

Ecosistema de salud física digital para colectivos empresariales

Adquiere y renueva cuentas de salud colectiva con un beneficio MSK que se usa, se mide y genera valor.



LA SITUACIÓN ACTUAL

La palanca clásica ya no diferencia.



01

Comoditización y guerra de precios

Poca diferenciación, competencia agresiva y canibalización por precio.

02

Margen bajo presión

La inflación médica aprieta el margen año tras año.

03

Beneficios digitales que no se usan

El cliente ya tiene otros beneficios contratados y ninguno se activa.

04

El dolor que nadie resuelve

Los trastornos musculoesqueléticos son la primera causa de baja laboral.

QUÉ ABARCA

Reduce el impacto musculoesquelético de tu cartera colectiva.

Fisify es la primera plataforma digital que conecta prevención, fisioterapia e inteligencia de salud para gestionar el riesgo musculoesquelético de tus colectivos, de la prevención al alta.



Prevención en el puesto
Hábito de movimiento, ergonomía y educación para el empleado sano.



Detección temprana
Identificamos el dolor antes de que escale a episodio o baja.



Rehabilitación guiada
Digital y acelerada para quien ya tiene molestia o lesión.



Inteligencia de cartera
Reporting agregado para ver el estado de salud del colectivo en tiempo real.

VALOR AGREGADO

Convierte una cobertura reactiva en una experiencia preventiva.

PARA EL ASEGURADO

- Acceso inmediato a prevención y recuperación
- Acompañamiento personalizado
- Menor tiempo con dolor
- Mayor autonomía

PARA LA ASEGURADORA

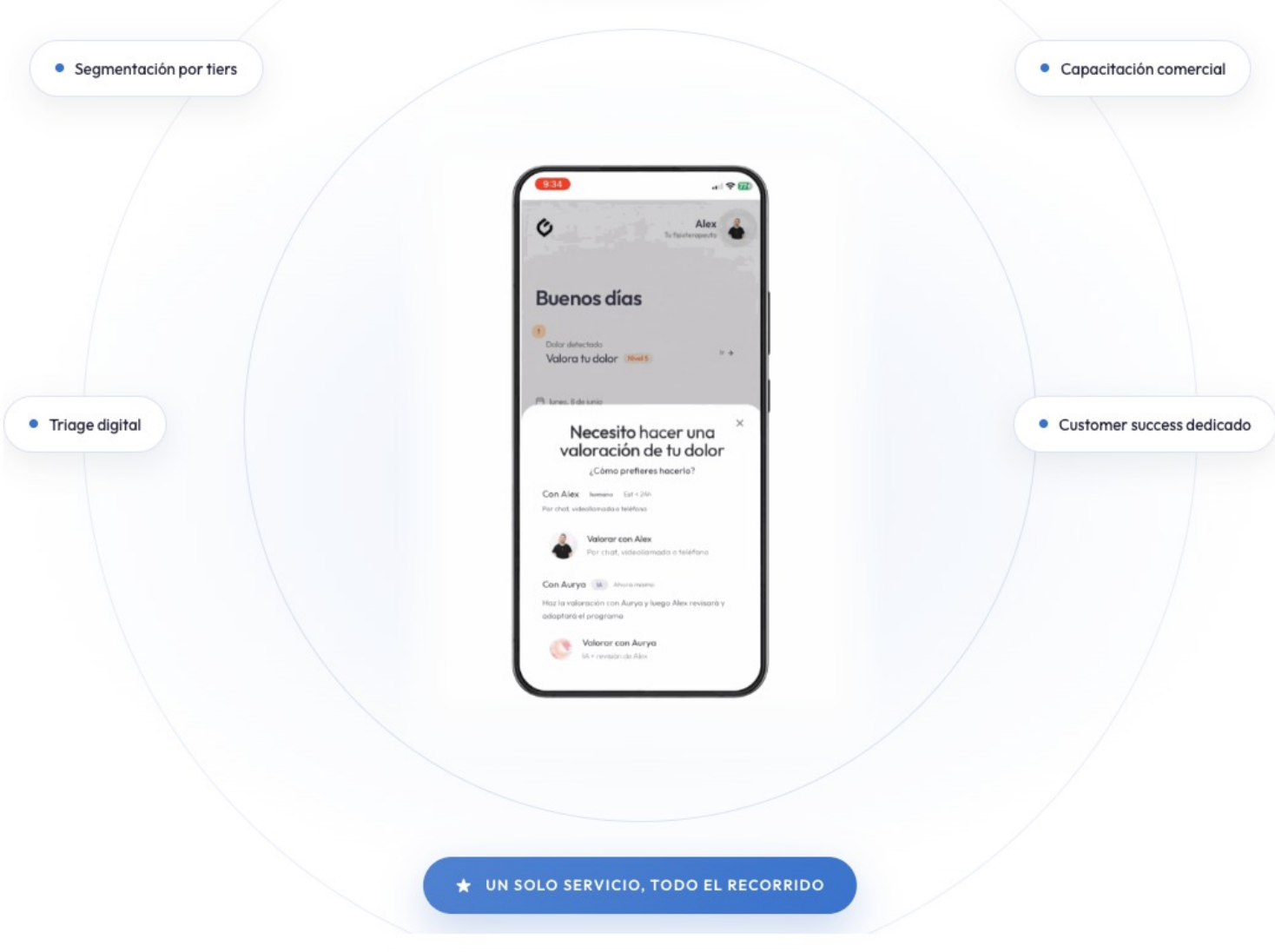
- Mayor interacción con la póliza
- Diferenciación frente al mercado
- Reducción del impacto asistencial
- Información agregada de la cartera

