

# SpineIn

## formation au management sur mesure

SpineIn est une formation sur-mesure conçue pour les managers souhaitant développer leurs compétences de leadership. Notre programme vous permet de renforcer la culture managériale de votre entreprise en améliorant et harmonisant les pratiques managériales.

### Objectifs pédagogiques (adaptés au choix des modules de la formation)

- Adopter une posture d'écoute active en résonance pour créer de la confiance.
- Prendre conscience des différents canaux de communication à travers les 6 types de personnalité Process Communication et identifier les signaux sous stress de ses managés.
- Comprendre où en est son managé dans son cycle d'apprentissage, ses besoins et prévenir le risque de départ.
- Adopter une posture de "manager-coach" permettant la responsabilisation et montée en compétences des équipes.
- Savoir faire un feedback positif et constructif pour maximiser la performance de ses collaborateurs.
- Utiliser la Communication Non Violente dans ses interactions, savoir faire passer un message difficile à ses équipes.
- Construire et suivre des rituels managériaux.
- Savoir identifier les facteurs d'engagement et les appliquer pour engager son équipe.

### Prérequis

Manager au moins un collaborateur ou avoir déjà managé auparavant.

### Méthodes

80% pratique, 20% théorie, avec des cas concrets, des moments d'introspection et des mises en situation réelles.

### Modalités de la formation

- Durée sur-mesure, à partir de 1 jour, disponible dans vos locaux ou dans l'espace de votre choix.
- Nous accordons une importance particulière à l'accueil des personnes en situation de handicap. Nous vous remercions de bien vouloir indiquer à Agustina ([agustina@ignition-program.com](mailto:agustina@ignition-program.com)) si vous êtes en situation de handicap afin de vous accueillir au mieux.

### Modalité d'évaluation

Une auto-évaluation est organisée en amont et aval. Les compétences sont évaluées par le formateur au cours des sessions. Une attestation de formation est remise à l'issue de la formation.

### Indicateurs de performance

- **Satisfaction** : notre taux de satisfaction atteint 9,1/10 (année 2025, taux de réponse de 74%)
- **Nombre de participants** : +3000 managers formés
- **Taux d'abandon** : 3% (année 2025)

### Délai d'accès

Le démarrage de la formation intervient dans un délai minimum de 3 semaines après la signature de la convention, en fonction des disponibilités du formateur et des participants.

## EXEMPLE D'ATELIERS A LA CARTE

### Écoute active, résonance et cadre

Adopter une posture de manager, tournée vers l'autre, avec une mission de faire-grandir

### Rôle du manager

Comprendre ce que les collaborateurs attendent de leurs managers et à quels besoins ils souhaitent répondre.

### Fixer et suivre des objectifs

Apprendre à fixer et suivre des objectifs SMART aux personnes de son équipe.

### Feedback avec la méthode STAR

Apprendre à faire et recevoir du feedback positif et correctif à l'aide de la méthode STAR pour faire grandir et maximiser le potentiel de ses équipes

### Management situationnel

Adapter sa posture à ses managés en fonction de leur motivation/niveau de compétences

### Les rituels du management

Avoir des repères pour faire grandir mon équipe (one-to-one, onboarding, évaluation annuelle)

### Gestion de la charge mentale

Garder la main sur son organisation et maintenir un niveau de charge mentale maîtrisée

### Posture de manager-coach

Faire grandir, engager et désamorcer les frustrations en prenant la posture de manager-coach

## PROCESSUS D'INSCRIPTION

1

### Rendez-vous découverte

Notre approche personnalisée commence par l'identification précise des besoins des participants lors d'un rendez-vous en présentiel ou en visioconférence avec un conseiller ou une conseillère formation.

2

### Proposition commerciale

Envoi d'une proposition commerciale adaptée à vos besoins et ajustements si nécessaire.

3

### Kick off de lancement

Réunion avec le formateur ou la formatrice responsable pour affiner le programme, caler les dates de formation et identifier les participants.

## TARIF

### Sur-mesure en fonction :

- du nombre de participants
- de la durée
- des ateliers choisis.

## Envie d'en savoir plus?

Contactez-nous



**Théophane LE SUEUR**

Team Lead Sales

+33 6 27 15 12 05

theophane@ignition-program.com