# GASTRO!





Getränketrends & exklusive Aktionen

## **NEWS**:

Black Friday / Advent

Seite 10

**Dry January / Teambindung** 

Seite 11

#### **BESTELLUNGEN**

#### E-Mail:

orders@kirchhoffsoehne.de

Tel.: 040 - 670 790 22

Fax: 040 - 670 790 30

### GANZ BEQUEM PER APP



# Weihnachtszeit in der Gastronomie



Service-Hotline: 040 670 790 0

das Jahresende rückt näher und bringt seine Vorfreude auf weihnachtliche Genüsse mit sich. Für Ihre rechtzeitige Planung der Getränkekarte finden Sie auf den folgenden Seiten zahlreiche exklusive Angebote und Aktionen.

Entdecken Sie winterliche Spezialitäten wie Glühwein oder dunkle Biere, die nicht nur auf dem Weihnachtsmarkt gut ankommen. Auch alkoholfreie Alternativen sollte Ihre saisonale Auswahl bereichern - sie erfreuen sich nicht nur im Rahmen des "Dry January" wachsender Beliebtheit.

Sie suchen nach neuen Impulsen neben den klassischen Weihnachts- und Silvesterfeiern? Diese könnte ein "Black Friday" in der Gastronomie setzen, etwa mit einer "Black Friday"-Tageskarte. Am 28. November läutet der vierte Freitag im November traditionell die Weihnachtseinkaufsaison ein.

Wir wünschen Ihnen einen erfolgreichen Jahresabschluss und Ihren Gästen kulinarische Erinnerungen, die bleiben.

Friedrich Meier, Verkaufsleiter Gastronomie

Jetzt zur GastroAktuell+ anmelden und Angebote online entdecken:



Alster-Getränke



Dafür steht das inhabergeführte Familienunternehmen MAGNUS Mineralbrunnen aus Norderstedt. Die individuelle Wasseredition MAGNUS IMPERIAL bieten wir in den Sorten "feinperlig" und "still" exklusiv für die Gastronomie an. MAGNUS schmeckt, wie es die Norddeutschen lieben - weich und ohne mineralische Prägung. Damit ist unser natürliches Mineralwasser ein idealer Begleiter für alle Speisen und für den Genuss guter Weine – aber auch für das allgemeine Wohlbefinden.















Alster-Getränke.



GÜLTIG VOM 01.11. - 31.12.2025







Alster-Getränke.



## SHOPPING UND GENUSS



Während die Innenstädte am Black Friday-Wochenende voller Schnäppchenjäger sind, bietet die Gastronomie den perfekten Ort für eine genussvolle Pause. Doch auch außerhalb der Shoppingmeilen können Sie von der Black Friday-Idee profitieren:



Black-Friday-Specials, wie "2+1-Drink" oder ein spezielles, vorteilhaft kalkuliertes "Shopping"oder "Black Friday"-Menü"



Cross-Promotions mit naheliegenden Shops mit Rabatten, kleinen Geschenken oder einem kostenlosen Getränk (z. B. Glühwein).



To-go-Angebote für Shopper mit wenig Zeit.



Kommunikation auf Aufstellern und im Schaufenster: "Shoppingpause? Hier gibt's Energie & Genuss"



# PLÖTZLICH WEIHNACHTEN?

Die schönste Zeit - auch für Insta & Co.

Alle Jahre wieder ... und in diesem Jahr besonders früh (bereits am 30. November), startet die Vorweihnachtszeit. Wie wäre es mit einem Gastro Adventskalender? Die Idee lässt sich wunderbar auf Social Media umsetzen - und könnte Ihnen auch einige neue Follower bescheren: An jedem Tag ein Türchen ("Post") mit einer vorweihnachtlichen Überraschung. Es ist auch eine gute Gelegenheit, Ihre saisonalen Spezialitäten zu bewerben.

- · Mini-Gewinnspiel mit Gutschein für einen Glühwein/Punsch:
- · Weihnachtsrätsel: errate das Gericht
- Vorstellen einer restauranttypischen Zutat oder eines Lieferanten



Mehr Ideen für Ihren digitalen Adventskalender gibt es online in unserem News-Archiv.





Social Media-Tipp: Formate wechseln (Reels, Storys, Posts). So bleibt es spannend und der Algorithmus pielt besser mit.

## Alster-Getränke

## DER "DRY JANUARY" KOMMT

### Fitness-Küche und alkoholfreie Getränkealternativen boomen besonders im Januar

Tmmer mehr Menschen legen Wert auf Leinen gesunden Lebensstil. Viele starten zu Jahresbeginn mit einem "Dry January" und verzichten oder reduzieren bewusst den Konsum von Alkohol. Alkoholfreie oder alkoholreduzierte Biere, Weine und Spirituosenalternativen gewinnen dann besonders an Bedeutung - neben den klassischen alkoholfreien Softdrinks und Mineralwässern, die immer Saison haben. Hier gilt ebenso die Devise "Weniger ist

mehr": Getränke ohne künstliche Aromen, ohne Zucker oder zuckerreduziert sind gefragt!

Das Angebot hochwertiger, alkoholfreier Produkte, die den Geschmack und das Aroma der bekannten Pendants nachahmen, hat im letzten Jahr deutlich dazugewonnen. Das zeigt sich im Markt mit innovativen Ideen zahlreicher Markenhersteller, die es problemlos mit alkoholischen Drinks aufnehmen können.

