

ALTERFIN

INFO

Sept. 2024 | n° 111

Driemaandelijks
tijdschrift



alterfin 

COLOFON

Redactie

René Benguerel, Jean-Marc Debricon, Caterina Giordano, Mathilde Van Brussel, Aurélien van Caloen

Revisie

Caterina Giordano, Mireille Vankeerberghen

Vertaling

AV Translations

Druk

Belprinto

Coverfoto

Visser die zwarte tijgergarnalen oogst in Vietnam © BlueYou



**Dit document wordt gedrukt op FSC-papier,
gemaakt van houtvezels uit duurzaam en
sociaal beheerde bossen.**

**Wilt u ons helpen onze ecologische
voetafdruk te verkleinen?
Verander uw communicatievoorkeuren
en ga digitaal.**



VOORWOORD

Beste vennoten,

Deze zomer hebben ongeziene temperaturen nog maar eens getoond dat we dringend actie moeten ondernemen tegen de klimaatverandering. Deze crisis wordt helaas alsmaar concreter en tastbaarder en vereist nu al onze aandacht.

De recente recordhittes laten zware gevolgen na: **de oceanen warmen op waardoor het zeeleven verstoord wordt, diersoorten moeten verhuizen, de beschikbaarheid van zeeproducten afneemt en essentiële habitats** zoals de koraalriffen verzwakt worden.

Die veranderingen treffen niet alleen het milieu, maar ook de lokale gemeenschappen en economieën die afhangen van de visvangst. De sociaal-economische impact daarvan is niet te onderschatten, zeker niet voor de kustgemeenschappen. Door hun sterke afhankelijkheid van natuurlijke grondstoffen die gevoelig zijn voor het klimaat, zijn zij immers extra kwetsbaar. De mate waarin zij zich aan de klimaatuitdagingen kunnen aanpassen, wordt vaak beperkt door financiële, sociale en infrastructurele factoren, waardoor duurzame visvangst noodzakelijker is dan ooit.

Voor dit 111e nummer hadden we een gesprek met medeoprichter

René van BlueYou, een bedrijf voor zeeproducten dat impact centraal stelt in zijn activiteiten en zo deel uitmaakt van de oplossing.

BlueYou werkt rechtstreeks samen met visserijen. Het benut daarbij hun expertise in mariene biologie om ze duurzamer te maken en koopt vervolgens hun producten. **Een aanpak die tegelijk loont voor het milieu én voor de lokale gemeenschappen**, en die perfect aansluit bij onze missie om armoede duurzaam te bestrijden.

Om de duurzaamheid van dit en andere initiatieven die gefinancierd worden door Alterfin te garanderen, hebben we nu en in de toekomst uw steun nodig. Dankzij ons programma '**Mijn nalatenschap aan Alterfin**' kunt u via legaten uw waarden doorgeven aan uw naasten. Zo kunt u ervoor zorgen dat uw engagement ten gunste van een betere wereld voor iedereen ook de generaties na ons blijft inspireren.

Of u nu een oude bekende of nieuw bent bij Alterfin, bedankt voor uw steun en veel leesplezier.

Met coöperatieve groeten,

Jean-Marc Debricon
CEO, Alterfin



DUURZAAM VISVANGST VOOR DE MENSEN EN DE PLANEET

Vorig jaar hebben we opnieuw geïnvesteerd in een partner die actief is in de duurzame visvangst en aquacultuur. Vanwaar die interesse voor deze sector? Hier zijn enkele redenen.

Eerst en vooral is deze sector cruciaal voor het wereldwijde ecosysteem en voor het leven van miljoenen mensen.

Dankzij duurzame visvangst kunnen we de mariene biodiversiteit behouden, de natuurlijke habitats beschermen en de vispopulaties herstellen. Zo zorgen we voor gezonde mariene ecosystemen en beperken we negatieve effecten op het milieu.

Slechts 35% van het visbestand als duurzaam beschouwd

Maar er is nog een lange weg te gaan. Volgens de Voedsel- en Landbouworganisatie van de Verenigde Naties (FAO) werd in 2022 slechts 35% van het visbestand als duurzaam beschouwd.

