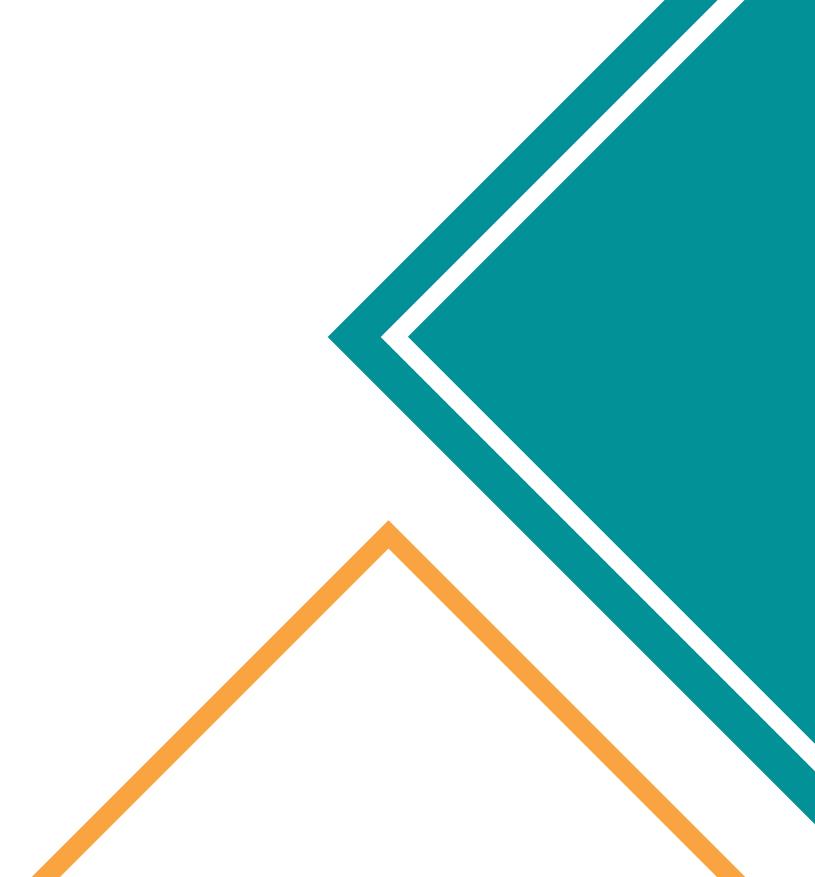
CASHPLUS

REVUE DE PRESSE 2023

VEILLE D'IMAGE





22 Août 2023

التوزيع وتجارة القرب.. "كاش بلوس" تستثمر في "سلعتي"

آخر الأخبار - 22-023-023



LIEN



أعلنت "كاش بلوس"، الرائدة في قطاع الخدمات المالية بالمغرب، عن استثمارها في المقاولة الناشئة "سلعتي" SLE3TI، عبر وسيطها الاستثماري "كاش بلوس في سي"، الموجه إلى دعم المقاولات الناشئة

وتعتبر "سلعتي" مقاولة فاعلة في توزيع المنتوجات الاستهلاكية، الموجهة إلى محلات البقالة وتجارة القرب، قبل أن تنضم هذه المقاولة، التي تأسست في 2020 من قبل أيوب حريج، إلى بيئة أعمال "كاش بلوس"، فيما تمتلك هذه المنشأة الصغيرة محفظة تحوي أزيد من 10 آلاف محل بقالة نشيط على منصتها المحمولة، معظمهم متمركزين في الدار البيضاء.

ويمثل هذا الاستثمار في رأسمال "سلعتي" خطوة جديدة في مسار "كاش بلوس"، التي تحرص على تنويع مجالات استثماراها وحضورها في القطاعات والأنشطة الواعدة، مثل توزيع المنتوجات الاستهلاكية، علما أن المقاولة الناشئة تتقدم منصة تكنولوجية تسهل التحويلات بين محلات البقالة وتجارة القرب ومزوديهم بالسلع الاستهلاكية.

le Desk

22 Août 2023

Distribution de proximité: Cash Plus investit dans la startup SLE3TI





Cash Plus, acteur de premier plan dans le domaine des services financiers au Maroc, vient d'annoncer son investissement au sein de la startup SLE3TI par l'intermédiaire de sa structure d'investissement Cash Plus VC, dédiée au soutien des startups, apprend-on.

SLE3TI, une entreprise œuvrant dans la distribution de produits de consommation courante destinés aux épiceries de proximité, rejoint désormais l'écosystème innovant de Cash Plus. Fondée en 2020 par l'entrepreneur Ayoub Harij, SLE3TI rassemble une solide base de plus de 10 000 épiceries actives sur sa plateforme mobile, principalement implantées à Casablanca.

Cette prise de participation stratégique marque une étape cruciale pour Cash Plus dans son objectif d'étendre sa présence et de diversifier ses activités dans le secteur en constante évolution de la distribution de produits de consommation courante. SLE3TI s'est distinguée en proposant une plateforme technologique facilitant les transactions entre les épiceries de proximité et les fournisseurs de biens de consommation courante.

Grâce à son interface et à ses fonctionnalités spécifiquement adaptées aux besoins du marché local, l'application SLE3TI a réussi à rationaliser le processus d'approvisionnement, à optimiser les stocks et à renforcer les liens entre les acteurs clés de la chaîne d'approvisionnement.

« Nous sommes ravis de rejoindre la famille Cash Plus. Leur expertise dans les services financiers et leur engagement envers l'innovation sont en parfaite synergie avec notre mission visant à améliorer l'efficacité opérationnelle des épiceries locales. Ensemble, nous allons offrir des services à forte valeur ajoutée, notamment en matière de transfert d'argent et de paiement de factures, à nos milliers d'utilisateurs quotidiens », a déclaré Ayoub Harij, fondateur de la start-up.

De son côté, Nabil Amar, gestionnaire du fonds Cash Plus VC, a précisé que « L'intégration de SLE3TI à l'écosystème Cash Plus VC témoigne de notre engagement continu envers le soutien des startups innovantes. Cette collaboration prometteuse renforcera notre position en tant que pionniers de l'innovation dans les services financiers et nous permettra d'apporter une valeur ajoutée significative à nos clients en simplifiant davantage leurs opérations ».

Cette prise de participation marque un tournant prometteur dans le paysage commercial marocain. Elle souligne l'importance de la synergie entre les entreprises établies et les startups en croissance pour favoriser l'innovation et la croissance économique. Alors que Cash Plus accueille SLE3TI au sein de ses rangs après avoir pris des participations dans Tawssil, une startup spécialisée dans la livraison Last mile, et Weego, une startup de mobilité urbaine, l'avenir de la distribution de produits de consommation courante au Maroc s'annonce encore plus dynamique et passionnant.

