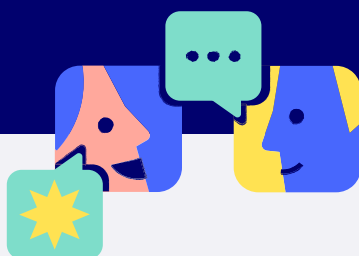


Cas client

Piloter et automatiser ses processus grâce à la data

Automatisation de la conversion des devis en factures et centralisation des données pour un pilotage en temps réel.



Waat est client Sellys dans le cadre de la gestion de ses opérations commerciales et de facturation. Acteur majeur de la recharge pour véhicules électriques, l'entreprise gère des volumes importants de projets, impliquant des processus complexes et exigeants.

Face à la croissance de son activité, WAAT a rapidement été confronté à un enjeu clé : exploiter pleinement les données Sellys pour automatiser ses processus et améliorer son pilotage.

Pour répondre à ces enjeux, WAAT s'appuie sur l'intégration entre Sellys et ClicData, permettant de transformer les données en levier de performance.





À propos de Watt

- ✓ Bornes de recharge 100% connectées et made in Europe
- ✓ Plus de 200 salariés
- ✓ [Waat.fr](https://www.waat.fr)

WAAT est un **acteur français** de la recharge pour **véhicules électriques**, accompagnant les copropriétés, les bailleurs sociaux, les entreprises et les particuliers dans le **déploiement d'infrastructures et bornes de recharge**. Positionnée au cœur de la **transition énergétique**, WAAT opère des **projets à grande échelle** et à forte complexité opérationnelle.

Objectifs du client

- ✓ Automatiser un processus critique : réduire la dépendance à un traitement manuel long et répétitif pour la **conversion des devis en factures**
- ✓ Gérer des règles métiers complexes : **croiser des données issues de plusieurs sources** en appliquant des règles strictes
- ✓ Améliorer le **suivi et la visibilité** : savoir précisément quels devis sont traités, exclus ou en attente, sans vérifications manuelles

Solutions retenues

- ✓ **Centralisation des données avec une plateforme connectée à Sellsy**
WAAT s'appuie sur ClicData pour centraliser, enrichir et exploiter l'ensemble de ses données
- ✓ **Automatisation du processus devis → facture** via un workflow automatisé qui gère l'ensemble du cycle, de l'extraction des devis à la génération des factures, sans intervention manuelle

Bénéfices clients

- ✓ Réduction significative du temps passé sur des tâches manuelles, avec plus de 80 heures économisées en quelques mois
- ✓ Plus de 1 000 devis traités en moins de 3 mois, sans augmentation de charge pour les équipes, grâce à l'automatisation du processus
- ✓ Un processus auparavant composé d'au moins 10 étapes manuelles désormais entièrement automatisé via un workflow unique
- ✓ Un traitement des dossiers réduit à 0 intervention humaine, contre environ 5 minutes par dossier auparavant
- ✓ Une fiabilité et un pilotage renforcé grâce à un suivi automatisé des traitements, offrant une visibilité claire sur chaque devis

“Dans le contexte de la forte croissance de l'activité de WAAT, il est devenu indispensable d'intégrer une solution fiable, capable d'absorber ces pics d'activité. L'intégration entre Sellsy et ClicData nous a permis de répondre à cette problématique en supprimant un processus manuel complexe, impliquant des croisements de données, de nombreuses vérifications et des allers-retours entre différents outils.”



Laurent Nicolas

Consultant SI Hypsoma pour WAAT | Partenaire accrédité Sellsy

Vous avez une problématique similaire ?

Programmez un rendez-vous avec un de nos experts sur go.sellsy.com ! >

Déjà client ? Contactez notre équipe Sellsy Services