Bovendien waarschuwen wetenschappers dat als we blijven doorgaan zoals we nu bezig zijn, zeeproducten tegen 2048 zouden kunnen verdwijnen.

Naast deze milieuoverwegingen heeft duurzame visvangst ook een impact op het menselijk welzijn en op sociale rechtvaardigheid.

Het biedt immers voedselzekerheid, ondersteunt lokale economieën en beschermt de bestaansmiddelen van gemeenschappen die afhangen van de visvangst. In 2022 werkten ongeveer 59 miljoen mensen in de visproductie. 60% van hen, **ofwel zo'n 34,8 miljoen mensen, waren kleinschalige, ambachtelijke vissers die actief waren langs de kustlijn en op de binnenwateren.**

Een wereldwijde voedselcrisis voorkomen, de mariene biodiversiteit beschermen, lokale economieën ondersteunen ... redenen genoeg dus om te blijven investeren in onze partner BlueYou.



IN HET BRANDPUNT VAN DEACTIE: INTERVIEW MET ONZE PARTNER BLUEYOU

Sinds de oprichting in 2005 onderscheidt BlueYou zich door zijn innovatieve en verantwoordelijke aanpak.

Het bedrijf positioneert zich als een echte baken van hoop voor de hele sector. Het belichaamt een sterk engagement voor een ethisch beheer van mariene grondstoffen en een duurzame toekomst voor de lokale gemeenschappen die ervan afhankelijk zijn.

Om een duidelijker beeld te krijgen van hun impact en visie, hadden we een gesprek met René Benguerel, CEO en medeoprichter van BlueYou.

BlueYou begon in 2017 samen te werken met Alterfin. Kom te weten hoe dit bedrijf dankzij deze samenwerking voor een omwenteling zorgt in de sector van de zeeproducten.



Laten we van wal steken met wat uw passie voor duurzame visvangst heeft aangewakkerd. Wat heeft u ertoe aangezet om BlueYou op te richten?

Mijn passie voor duurzame visvangst dateert al van mijn kindertijd. Ik was altijd al enorm gefascineerd door het leven in de zee en was me er erg van bewust hoe belangrijk het is om dat leven te beschermen. Alles wat ik tot nu toe heb gedaan in mijn leven, had in feite te maken met die passie.

Na mijn studies in waterecologie en mariene biologie heb ik in Zwitserland in de sector van de grootdistributie gewerkt om daar duurzame toeleveringsmethoden voor zeeproducten te promoten. Waarom ik in de privésector gewerkt heb? Omdat deze sector volgens mij over de nodige tools, middelen en invloed beschikt om echte veranderingen teweeg te kunnen brengen.

En daar heb ik dus Matthias ontmoet, de andere medeoprichter van BlueYou. Doorheen onze ervaringen hebben we allebei ingezien hoe belangrijk het is om een economisch model te creëren dat de duurzame vangst van zeeproducten combineert met het behoud van de oceanen en een sterke ondersteuning voor de kustgemeenschappen.



Vissersvrouw oogst mosselen in de Mekong Delta, Vietnam
© BlueYou

De oprichting van BlueYou was dus een logische stap. Het was een voortzetting van onze nauwe samenwerking met de vissers- en viskwekersgemeenschappen en van ons engagement voor het behoud van de oceanen en voor duurzame ontwikkeling.

Waarom dan BlueYou? Welke veranderingen wilt u teweegbrengen met dit project?

Kort samengevat is BlueYou vandaag een zeeproductenbedrijf dat zich focust op impact. Het ontwikkelt en beheert zijn eigen visvangst- en viskwekersprogramma's samen met kustgemeenschappen over heel de wereld.

Bij BlueYou zijn we ervan overtuigd dat je onmogelijk de planeet kunt beschermen of de natuur kunt behouden als je niet ook zorgt voor de welvaart van de gemeenschappen. Wanneer deze mensen maar nauwelijks kunnen overleven, kunnen voorzien in hun behoeften en hun kinderen te eten kunnen

geven, wordt het heel erg moeilijk om instandhoudingsprogramma's op te zetten voor de bescherming van mangroves, zeehabitats, bossen of koraalriffen. Daarom moeten die inspanningen hand in hand gaan.

