

## COMMUNIQUE DE PRESSE

Lyon, janvier 2024

### **La start-up KRAFTEO ambitionne de devenir la référence des ERP des métiers du bâtiment**

**Le start-up studio à impact Waoup s'associe à ses partenaires ELCIA, Eldo et Revel'Home pour vous présenter Krafteo, la dernière « start-up d'entreprises » portée par la structure. Krafteo propose une solution digitale et modulaire aux professionnels du bâtiment et de l'habitat, sous forme d'ERP regroupant des logiciels de gestion, des outils managériaux et commerciaux et des services pour améliorer l'efficacité opérationnelle et financière de leur entreprise. L'objectif : permettre aux entrepreneurs du secteur de gagner en rentabilité, en compétitivité et en sérénité, le tout grâce à un pilotage plus efficient et en temps réel.**



Les professionnels du secteur du bâtiment sont confrontés à des défis sans précédent : rénovation énergétique des logements (5 millions de passoires thermiques en France), contexte économique compliqué (prévisions de -5% d'activité en 2024), difficultés de recrutement (80% des entreprises du bâtiment peinent à embaucher), exigence croissante des consommateurs (90% des consommateurs influencés par les avis clients), complexité de la gestion quotidienne des opérations...

Dans ce contexte, Waoup, ELCIA, Eldo et Revel'Home émergent avec une réponse collaborative et innovante : Krafteo, solution modulaire destinée à révolutionner la manière dont les professionnels du secteur gèrent et optimisent leur activité, garantissant une hausse du chiffre d'affaires, de la productivité et de la sérénité.

## Une expertise métier reconnue

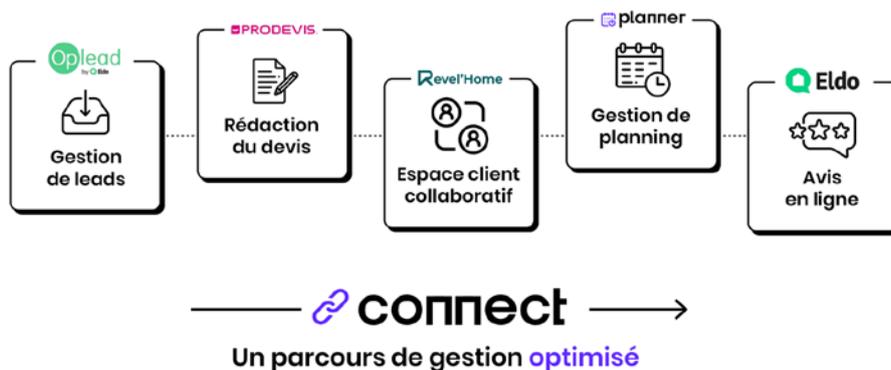
Krafteo est né de la collaboration entre éditeurs de logiciels métiers (équipant aujourd'hui 15 000 professionnels du bâtiment sur un marché de 500 000 entreprises en France) et entrepreneurs. La start-up réunit ainsi un **collectif français puissant**.

« *Krafteo c'est avant tout une communauté fondée pour simplifier la vie des professionnels du bâtiment. Notre approche est profondément enracinée dans la compréhension des défis spécifiques des métiers du secteur et nos solutions sont développées en écoutant les besoins et préoccupations des "Krafters", une communauté de professionnels du bâtiment que nous avons intégrée dès le premier jour dans la réflexion* » précise Benjamin Tarrier, Président et co-fondateur de Krafteo.

Krafteo se positionne comme le partenaire stratégique au service des professionnels du bâtiment et de l'habitat. Leur offrant une meilleure rentabilité, compétitivité et sérénité au travers d'une solution globale :

- une plateforme unique connectant les meilleurs logiciels de gestion du marché pour donner accès à une vue d'ensemble de l'activité en temps réel,
- des outils managériaux et commerciaux optimisés pour simplifier la gestion quotidienne des équipes et des opérations,
- des applications innovantes imaginées pour accélérer la transformation digitale des entreprises.

