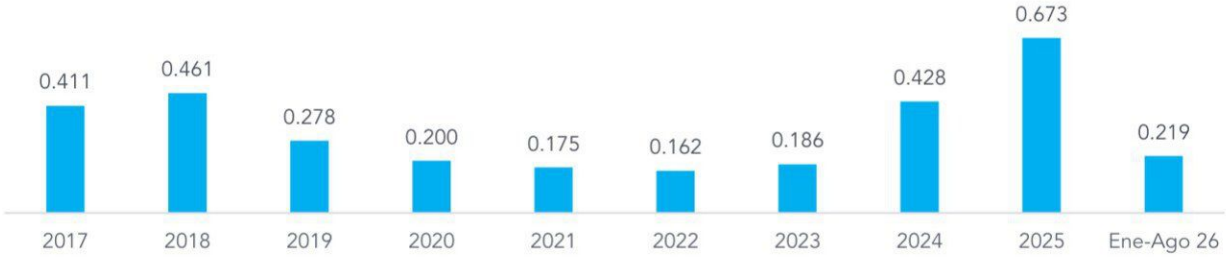
La madera aserrada de espesor superior a 6 mm (4407) registró USD 672.601 en 2025, 57,2% más que en 2024. Fue el máximo de los años completos de la serie. El acumulado enero-agosto de 2026 es USD 218.758 y no debe compararse como si fuera otro año completo.

En los 12 meses terminados en agosto se registraron USD 612.478.

Septiembre de 2025 aportó USD 205.379 y octubre, 141.219: juntos explican el 56,6% del período. Agosto de 2026 sumó 23.134, frente a 116.317 en julio.

La concentración temporal sugiere compras por lotes. Para planificar reposición interesa comprobar plazos, especies y dimensiones; la serie en dólares no demuestra cambios de demanda física ni sustitución por producción nacional.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Importaciones mensuales del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

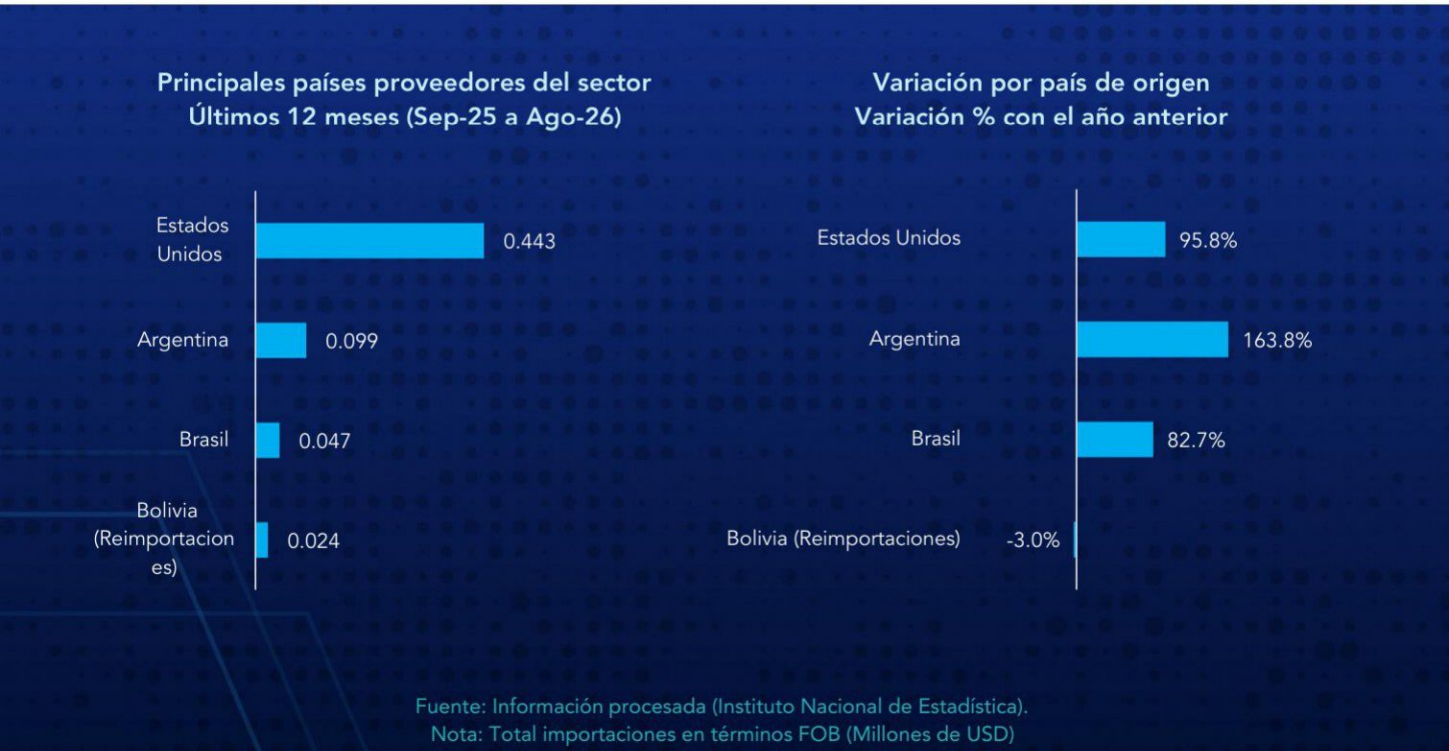
ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE MADERA ASERRADA (>6 MM)

