A decorative graphic in the top-left corner consisting of multiple thin, light green lines that curve and swirl together.

Evaluación y selección de Proveedores

Nuestro compromiso con la excelencia: **Un proceso estandarizado**

A large decorative graphic on the right side of the page, consisting of many thin, light green lines that form a complex, swirling, tunnel-like shape.

El propósito de nuestra evaluación:

objetividad, colaboración y calidad.



En Grupo Savia, nuestra reputación se construye sobre la calidad y fiabilidad que ofrecemos. La selección de nuestros proveedores es un pilar fundamental de este compromiso.

Hemos desarrollado un marco de evaluación estandarizado para garantizar que cada decisión sea:



Objetiva y basada en datos: eliminando la subjetividad y centrando el análisis en el rendimiento, rendimiento medible.



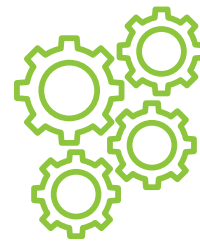
Consistente y justa: aplicando los mismos criterios de excelencia a todos nuestros socios potenciales.



Estratégica: alineando a nuestros proveedores con los más altos estándares de calidad, de respeto por el medioambiente y servicio que definen Savia.

Nuestro marco estratégico:

los tres pilares de la excelencia



CALIDAD Y MEDIOAMBIENTE



La fiabilidad y conformidad del producto o servicio entregado y compromiso con el medioambiente

Es la base de nuestra propuesta de valor.



SERVICIO



La puntualidad, fiabilidad en la entrega y capacidad de respuesta.

Mide la eficiencia de la cadena de suministro.



PRECIO



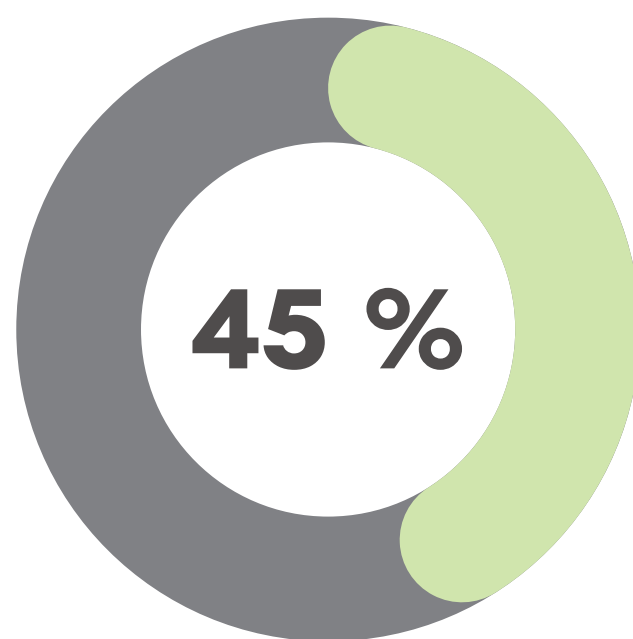
La competitividad de la oferta en el contexto del mercado, sin comprometer la calidad o el servicio.

Ponderación de Factores:

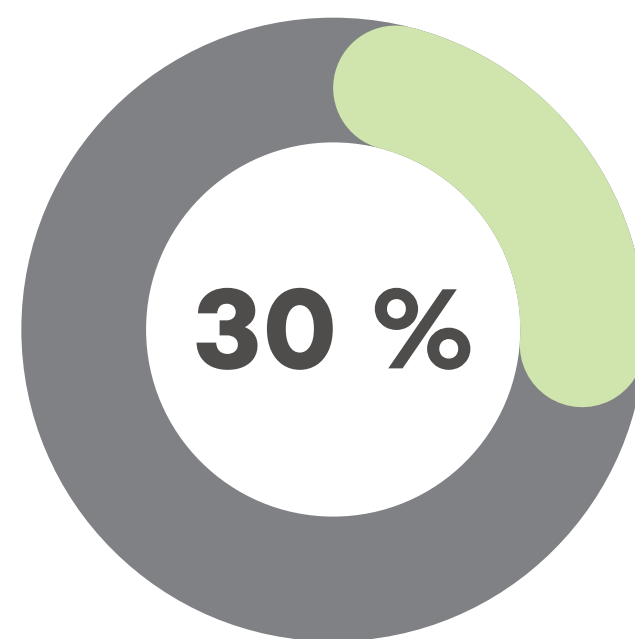
la calidad es nuestra prioridad

Asignamos el mayor peso a la **Calidad (45%)**, reflejando nuestro compromiso **inquebrantable** con la excelencia del producto y compromiso con el medioambiente.