## Deux solutions déjà disponibles



1 - **Krafteo Connect** - une solution qui synchronise et uniformise les informations de ces différents logiciels, créant une source unique et fiable de données et supprimant la ressaisie inter logiciels, tâche chronophage et source d'erreur importante. Disponible pour le moment pour les professionnels de la menuiserie.

2 - **Krafteo Workflow** : une application qui offre une vue d'ensemble des opérations en temps réel (suivi, planification, détection des retards, alertes...), améliorant la gestion de chantiers, des équipes et des ressources et renforçant la communication et la collaboration au sein de l'entreprise.

La prochaine application Krafteo, en cours de développement, permettra de digitaliser la planification d'équipes terrains sur les chantiers (prise de mesure, pose, SAV,...) et les équiper d'applications mobiles destinées à remplacer les dossiers papiers.

## **L'ambition de construire l'ERP modulaire des TPE/PME du bâtiment**

Notre ambition est de construire l'ERP modulaire qui gèrera l'ensemble des processus des TPE/PME du bâtiment en cherchant à élargir continuellement notre offre. De nouvelles fonctionnalités y seront ajoutées par le biais de partenariats avec des éditeurs du marché ou de développements internes.

Cette initiative ambitieuse débute par un parcours dédié aux installateurs de menuiserie, et a vocation ensuite à adresser l'ensemble du secteur.

## **Contacts presse**

**François Fauritte, chef de projet Waoup de Krafteo**

[francois.fauritte@waoup.com](mailto:francois.fauritte@waoup.com)

06 31 73 75 68

**Benjamin Tarrier, Président et co-fondateur de Krafteo**

[benjamin@krafteo.com](mailto:benjamin@krafteo.com)

07 80 98 22 49

## Présentation et entretien avec les partenaires

- **Benjamin Tarrier**, Président et co-fondateur de Krafteo
- **Emmanuel Gonon**, Président de WAOUP
- **Edouard Catrice**, Directeur Général du groupe ELCIA
- **Jean-Bernard Melet**, Président d'Eldo
- **Charles Pellé**, Président de Revel'Home

### Benjamin Tarrier, Président et co-fondateur de Krafteo



*Après 15 ans à la direction d'équipes de développement dont 5 ans en tant que Directeur Produit d'ELCIA, j'ai développé la conviction qu'un éditeur de logiciel ne peut pas développer seul toutes les fonctionnalités dont a besoin son client pour gérer son activité mais doit se concentrer sur son cœur de métier, là où il apporte le plus de valeur.*

*Nous avons donc eu l'idée de Krafteo, qui permet de fédérer les meilleurs éditeurs de logiciel du marché et mettre leur force en commun au sein d'une plateforme globale. Nous allons y développer de nouvelles innovations qui viendront s'intégrer nativement dans des parcours métier et permettre aux professionnels du bâtiment et de l'habitat de gagner en temps, en productivité et en maîtrise de leur activité.*

*A une époque où, sur le marché du logiciel Saas B2B, nous constatons que nos pépites tech sont rachetées par des fonds étrangers, nous créons une initiative nouvelle favorisant l'indépendance et la spécialisation des éditeurs de logiciels.*

### Emmanuel Gonon, Président de WAOUP

**Pourquoi un start-up studio pour accompagner la conception et le développement du modèle et qu'est-ce que cela apporte à l'aventure Krafteo ?**

En créant Krafteo au sein d'un start-up studio comme Waoup, nous nous engageons encore davantage dans les secteurs clés de la transition, répondant ainsi aux besoins urgents tels que la rénovation énergétique et la transformation du secteur du bâtiment, pour le rendre le plus performant et indépendant possible.

