bpifrance SERVIR L'AVENIR · LES DEEP TECH · dynergie · FRANCE DEEPTECH *Quand la science entreprend*

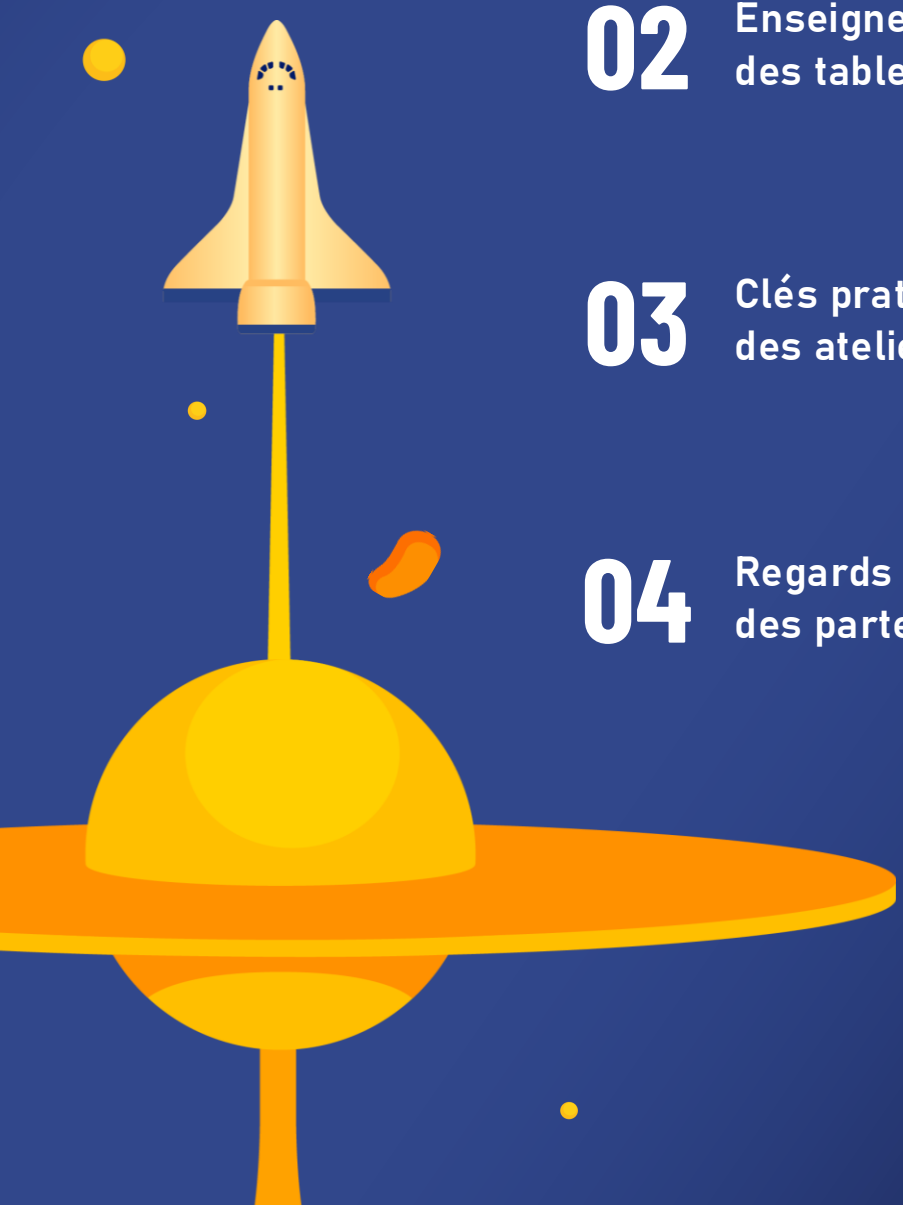
LIVRE BLANC ÉDITION 2026-2027 · ÉTAPE 1

DEEPTECH TOUR GRENOBLE

29 SEPTEMBRE · UNIVERSITÉ DE GRENOBLE ALPES



SOMMAIRE



01 Grenoble,
capitale de la deeptech

02 Enseignements
des tables rondes

03 Clés pratiques
des ateliers

04 Regards
des partenaires

UN NOUVEAU FORMAT

Le Deeptech Tour s'ouvre à Grenoble

Le mardi 29 septembre 2026 a marqué le coup d'envoi de la nouvelle édition du Deeptech Tour. Organisé par Bpifrance avec Dynergie et France Deeptech, l'événement réunit l'ensemble de l'écosystème deeptech en région, pour mettre en lumière les avancées du secteur et le chemin qu'il reste à parcourir.