## **GASTRO-TIPP**

Für die Gastrono mie bietet der Dry January spannende Chancen

- Gehen Sie aktiv auf den Trend ein und bieten Ihren Gästen neue Geschmackserlebnisse.
- Erweitern Sie Ihr saisonales Angebot um "Dry January"-Getränke und -Gerichte.

So schaffen Sie Vielfalt, überraschen Ihre Gäste und positionieren sich zeitgemäß und gesundheitsbewusst.

# **NEUES JAHR-TOLLES TEAM**

Tach wie vor leidet die Gasunter dem Thema Personalmangel. Die Bindung der Mitarbeitenden an ihre Arbeitsstätte ist ein 💜 Mitarbeiter werden zu Botschaftern, wirkungsvolles Instrument, Teams zu halten und nachhaltig zu motivieren. Der anstehende Jahreswechsel ist eine gute Gelegenheit, Personalgespräche zu führen und aktiv mitarbeiterbindende Maßnahmen an-

#### Ideen für zufriedene Mitarbeiter

- Benefits, zum Beispiel Weiterbildungen oder Schulungen
- Flexible Arbeitszeitregelungen
- Team-Events
- Cross-Marketing mit Rabatten
- · bei lokalen Partnern (Fitnessstudios, Einzelhandel)
- Autohändlern usw.
- zum Beispiel in Social Media-Posts (Meet-the-team, Teams-Lieblingsdrink
- Mobilität als Gehaltsbestandteil, zum Beispiel JobRad oder Firmenwagen



Ab 2026 erhöht sich der Mindestlohn\* um einen guten Euro, von 12,82 auf 13,90 Euro. In jedem Fall gilt, schon jetzt Kalkulationen und Prozesse durchzurechnen, um diese rechtzeitig anpassen zu können.



Verbrauchswerte: kombinierter Energieverbrauch: 4,4 I/100km; kombinierter Wert der CO2-Emission: 98 g/km; CO2-Klasse: C.

\*Leasingbeispiel für einen Swift 1.2 DUALJET HYBRID Club (61 kW | 82 PS | 5-Gang-Schaltg.) Fahrzeugpreis: 20.690 Euro; Laufzeit: 36 Monate; jährliche Fahrleistung: 5.000 km; Leasingsonderzahlung: 0 Euro; 36 mtl. Leasingraten à 88 Euro; zzgl. einmalig 1.290 Euro Bereitstellungskosten; Gesamtkosten über 36 Monate Vertragslaufzeit: 4.458 Euro. Bonität vorausgesetzt. Vermittlung erfolgt allein für die Creditplus Bank AG, Augustenstr. 7, 70178 Stuttgart. Es besteht ein gesetzliches Widerrufsrecht für Verbraucher. Abbildung zeigt aufpreispflichtige Sonderausstattung. Das Angebot gilt bis 31.12.2025 und nur solange der Vorrat reicht.

\* Der Mindestlohn regelt die absolute Lohnuntergrenze in Deutschland. Einige Branchen und Unternehmen sind jedoch an einen Branchenmindestlohn gebunden, zum Beispiel auf der Grundlagvon Tarifverträgen. Auch diese Löhne dürfen nicht unterhalb des gesetzlichen Mindestlohns liegen







# FEVER-TREE





4 Kisten bestellen\*

= 1 KISTE GRATIS\*\*

= 20 %

AKTIONSRABATT

\* 4 Kisten 24 x 0,25 L Glas MEHRWEG ViO BiO LiMO Orange / Zitrone & Limette; ViO Schorle Apfel / Johannisbeere / Rhabarber + 1 Kiste 24 x 0,25 L Glas MEHRWEG ViO Schorle Rhabarber.

Finals in Braider
 Einmalige Teilhahme pro Kunde im Aktionszeitraum. Pfand ist zu entrichten.
 Die maximale Bestellmenge beträgt 20 Kisten. ViO und ViO BiO LiMO sind eingetragene Schutzmarken.

JETZT
BESTELLEN!
AKTIONSZEITRAUM:

# DIESES WEIHNACHTEN SCHMECKT NACH mehr.

RADEBERGER PILSNER











Alster-Getränke.





DE PRÉISE (IN EURO) GELTEN ZZOL. FRAND SOWIE GESETZL. MWST. UND NUR FÜR DEN AKTIONSZEITRAUM. FÜR ALLE ANGEBOTE GLI' EINE MINDESTABNAHME VON EINEM KARTON, EINEM TRAY ODER EINER KISTE ODER JE MACH ANGEBOT. ES GELTEN UNSERE ALLGEMEINEN GESCHÄFTSBEDINGUNGEN. NUR SOLANGE DER VORRAT BEICHT. KEINE HAF TUNG BEI IRRTÜMERN IND DRUCKFEHLERN. ALLE ANGEBOTE FREBLEBEID. SORTIMENT NACH VERFÜBBARKEIT DES GETRÄMKEFACHGROSSHÄNDLERS.



Das Bio-Mineralwasser-Siegel ist exklusiv Mineralwässern vorbehalten, die den Anforderungen der Mineral- und Tafelwasserverordnung mehr als gerecht werden. Die Anforderungen wurden hierbei um einige Grenzwerte ergänzt; in vielen Punkten wurden strengere Richtlinien festlegt. Neben höchster Produktqualität muss ein ganzheitliches Konzept zum Thema Nachhaltigkeit und Wasserschutz in der Unternehmenskultur verankert sein.













KIRCHHOFF