Om het zeeleven te herstellen en ervoor te zorgen dat onze oceanen kunnen herleven, focussen we op welvarende, economisch stabiele en duurzame gemeenschappen die een positieve en evenwichtige relatie onderhouden met hun mariene milieu. Dat betekent zowel het ondersteunen van eerlijke toeleveringsketens voor de kleinschalige vissers en viskwekers als het sensibiliseren van de consument om de juiste prijs te betalen. We zijn ervan overtuigd dat wij met deze krachtige combinatie een verschil kunnen maken in beschadigde omgevingen. Dat is voor 100% onze veranderingstheorie.

Maar daar stopt het niet voor ons: we willen ook dat onze modellen financieel duurzaam zijn en dat ze andere actoren in de sector inspireren tot verandering, zodat ook zij die verantwoorde methoden beginnen toe te passen.



Hoe zorgt u ervoor dat alle programma's die u opzet niet alleen een impact hebben, maar ook haalbaar zijn voor iedereen en voor de planeet?

Eerst en vooral hebben wij intern een wetenschappelijk team dat zich hier volledig op toespitst: ons Ocean Impact Team. Wij zijn over heel de wereld waarschijnlijk het enige zeeproductenbedrijf dat over zo'n team beschikt, en het maakt de helft van ons personeelsbestand uit.

«Wij zijn over heel de wereld waarschijnlijk het enige zeeproductenbedrijf dat over zo'n team beschikt, en het maakt de helft van ons personeelsbestand uit.»

Dat betekent dus dat 50% van onze mensen zich inzet voor impact, onderzoek, evaluatie, opvolging en de uitvoering van projecten in de landen waar wij actief zijn.

Dankzij deze unieke structuur kunnen we niet alleen onze eigen verbeteringsprogramma's ontwikkelen, maar ze ook uitrollen in de praktijk, ervoor zorgen dat ze goed worden uitgevoerd en de coherentie op lange termijn garanderen.

Daarnaast begrijpen we ook dat samenwerking cruciaal is. We werken dan ook nauw samen met de lokale autoriteiten, lokale ngo's die zich inzetten voor bescherming, en de privésector.

Zo proberen we de privésector bijvoorbeeld te stimuleren om

zich in te zetten voor vissers en viskwekers, hun methoden aan te passen en het beheer te verbeteren. Het succes daarvan steunt op samenwerkingsinspanningen met de lokale autoriteiten, die we trouwens vaak moeten ondersteunen in hun rol.

Ten slotte is er ook engagement op lange termijn nodig om rendabel te kunnen worden.

De eerste ontwikkelingsfasen van onze programma's duren doorgaans drie tot vier jaar. In die periode worden de programma's gefinancierd met subsidies. Elk programma is zodanig opgezet dat het op termijn autonoom kan worden dankzij inkomsten uit commerciële activiteiten. Om die reden is integratie in de markt een van onze grootste sterktes. We hebben gemerkt dat initiatieven vaak stranden door een gebrek aan stevige banden met de markten, geëngageerde partners en transparante toeleveringsketens.

Daarom focussen wij op commerciële connecties, storytelling en een stevige branding van onze zeeproducten.

Zo creëren we voor onze programma's rond duurzame visvangst en aquacultuur een verhaal op lange termijn en zorgen we ervoor dat ze op termijn zelfredzaam worden. Met deze aanpak onderscheiden we ons van klassieke ngo's.

Wat zijn momenteel de belangrijkste obstakels voor duurzame visvangst, zowel voor het milieu als voor het welzijn van de mensen die ervan moeten leven?

De belangrijkste uitdagingen voor duurzame visvangst zijn multidimensionaal. Ze omvatten zowel het beheer van grondstoffen als de toeleveringsketen.

