



Die 6-Fragen-Checkliste:

Software von der Stange oder individuell programmiert? [Auswahlhilfe]

Wie Sie herausfinden, welche
Software-Lösung zu Ihnen passt.

Für optimierte Arbeitsprozesse ohne
Software-Chaos.

Herzlich willkommen!

Schön, dass Sie diese Checkliste heruntergeladen haben.

Wir haben die Liste für Sie erstellt, damit sie ab sofort Ihr treuer Kompass für die Digitalisierung Ihres Unternehmens ist.

Software von der Stange oder individuell programmiert? [Auswahlhilfe]

Finden Sie heraus, welche Software-Lösung zu Ihnen passt. Mit unseren sechs Leitfragen.

Optimieren Sie die Arbeitsprozesse in Ihrem Unternehmen. Ganz ohne Softwarechaos.

Wir wünschen Ihnen viel Freude und Erfolg beim Lesen und Anwenden!

Woher weiß ich, ob mein Unternehmen die richtige Basis für passgenaue Software hat?

1

Ist mein Kerngeschäft stark genug für Software-Acceleration?

Um viel herauszuholen, muss die Basis stimmen. Eine individuell entwickelte Software erfordert eine Investition. Es ist keine Seltenheit, dass die Herstellungskosten 6-stellig sind. Und die Software muss gepflegt werden. Meist kostet die Pflege 20 % der Herstellungskosten im Jahr, d. h., Ihr Kerngeschäft muss stark genug sein, um diese Investition zu rechtfertigen.

2

Kann passgenaue Software Ihren Gewinn steigern?

Je mehr Fragen Sie mit „Ja“ beantworten, desto höher die Chance:

- Drucken Sie Dokumente aus?
- Haben Sie hohe Lizenzkosten für Software?
- Nutzen Sie selbstgemachte Tools?
- Nutzen Sie viel Excel und MS Teams?
- Verzichten Sie bisher auf ein ERP System?

Welche Ansprüche habe ich an Software, die in meinem Unternehmen eingeführt wird?

3

Gibt es Potenzial, um Umsatz zu generieren oder Kosten zu senken?

- Software kann Ihnen mehr Umsatz generieren: Bessere Kundenerfahrung (UX) sorgt für mehr Umsatz. Besseres Tooling, z.B. im Tele-Sales, sorgt für mehr Umsatz.
- Software kann aber auch Ihre Kosten senken: Sie kann dafür sorgen, dass Daten nicht mehrmals übertragen werden müssen. Oder dafür, dass teure Prozessfehler vermieden werden.

4

Sind mir auch „weiche“ Faktoren wichtig?

Repräsentative Software ist wie ein repräsentatives Büro.

- Eine moderne Software verbessert Ihre Außenwirkung und Marke gegenüber Kunden, Partnern und macht Sie zum Branchenvorbild.
- Eine individuell entwickelte Software steigert Ihre Attraktivität als Arbeitgeber. Wer hat schon Lust, mit alten, langsamen Tools zu arbeiten?

Habe ich die richtige Einstellung, um maßgeschneiderte Software einzuführen?

5

Bin ich bereit, agil zu denken?

Agilität ist ein Unwort. Gleichzeitig ist es so, dass erfolgreiche Software nicht in einem Rutsch aus dem Elfenbeinturm heraus entwickelt wird. Erfolgreiche Software ist eine Sequenz von Experimenten und Erkenntnissen. Sie müssen bereit sein, den Plan stetig anzupassen.

6

Bin ich bereit, Altes zu verwerfen?

Es ist verlockend, neue Software auf alter aufzubauen, denn schließlich haben Sie schon viel Geld investiert. In der Praxis ist es aber erfolgreicher, frische Software mit neuesten Technologien zu entwickeln. Vermeiden Sie die Sunk Cost Fallacy.

7

Bonus-Tipp!

Vertrauen Sie Ihr Softwareprojekt nicht einzelnen Entwicklern oder Freelancern an, wenn Sie an der Langlebigkeit Ihrer Lösung interessiert sind.

Softwareentwicklung ist ein Teamsport, und nur im Team wird Ihre Softwareentwicklung sauber dokumentiert und lange weiterentwickelbar sein. Das ist übrigens der Nummer 1 Grund, warum Kunden mit uns bei Sidestream zusammenarbeiten, statt intern ein ganzes Team aufzubauen.

Fragen oder Feedback?

Vereinbaren Sie gerne einen Termin zum persönlichen Gespräch.

Nutzen Sie das Kontaktformular und wir melden uns:

 [Kontaktformular \[Link\]](#)