Pour rappel, Cash Plus avait récemment lancé <u>le service Tawssil de distribution en points relais en B2C</u> pour les e-commerçants, permettant l'envoi de courriers et de colis entre particuliers dans tout le Maroc, mais aussi à l'étranger. Son objectif est de rivaliser autant avec le service Al Amana de Barid Al Maghrib qui tient le haut du pavé du secteur qu'avec les autres acteurs moyens ou confinés au segment dit du dernier kilomètre.

LE MATIN.ma

28 Août 2023

Cash Plus propose ses services à travers la startup Slezti

La société Cash Plus a opéré un investissement stratégique dans la startup Sle3ti. Cette opération permettra aux épiceries locales de proposer des services à forte valeur ajoutée, notamment les transferts d'argent et les paiements de factures.

LIEN



Cash Plus renforce sa présence dans le secteur de la distribution de biens de consommation courante (FMCG) en investissant dans la startup Sle3ti.

Cette initiative reflète l'évolution des modèles d'affaires et souligne l'importance croissante de la collaboration entre entreprises établies et startups, comme le mentionne un communiqué conjoint des deux partenaires. Fondée en 2020 par **Ayoub Harij**, **Sle3ti** s'est rapidement imposée dans la **distribution FMCG** auprès des **épiceries** locales, en particulier à **Casablanca**. Grâce à sa plateforme mobile, la startup a conquis plus de 10.000 épiciers, en optimisant les **processus d'approvisionnement** et en renforçant les relations au sein de la **chaîne d'approvisionnement**, améliorant ainsi l'efficacité opérationnelle de ces **commerces locaux**.

Cash Plus, par le biais de son fonds d'investissement Cash Plus VC, saisit l'opportunité d'amplifier cette révolution commerciale en soutenant activement Sle3ti. Cette prise de participation stratégique s'aligne parfaitement avec la mission de Sle3ti, visant à accroître l'efficacité des épiceries locales grâce à des services à haute valeur ajoutée, tels que les transferts d'argent et les paiements de factures. Cette convergence entre Cash Plus et Sle3ti ouvre des perspectives prometteuses et renforce l'engagement d'Ayoub Harij, fondateur et PDG de À noter que Cash Plus a déjà investi dans d'autres startups prometteuses, telles que Tawssil, spécialisée dans la livraison «Last Mile», et Weego startup axée sur la mobilité urbaine. Ces synergies stratégiques illustrent une tendance marquante dans l'écosystème entrepreneurial marocain, où les grandes entreprises reconnaissent la valeur et le potentiel des jeunes entreprises innovantes. Ayoub Harij, fondateur et PDG de Sle3ti, exprime sa satisfaction à l'idée de rejoindre la famille Cash Plus. Il souligne la complémentarité entre l'expertise de Cash Plus dans les services financiers et son propre engagement envers l'innovation.



Cash Plus Soutient la Startup Sle3ti : Renforcement de la Distribution des Biens de Consommation Courante

<u>LIEN</u>



Cash Plus renforce son empreinte dans le secteur de la distribution des biens de consommation courante (FMCG) en investissant dans la startup Sle3ti. Cette initiative reflète l'évolution des schémas d'activité et met en avant l'importance croissante de la synergie entre les entreprises établies et les startups, comme indiqué dans un communiqué conjoint des deux partenaires.

Fondée en 2020 par Ayoub Harij, Sle3ti s'est rapidement imposée dans la distribution FMCG auprès des épiceries locales, en particulier à Casablanca. Grâce à sa plateforme mobile, la startup a réussi à attirer plus de 10 000 épiceries en optimisant les processus d'approvisionnement et en renforçant les relations au sein de la chaîne d'approvisionnement, améliorant ainsi l'efficacité opérationnelle de ces commerces locaux.

Cash Plus, à travers son fonds d'investissement Cash Plus VC, saisit l'opportunité de stimuler cette transformation commerciale en apportant un soutien actif à Sle3ti. Cette prise de participation stratégique s'aligne parfaitement avec la mission de Sle3ti, qui vise à augmenter l'efficacité des épiceries locales grâce à des services à forte valeur ajoutée tels que les transferts d'argent et les paiements de factures. Cette convergence entre Cash Plus et Sle3ti ouvre des perspectives prometteuses et renforce l'engagement d'Ayoub Harij, fondateur et PDG de Sle3ti, pour l'optimisation des opérations des épiceries locales.

Il est à noter que Cash Plus a déjà investi dans d'autres startups prometteuses, telles que Tawssil, spécialisée dans la livraison de la « dernière mile », et Weego, une startup axée sur la mobilité urbaine. Ces synergies stratégiques illustrent une tendance marquante dans l'écosystème entrepreneurial marocain, où les grandes entreprises reconnaissent la valeur et le potentiel des jeunes entreprises innovantes. Ayoub Harij, fondateur et PDG de Sle3ti, exprime sa satisfaction à l'idée de rejoindre la famille Cash Plus. Il souligne la complémentarité entre l'expertise de Cash Plus dans les services financiers et son propre engagement envers l'innovation.

LE MATin.ma

10 Octobre 2023

IFC renforce son soutien aux groupes OCP, BCP, CIMAF, Cash plus et au CRI de Marrakech

En marge des travaux des assemblées annuelles FMI-Banque mondiale, la Société financière internationale a organisé le 10 octobre une cérémonie de signature de 5 accords dont 4 de financement et un accord d'investissement. Ces accords portent notamment sur un nouveau financement de 106 millions de dollars en faveur du groupe OCP pour le développement de la deuxième phase de son programme solaire. Il s'agit également d'un accord d'investissement dans un programme de partage des risques en faveur de la BCP à hauteur de 370 millions de DH (36 millions de dollars). L'IFC annonce également une prise de participation de 10 millions de dollars dans cash plus et le renforcement de son partenariat avec CIMAF et le CRI Marrakech – Safi

Par ailleurs l'IFC, **Mediterrania Capital Partners** et la FMO (institution néerlandaise de financement du développement) ont signé un accord de prise de participation à hauteur de 57 millions de dollars dans l'établissement de paiement Cash plus afin de renforcer l'inclusion financière au Maroc.

Pour ce co-investissement, l'IFC mise 10 millions de dollars, la FMO 17 millions et Mediterrania Capital Partners 30 millions.

LIEN





IFC, Mediterrania Capital et FMO investissent dans CASHPLUS pour renforcer l'inclusion financière au Maroc













Marrakech, Maroc, 10 octobre 2023 — IFC, Mediterrania Capital et FMO, la banque internationale de financement du secteur privé des Pays-Bas, ont annoncé aujourd'hui un investissement dans CASHPLUS, la première fintech de services financiers du Maroc, afin d'aider la société à développer son offre de transferts de fonds internationaux, de transferts numériques, de règlements de factures et d'autres solutions de paiement modernes à la fois au Maroc et en Europe.