- Op het vlak van grondstoffen is een van de grootste problemen het beheer van visgebieden ‘met vrije toegang’. De visserij is uniek in de voedingssector omdat men hier in het wild werkt. Dat stelt ons voor uitdagingen op het gebied van grondstoffenbeheer, governance, regelgeving en toepassing van de regels. Inefficiënties, corruptie en een zwakke governance zijn de grootste obstakels, vooral voor ambachtelijke visserijen van gemeenschappen in ontwikkelingslanden.
- Wat de toeleveringsketen betreft, is de grootste uitdaging dan weer om ‘de daad bij het woord te voegen’. Heel wat grote supermarkten, hotelketens en voedingsbedrijven hebben een beleid rond duurzaamheid en sociale gelijkheid, maar dat wordt maar zelden in praktijk gebracht in de dagelijkse activiteiten. Ons wereldwijde voedingssysteem faalt. Maar om dat te veranderen, is er meer nodig dan gecertificeerde producten verkopen. Het vereist diepgaande systemische veranderingen in de toeleveringsmethoden

«Ons wereldwijde voedingssysteem faalt. Maar om dat te veranderen, is er meer nodig dan gecertificeerde producten verkopen. Het vereist diepgaande systemische veranderingen in de toeleveringsmethoden en een diep engagement voor impact op een holistisch niveau.»

en een diep engagement voor impact op een holistisch niveau. Heel wat grote spelers stellen zich tevreden met minimale veranderingen en gaan niet verder dan oppervlakkige duurzaamheidsmaatregelen.

Onze uitdaging bij BlueYou is om beide zijden bij elkaar te brengen door enerzijds met regeringen en lokale overheden samen te werken rond het beheer van de grondstoffen en anderzijds de toeleveringsketen te sensibiliseren en te stimuleren tot betekenisvolle engagementen rond verandering en hervorming.

Hoe ondersteunt Alterfin uw inspanningen om een duurzame impact te maken en de autonomie van uw programma's te garanderen?

Alterfin speelt samen met onze andere impactinvesteerdereen cruciale rol in ons werk. Als belangrijkste investeerder naast Rabobank was de steun van Alterfin in het bijzonder doorslaggevend.

Waarom? Wanneer een programma start, is financiering via subsidies essentieel om het te kunnen ontwikkelen. Maar naarmate zo'n programma verder evolueert en

exporteerbare goederen begint te produceren, wordt het onmisbaar om op het juiste moment toegang te hebben tot aangepaste financieringen. Met die leningen kunnen westevige toeleveringsketens opzetten en inkomsten genereren. En dat is essentieel voor het succes op lange termijn van die programma's.

De steun van Alterfin staat centraal in ons model omdat ze ons financiering biedt die perfect aansluit bij onze visie en missie. De investeringen van Alerfin zijn essentieel om de uitdagingen en risico's waarmee we te maken krijgen de baas te kunnen en om onze programma's om te zetten in zelfbedruipende projecten.

Hebt u een 'success story' dat u met ons kunt delen?

LEen van onze grootste successen is onze Fair Trade-gecertificeerde tonijnvisserij in de Malediven, waar men met hengel en visdraad werkt.

Dit programma, dat we ook ontwikkeld hebben met de hulp van Alterfin, werkt samen met de lokale eilandgemeenschappen en ondersteunt tegelijk de bestaansmiddelen en de bescherming van het milieu. De premies uit eerlijke handel versterken de weerbaarheid en duurzaamheid van deze gemeenschappen en dragen op die manier bij aan een rechtvaardige en duurzame toekomst.

De voorbije zes jaar werd op de zes eilanden van de Malediven voor meer dan 500.000 dollar aan premies geïnvesteerd in verbeteringen voor het milieu.

Deze fondsen werden gebruikt om afvalbeheersystemen en recyclage- en schoonmaakprogramma's te creëren. Dit kwam de afgelegen gemeenschappen, die vaak verwaarloosd worden op het vlak van overheidssteun, sterk ten goede.

Dit voorbeeld bewijst hoe de Fair Trade-premies niet alleen de verloning voor de vissers en viskwekers verbeteren, maar ook tastbare en duurzame voordelen bieden aan de gemeenschappen als geheel.



Hoe ziet René de evolutie van duurzame praktijken in de visvangst? Hoe wil BlueYou zijn sociale impact versterken en het welzijn van de dieren garanderen? En welke tips geeft René aan consumenten om bewuste keuzes te maken op het vlak van zeevruchten en vis?

Ontdek alle antwoorden in het volledige interview op onze website.



UW WAARDEN, ONZE MAATSTAF

Samen schrijven jullie de geschiedenis van een betere wereld. Vennoten, werknemers, leden van de raad van bestuur, partners ... bij Alterfin werken we allemaal samen aan verandering en werkt iedereen aan een wereld met meer menselijkheid.