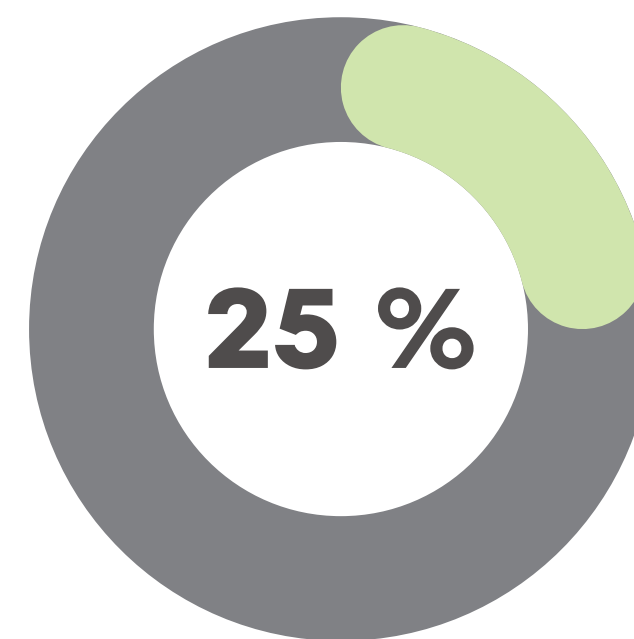
El **Servicio (30%)** y el **Precio (25%)** son factores clave que complementan nuestra decisión final.



Calidad (Fc-ma)



Servicio (Fc-s)



Precio (Fc-p)

El cálculo del rendimiento

Definiendo los indicadores cuantitativos

Indicador de Calidad (Ic-ma):

midiendo la conformidad del producto



Fórmula Ic

$$\frac{\text{Unidades aceptadas}}{\text{Unidades servidas}} \times 100$$

Fórmula Ic-ma

$$\frac{\text{Compromisos}}{\text{Total aspectos propuestos}} \times 100$$

Este indicador mide, por un lado, el porcentaje de unidades que cumplen con nuestras especificaciones técnicas y de calidad sobre el total recibido y por otro el grado de compromiso medioambiental.

Un Ic del 100% significa una entrega perfecta sin rechazos y un 100% en IC-ma, significa que dispone de la ISO 14001 /EMAS o que cumple con todos los aspectos de valoración.

Indicador de Servicio (Ic-s):

evaluando la puntualidad y el cumplimiento

Fórmula Ic-s

$$\frac{\text{Pedidos aceptados en plazo}}{\text{Total de pedidos}} \times 100$$

Calculamos la fiabilidad logística del proveedor midiendo el porcentaje de pedidos entregados dentro de la ventana de tiempo acordada.

Este indicador es clave para la eficiencia de nuestras operaciones.

Indicador de Precio (Ic-p):

