TIME JOB



Junior Sales Manager (m/w/d)

Du willst verkaufen. Nicht verwalten. Nicht abwarten. Sondern aktiv rausgehen, Türen öffnen und Deals closen.

Genau dich suchen wir.

Wir sind TIME JOB® – ein Team von rund 50 Menschen, die seit 40 Jahren ERP-Software für Zeitarbeits- und Personaldienstleistungsunternehmen bauen. Unsere Software steckt in den Prozessen Hunderter Unternehmen. Und wir wachsen – deshalb brauchen wir jemanden, der den Markt aktiv aufrollt.

Was du bei uns tust

- Du gewinnst neue B2B-Kunden – von der Erstansprache bis zum Vertragsabschluss gehört alles dir
- Du führst Demos und Präsentationen durch, die nicht langweilen, sondern überzeugen
- Du erkennst bei Bestandskunden Potenziale und treibst Upselling proaktiv voran
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Marketing-Team Maßnahmen, um neue Leads zu generieren und den Vertriebserfolg zu steigern.
- Du baust echte Beziehungen auf – nicht für ein Quartal, sondern langfristig

TIME JOB



Junior Sales Manager (m/w/d)

Was du mitbringst

- Freude am aktiven Vertrieb und den Antrieb, eigene Ziele zu erreichen
- Interesse an digitalen B2B-Lösungen und Lust, ein erklärungsbedürftiges Produkt zu durchdringen
- Starke Kommunikation auf Deutsch, gerne auch auf Englisch
- Kenntnisse in der Personaldienstleistungsbranche? Großes Plus – aber kein Muss

Was du bekommst

- Echter Gestaltungsspielraum – kein Micro-Management, keine starren Skripte
- Ein Family-Tech-Unternehmen mit kurzen Wegen und echter Teamkultur
- Hybrides Arbeiten mit flexibler Homeoffice-Regelung
- Individuelle Weiterentwicklung – fachlich wie persönlich
- Ein Produkt, das am Markt funktioniert und echten Mehrwert liefert

Ready? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!