Cette prise de participation de 57 millions d'euros permettra à CASHPLUS d'élargir son réseau d'agences axé sur la fintech et d'enrichir son offre de produits, en mettant particulièrement l'accent sur le développement de son application M-Wallet, déjà utilisée par plus d'un million de personnes.

Sur l'enveloppe totale de 57 millions d'euros, IFC apporte 10 millions d'euros. Le fonds Mediterrania Capital IV, géré par Mediterrania Capital Partners, investit quant à lui 30 millions d'euros et FMO apporte les 17 millions d'euros restants.

Dans le cadre de ce partenariat, IFC fournira également des services-conseil, en appui de la stratégie de Cash Plus visant à ce que davantage de femmes occupent des postes de direction.

CASHPLUS associe la technologie à la finance et propose des paiements numériques en plus de ses 3 600 points de service physiques au Maroc. L'entreprise souhaite également développer son activité de transfert de fonds vers le Maroc. En 2022, les envois de fonds ont représenté plus de 8 % du PIB du pays, ce qui souligne leur importance économique.

Les investissements d'IFC incluent des prises de participation et des emprunts, des instruments d'atténuation des risques, le tout associé à des services-conseils pour favoriser un meilleur accès au financement dans le pays. Les institutions financières partenaires d'IFC au Maroc comprennent des banques, des assurances et des institutions de microfinance. La valeur totale des engagements d'IFC dans le secteur financier s'élève à 188 millions de dollars entre les exercices 2020 et 2023.

Entre l'exercice 19 et l'exercice 22, IFC a engagé 1,33 milliard de dollars au Maroc et possède un portefeuille de conseil actif de 16,7 millions de dollars. IFC soutient le secteur privé marocain dans des domaines clés tels que l'accès au financement, les énergies renouvelables, l'intégration régionale, l'inclusion des femmes et la création d'emplois.



Private Equity: MCP investit 57 millions d'euros dans Cash Plus



Mediterrania Capital Partners a annoncé ce mardi un investissement de 57 millions d'euros dans Cash Plus en collaboration avec le FMO, la banque néerlandaise de développement entrepreneurial, et d l'IFC, membre du Groupe de la Banque mondiale.

<u>LIEN</u>



Cet investissement marque la deuxième transaction majeure de Mediterrania Capital Partners au Maroc, suite à son investissement en mai 2023 dans Laprophan, l'une des plus grandes entreprises pharmaceutiques du pays.

Cash Plus est reconnu pour ses services de paiement et de transfert en ligne, ainsi que pour son impressionnant réseau de plus de 3 600 points de vente physiques répartis dans tout le Maroc. Grâce à l'investissement combiné de 57 millions d'euros, Cash Plus prévoit d'étendre davantage son réseau d'agences, d'améliorer son application M-Wallet déjà utilisée par plus d'un million de clients, et de favoriser l'inclusion financière au Maroc.

Hatim Ben Ahmed, associé gérant de Mediterrania Capital Partners, a exprimé sa satisfaction en déclarant : "Nous sommes ravis de soutenir la direction de Cash Plus dans sa stratégie de développement ambitieuse. Cash Plus s'est imposée comme l'une des institutions financières à la croissance la plus rapide du continent, et Mediterrania Capital apportera son soutien pour créer une valeur ajoutée supplémentaire pour les clients et les parties prenantes."

Albert Alsina, fondateur et PDG de Mediterrania Capital Partners, a ajouté : "Nous sommes ravis de faire partie de ce projet aux côtés de nos partenaires de longue date, l'IFC et FMO. Cash Plus est une entreprise que nous connaissons bien et qui incarne pleinement notre mission d'améliorer la vie des gens grâce à des investissements responsables. Avec son solide bilan en matière de promotion de l'inclusion financière et d'accès aux services financiers essentiels pour les communautés défavorisées au Maroc, Cash Plus est une entreprise innovante dotée d'une vision puissante. En collaboration avec l'IFC et FMO, nous avons pour objectif de soutenir Cash Plus dans l'extension de sa portée et l'amélioration de ses services, au bénéfice ultime de la population marocaine et du développement économique."

Nabil Amar, président du conseil d'administration du groupe Cash Plus, a également exprimé sa satisfaction en déclarant : "Pendant 20 ans, Cash Plus a été un partenaire de confiance au service de ses clients avec un fort esprit d'innovation et plus de 3 600 points de vente, démontrant notre engagement en faveur de l'accessibilité et de l'inclusion financière au Maroc. Nous apprécions grandement nos estimés partenaires, Mediterrania Capital Partners, l'IFC et FMO, pour leur croyance inébranlable en notre vision. Ensemble, nous franchissons une étape significative de plus vers le progrès, l'inclusion et la construction d'un avenir plus radieux et prospère pour tous.

L'achèvement de cet accord est soumis à l'approbation des autorités de réglementation.



MAROC : IFC, MEDITERRANIA CAPITAL ET FMO INVESTISSENT 57 MILLIONS D'EUROS DANS CASHPLUS



LIEN



IFC, Mediterrania Capital et FMO, la banque internationale de financement du secteur privé des Pays-Bas, ont annoncé, mardi 10 octobre, un investissement dans CASHPLUS, la première fintech de services financiers du Maroc, afin d'aider la société à développer son offre de transferts de fonds internationaux, de transferts numériques, de règlements de factures et d'autres solutions de paiement modernes à la fois au Maroc et en Europe.

Cette prise de participation de 57 millions d'euros permettra à CASHPLUS d'élargir son réseau d'agences axé sur la fintech et d'enrichir son offre de produits, en mettant particulièrement l'accent sur le développement de son application M-Wallet, déjà utilisée par plus d'un million de personnes, explique leur communiqué.

Dans cet investissement combiné, l'IFC apporte 10 millions d'euros, 30 millions d'euros par le fonds Mediterrania Capital IV, géré par Mediterrania Capital Partners, et les 17 millions d'euros restants par FMO. En plus du financement, le Groupe marocain CASHPLUS bénéficiera aussi des services-conseil.

Le Président du Conseil d'administration du Groupe marocain, Nabil Amar, a fait savoir que «depuis deux décennies, CASHPLUS est un symbole de confiance, d'innovation technologique et d'inclusion financière au Maroc. Avec plus de 3 600 agences et une innovation constante, nous sommes fiers de nos racines. Nous remercions chaleureusement nos partenaires : IFC, le fonds Mediterrania IV et FMO. Main dans la main, nous avançons vers un avenir plus inclusif et plus prospère».

«Nous sommes ravis de participer à ce projet aux côtés de nos partenaires de longue date, IFC et FMO. CASHPLUS est une entreprise que nous connaissons bien et qui incarne parfaitement la mission de Mediterrania, à savoir améliorer la vie des gens grâce à des investissements responsables», a pour sa part, indiqué Albert Alsina, fondateur et PDG de Mediterrania Capital Partners.

