

Responsable du Développement commercial

Bachelor – Certification de niveau 6

Le Responsable du Développement commercial forme à identifier des opportunités, construire des plans d'action concrets et accompagner la croissance des entreprises. Il prépare à comprendre les enjeux du développement commercial, de la performance et du pilotage d'équipes sur le terrain.



Pré-requis

Titulaire d'un diplôme Bac +2 ou d'une certification professionnelle de niveau 5 validé. Sur demande de dérogation et soumis à acceptation du certificateur :

- Aux candidats de niveau Bac+2 (ou certification professionnelle de niveau 5) si la moyenne à l'examen est supérieure à 8/20
- Aux candidats titulaires du bac et justifiant de 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur
- Aux candidats ayant validée une 2^{ème} année de licence / BUT / Bachelor enregistré au RNCP



Modalités

Formation en initiale (avec stage en entreprise) ou alternance (apprentissage ou contrat de professionnalisation)



Durée de la formation

550 heures sur 1 an



Campus

La Défense - La Grande Arche



Poursuites d'études

Manager du Développement Commercial



01 85 00 01 77



studency@ikigai-education.com



www.studency.io

Responsable du Développement commercial

Bachelor – Certification de niveau 6

Programme

Bloc 1 : Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales

- L'étude de marché, la démarche mercatique
- Le diagnostic stratégique
- La recherche d'actions commerciales
- Le plan d'actions commerciales

Bloc 2 : Développer la stratégie de croissance de l'entreprise

- Stratégie commerciale de l'entreprise
- Typologies de clients
- Action par le prix
- Action par la commercialisation

Bloc 3 : Manager une équipe commerciale

- Le recrutement
- Le pilotage de la force de vente

Objectifs

- ✓ Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales
- ✓ Développer la stratégie de croissance de l'entreprise
- ✓ Manager une équipe commerciale

Débouchés métiers

CDD**CDI****Entrepreneurs****Freelance**

- Business Developer
- Responsable du développement commercial
- Chargé(e) d'affaires
- Responsable commercial
- Responsable des ventes

Titre également accessible par la voie de la VAE :

Accès au portail gouvernemental : www.vae.gouv.fr

Livret n°1 CERFA de pré-candidature :

<https://www.servicepublic.fr/particuliers/vosdroits/R10282>