Dankzij uw menselijke waarden en uw engagement voor het milieu kan Alterfin een positieve impact blijven maken voor miljoenen mensen over heel de wereld.

Zoals ook wordt verteld in het interview met BlueYou, herinneren recente gebeurtenissen, zoals

verwoestende overstromingen, recordhittegolven en conflicten die ongelijkheid nog versterken, ons aan de kwetsbaarheid van onze planeet en de dringende noodzaak om snel actie te ondernemen. Ze onderstrepen vooral ook het belang van ondersteuning voor kwetsbare gemeenschappen die getroffen worden door deze rampen.

In deze beslissende periode hebben we u meer dan ooit nodig.

Elk project en elke partner die we ondersteunen, zijn een daad van weerbaarheid en hoop. Van steun aan vrouwelijkekoffieproducenteninPeru, aan kleinschalige ambachtslieden in Cambodja die de knowhow van hun voorvaders levend houden, en aan gemeenschappen in Ivoorkust die innovatieve oplossingen ontwikkelen om de klimaatveranderingen aan te kunnen, tot het redden van onze oceanen en het ondersteunen van kustgemeenschappen dankzij onze partner BlueYou ... **uw engagement draagt ertoe bij dat dergelijke initiatieven een succes zijn.**

Door uw kapitaal op een ethische manier te blijven aanwenden met Alterfin, ondersteunt u miljoenen mensen en families en draagt u zo bij aan een rechtvaardige en duurzame toekomst voor iedereen.



Alterfin-medewerker sinds 2022
© Alterfin

BLIJF ACTIE ONDERNEMEN VIA UW AANDELEN ALS VENNOOT

Om in te schrijven op nieuwe aandelen, dient u uw betaling over te maken op de hieronder vermelde rekening:

- **Begunstigde:** Alterfin CV
- **IBAN:** BE85 5230 4527 2706
- **Gestructureerde mededeling:** vermeld uw persoonlijke gestructureerde mededeling die u vindt op uw uittreksels uit het vennotenregister.

U kunt ook via de Koning Boudewijnstichting een gift doen aan **het Alterfin Garantiefonds** en zo genieten van een fiscaal voordeel van 45%:

- **Begunstigde:** Koning Boudewijnstichting
- **IBAN:** BE10 0000 0000 0404
- **Gestructureerde mededeling:** 017/1880/00074

Of stort rechtstreeks op de bankrekening van het AGF:

- **Begunstigde:** Alterfin Garantiefonds vzw
- **IBAN:** BE04 7340 5794 0331

→ *Let op: rechtstreekse giften aan het Garantiefonds via overschrijving op de bankrekening van het AGF geven geen recht op een belastingvermindering.*

WILT U UW IDEEËN LATEN VOORTLEVEN? WERK UW LEGATEN BIJ

Door de sociale en milieu-impact van uw Alterfin-middelen te maximaliseren, maakt u een krachtig gebaar, een tastbare en positieve bijdrage aan toekomstige generaties.

**TWIJFELT U NOG HOE U DIT MOET
AANPAKKEN? GEEN ZORGEN, U BENT AAN
HET JUISTE ADRES.**

Vul voor
persoonlijke ondersteuning
het formulier in op
alterfin.be/nalatenschap

U hebt twee mogelijkheden:

- 1. UW WAARDEN DOORGEVEN.** Bied één of meerdere van uw vrienden of familieleden de kans om lid te worden, door uw aandelen aan hen door te geven. Zo deelt u uw waarden van solidariteit met anderen die belangrijk zijn voor u.
- 2. ONZE MISSIE ONDERSTEUNEN.** Doe vanuit uw nalatenschap een gift aan het Garantiefonds en draag bij aan de duurzaamheid van ons project. Net zoals een kompas zal dit onze coöperatie leiden naar een toekomst van steeds meer duurzaamheid, doordat we onze partners essentiële, niet-financiële steun kunnen bieden.

FINANCIËLE PRESTATIES

2^e KWARTAAL 2024

Sterke groei van onze activiteiten in het eerste halfjaar

Voor de eerste zes maanden van 2024 noteert onze coöperatie een aanzienlijke groei van de activiteiten in vergelijking met het eerste halfjaar van 2023. Dit brengt een flinke stijging van de operationele inkomsten met zich mee.