Estados Unidos suministró USD 443.067 de madera de la partida 4407 en los últimos 12 meses, el 72,3% del total de USD 612.478. Argentina aportó 98.612 (16,1%) y Brasil, 46.574 (7,6%). Las reimportaciones de origen boliviano sumaron 24.225 (4,0%) y se distinguen de las compras a un proveedor extranjero.

El aumento estadounidense fue de USD 216.781 (+95,8%), superior al argentino de 61.224 (+163,8%). Argentina presenta la mayor tasa, pero Estados Unidos explica el mayor crecimiento monetario. Brasil añadió USD 21.079 y las reimportaciones bajaron 759.

La concentración principal está en Estados Unidos, no en proveedores sudamericanos. Para evaluar sustitutos se necesitan especies, grados, humedad, dimensiones y cumplimiento de entrega comparables. El país de origen por sí solo no determina equivalencia técnica.

La información de reimportaciones identifica origen, pero no demuestra transformación previa en el exterior. Atribuirle ese proceso requeriría conocer el régimen de la operación y su documentación.



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Madera aserrada (>6 mm) | Código: 4407

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

ARGENTINA	BUAMSCHA ALBERTO YAMIL	0.06
ARGENTINA	LAHARRAGUE CHODORGE SOCIEDAD ANONIMA	0.04
ARGENTINA	ESTABLECIMIENTO DON GUILLERMO SRL	0.01
ARGENTINA	EL JAPONES S.R.L.	0.07
ARGENTINA	ORGANIC LATIN AMERICA SA	0.02
ARGENTINA	O-TEK ARGENTINA S.A.	0.51
ARGENTINA	PLASTAR SAN LUIS S A	0.43

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

CHILE	PANELES ARAUCO S.A.	469.19
CHILE	CMPC MADERAS SPA	271.97
URUGUAY	URUFOR S A	128.18
ECUADOR	PLANTACIONES DE BALSA PLANTABAL S.A.	105.89
URUGUAY	DANK S A	72.97
URUGUAY	FRUTIFOR LUMBER COMPANY SOCIEDAD ANONIMA	66.99
CHILE	FORACTION CHILI SA	58.34


La Salle
Universidad
Bolivia
LIDERA EL
MUNDO!
LA EDUCACIÓN EVOLUCIONA.
NUESTROS VALORES PERMANECEN.
+300 años
AL SERVICIO DE LA EDUCACIÓN
@ulasallebolivia
www.ulasalle.edu.bo
Escanéa el QR o
escribenos por
WhatsApp
77797598