analizando la competitividad de la oferta

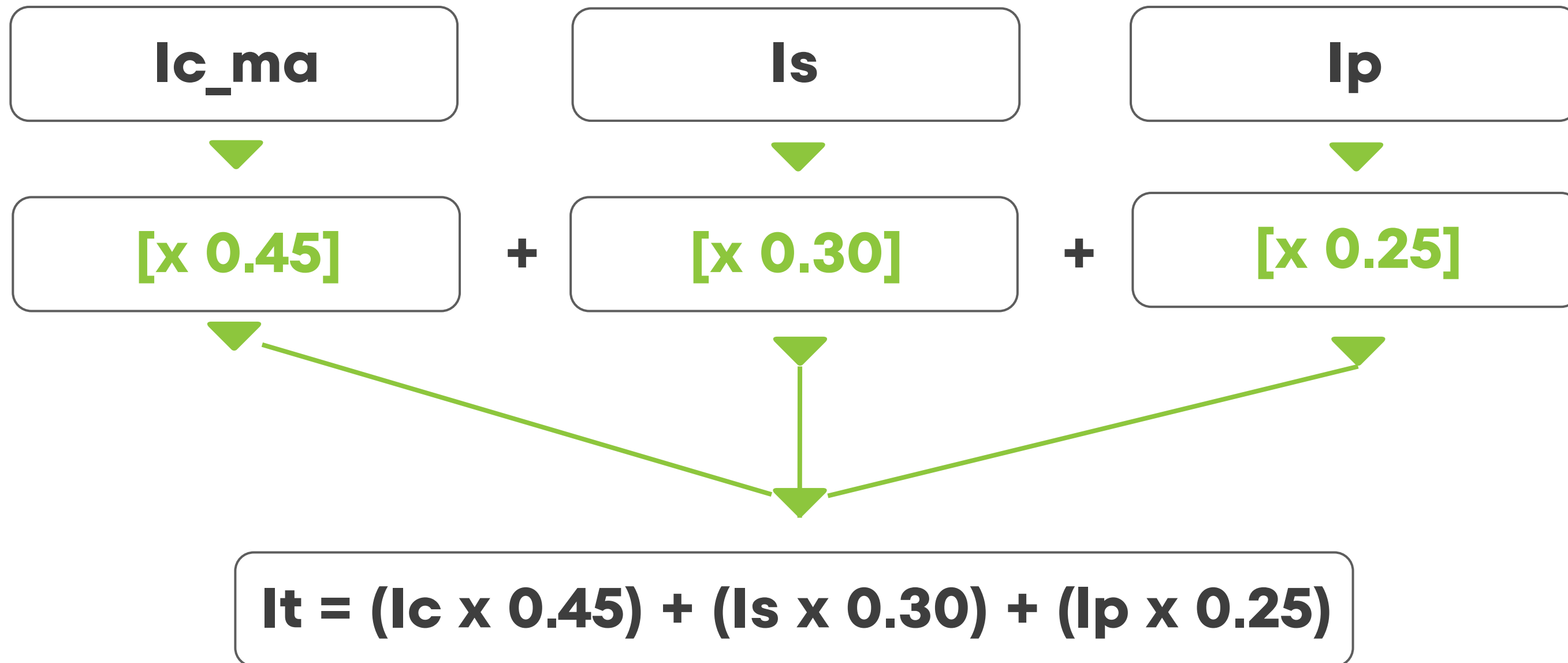
Fórmula Ic-p

$$\frac{\text{Pedidos más bajo ofertado}}{\text{Precio pagado}} \times 100$$

Este indicador compara el precio del proveedor con la oferta más competitiva recibida para el mismo producto o servicio.

Nos permite cuantificar la ventaja económica sin ser el único factor de decisión.

Cálculo de la puntuación total ponderada (It)



La puntuación total (It) se obtiene al multiplicar el resultado de cada indicador (Ic, Is, Ip) por su factor de ponderación correspondiente. El resultado es una calificación única y objetiva que refleja el rendimiento global del proveedor alineado con las prioridades de Savia.

Ejemplo de evaluación:

tabla comparativa ponderada



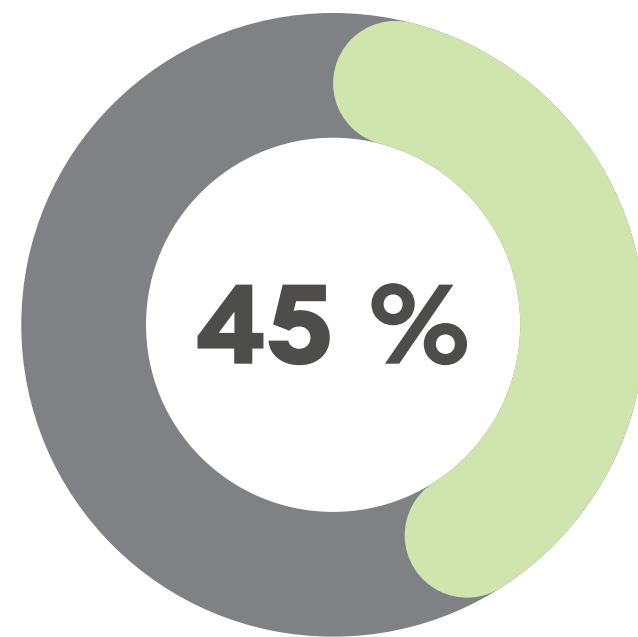
Criterio	Ponderación (sobre 1)	Puntuación Empresa (sobre 10)	Puntuación Total
Capacidad técnica + CE	0,2	6	1,2
Calidad / Servicio	0,15	5	0,75
Medioambiental - ISO 14001	0,1	5	0,5
Capacidad de adaptación	0,1	5	0,5
Capacidad para producir	0,2	4	0,8
Coste de compra	0,15	5	0,75
Retardos	0,1	1	0,1
Total	1	31	4,6

Nota: En este ejemplo, la puntuación final de la empresa proveedora es de 4,6 sobre un máximo de 10. Esta ficha permite un análisis detallado de las fortalezas y debilidades.

