

## Tremplin : toutes les clés pour réussir son lancement en tant que libéral

### *Accompagnement et aide au lancement d'une activité libérale*

Un parcours de 35 heures pour acquérir les bases essentielles de l'entrepreneuriat libéral : comprendre son marché, maîtriser le cadre juridique et financier, structurer une offre rentable et apprendre les fondamentaux de l'acquisition et de la communication.

### Prérequis

- Maîtrise de la langue française
- Avoir accès à un ordinateur avec une caméra
- Un accès WIFI et une connexion stable

### Objectifs pédagogiques

*A la fin de la formation, l'apprenant sera capable de :*

- Comprendre l'environnement administratif, juridique, fiscal et social des professions libérales.
- Définir son marché, analyser la concurrence et construire son persona.
- Structurer son offre, sa proposition de valeur et sa stratégie tarifaire.
- Élaborer un budget prévisionnel complet (coûts, BFR, recettes, marges).
- Définir et mettre en œuvre un plan de communication cohérent et adapté à sa clientèle cible.
- Maîtriser les bases de la prospection directe et indirecte, et construire un argumentaire de vente efficace.
- Construire un plan d'action opérationnel pour lancer son activité.

### Modalités techniques

- **J1 & J2** : distanciel via Dendreo Live
- **J3 à J5** : présentiel

**94%**  
de satisfaction\*

**250**  
indépendants libéraux  
formés en 2026

### Public visé :

Professionnels libéraux

### Durée et format

- **Durée totale** : 35 heures
- **Répartition** : 9 modules
- **Horaires** : de 9h30 à 17h30
- **Format** : mixte - classe virtuelle et présentiel

### Tarif

- 960€ TTC - formation 100% prise en charge par le FIFPL (sans plafond, sans minimum de chiffre d'affaires déclaré, ni ancienneté)

*\*Note moyenne attribuée par nos apprenants à l'issue de la formation en 2026*

## Méthodes et moyens pédagogiques

- Un formateur expert en entrepreneuriat libéral anime l'ensemble des sessions, en distanciel comme en présentiel.
- Les supports de formation sont partagés avec les apprenants via Dendreo.
- Chaque module alterne apports théoriques, cas pratiques, exercices guidés, jeux de rôle et travaux d'application directe sur le projet réel des participants.
- La formation s'appuie sur une méthodologie active et participative, qui place les apprenants au centre de leur apprentissage et les engage dans la construction de leur projet.
- L'usage de l'intelligence artificielle accompagne les apprenants dans leurs analyses et productions, en complément du travail réalisé en autonomie.

## Modalités d'évaluation

- L'auto-évaluation des acquis et de l'atteinte des objectifs est réalisée à travers une série de QCM d'auto-évaluation à la fin de chaque module.
- Les productions réalisées (persona, offre, business plan, plan de communication, argumentaire, plan d'action) permettent d'évaluer l'appropriation des outils et méthodes.
- Suivi des apprenants tout au long de formation et post-formation (6 mois et 12 mois après la formation)

## Modalités d'accès :

L'accès à la formation est réservé aux professionnels libéraux éligibles au financement du FIF PL. Après vérification de l'éligibilité (code NAF/APE), le candidat complète le formulaire d'inscription ([cliquez ici](#)), puis est accompagné par StaffMe Academy dans la constitution de son dossier de prise en charge. L'inscription est confirmée à la signature de la convention de formation, dans la limite des places disponibles.

## Délai d'accès

Le délai d'accès à la formation Tremplin est en moyenne d'une semaine, incluant :

- La constitution et l'envoi du dossier de prise en charge auprès du FIFPL
- L'intégration dans une session hebdomadaire disponible

## Accessibilité au public en situation de handicap

StaffMe Academy veille à rendre la formation accessible à tous.

Un entretien préalable est proposé aux personnes en situation de handicap afin d'identifier les besoins spécifiques et les éventuels aménagements à mettre en place.

Le référent Handicap s'assure de la mise en œuvre de ces adaptations.

Contact référent Handicap : [norma@staffme.fr](mailto:norma@staffme.fr) / 06 82 00 99 46

## Programme détaillé

### **Jour 1 – Comprendre le cadre de l’entrepreneuriat libéral (distanciel)**

- Statuts, obligations, fiscalité et protection sociale
- Aspects juridiques fondamentaux
- Bases administratives pour démarrer sereinement

### **Jour 2 – Intelligence artificielle & étude de marché (distanciel)**

- Introduction aux usages de l’IA dans l’entrepreneuriat
- Analyse de marché : PESTEL, tendances, opportunités
- Étude de la concurrence : forces, faiblesses, positionnement

### **Jour 3 – Comprendre son client & définir son offre (présentiel)**

- Construction du persona
- Identification des besoins et motivations
- Proposition de valeur et premières offres

### **Jour 4 – Business plan & communication (présentiel)**

- Calcul des coûts, BFR, recettes et marges
- Élaboration du budget prévisionnel
- Introduction au marketing et au plan de communication
- Choix des canaux, stratégie de contenu, tunnel de conversion

### **Jour 5 – Vente & plan d’action (présentiel)**

- Prospection, qualification du prospect, argumentaire
- Méthode MEDDIC, gestion des objections
- Structuration du plan d’action pour lancer son activité

Pour toute question sur la formation, il est possible de nous contacter directement sur :  
[academy@staffme.fr](mailto:academy@staffme.fr)

Pour une assistance technique/pédagogique pendant la formation :  
[academy@staffme.fr](mailto:academy@staffme.fr) ou 06 38 04 07 22