En entrepreneuriat, il existe deux façons pour créer des start-ups : partir de zéro ou s'appuyer sur les actifs existants d'entreprises déjà établies... et elles en ont toutes, quelle que soit leur taille ! Nous avons fait le choix judicieux de cette dernière option pour Krafteo. Ces



« start-ups d'entreprises », comme nous les appelons, représentent une manière innovante de construire des entreprises en adoptant un modèle d'entrepreneuriat collaboratif.

Les apports du modèle de start-up studio sont multiples dans ces démarches : innover en repartant des besoins réels du marché, placer l'impact au cœur du modèle dès sa conception, valoriser les actifs existants des entreprises fondatrices dans un modèle collaboratif... investir de l'argent mais aussi et surtout des expertises opérationnelles pour aider l'équipe à réussir, accélérer et réduire les risques de développement.

Cette approche unique de « Team entrepreneurship », axée sur l'alliance et le collectif, permet à Krafteo de répondre rapidement et efficacement aux défis du secteur.

## **Edouard Catrice, Directeur Général du groupe ELCIA**

### **Pourquoi avoir co-fondé Krafteo ?**



Krafteo, c'est tout d'abord une aventure humaine ! Nous sommes déjà partenaires avec Jean-Bernard d'Eldo et Charles de Revel'Home et je connais aussi très bien Emmanuel de Waoup. Idem pour Benjamin Tarrier qui a été à la tête du Service Produit du Groupe ELCIA pendant 5 ans. Nous partageons une vision et des valeurs communes qui ont fait que ce projet a vu le jour naturellement.

Krafteo, c'est aussi un collectif d'éditeurs de logiciels français experts du secteur BTP. 5 passionnés qui mettent leurs expertises, leurs forces et leurs idées en commun. Le tout dans un fonctionnement en mode startup, où tout est encore à créer, avec une vision long terme pour penser aujourd'hui, le quotidien de demain de nos utilisateurs. C'est une alliance prometteuse qui m'excite beaucoup !

Enfin, Krafteo c'est de l'innovation ! Permettre à nos utilisateurs d'aller toujours plus vite, d'améliorer toujours plus leur quotidien, d'être toujours plus performants. S'engager dans Krafteo, c'est prolonger au sein d'un écosystème d'experts Logiciel dont ELCIA est le savoir-faire sur le chiffrage et le devis !

## Jean-Bernard Melet, Président d'Eldo

### Quel impact Krafteo aura sur le marché et pourquoi Eldo rejoint l'aventure ?

« *Seul on va vite Ensemble on va loin* » le marché du BTP et de la rénovation énergétique sont complexes avec de nombreuses spécificités à prendre en compte. Si on veut atteindre des objectifs ambitieux de digitalisation du secteur et de décarbonation, je suis convaincu qu'il faut unir nos forces entre éditeurs et avec les industriels pour accompagner les professionnels du bâtiment qui sont les acteurs centraux du secteur.



## Charles Pellé, Président de Revel'Home

### Pourquoi co-fonder Krafteo et quel en sera l'impact pour Revel'Home ?

Krafteo permet à Revel'Home d'aller plus loin dans sa mission d'améliorer radicalement le quotidien des professionnels de l'habitat. En renforçant les connexions avec Prodevis et en créant un connecteur avec Eldo, Krafteo permet dès son lancement d'éviter bon nombre de ressaisies. Et c'est le début de l'histoire.

Pour Revel'Home, c'est en phase avec notre stratégie d'être la solution de relation client de référence sur le marché de l'amélioration de l'habitat. Revel'Home est une brique essentielle du parcours, l'interface avec le particulier.

## À propos des entreprises partenaires...

### Krafteo :

Krafteo est une initiative collaborative entre éditeurs de logiciels et professionnels du bâtiment offrant une solution intégrée pour améliorer la performance, l'efficacité opérationnelle, la compétitivité et la sérénité des acteurs du secteur. Krafteo propose une plateforme d'intégration logiciels opérant des flux de données séquencés dans un parcours métier, évitant ainsi les ressaisies. Krafteo édite également des solutions de gestion et de pilotage d'entreprise destinées à faciliter la vie des entreprises du bâtiment.