Grenoble, Capitale européenne de l'innovation 2026 et premier pôle de R&D français, accueillait cette première étape, comme il y a quatre ans lors de la première édition.

+200
participants

30
prises de parole

4
ateliers pratiques

8
villes étapes en 2026-2027

Bpifrance organise le Deeptech Tour : production de l'événement, communication et mobilisation du territoire via sa direction régionale.

Dynergie coordonne les contenus de la plénière : choix des thèmes, préparation des tables rondes et des intervenants.

France Deeptech mobilise ses réseaux pour réunir l'ensemble de l'écosystème deeptech en région.

GRENOBLE EN CHIFFRES

01 · Capitale de la deeptech

Un territoire où recherche, industrie et startups se renforcent mutuellement.

LE POSITIONNEMENT DU TERRITOIRE

N° 1
en France pour la R&D
30 000 emplois publics et privés

N° 1
des métropoles industrielles
en part de l'emploi : 51 000 emplois

N° 2
des villes françaises
pour les emplois qualifiés dans l'industrie

7eme **rang européen** des levées deeptech 2019-2024, avec 2,5 Md$ levés

2026 **Capitale européenne de l'innovation**, après Capitale verte en 2022

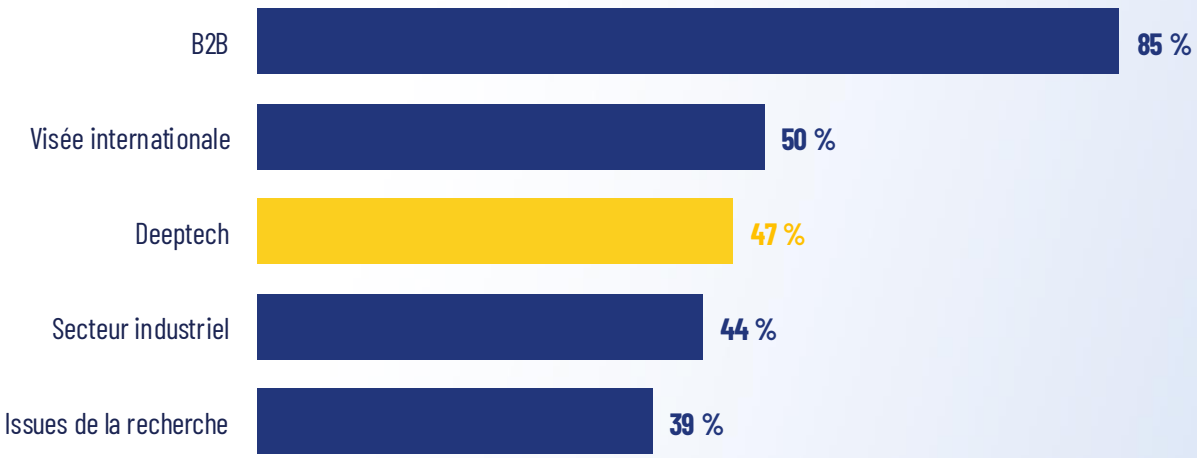
LES STARTUPS GRENOBLOISES

+830 startups
créées depuis 2000, dont près de 500 sur 2015-2025

484 startups actives
en janvier 2026, dont 80 rachetées

40 startups / an
Crées contre 20 il y a sept ans

PROFIL DES 351 STARTUPS ET SCALE-UPS DE MOINS DE 15 ANS

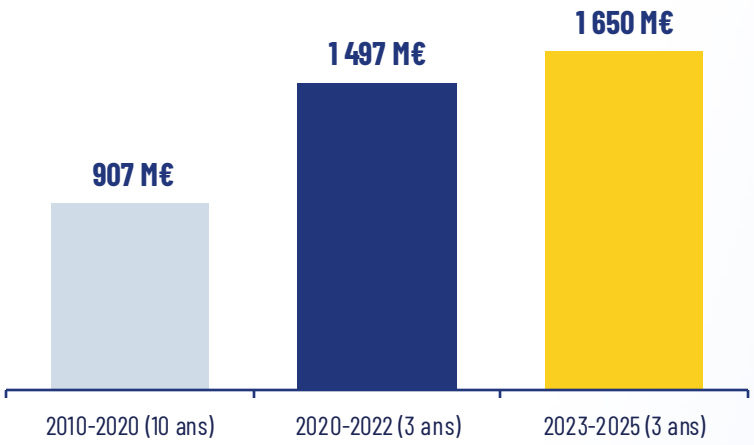


LEVÉES DE FONDS ET EXITS

01 · L'accélération du financement

3 milliards d'euros levés depuis 2020 par les startups grenobloises, dont 85 % par des startups deeptech.

MONTANTS LEVÉS PAR PÉRIODE (M€)



TICKET MOYEN

2010-2020	**3,7 M€**	244 tours
2020-2022	**14,8 M€**	101 tours
2023-2025	**17 M€**	97 tours