De son côté, Makhtar Diop, directeur général d'IFC, a estimé que «favoriser l'accès au financement dans les marchés émergents comme le Maroc est essentiel pour faire progresser le développement économique et réduire les vulnérabilités».

CASHPLUS associe la technologie à la finance et propose des paiements numériques en plus de ses 3 600 points de service physiques au Maroc. En 2022, les envois de fonds ont représenté plus de 8 % du PIB du pays, ce qui souligne leur importance économique.

le Desk

11 Octobre 2023

FINANCEMENTS L'IFC investit près de 200 M\$ dans quatre projets de développement portés par des entreprises marocaines



La Société financière internationale (IFC), filiale du Groupe de la Banque mondiale (BM), a signé, mardi à Marrakech, des accords d'investissement pour près de 200 millions de dollars (M \$) dans quatre projets de développement portés par des entreprises marocaines.

Les quatre projets d'investissement rendent compte de l'engagement d'IFC en faveur de la viabilité de l'activité du secteur privé africain, qui contribue à la création d'emplois et à la fourniture de biens et de services essentiels.

Le troisième investissement est une prise de participation de 10 M \$, en partenariat avec Mediterrania Capital, au capital du fournisseur de services financiers marocain CashPlus, dans le but de favoriser l'inclusion financière et l'accès aux services financiers dans le pays.

« Ces investissements transformateurs soulignent notre engagement à mobiliser des capitaux privés et à encourager le développement durable au Maroc, conformément à la stratégie du gouvernement de promouvoir le secteur privé en tant que moteur de la croissance » a déclaré Diop.

Au cours des six dernières décennies, IFC s'est associée au Maroc pour libérer le plein potentiel du secteur privé, aidant ainsi le pays à se positionner comme un centre de commerce, d'investissement et d'innovation de premier plan en Afrique.





Mediterrania Capital Partners Co-Invests in CASH PLUS

<u>LIEN</u>

Mediterrania Capital Partners, a private equity firm focused on growth investments for SMEs and mid-cap companies in North Africa and Sub-Saharan countries, has invested €57m in Moroccan financial services provider CASH PLUS together with FMO, the Dutch entrepreneurial development bank, and IFC, a member of the World Bank Group.

CASH PLUS provides online payment and transfer services and has more than 3,600 physical locations across Morocco, making it one of the country's largest financial service providers.

The combined €57m equity investment will enable CASH PLUS to continue developing its network of branches in Morocco and internationally, enhance the company's digital financial services offerings by further developing its M-Wallet application – which already serves more than 1 million customers – and boost financial inclusion across Morocco.

Hatim Ben Ahmed, Managing Partner at Mediterrania Capital Partners, said: "We're thrilled to be backing CASH PLUS management in its ambitious development strategy. CASH PLUS has emerged as one of the continent's fastest-growing financial institutions and Mediterrania Capital will provide support in creating additional value for customers and stakeholders."





Albert Alsina, Founder and CEO at Mediterrania Capital Partners, added: "We are delighted to be part of this project alongside our long-time partners, IFC and FMO. CASH PLUS is a company that we know well and which fully embodies our mission of improving people's lives through responsible investments. With its strong track record of promoting financial inclusion and providing access to essential financial services to underserved communities in Morocco, CASH PLUS stands as an innovative company with a powerful vision. Together with IFC and FMO, we aim to support CASH PLUS in expanding its reach and enhancing its services, ultimately benefiting the people of Morocco and fostering economic development."

Nabil Amar, Chairman of the Board of Directors of the CASH PLUS Group, said: "For 20 years, CASH PLUS has been a trusted partner serving its customers with a high innovation drive and over 3,600 points-ofsale, showing our commitment to accessibility and financial inclusion in Morocco. We greatly appreciate our esteemed partners, Mediterrania Capital Partners, IFC and FMO, for their unwavering belief in our vision. Together, we're taking another significant step towards progress, inclusion and building a brighter and more prosperous future for all."

Mediterrania Capital Partners' investment in CASH PLUS is the second investment of MC IV, following its investment in Laprophan, one of the largest pharmaceutical companies in Morocco, in May 2023.

The investor consortium was advised by Asafo for legal advice and Accuracy for the financial due diligence.

CASH PLUS was advised by DLA Piper. Mediterrania Capital Partners has been present in Morocco since 2013 with investments in the Financial Services, Retail, Education, Construction, IT, FMCG and Healthcare sectors.



TECH IN AFRICA

20 Octobre 2023

CASH PLUS Secures \$60M Funding to Broaden Morocco's Digital Finance Reach.

<u>LIEN</u>

Mediterrania Capital Partners, a renowned Private Equity firm with a specialization in fostering growth for Small and Medium Enterprises (SMEs) and mid-cap companies across the North Africa and Sub-Saharan regions, is delighted to announce a substantial €57 million (\$60M) investment in CASH PLUS, a prominent financial services provider in Morocco. This transformative investment marks a collaborative effort alongside FMO, the entrepreneurial development bank from the Netherlands, and IFC, a distinguished member of the World Bank Group.

CASH PLUS has risen as a prominent contender in the financial services sector, providing a comprehensive range of online payment and transfer solutions. With an extensive network of over 3,600 physical locations across Morocco, it has firmly established itself as one of the country's leading financial service providers.

The substantial €57 million equity investment is set to propel CASH PLUS even further, enabling them to expand their branch network both nationally and internationally. Furthermore, this infusion of funding will strengthen the company's digital financial services, with a specific focus on enhancing its M-Wallet application, which presently serves a customer base exceeding 1 million individuals. The overarching objective of this investment is to advance financial inclusion throughout Morocco.

Hatim Ben Ahmed, the Managing Partner at Mediterrania Capital Partners, has voiced his excitement, stating, "We are truly enthusiastic about our partnership with the management team at Cash Plus and their ambitious growth strategy. CASH PLUS has solidified its position as one of Africa's fastest-growing financial institutions, and Mediterrania Capital is committed to providing unwavering support to create added value for both customers and stakeholders."



TECH IN AFRICA

Adding to this sentiment, Albert Alsina, the Founder and CEO of Mediterrania Capital Partners, expressed his delight, saying, "We are thrilled to join forces in this endeavor, alongside our long-standing partners, IFC and FMO. CASH PLUS is a company we are intimately familiar with, and it perfectly aligns with our mission of enriching lives through responsible investments. With its impressive history of promoting financial inclusion and offering essential financial services to underserved communities in Morocco, CASH PLUS epitomizes innovation and a visionary approach. In collaboration with IFC and FMO, our goal is to support CASH PLUS in expanding its outreach and enhancing its services, ultimately benefiting the people of Morocco and fostering economic growth."