[www.krafteo.com](http://www.krafteo.com)

### Waoup :

Chez Waoup, start-up studio à impact créé en 2014, nous accélérons les transitions vers un monde plus responsable en créant nos start-up à impact, en accélérant les start-up existantes

et en co-entretenant avec des entreprises et institutionnels pour les aider à pivoter vers des modèles plus vertueux.

Waoup, qui a été labélisé société à mission en 2022 et fêtera son dixième anniversaire en 2024, développe un modèle de start-up studio basé sur l'innovation, la dynamique entrepreneuriale et la force du collectif. La démarche se traduit d'une part par la création de start-up à fort impact conciliant performance économique et responsabilité sociétale et, d'autre part, par l'accompagnement d'entreprises existantes (Groupe Seb, Carte Noire, Bouygues Construction, Métropole de Lyon) vers des modèles plus vertueux.

En 10 ans, l'écosystème Waoup s'est considérablement enrichi, renforcé par de solides partenariats. Après M2care (Healthtech) et Greenpact (Greentech), un troisième start-up studio a émergé en 2023, 4Elements (Tech Transfer). En 2024, un 4e devrait rejoindre la galaxie Waoup, autour de l'industrie responsable.

[www.waoup.com](http://www.waoup.com)

## **ELCIA :**

Depuis 1999, ELCIA est le leader français des solutions et logiciels spécialisés pour le marché « Menuiserie, Store et Fermeture » (+70% du marché équipé d'une solution de chiffrage, 40 000 utilisateurs de nos solutions, 245 collaborateurs en France).

Notre mission : simplifier la vie des Menuisiers !

Qu'ils soient Installateurs / Revendeurs ou Fabricants, nos solutions leur font gagner du temps, de l'efficacité et de la fiabilité sur les tâches chronophages de leur quotidien : chiffrage, devis, gestion commerciale, dématérialisation des commandes, gestion de la production et des usines...

Pour leur apporter toujours plus de bénéfices, cette offre s'est enrichie de solutions complémentaires sous la forme de trois prises de participation :

- Le logiciel de fabrication et configuration 3D fenêtres Ramasoft (2018)
- Les configureurs 3D portes, portails, aménagement intérieur et extérieur BatiTrade d'AlloTools (2020)
- La solution qui simplifie la relation entre les installateurs-revendeurs et les particuliers Revel'Home (2023).

[www.elcia.com](http://www.elcia.com)

## **Eldo :**

Spécialisé dans la transformation digitale depuis 2016, Eldo est le leader des avis clients et de la gestion des leads dans le secteur de l'amélioration de l'habitat. Nous accompagnons plus de 10 000 professionnels et 100 marques dans la digitalisation de leur communication et de leur gestion commerciale.

Eldo, l'assistant digital du BTP pour vendre plus et mieux avec 2 produits :

- L'e-réputation pour gérer leur présence et leur notoriété en ligne
  - Gestion des leads pour améliorer leur gestion commerciale et maximiser l'expérience client
- [pro.eldo.com](http://pro.eldo.com)

### **Revel'Home :**

Revel'Home, c'est d'abord 15 ans d'expérience des cofondateurs au contact des professionnels de l'habitat. Charles a accompagné beaucoup de professionnels et a souvent vu la galère du quotidien. Erwan a développé des sites et des applications métiers pour des marques leader de l'habitat.

Revel'Home, application de relation client des professionnels de l'habitat, ouvre un espace client au particulier pour accélérer toutes les interactions : RDV, échanges, signature électronique, paiement, PV de réception, avis client.

Basée à Nantes (44) et composée d'une équipe de 6 personnes, l'application Revel'Home a été lancée sur le marché en Janvier 2023 et accompagne plus de 1000 professionnels.

[www.revelhome.pro](http://www.revelhome.pro)