7 méga-tours de plus de 100 M€ depuis 2020, dont 3 pour Verkor, auteur du seul tour supérieur à 500 M€ (2023)

30 % des startups concentrent 90 % des montants levés entre 2015 et 2025 : le financement reste inégalement réparti

EXITS : UN TRANSFERT VERS L'INDUSTRIE QUI FONCTIONNE

80
startups acquises par des groupes ou des ETI, soit 16 % d'exits

60
continuent d'opérer sous leur propre marque

56 %
des acquéreurs sont des PME ou des ETI, 44 % de grands groupes

ORIGINE DES ACQUÉREURS



CINQ FILIÈRES PHARES

01 · Les pépites du territoire

Entreprise	Activité	Effectif	Fonds levés
1 · Énergie, cleantech et matériaux			
Verkor	Batteries lithium-ion ; plus grande levée du territoire, partenariat avec Renault	400+	**1,23 Md€**
Dracula Technologies	Photovoltaïque organique imprimé pour objets connectés (siège à Valence)	40 à 50	**10 à 15 M€**
2 · Semi-conducteurs, électronique et micro/nanotechnologies			
DiamFab	Spin-off du CNRS : première ligne pilote européenne de semi-conducteurs en diamant	10 à 20	**8,7 M€**
Soitec	Leader mondial du silicium sur isolant (Smart Cut™, FD-SOI)	2 100+	**Cotée**
SiPearl	Microprocesseurs pour les supercalculateurs souverains européens	200	**130 M€**
Kalray	Spin-off du CEA-Leti : processeurs pour datacenters, cotée sur Euronext Growth	150 à 200	**121,3 M€**
3 · Santé, medtech et biotech			
eCential Robotics	Spin-off UGA/CNRS : imagerie et robotique pour la chirurgie du rachis	150 à 200	**114,7 M€**
4 · Quantique, photonique et deep computing			
Quobly	Spin-off CEA/CNRS/UGA : puces quantiques sur lignes FD-SOI existantes	40 à 60	**140 M€**
5 · IA, capteurs industriels et agtech			
Carbon Bee	Capteurs et IA embarquée pour la pulvérisation ciblée (siège à Valence)	15 à 25	**5 à 10 M€**

Effectifs et montants levés cumulés : ordres de grandeur.