Nabil Amar, the Chairman of the Board of Directors at the CASH PLUS Group, expressed, "Over the course of two decades, CASH PLUS has diligently served its customers, driven by a strong commitment to innovation. With a network of over 3,600 points-of-sale, we have demonstrated our dedication to promoting accessibility and financial inclusion in Morocco. We extend our heartfelt gratitude to our esteemed partners, Mediterrania Capital Partners, IFC, and FMO, for their steadfast belief in our vision. Together, we are taking another significant stride

towards progress, inclusion, and the pursuit of a brighter and more prosperous future for all."

Mediterrania Capital Partners' venture into CASH PLUS signifies a significant milestone for MC IV, building upon its prior investment in Laprophan, one of Morocco's largest pharmaceutical companies, in May 2023. For the past decade, Mediterrania Capital Partners has played an active role in the Moroccan landscape, channelling investments across a diverse spectrum of sectors, including Financial Services, Retail, Education, Construction, IT, FMCG, and Healthcare. This latest investment reaffirms their unwavering commitment to nurturing growth and prosperity within the region.





Morocco's Cash Plus Raises \$60 Million Funds to Expand Operations

The combined €57 million investment is set to support Cash Plus' expansion plans nationally and internationally.





Rabat - A private equity firm, Mediterrania Capital Partners, has announced investing €57 million (\$60 million) investment in Cash Plus, a Moroccan financial services provider.

The investment was made in collaboration with FMO, an entrepreneurial development bank from the Netherlands, and IFC, the private investment arm of the World Bank, according to a **report** from Ripples Nigeria.

Cash Plus operates 3,600 physical locations across Morocco, making it one of the largest financial services providers in the country.

The report explains that the combined €57 million investment is set to support Cash Plus' expansion plans nationally and internationally.

The funding is expected to boost the company's digital financial **services offerings**, especially its M-Wallet application which currently serves more than 1 million customers.

Hatim Ben Ahmed, Managing Partner at Mediterrania Capital Partners, welcomed the news, saying that his firm is "thrilled to be backing Cash Plus management in its ambitious development strategy."

Cash Plus has "emerged as one of the continent's fastest-growing financial institutions, and Mediterrania Capital will provide support in creating additional value for customers and stakeholders," he explained.

For his part, Albert Alsina, Founder and CEO of Mediterrania Capital Partners, said that the company is "delighted" to be part of the venture alongside IFC and FMO.

"CASH PLUS is a company that we know well and which fully embodies our mission of improving people's lives through responsible investments," he added.

LE MATIN.ma

9 Novembre 2023

British International Investment accorde un investissement de 15 M€ à Mediterrania Capital Partners

British International Investment (BII), l'institution britannique de financement du développement et investisseur d'impact, accordera 15 millions d'euros au nouveau fonds MC IV de la société de capital-investissement, Mediterrania Capital Partners, afin de soutenir les sociétés de taille intermédiaire en Afrique du Nord et en Afrique subsaharienne.



Avec deux investissements déjà réalisés (Laprophan et Cash Plus), MC IV vise à investir jusqu'à 350 millions d'euros dans des entreprises africaines pour les aider à atteindre leur plein potentiel opérationnel et de croissance. Les fonds de Mediterrania Capital Partners ciblent les sociétés de taille intermédiaire opérant dans des secteurs cruciaux pour la poursuite du développement, notamment les services financiers, l'éducation tertiaire, les produits de grande consommation, la construction et les biens de consommation de base.

Sara Taylor, directrice et responsable des fonds de capital-investissement et des coinvestissements chez BII, a déclaré : « De nombreuses entreprises ont du mal à accéder au financement dont elles ont besoin pour se développer, créer des emplois et contribuer à l'économie locale. C'est pourquoi nous soutenons MC IV, un fonds qui fournit des capitaux essentiels pour aider les entreprises à atteindre leur plein potentiel. Cet engagement constitue la pierre angulaire de notre portefeuille nord-africain, qui nous permettra également d'accéder à des marchés plus vastes en Afrique subsaharienne et d'avoir un impact sur le développement, en particulier sur les questions liées au genre et au climat ».

L'engagement de BII fait suite à des investissements antérieurs dans **Mediterrania Capital III**. Au cours des dix dernières années, Mediterrania Capital Partners a investi dans 17 **PME** et sociétés de taille intermédiaire africaines, générant un chiffre d'affaires annuel cumulé de 1,5 milliard d'euros et employant plus de 22.000 personnes.





أيام «صنع في المغرب» .. تسليط الضوء على قصص نجاح مغربية

من جهة أخرى، أوضح المدير العام لمجموعة "كاش بلوس"، حازم سباطة، أن رأس مال هذه المؤسسة وإدارتها مغربية خالصة، مؤكدا أنها تمتلك شبكة واسعة وتقدم أكثر من 150 خدمة، بهدف تسهيل الحياة على الأفراد من حيث الدفع وتحويل الأموال على وجه الخصوص.

وقال المدير الجهوي لمجموعة القرض الفلاحي للمغرب، إدريس عبيد، إن هذا البنك المغربي يعد الشريك المالي الأول لبرامج الاستثمار الوطنية الرامية إلى تسهيل الحصول على التمويل لجميع الفلاحين، وخلق فلاحة مربحة، وتنافسية، وحديثة، وقادرة على الصمود، موضحا أنه بعد 62 سنة من الالتزام المستدام، تعتمد المجموعة على التحول الرقمي ودعم التحول البيئي والشمول المالي.

LIEN





Cash Plus : Le Conseil de la concurrence notifié d'un projet de concentration économique

LIEN

Ça bouge dans le secteur du transfert d'argent et des services de paiement. Le Conseil de la concurrence annonce avoir reçu une notification d'une opération de concentration économique concernant la prise du contrôle conjoint de la société Cash Plus SA par huit sociétés.

Selon un **communiqué** du Conseil daté du 16 novembre, ces sociétés sont la Société financière internationale (IFC, une filiale de la Banque mondiale), la société de capital-investissement Mediterrania Capital Partners, la Société néerlandaise de financement du développement (FMO), la société de participations Amapar SA, les sociétés de gestion de portefeuille Duquesa Holding et Merydinal, LDW Holding, ainsi que Mobiz.++

Le communiqué indique également qu'une société nommée MC IV Money a été nouvellement créée pour les besoins de l'investissement dans Cash Plus et a pour unique objet de réaliser la prise de participation dans Cash Plus et de la détenir.

Rappelons que le 10 octobre dernier, IFC, Mediterrania Capital et FMO, la banque internationale de financement du secteur privé des Pays-Bas, annonçaient un investissement dans Cash Plus, la première fintech de services financiers du Maroc, afin d'aider la société à développer son offre de transferts de fonds internationaux, de transferts numériques, de règlements de factures et d'autres solutions de paiement modernes à la fois au Maroc et en Europe.

IFC avait alors expliqué que cette prise de participation de 57 millions d'euros doit permettre à Cash Plus d'élargir son réseau d'agences axé sur la fintech et d'enrichir son offre de produits, en mettant particulièrement l'accent sur le développement de son application M-Wallet, déjà utilisée par plus d'un million de personnes.

