

PROGRAMME DE FORMATION — 5 JOURS (25 HEURES)

Maîtriser Power BI

De l'identification des données indispensables à la mise au point d'un tableau de bord de mesure de la performance commerciale

Public visé	Responsables commerciaux et commerciaux d'un domaine viticole souhaitant piloter la performance commerciale par la donnée.
Durée	5 jours (25 heures) — format présentiel.
Prérequis	Maîtrise des bases d'Excel et connaissance générale du digital. Chaque apprenant doit disposer de son propre PC et du logiciel Power BI installé (fait partie quasi systématiquement de la suite Office).
Objectif général	Rendre les participants autonomes pour collecter, modéliser et visualiser leurs données commerciales, et construire un tableau de bord de pilotage de la performance sous Power BI.

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, les participants sont capables de :

- collecter et nettoyer les données pour créer des jeux de données exploitables ;
- concevoir des tableaux de bord interactifs avec Power BI ;
- analyser des données pour en extraire des enseignements actionnables, utiles au métier de responsable commercial ou de commercial d'un domaine ;
- automatiser la mise à jour des rapports et partager les analyses avec l'équipe et la direction.

Contenu détaillé du programme

J1	Introduction à l'analyse de données commerciales	• Enjeux de la data et des indicateurs de performance dans les métiers du commerce. • Présentation de Power BI et de son écosystème. • Diagnostic des données sources des apprenants. • Cas d'usage concrets.
J2	Création de jeux de données	• Importation de données sources des apprenants (Excel, SQL, API, etc.). • Nettoyage et transformation avec Power Query. • Modélisation des données (relations, hiérarchies). • Création de jeux de données propres aux données commerciales du domaine et aux besoins du client.
J3	Visualisation avec Power BI	• Création de visuels (graphiques, cartes, matrices). • Bonnes pratiques de design. • Utilisation des segments et filtres.
J4	Tableaux de bord avancés	• Création des indicateurs dynamiques de pilotage de la performance commerciale. • Adaptation des indicateurs en fonction des besoins.
J5	Analyse et partage	• Analyse des données avec Power BI. • Publication et partage sur Power BI Service. • Sécurité et gestion des accès.

Modalités pédagogiques

- Présentiel : 5 jours en salle, travail sur un cas fictif et des cas réels avec un formateur expert.
- Méthodes actives : études de cas fondées sur des données réelles (commerciales, RH, logistiques) ; travaux pratiques avec construction d'un tableau de bord de A à Z pour un domaine viticole ; quiz interactifs pour valider les acquis.

Modalités d'évaluation

- Évaluation formative : exercices pratiques après chaque module.
- Évaluation sommative : réalisation d'un tableau de bord complet à partir d'un jeu de données fourni, soutenance du projet devant le formateur (J5) et remise d'une attestation de compétences.
- Suivi post-formation : envoi d'un questionnaire d'évaluation à froid, 3 mois après la formation.

Moyens mobilisés

- Soutiens pédagogiques : livret numérique avec pas-à-pas et astuces, accès à un espace en ligne (données d'entraînement, vidéos tutorielles).
- Ressources numériques : jeux de données réelles anonymisées pour les exercices ; PC et licences Power BI Pro fournis par l'apprenant pour la durée de la formation.
- Formateurs : experts certifiés Power BI avec expérience en entreprise, expert en analyse de données, accompagnement personnalisé pour les projets individuels.

TARIF ET FINANCEMENT

Coût pédagogique : 1 500 € HT par participant (prise en charge via Opco).

BULLETIN D'INSCRIPTION

Maîtriser Power BI

Modalités et délais d'accès

Inscription par mail (voir contacts), close 7 jours avant le démarrage de la formation. Un mail spécifique viendra préciser l'ensemble des documents à remplir ou à fournir et la procédure à suivre.

Formulaire d'inscription

Nom

Prénom

Téléphone

Mail

Structure

Statut (cochez et précisez l'Opco correspondant) :

- ☐ Salarié(e) — Opco : Ociapiat
- ☐ Exploitant(e) — Opco : Vivéa

TARIF

Coût pédagogique : 1 500 € HT par participant (prise en charge via Opco).

Vous pouvez également remplir ce bulletin **directement en ligne** sur vinotracker.fr/formation-power-bi — votre demande nous parvient immédiatement.

Contact inscription : Pierre Auguste — 06 68 92 75 28 — pierre.auguste@vinotracker.fr

Accessibilité aux personnes handicapées

Vinotracker accueille les personnes handicapées en formation sans discrimination et garantit l'égalité des droits et des chances de ces personnes pour accéder à la formation et pour leur permettre de valider leur parcours :

- par l'accessibilité des lieux d'accueil des formations (règles des ERP) ;
- par l'étude de la faisabilité d'un suivi des formations adapté au handicap. Pour cela, merci de contacter Vinotracker en amont de l'inscription.

INFORMATIONS SUR LE PRESTATAIRE

Vinotracker est partenaire de Vins&Ventes, certifié Qualiopi.

SAS Vins&Ventes | 74 rue Georges Bonnac – 33000 Bordeaux

06 15 07 26 67 | vinsetventes@gmail.com | <https://vinsetventes.fr>

Organisme de formation enregistré sous le n° 753 310 867 33 auprès du Préfet de région Nouvelle-Aquitaine.

SAS – R.C.S. Bordeaux | SIRET 831 664 248 00034 | Code APE 7022Z | N° TVA intracommunautaire FR 78 831664248

Vins&Ventes a été certifié Qualiopi au titre de la catégorie « actions de formation » – N° 2112_CN_02294 - V.2.