LES ACTEURS QUI FONT LE TERRITOIRE

RECHERCHE
Université Grenoble Alpes, CEA, CNRS

TRANSFERT
SATT Linksium, PUI Grenoble Alpes, pôles de compétitivité

INDUSTRIE
STMicroelectronics, Soitec, PME et ETI industrielles

COLLECTIVITÉS
Grenoble Alpes Métropole, Invest in Grenoble Alpes

À RETENIR **Le triptyque recherche, startup, industriel est le cœur de l'innovation grenobloise.**

ACCÉLÉRER NOS DEEPTECHS

02 · Table ronde 1 · Lever les freins à la croissance

Avec Florent Brenguier (UGA) · Stéphane Lavallée (multi-entrepreneur deeptech santé) · Philippe Notton (SiPearl) · Gauthier Chicot (DiamFab). Modération : Céline Jullien (Invest in Grenoble Alpes)

×2

De 20 à 40 startups deeptech créées chaque année en sept ans

Lancé par l'État et orchestré par Bpifrance, le Plan Deeptech a structuré un continuum d'accompagnement pour les entreprises issues de la recherche.

01 Un amorçage solide, à préserver

Bourse French Tech, French Tech Émergence, i-Lab et banques locales sécurisent les premiers pas. L'accès à la dette reste complexe avant un soutien structurant (France 2030, EIC, BEI).

02 Un capital-risque parfois inadapté

Sur le hardware ou le médical, les VC traditionnels manquent de pertinence : les fondateurs se tournent vers des industriels régionaux ou de grands corporates.

03 Des modèles industriels hybrides

DiamFab a choisi le fab-lite : externaliser la fabrication des composants, garder les étapes critiques en interne sur sa ligne de Fontaine.

04 Recherche et marché, dès le départ

Créée dès le TRL 4, DiamFab a pu co-développer avec les industriels. Mieux vaut penser industrialisation ou adossement dès l'origine.

LE POINT DE VIGILANCE

Ne pas rester le « laboratoire du monde »

Faute de capitaux à la hauteur des enjeux, les technologies grenobloises risquent d'être industrialisées à l'étranger. À maturité industrielle, l'appui des collectivités devient décisif : foncier, énergie, talents.

À RETENIR **Vision lointaine, entourage adéquat, volonté politique.**

CONQUÉRIR LE MONDE

02 · Table ronde 2 · Fonds, dette et réseaux

Avec Alexis Janin (Euronext) · Éric Baissus (Kalray) · Damien Bretegnier (Supernova Invest) · Colin Dieudonné (CIC). Modération : Sébastien Gesbert (Bpifrance)



20

Dossiers retenus sur 2 000 étudiés chaque année chez Supernova Invest

La moitié d'un portefeuille peut échouer : un fonds vise un retour multiplié par 5 ou 6 sur ses gagnants, d'où l'exigence de très grands marchés.

01 Penser mondial dès le premier jour

Besoins massifs de financement, filières industrielles spécifiques : l'international conditionne la viabilité et le passage à l'échelle.

02 Le terrain avant les structures

Le CEO reste le premier commercial. Kalray a préféré racheter une société américaine déjà dotée d'une force de vente.

03 Un conseil qui ouvre des portes

Des administrateurs indépendants, biculturels ou rompus au passage à l'échelle font gagner le « time to trust ».

04 La banque, un conseil à valeur ajoutée

Elle ne finance pas le risque international en tant que tel, mais structure les contrats d'import-export et analyse les marchés cibles.

LE LEVIER À CONSIDÉRER

La Bourse, accélérateur de crédibilité

Une entreprise cotée devient « recherchée » par les donneurs d'ordre. Kalray a levé plus de 50 M€ lors de son IPO pour 1 M€ de chiffre d'affaires : la rigueur du reporting rassure les grands comptes.

À RETENIR **Ambition mondiale, exécution de terrain, entourage choisi.**

MAKE OR BUY ?

02 · Table ronde 3 · Labos, startups et industriels

Avec Nicolas Reydellet (EDF Pulse Pilot) · Laurence Petit (CEA) · Thomas Ribeiro (CNRS Innovation) · Nicolas Boulay (UI Investissement) · Nicolas Daval (Quobly). Modération : Florence Caghassi (Dynergie)

15

Ingénieurs de Quobly travaillent chaque jour avec STMicroelectronics

Issue du CEA, du CNRS et de l'UGA, Quobly illustre le co-développement grenoblois avec des industriels de premier plan (STMicroelectronics, Orano, Soitec, Air Liquide).

01 La startup n'est pas un passage obligé

Son intérêt dépend du niveau de risque. Pour le CEA, quand une solution de laboratoire répond au besoin d'un industriel, une licence peut suffire.