Sur l'enveloppe totale de 57 millions d'euros, IFC apporte 10 millions d'euros. Le fonds Mediterrania Capital IV, géré par Mediterrania Capital Partners, investit quant à lui 30 millions d'euros et FMO apporte les 17 millions d'euros restants.





Vers un nouveau tour de table pour Cash Plus

LIEN

Le Conseil de la concurrence <u>a été notifié</u> d'une opération de concentration économique concernant la **prise du contrôle conjoint de Cash Plus** par les parties suivantes :

- Société financière internationale (SFI);
- Mediterrania Capital Partners;
- Nederlandse Financierings-Maatschappij Voor Ontwikkelingslanden N.V;
- AMAPAR;
- Duquesa Holding;
- Merydinal;
- LDW Holding;
- Mobiz.



le Desk

17 Novembre 2023

n°919. Comment Cash Plus s'est valorisée autour de 2 MMDH après ventilation de son actionnariat



La fintech Cash Plus ouvre son tour de table à trois investisseurs : la SFI et les fonds MCP et FMO. Selon nos sources, leur mise combinée de près de 600 MDH leur octroie un peu moins de 30% du capital. Cette opération d'institutionnalisation de l'actionnariat aboutit ainsi à une valorisation de l'entreprise qui se voit décuplée en moins de dix ans. Les détails





ENTREPRISES

Réservé aux abonnés

🔒 Ce qu'il faut retenir de l'ouverture de capital de Cash Plus

Nouveau changement dans le tour de table de Cash Plus avec l'entrée d'un véhicule de financement porté par trois institutions d'investissement en capital. Un opération portant sur une levée de 600 MDH. Pourtant, les deux groupes familiaux actionnaires de Cash Plus, Ammar et Tazi, gardent le contrôle.







مجلس المنافسة...عملية استحواذ

مشترك على شركة Cash Plus.

أعلن مجلس المنافسة عن عملية استحواذ مشتركة على شركة "Cash Plus" من قبل مجموعة من الشركات، بما في ذلك IFC وMediterrania Capital Partners وFMO.

"كاش بلس" هي شركة مغربية تعمل في مجال تحويل الأموال ودفع الفواتير، وكانت ملكا للملياردير كريم التازي.

ستقوم الشركات المعنية بتأسيس شركة جديدة بإسم MC IV Money، للقيام باستثمارات جديدة في "كاش بلس".

LIEN





الملياردير التازي يتخلص من كاش بلوس



LIEN

أعلن مجلس المنافسة ، عن عملية استحواذ مشترك على شركة Cash Plus من قبل العديد من الشركات، بما في ذلك IFC وMediterrania Capital Partners وFMO وFMO.

كاش بلس هي شركة مغربية تنشط في مجال تحويل الأموال ودفع الفواتير وكانت في ملكية الملياردير كريم التازي.

و ستقوم الشركات المعنية بإنشاء شركة جديدة، MC IV Money، للقيام باستثمارات جديدة في Cash Plus.





Entreprises : le Conseil de la concurrence notifié du rachat de Cash Plus Le Conseil de la Concurrence a reçu une notification d'une opération de concentration concernant la prise de contrôle conjoint de Cash Plus par plusieurs sociétés, dont IFC, Mediterrania Capital Partners et FMO.

Cash Plus est une société marocaine active dans le transfert d'argent et le paiement de factures.

Les entreprises concernées créeront une nouvelle société, MC IV Money, pour réaliser cet investissement dans Cash Plus.

LIEN





Entreprises

Cash Plus: Ce que l'on sait de l'ouverture du capital

Après une prise de participation en mai 2023 dans Laprophan, l'une des majors de l'industrie pharmaceutiques nationale, le fonds d'investissement Mediterrania Capital Partners (MCP) décide de revenir dans le tour de table de Cash Plus, ramenant dans son escarcelle deux autres institutionnels, la Société financière internationale et le fonds Nederlandse Financierings-Maatschappij Voor Ontwikkelingslanden N.V (FMO).

LIEN



LE MATiN.ma

24 Novembre 2023

Bpifrance rejoint le Fonds Mediterrania Capital IV

Après l'IFC, la BEI, la BERD et Proparco, Mediterrania Capital Partners accueille Bpifrance dans le Fonds MC IV. La Banque nationale d'investissement française y investira à travers Averroès, son «Fonds de fonds» dédié à l'Afrique. Avec deux investissements déjà réalisés (Laprophan et Cash Plus), MC IV a pour objectif d'investir jusqu'à 350 millions d'euros dans des entreprises africaines afin de les accompagner dans l'atteinte de leur plein potentiel opérationnel et de croissance.





Le Maroc reste le premier marché de MCP en termes de transactions réalisées. D'ailleurs, les deux investissements déjà réalisés par MC IV concernent deux entreprises marocaines : Laprophan et Cash Plus. Ce nouveau Fonds a pour objectif d'investir jusqu'à 350 millions d'euros dans des entreprises africaines afin de les accompagner dans l'atteinte de leur plein potentiel opérationnel et de croissance. Bpifrance y investira à travers Averroès, son dispositif dédié à l'Afrique, qui a été un soutien financier important des Fonds de Mediterrania Capital Partners, collaborant avec la société de capital-investissement depuis 10 ans, notamment dans le cadre des deux précédents Fonds : MC II et MC III.

«Nous sommes ravis de poursuivre notre partenariat avec notre investisseur de longue date, Bpifrance. Après une décennie de collaboration, nous sommes très satisfaits des résultats obtenus jusqu'à présent et enthousiastes de l'accueillir au sein de MC IV. Grâce au soutien financier et stratégique de Bpifrance, nous continuerons à accompagner des entreprises africaines à fort potentiel de croissance, en établissant des bases solides et en mettant en œuvre les stratégies nécessaires en vue d'assurer un développement durable et à long terme», souligne **Albert Alsina**, fondateur et CEO de MCP.

Au cours des dix dernières années, **Mediterrania Capital Partners** a investi dans 17 **PME** et **entreprises de taille moyenne** africaines, essentiellement marocaines, générant un **chiffre d'affaires** annuel agrégé de 1,5 milliard d'euros et employant plus de 22.000 personnes. Les Fonds de MCP ciblent les entreprises de taille intermédiaire opérant dans des secteurs clés de croissance, notamment les services financiers, l'éducation tertiaire, les produits de grande consommation, la construction et les biens de consommation de base.

«Nous sommes heureux de rejoindre le Fonds MC IV, consolidant ainsi 10 ans de collaboration en soutien aux entreprises d'Afrique du Nord et d'Afrique subsaharienne avec Mediterrania Capital Partners. Nous croyons qu'une telle collaboration est essentielle pour soutenir le développement des entreprises de taille intermédiaire et les aider à atteindre leur plein potentiel opérationnel et de croissance», indique **Isabelle Bébéar**, responsable des affaires internationales et européennes de Bpifrance.