Drijfveren achter de positieve dynamiek

Aan de basis van deze positieve dynamiek liggen verschillende factoren:

- Eerst en vooral heeft onze portefeuille, ofwel de door Alterfin uitgeleende fondsen, een hoog volumeniveau bereikt en is het aantal uitbetalingen gestegen.
- Daarnaast zijn de fondsen die Alterfin voor derden beheert, gestegen. Dit genereert extra inkomsten voor Alterfin.

Impact van de beleggingen in euro en financiële kosten

De stijging van de operationele inkomsten wordt deels teniet gedaan door een daling van de inkomsten uit beleggingen in euro. Deze daling is voornamelijk te verklaren door een uitzonderlijke waardevermindering op een obligatie met calloptie en de herziening van de boekhoudkundige verwerking van dit type obligaties. Een laatste verklaring is dat het volume van de beleggingen in euro gedaald is door het gebruik van deze fondsen voor de uitbreiding van onze kredietportefeuille.

Het toegenomen volume van de kredietportefeuille in combinatie met gestegen interestvoeten tussen het eerste halfjaar van 2023 en van 2024 heeft geleid tot een stijging van de financiële kosten. Dit zijn de kosten voor interesten die Alterfin betaalt op openstaande leningen.

Resultatenrekening in euro	30/06/2024	30/06/2023
Inkomsten uit de portefeuille van Alterfin	4,152,242	3,117,039
Inkomsten uit het beheer voor derden	193,043	79,971
Inkomsten uit consultancy (technische assistentie)	13,444	6,994
Inkomsten uit beleggingen in euro	787,245	803,907
Financiële en operationele inkomsten	5,145,974	4,007,912
Financiële kosten	-2,501,671	-1,723,556
Operationele kosten	-1,733,300	-1,663,466
Financiële en operationele marge	911,003	620,890
Netto waardeverminderingen achterstallige kredieten	-384,075	- 387,675
Premie en commissie verzekering en garanties	-12,861	-7,996
Valutatransacties: nettoresultaat	-86,899	-19,096
Uitzonderlijk resultaat	8,568	0
Belastingen	-87,747	-37,102
Resultaat van de tussentijdse periode	347,988	169,020

Beheersing van de uitgaven en risicobeheer

Hoewel onze activiteiten en daaraan gekoppelde inkomsten aanzienlijk stegen, zijn de operationele uitgaven daarentegen slechts lichtjes toegenomen. Dit toont aan dat we in staat zijn te genieten van schaalvoordelen bij een sterke groei van onze activiteiten.

Wat de risico's betreft, zijn we erin geslaagd om de waardeverminderingen op onze kredieten op een stabiel niveau te houden in vergelijking met het tweede kwartaal van 2023 en dit in een nog steeds relatief onzeker macro-economisch klimaat.

Besluit

Kortom, we sluiten de eerste helft van 2024 af met een gestegen nettoresultaat vergeleken met dezelfde periode in 2023, dit gedreven door een aanzienlijke stijging van de operationele inkomsten. Deze prestaties bewijzen dat we een efficiënte strategie hanteren en veerkrachtig weten te blijven in een complexe economische context.

PRESTATIES VAN DE PORTEFEUILLE

2^e KWARTAAL 2024

In het tweede kwartaal van 2024 bedroeg de totale portefeuille in beheer van Alterfin 122,1 miljoen euro.

Dat is 3,6% minder dan in het eerste kwartaal van 2024 maar 32% meer dan in het tweede kwartaal van 2023.

De lichte daling in dit kwartaal valt te verklaren door de seizoensgebondenheid van onze portefeuille, vooral in de waardeketen van cacao in West-Afrika en die van koffie in Latijns-Amerika.

In deze waardeketens exporteren onze partners hun opbrengst en betalen zij hun kredietlijn grotendeels af in de loop van het eerste kwartaal.

Gedurende deze periode hebben we vier nieuwe partners aangetrokken.

