

# DINACO

## Junior Sales Manager (m/w/d)

### DINACO / BOOKINEA AG

80–100% | Festanstellung | Zollikofen

## Über die Position

Als Outbound Sales Manager verkaufst du die Produkte zweier starker Marken: Dinaco und Bookinea. Du kombinierst innovative Softwarelösungen mit modernen Ticketing-, Kassen- und Zutrittssystemen und bringst diese aktiv in den Markt.

Die Dinaco AG entwickelt massgeschneiderte Kassen-Softwarelösungen für Events und Unternehmen. Die Bookinea AG ergänzt das Portfolio mit Ticketing-, Gutschein- und Zutrittslösungen für Veranstaltungen.

## Deine Aufgaben

- Aktive Lead-Generierung und Qualifizierung (Outbound via Telefon, E-Mail und LinkedIn)
- Bearbeitung von Inbound-Anfragen
- Durchführung überzeugender Online-Demos
- Erstellung und Nachverfolgung individueller Angebote
- Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Pflege der Vertriebspipeline im CRM-System
- Übergabe neuer Kunden an das Customer Success Team

## Dein Profil

- Erfahrung im B2B-Vertrieb mit nachweisbaren Abschlüssen
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssicher und abschlussstark
- Proaktive, ziel- und umsatzorientierte Arbeitsweise
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Deutsch auf Muttersprache-Niveau; Französisch und Italienisch von Vorteil

## Das erwartet dich

- Junges, dynamisches Team mit moderner Unternehmenskultur
- Flache Hierarchien und hoher Gestaltungsspielraum
- Zugang zu grossen Festivals und Events in der Schweiz
- Attraktives Vergütungsmodell mit ungedeckelter Provision
- Intensives Onboarding und regelmässige Sales-Coachings
- Flexible Arbeitszeiten und 5 Wochen Ferien

## Kontakt

Celina Zürcher  
+41 33 343 03 09