أكبر شركة تحويل أموال في المغرب تدرس الإدراج في البورحة

"كاش بلس" تترقب بيع حصة أقلية لثلاث مؤسسات مقابل 62 مليون دولار بهدف دخول السوق الأوروبية







تدرس شركة "كاش بلس" (Cash Plus) المغربية الإدراج في البورصة خلال السنوات الخمس المقبلة، وتطوير عروض خدماتها في البلاد، ودخول السوق الأوروبية، بحسب نبيل عمار، رئيس مجلس إدارة الشركة المتخصصة في الخدمات المالية في تصريح لـ"الشرق".

تأسست "كاش بلس" عام 2004، وتعتبر اليوم أكبر شركة تحويل الأموال محلياً ودولياً، وتغيير العملات ودفع الفواتير في المغرب عبر شبكة تضم 3600 فرع، 20% منها توجد في المناطق القروية، ولديها أكثر من مليون مستخدم لمحفظتها الإلكترونية.

وقال عمار إن "الإدراج في البورصة هو أحد الخيارات التي تم النظر فيها، لكن ندرس خيارات أخرى، ومن السابق لأوانه اتخاذ قرار نهائي بشأن الخيار الأفضل".

تمويل لتوسيع الشبكة

تنتظر الشركة الحصول على موافقة مجلس المنافسة لبيع حصة أقلية مقابل 62 مليون دولار لمؤسسة التمويل الدولية التابعة لمجموعة البنك الدولي، و"ميديتيرانيا كابيتال" (Mediterrania Capital)، وبنك تنمية ريادة الأعمال الهولندي (FMO).

وقال نبيل عمار إن "تركيز الشركة انصب خلال العقدين الماضيين على دعم الابتكار التكنولوجي، وزيادة الشمول المالي في المغرب، ونطمح عبر الاستثمار الجديد لتطوير عروضنا للتحويلات المالية ومختلف حلول الدفع الحديثة في المغرب وأوروبا".

ستساهم مؤسسة التمويل الدولية بمبلغ 10 ملايين يورو في اقتناء حصة من الشركة المغربية، و30 مليون يورو من صندوق "ميديتيرانيا كابيتال"، و17 مليون يورو من البنك الهولندي.

إيرادات بقيمة 39 مليون يورو

حققت "كاش بلس" إيرادات بنحو 39 مليون يورو عام 2020، بحسب تقرير لصندوق "ميديتيرانيا كابيتال".

في حال إدراج الشركة في بورصة الدار البيضاء، ستكون "كاش بلس" الأولى بقطاع الخدمات المالية غير المصرفية في السوق المالية.

بحسب إحصاءات بنك المغرب المركزي، تنشط 16 شركة في تحويل الأموال والدفع في البلاد، وحققت إيرادات إجمالية بنحو 1.2 مليار درهم عام 2022، ولديها 22 ألف وكالة بارتفاع 26% على أساس سنوي.



1 Décembre 2023



<u>LIEN</u>



L'activité des établissements de paiement n'a cessé de croître ces dernières années. Et durant la crise Covid-19 et le confinement total, les dits établissements ont joué un rôle déterminant dans le paiement de différentes aides et indemnités sociales. Le renforcement de ce rôle sera-il en faveur d'une plus grande inclusion financière? Discussion à bâtons rompus avec Hazim Sebbata, Directeur générale de Cash Plus et Président de l'association professionnelle des établissements de paiement (APEP).

Hazim Sebbata: Effectivement les établissements de paiement ont joué un rôle important ayant un réseau d'agences très proche des territoires et dans des ruralités très intéressantes. C'est ce qui a traduit l'intérêt pour l'apport crucial dans la distribution des aides en avril, mai, et juin 2020, par un rapprochement avec les principaux acteurs sociaux notamment la CNSS (remboursement AMO, indemnité forfaitaire Covid), CDG Prévoyance (Tayssir)...

Et nous allons continuer en accompagnant les bénéficiaires des aides sociales directes à s'inscrire et même à ouvrir des comptes où recevoir cette aide, à la faveur d'une inclusion financière et sociale.

Fintech, la réglementation propice à un plus grand développement ?

Oui, dans le sens où elle est évolutive de manière progressive en fonction des attentes des acteurs, en fonction des nouvelles donnes du marché... Nous avons un dialogue permanent avec le régulateur qui est la Banque centrale.

Par contre ce n'est jamais assez puisque certains acteurs de la fintech peuvent rencontrer des difficultés à cadrer avec la réglementation, puisqu'il faut juguler entre liberté et gestion des risques notamment LBC/FT.

Mais, le plus important c'est cette proximité avec le régulateur.

Cash Plus, la levée de fonds pourquoi faire?

Il y a eu quelques discussions sur cette levée de fonds. Cash Plus a connu une grande croissance ces dernières années et s'est positionnée comme leader sur un certain nombre de critères.



Il faut des financements pour soutenir davantage cette croissance. Les sources sont diverses que ce soient les acteurs bancaires, les partenaires économiques ou encore les ressources générées par l'activité de l'entreprise... et les levées de fonds.

C'est dans ce sens que s'est faite cette opération de levée de fonds de 600 MDH auprès de Mediterrania Capital Partners, accompagné de la SFI et la FMO.

Ce sont des acteurs qui viennent « renflouer » la gouvernance de l'entreprise puisqu'ils feront désormais partie du conseil d'administration et donc impacteront la stratégie tout en ramenant des fonds.

L'objectif in fine est tout simplement de financer le développement de Cash Plus à travers la croissance de son réseau, le développement de ses profils, l'investissement en IT car il ne faut pas oublier qu'à la base il s'agit d'une entreprise technologique... le tout à la faveur de l'accompagnement de la stratégie nationale de l'inclusion financière particulièrement le développement du paiement mobile.

Et puis, l'entreprise a des ambitions en dehors du Maroc également.



Comment se présente l'année 2024 pour l'activité ?

L'écosystème est composé d'établissements de paiement qui font des activités classiques, d'autres se sont concentrés sur l'ouverture des comptes et l'offre des moyens de paiement, et il y a ceux qui font les deux activités.

Nous avons eu des difficultés ces dernières années après la mise en place d'un écosystème de paiement mobile, car l'usage a été très faible.

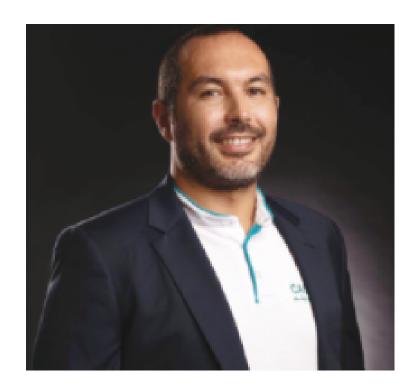
Le fait est que pour 2023 et encore plus en 2024, tous ces chantiers sociaux que nous avons évoqués plus haut vont générer des business Cases qui permettront de mettre du flux dans les comptes des bénéficiaires et derrière espérer qu'ils feront recours au paiement mobile dans leurs achats et paiement de factures. Voilà pourquoi j'évoquais l'inclusion à la fois sociale et financière. J'espère que 2024 sera la jonction des deux.