ANÁLISIS POR SECTOR NANDINA | MARQUETERÍA Y ADORNOS DE MADERA

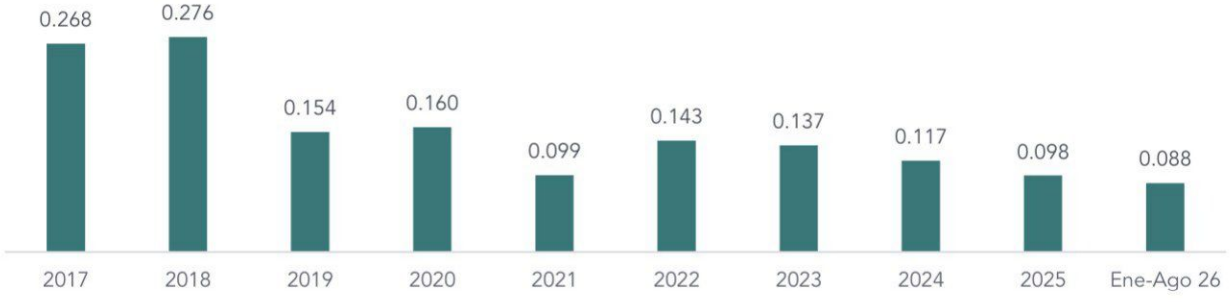
La partida 4420 comprende marquetería, estuches y adornos de madera. Sus importaciones pasaron de USD 276.177 en 2018 a 98.159 en 2025, una disminución de 64,5%. El último año completo cayó 16,3% frente a 2024. No es una serie de puertas o componentes estructurales para construcción.

Enero-agosto de 2026 suma USD 88.396.

Abril y junio aportaron el 65,0% de ese acumulado, con USD 30.881 y 26.575. Agosto registró USD 2.083: -66,1% mensual y -84,0% frente a agosto de 2025.

Las compras se concentran en pocos meses y son de pequeña escala. Conviene distinguir pedidos específicos de reposición habitual; los datos de valor no identifican proyectos constructivos ni permiten deducir cantidades de piezas o cambios de preferencia del consumidor.

Importaciones anuales del sector en millones de USD



Importaciones mensuales del sector en millones de USD



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

ANÁLISIS DE LA DINÁMICA EN IMPORTACIONES: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES DE MARQUETERÍA Y ADORNOS DE MADERA

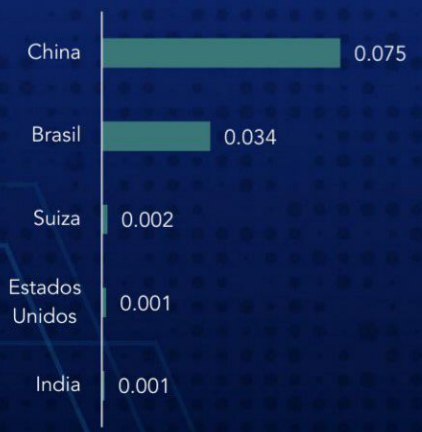
Las importaciones de la partida 4420 sumaron USD 114.513 entre septiembre de 2025 y agosto de 2026. China aportó 74.638 (65,2%) y Brasil, 33.945 (29,6%): juntos representan el 94,8%. Los otros proveedores tienen participaciones pequeñas.

China retrocedió USD 37.604 (-33,5%), mientras Brasil aumentó 32.308 (+1.973,6%). El salto brasileño parte de una base de apenas USD 1.637. Aunque la tasa es extraordinaria, la ganancia no compensa por completo la caída china.