PARA LA EMPRESA

- Empleados más saludables
- Menor impacto de los problemas MSK
- Reducción de bajas y absentismo
- Mayor percepción de valor del seguro

CÓMO TRABAJAMOS

Un despliegue que escala sin perder eficiencia.



- 01

Segmentación por tiers dentro de cada colectivo
SMB: app de autoservicio y talleres trimestrales de activación. Mid: sumamos chat con fisioterapeuta, paneles de RR.HH. y hub de comunicación. Enterprise: 1 a 1 con fisio, gamificación, webinars trimestrales, charlas personalizadas y soporte dedicado.
- 02

Campañas de activación con empresa y broker
Trabajamos con la empresa tomadora, el broker EB o el consultor de beneficios para que el servicio se use desde la primera semana.
- 03

Capacitación comercial y content hub
Formamos a tus equipos de venta y damos contenido listo para la comunicación interna del cliente.
- 04

Triage digital y derivación
Cuando corresponde, derivamos a tu red médica o de fisioterapia. Nunca la sustituimos.
- 05

Customer success dedicado
Acompañamos la activación, revisamos KPIs y preparamos el reporting de renovación.

LOS CINCO KPIS QUE REPORTAMOS

Cinco números, revisados contigo cada mes.

01	02	03	04	05
Registro	Activación	Reducción del dolor	Impacto en negocio	Satisfacción (NPS)

MODELO ECONÓMICO

Del piloto a la inclusión en póliza.

Trabajamos con un modelo de inclusión. Antes del despliegue, comenzamos con un piloto acotado que permite validar el servicio, medir su impacto y construir el caso de negocio con datos reales de tu cartera.

Fase 01
Piloto de validación
Una cohorte definida, 90 a 120 días. Validamos el servicio, medimos los cinco KPIs y construimos el caso de negocio.

→

Fase 02
Inclusión en la póliza
Con el piloto validado, Fisify se incluye en el producto y escala al resto de la cartera.

LOS DATOS

Esto es lo que ya estamos midiendo.

No hablamos de percepción. Estos son los resultados reales de los programas que ya tenemos en marcha con aseguradoras y compañías.



Resultados agregados de los programas en curso. El rendimiento puede variar según cartera y colectivo.

Somos la capa MSK que ayuda a que la póliza colectiva se use antes de que el episodio escale, y que la renovación se defienda con datos, no con percepción.