In Azië gaat het meer bepaald om Delta Microfinance, een microfinancieringsinstelling in Oezbekistan, in Latijns-Amerika om Fair Fruit Peru, een organisatie die actief is in de duurzame familiale landbouw in Peru, en in Afrika om de microfinancieringsinstellingen EBO in Oeganda en Vision Fund in Senegal.

Onze prestaties in duurzame landbouw

In vergelijking met juni 2023 is onze aanwezigheid in de landbouwsector met ongeveer 23% gestegen, enerzijds door extra investeringen van Alterfin en anderzijds via onze fondsen in beheer. De uitstaande portefeuille is gestegen in alle waardeketens die we financieren. Daar zijn twee redenen voor. Ten eerste zijn onze bestaande partners aan het groeien en stijgen daardoor hun behoeften. En ten tweede hebben we nieuwe partners verworven.

In het tweede kwartaal mochten we een Senegalese partner weer opnemen in onze portefeuille. Deze partner is actief in de sector van de rijstproductie voor de lokale markt. Zo kunnen we op ons niveau bijdragen aan de voedselzekerheid in het land.

Onze prestaties in microfinanciering

Onze uitstaande investeringen in de microfinancieringssector zijn licht gestegen ten opzichte van het eerste kwartaal en zijn de voorbije twaalf maanden met maar liefst 33% toegenomen tot een recordbedrag van 86,5 miljoen euro. Dat is goed voor 73% van de totale portefeuille in beheer van Alterfin.

De microfinancieringsinstellingen zien de vraag stijgen bij hun klanten, waardoor onze partners meer kapitaal nodig hebben.

Door het hoge investeringsniveau in deze sector blijft onze portefeuille zeer groot. Dat is niet alleen positief voor onze inkomsten maar beperkt ook de impact van de seizoensgebondenheid in de landbouw op onze activiteiten.

Kwaliteit van de portefeuille

De kwaliteit van onze portefeuille blijft onder controle: de leningen met een betalingsachterstand van meer dan 30 dagen zijn goed voor 6,4% van onze bruto-investeringsportefeuille.

Over het algemeen is dat een positieve evolutie. Toch heeft de duurzame landbouw nog altijd te lijden onder de inflatoire context (stijging van de kosten en daling van de vraag naar gecertificeerde producten) en de schommelende prijzen van landbouwproducten. Het plaatst sommige huidige en potentiële partners in een kwetsbare positie.

De microfinancieringssector heeft op zijn beurt te lijden onder de lokale context in bepaalde landen, zoals de politieke situatie in Myanmar, de zware schuldenlast in Cambodja en de economische situatie in Bolivia.

Portfolio in een notendop > tot en met 30/06/2024



€122,1m
totale portefeuille

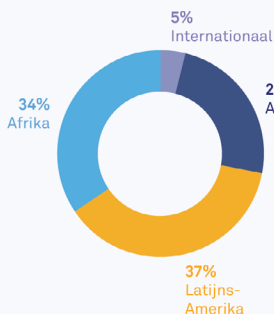


€25,8m
uitbetalingen

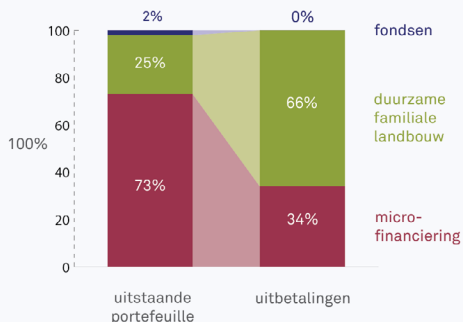


131
partners

samenstelling
van de portefeuille
per regio



samenstelling
van de portefeuille
per sector



**Ontdek meer
getuigenissen
en krijg een
kijkje achter de
schermen van
onze coöperatie
op sociale media!**



linkedin.com/company/alterfin-cvba



facebook.com/Alterfin



instagram.com/alterfin_coop



youtube.com/@alterfin_coop

Alterfin CV
BE 0453.804.602
RPM Brussel

Maatschappelijke zetel:
Liefdadigheidsstraat 18-26 1210
Brussel - België

Post - Levering - Bezoeken:
Kunstlaan 7-8 1210 Brussel - België
☎ +32 (0)2 538 58 62
info@alterfin.be
www.alterfin.be