3 Décembre 2023

Nabil Amar : «L'année 2024 sera un tournant pour l'usage des m-wallets»

Dématérialisation des transactions, avenir des m-wallets, perspectives des fintechs, inclusion financière... Le Maroc est promis à un bel avenir selon le président de CashPlus.







Comment voyez-vous l'évolution de la dématérialisation des transactions et l'amélioration de l'accès aux services financiers au Maroc ?

Le Maroc a connu ces dix dernières années une révolution en termes de dématérialisation des transactions. Cette évolution, portée par l'engagement actif des institutions publiques et des entreprises privées, a grandement facilité l'accès des citoyens aux services e-gov, tels que les démarches administratives et le paiement des taxes, impôts et divers droits. L'accélération de ce processus a également favorisé l'externalisation de ces services vers des établissements de paiement munis d'un savoir-faire phygital, offrant ainsi à ceux moins initiés au numérique la possibilité de réaliser des opérations quotidiennes au sein des points de service agréés et spécialement formés à cet effet. Ces réseaux ont démontré leur capacité à être un vrai relais de services financiers pour l'État, comme la distribution des aides Covid à plus de 5 millions de Marocains ou plus récemment la distribution des aides aux sinistrés du séisme d'Al Haouz.

Le paiement mobile reste peu développé au Maroc. Pourtant, plus de 8 millions de mwallets ont été créés. À quoi revient le manque de dynamisme de ce marché ?

L'ouverture de plus de 8 millions de wallets montre au contraire le dynamisme des établissements de paiement dans la bancarisation des citoyens. Il faut savoir que derrière chaque wallet, il y a un RIB, qui permet à l'utilisateur de domicilier son salaire ou ses allocations familiales. L'année 2024 sera un tournant pour l'usage des m-wallets grâce à l'initiative de Sa Majesté le Roi visant l'inclusion financière des citoyens les plus démunis. Cette initiative prévoit l'attribution d'une aide financière variant entre 500 et 1.500 dirhams à environ 5 millions de ménages au Maroc. L'écosystème a réussi la bataille de l'équipement du consommateur où la réception de virements domine actuellement les usages. Cependant, il reste des défis à relever pour d'autres fonctionnalités, comme le paiement mobile qui nécessite un grand effort de persuasion des commerçants, mais aussi le transfert d'argent qui recèle encore un potentiel important à aller chercher.

LAVIE ÉCO

Le secteur des fintechs, lui, connaît une bonne évolution, mais avec peu d'impact sur le secteur financier. Quel regard portez-vous sur la fintech?

Je reste très optimiste quant à l'avenir de la fintech au Maroc. Nous avons la chance d'avoir un régulateur qui est très ouvert, avec des initiatives portées par des institutions, telles que le programme 212 Founders porté par la CDG qui permet à des start-up d'adresser des cas d'usage autour des services financiers comme le transfert d'argent, le crédit type BNPL (buy now pay later)..., tout en collaboration avec des acteurs bancaires de la place.

Comment CashPlus contribue à l'amélioration de l'inclusion financière des «exclus» du système financier et que prévoit votre fintech pour les prochaines années ?

Depuis 10 ans, CashPlus n'a cessé de développer ses services pour être toujours plus proche des Marocains et faciliter leur quotidien. Avec plus de 150 services disponibles sur 8.000 points de vente, plus de 10 millions de clients sont servis annuellement par des services financiers ou autres.

Nos clients peuvent ouvrir un compte doté d'une carte de paiement, envoyer un colis, déposer un dossier CNSS ou se faire rembourser un sinistre automobile.

Cette diversité des opérations n'est possible qu'à travers le développement en continu d'un système d'information fiable permettant de traiter un grand nombre d'opérations par jour et de procédures opérationnelles aux meilleurs standards répondant aux exigences de qualité requises par les partenaires nationaux, internationaux et Bank Al-Maghrib.





05 Décembre 2023

أكبر شركة تحويل أموال تدرس الإدراج في البورصة

الثلاثاء 05 دیسمبر 2023 •







تدرس شركة "كاش بلس" (Cash Plus) الإدراج في البورصة خلال السنوات الخمس المقبلة، وتطوير عروض خدماتها في البلاد، ودخول السوق الأوروبية، بحسب نبيل عمار، رئيس مجلس إدارة الشركة المتخصصة في الخدمات المالية في تصريح لـ"الشرق".

وتأسست "كاش بلس" عام 2004، وتعتبر اليوم أكبر شركة تحويل الأموال محلياً ودولياً، وتغيير العملات ودفع الفواتير في المغرب عبر شبكة تضم 3600 فرع، 20% منها توجد في المناطق القروية، ولديها أكثر من مليون مستخدم لمحفظتها الإلكترونية.

وقال عمار إن "الإدراج في البورصة هو أحد الخيارات التي تم النظر فيها، لكن ندرس خيارات أخرى، ومن السابق لأوانه اتخاذ قرار نهائي بشأن الخيار الأفضل".

وتنتظر الشركة الحصول على موافقة مجلس المنافسة لبيع حصة أقلية مقابل 62 مليون دولار لمؤسسة التمويل الدولية التابعة لمجموعة البنك الدولى، و"ميديتيرانيا كابيتال" (Mediterrania Capital)، وبنك تنمية ريادة الأعمال الهولندى (FMO).

وقال نبيل عمار إن "تركيز الشركة انصب خلال العقدين الماضيين على دعم الابتكار التكنولوجي، وزيادة الشمول المالي في المغرب، ونطمح عبر الاستثمار الجديد لتطوير عروضنا للتحويلات المالية ومختلف حلول الدفع الحديثة في المغرب وأوروبا".

وستساهم مؤسسة التمويل الدولية بمبلغ 10 ملايين يورو في اقتناء حصة من الشركة المغربية، و30 مليون يورو من صندوق "ميديتيرانيا كابيتال"، و17 مليون يورو من البنك الهولندي.

وحققت "كاش بلس" إيرادات بنحو 39 مليون يورو عام 2020، بحسب تقرير لصندوق "ميديتيرانيا كابيتال". وفي حال إدراج الشركة في بورصة الدار البيضاء، ستكون "كاش بلس" الأولى بقطاع الخدمات المالية غير المصرفية في السوق المالية.

بحسب إحصاءات بنك المغرب، تنشط 16 شركة في تحويل الأموال والدفع في البلاد، وحققت إيرادات إجمالية بنحو 1.2 مليار درهم عام 2022، ولديها 22 ألف وكالة بارتفاع 26% على أساس سنوي.