

SÜDTIROLER
SPECK
ECHT. NACHHALTIG. GUT.



UNTERNEHMENSVERKAUF

Produktion / Lebensmittel
PREMIUM SPECK

Projekt: BOZEN

KURZPROFIL

Produktion PREMIUM SPECK

Projekt: BOZEN

Branche	Lebensmittelproduktion
Angebotsgegenstand	Asset Deal - Betriebsteil Speck (Anlagen, Verträge, Kunden, Mitarbeitende)
Tätigkeitsfeld	Familienunternehmen mit langjähriger Tradition. Herstellung von Premium-Speck (geräucherter Schinken).
Region	Südtirol
Leistung / EBIT	Kennzahlen Plan 2026 Umsatz: 25.000 T€ EBITDA: 5.000 T€ Mitarbeiter: 40 FTE
Kunden	Lebensmitteleinzelhandel, Groß- und Industriekunden (Europa & International), mittel-/langfristige Verträge
Immobilie	Betriebsimmobilie im Deal enthalten.
Verkaufsgrund	Strategische Fokussierung (siehe Detailexposé)
Potenzielle Käufer	Strategen / Beteiligungsgesellschaften
Kaufpreis	25.000.000 € - cash & debt free

Kurzbeschreibung

Hochwertiger Speck aus Südtirol genießt international einen erstklassigen Ruf und spricht qualitätsbewusste Abnehmer im Handel sowie im Feinkost- und Gastronomiebereich an.

Das Unternehmen produziert Speck in höchster Qualität und verfügt über mittel- bis langfristige Lieferverträge im europäischen und internationalen Markt.

Unternehmensphasen

Das traditionsreiche Familienunternehmen hat sich konsequent zu einem Premium-Hersteller entwickelt. In den vergangenen fünf Jahren konnte der Umsatz verdoppelt werden.

Produkte, Leistungen, Technologien

Kernprodukt ist traditionell geräucherter Premium-Speck. Zum Verkauf steht ausschließlich der Geschäftsbereich Speck (Anlagen, Verträge, Kunden, Mitarbeitende).

Kundenkreis

Absatzmärkte: Nord-Italien (ca. 40 %), DACH-Raum (ca. 50 %), weitere EU-Länder (ca. 10 %). Wachstumspotenzial in Asien und Afrika.

Umsatz- und Ertragslage

Verdopplung des Umsatzes in den letzten 5 Jahren. Plan 2026: Umsatz 25 Mio. €, EBITDA 5 Mio. €. Die internationale Vertriebsbasis bietet sehr gute Skalierungspotenziale.

KURZPROFIL

Produktion PREMIUM SPECK

Projekt: BOZEN

Immobilie

Die Betriebsimmobilie (Produktionsstandort) ist Bestandteil des Deals. Die Produktionsanlagen befinden sich in gutem Zustand.

Verkaufsgrund

Die Gesellschafter trennen sich im Rahmen einer strategischen Fokussierung vom Geschäftsbereich Speck. Ausführliche Hintergründe werden im Detail exposé erläutert.

Verkaufsziele

Übergeben wird der vollständige Betriebsteil Speck: Produktionsanlagen, Kunden- und Lieferverträge, Mitarbeitende sowie die Betriebsimmobilie. Eine strukturierte Übergabe wird unterstützt.

Idealer Erwerber

Der Kauf eignet sich vor allem für einen strategischen Investor aus der Lebensmittel- bzw. Fleischwarenbranche oder für eine Beteiligungsgesellschaft mit Branchenfokus, die international wachsen möchte.

Kaufpreis

Der Kaufpreis wurde im Rahmen einer sachverständigen Unternehmensbewertung ermittelt. Der Verkäufer erwartet einen Kaufpreis in Höhe von:

25.000.000 EUR

Cash & debt free (ohne zinstragende Verbindlichkeiten, ohne liquide Mittel). Der Kaufpreis bezieht sich ausschließlich auf das betriebsnotwendige Vermögen.

TLC ist vom Berater des Verkäufers legitimiert, die Kaufinteressenten in Deutschland zu akquirieren.

Ein ausführliches Detail exposé mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen wurde von uns erstellt. Dieses stellen wir Ihnen gerne nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung und nach Freigabe durch unsere Mandantschaft zur Verfügung.

Sämtliche Korrespondenz ist ausschließlich an das Projektteam der TLC zu richten.

Für weitere Fragen steht Ihnen
der Projektleiter der TLC
jederzeit gerne zur Verfügung

Timo Lang

Geschäftsführer

TLC M&A GmbH

Rudolf-Bultmann-Str. 4h

35039 Marburg

+49 6421 480 615-0

+49 172 67 45 224

lang@tl-consult.de

www.tl-consult.de