Nota 2: En caso de no disponer de la ISO14001:2025/EMAS, rogamos se dirijan a compras@gruposavia.eu y soliciten el cuestionario de medioambiente y lo remitan cumplimentado para su evaluación y proceder a recomendaciones si fuera necesario.

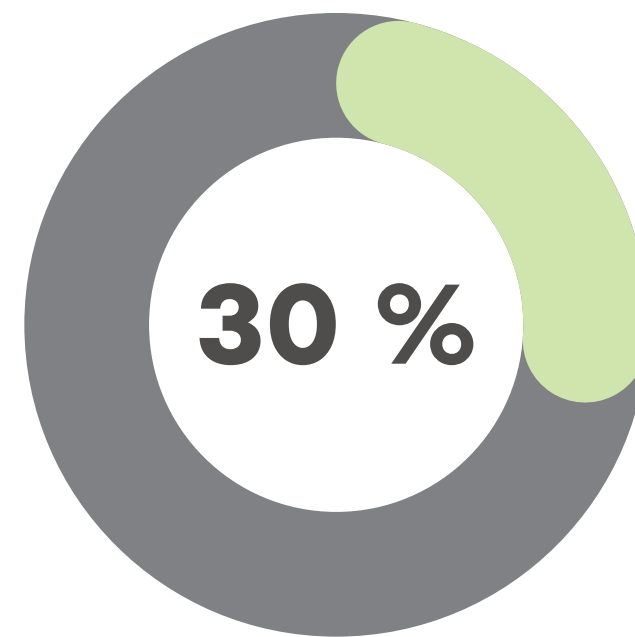
Conectando los criterios con nuestro marco estratégico

Los criterios específicos de evaluación pueden adaptarse a cada categoría de compra, pero siempre se organizan bajo nuestros tres pilares estratégicos, asegurando que la ponderación y las prioridades de Savia se mantengan consistentes.



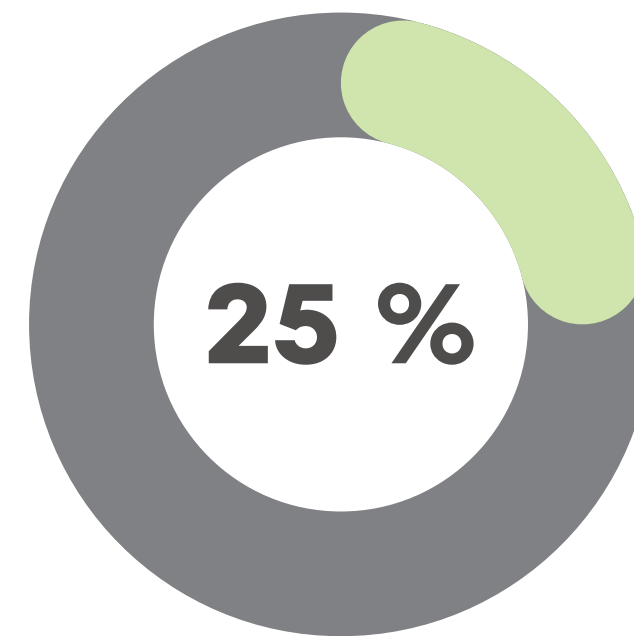
Calidad (Fc-ma)

Capacidad técnica + CE
Capacidad para producir
Calidad/ Servicio



Servicio (Fc-s)

Retardos
Capacidad de adaptación



Precio (Fc-p)

Coste de compra

Más allá de la puntuación:

fomentando la mejora continua

La evaluación no es solo un método de selección, es el inicio de un diálogo.
Utilizamos estos datos para:



Identificar la excelencia: reconocer y priorizar a los socios que demuestran un rendimiento superior y compromiso con el medioambiente.



Detectar Áreas de Mejora: trabajar proactivamente con los proveedores para fortalecer áreas de oportunidad.



Construir relaciones sólidas: basar nuestras alianzas en la transparencia, los datos y un compromiso con la calidad.

“Buscamos socios estratégicos, no meros proveedores.”

A blurred background image showing a person's hands typing on a laptop keyboard and holding a smartphone. The image is overlaid with a semi-transparent dark blue filter. Decorative green wavy lines are present in the top-left and bottom-right corners.

**Este documento establece el proceso oficial
para la evaluación de proveedores en Savia.**