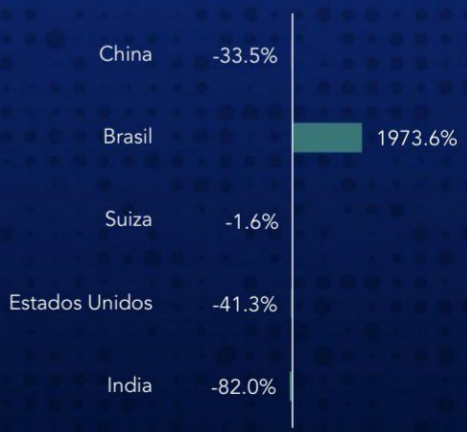
India perdió USD 3.729, Estados Unidos 963 y Suiza 29. Los cinco orígenes principales pasaron de USD 122.591 a 112.574, una reducción de 8,2%. Otros orígenes explican la diferencia con el total del período.

Para el comprador de artículos decorativos, importa comparar acabado, diseño, material, empaque y repetición de calidad. La concentración en dos países expone al suministro a cambios de sus proveedores, pero estos datos no permiten atribuir las variaciones a acuerdos comerciales, costos logísticos ni obras de construcción específicas.

Principales países proveedores del sector
Últimos 12 meses (Sep-25 a Ago-26)



Variación por país de origen
Variación % con el año anterior



Fuente: Información procesada (Instituto Nacional de Estadística).
Nota: Total importaciones en términos FOB (Millones de USD)

EMPRESAS LATINOAMERICANAS EXPORTADORAS DE MERCANCÍAS HACIA BOLIVIA Y EL MERCADO GLOBAL

Partida seleccionada: Marquetería y adornos de madera | Código: 4420

PRINCIPALES EMPRESAS QUE EXPORTAN LA PARTIDA HACIA BOLIVIA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

MEXICO	FITLOG SA DE CV	0.00
CHILE	MATRIZ IDEAS S.A.	0.00
MEXICO	COFLEX SA DE CV	0.00
PERU	PORCELANATO LATINO SOCIEDAD ANONIMA	0.05
PERU	CERAMICA LIMA S A	0.04
CHILE	COMERCIAL K SPA	0.01
PERU	AZULEJOS DO BRASIL E.I.R.L	0.00

PRINCIPALES EMPRESAS EN EXPORTACIONES GLOBALES DE LA PARTIDA

Valores expresados en millones de dólares (valor acumulado 2023-2024)

PERU	R.BERROCAL S.A.C.	1.64
MEXICO	DURANGO EXIM SA DE CV	0.42
PERU	WWW.NOVICA.COM S.A.C.	0.22
PERU	ASOCIACION DE ARTESANOS DON BOSCO	0.14
CHILE	BEAS Y TAPIA LTDA.	0.13
PARAGUAY	PIOTR MIERZEJEWSKI	0.11
PERU	ARTEMAS S.A.C.	0.10

Fuente: Procesamiento de la información (DATASUR)

ECOSISTEMA DIGITAL DE **APRENDIZAJE ILIMITADO**



MICROCREDENCIALES
Que certifican y validan tus competencias

ACADEMIAS TI
Certificaciones Internacionales

LABORATORIOS VIRTUALES
Aprendes haciendo

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL DE INGLÉS

BIBLIOTECA VIRTUAL
Para toda la vida

MICROSOFT TEAMS Y OFFICE 365
Conexión, colaboración y gestión académica.

UNIVALLE next

DX Magazine

IMPORTACIONES



ALIADOS ESTRATÉGICOS

Cámara Nacional de Comercio
CNC · Bolivia

cadex
CÁMARA DE EXPORTADORES, LOGÍSTICA Y PROMOCIÓN DE INVERSIONES DE **SANTA CRUZ**

CÁMARA DE INDUSTRIA, COMERCIO Y SERVICIOS DE COCHABAMBA

VISITA NUESTRO SITIO WEB

www.datax.com.bo

NUESTRAS REDES

@DATAXBolivia

CONTÁCTATE CON NEGOCIOS

62579000

info@datax.com.bo