02 Un modèle de codev startups / industriels

Pour ses conduites forcées de barrages, EDF a financé plusieurs startups qui apportent chacune une brique technologique, en restant indépendantes.

03 La motivation du porteur, premier critère

Le CEO doit d'abord aller chercher des financements. Le CNRS vérifie la volonté des porteurs avant de les engager sur une route longue.

04 Financer des démonstrateurs

Créé en 2025, EDF Pulse Pilot accélère le passage à l'échelle en finançant des démonstrateurs et en accompagnant la structuration des projets.

LE VERBATIM

« Nous les finançons sans entrer à leur capital, leur offrons un terrain d'essai et nous devenons leur premier client, tout en restant ouverts aux applications externes à EDF. »

Nicolas Reydellet, directeur d'EDF Pulse Pilot

À RETENIR **Licence, startup ou alliance : choisir selon le niveau de risque.**

LES ATELIERS

03 · Transfert de technologie et commande publique

ATELIER 1

Du laboratoire à la PME ou à l'ETI

Animation : Luisa Piccinini · J.-C. Gillet, J.-M. Goiran (CEA) · C. Muller (CNRS)

CNRS INNOVATION

100 ingénieurs-transfert entre recherche amont et entreprises : formations, conseil, thèses, laboratoires communs.

CEA

Recherche appliquée ciblée, de la preuve de concept au partenariat industriel et au laboratoire commun.

SATT ET LICENCE

Le transfert débouche presque toujours sur une licence : une barrière à l'entrée et une PI décisive.

TROIS CLÉS D'UNE COLLABORATION RÉUSSIE

1. Parler le même langage

Exposer ses enjeux plutôt que chercher une solution sur étagère : le laboratoire a une obligation de moyens.

2. Miser sur l'humain

Thèses CIFRE, mise à disposition de chercheurs : la technologie doit être incarnée.

3. Un « contrat de mariage »

Cadrer la gouvernance de la PI et les cas de rupture, avec des experts extérieurs.

ATELIER 2

Commande publique et achat innovant

Animation : Erica Martins · Nathalie Vouillon (UGAP) · Nordine Lakhal (Grenoble Alpes Métropole)

200 Md€

de commande publique chaque année en France

Voie 1 : en direct

Idéal pour le sur-mesure. Anticiper le calendrier de l'acheteur plusieurs mois avant la consultation.

Voie 2 : centrale

L'UGAP (7 Md€ de CA) offre un vecteur contractuel sécurisé, sans procédure lourde.

Un cadre qui s'assouplit : MAPA et seuil de gré à gré relevé à 140 k€ pour les jeunes entreprises innovantes et de recherche (JEIR).

LE CONSEIL **Aborder l'acheteur public comme un grand compte et faire du premier contrat une référence.**

LES ATELIERS

03 · Financements européens et accès au marché



ATELIER 3

Financements européens

Animation : Erica Martins · J.-F. Leprince (BEI) · E. Carrera Felix (Bpifrance) · X. Thibault (Quobly)

TRL 1-3	TRL 4-5	TRL 6-9	Scale-up
ERC, Pathfinder Prouver la faisabilité	**EIC Transition** Sortir du laboratoire	**EIC Accelerator** Jusqu'à 2,5 M€ de subvention et 15 M€ en capital	**Venture Debt BEI** Plus de 100 M€ pour construire des usines

5 %
de réussite environ ; la France compte 123 lauréats récents

19 → 115 M€
levés par Quobly en cumulant les aides européennes non dilutives

Un label
d'excellence qui rassure les co-investisseurs privés

ATELIER 4

Accès au marché : convaincre PME et ETI

Animation : Vincent Sery · N. Giffard (Lynred) · J. Boissier (BCM Group) · O. Dhez (Absolut System) · C. Souillard (Revalue)

TECHNOLOGY PUSH → MARKET PULL

Vendre un bénéfice
Un récit clair sur les usages et les points de douleur du client, pas sur la technologie.

Partager le risque
Du SaaS au « Service as a Software » : rémunération variable, tests cofinancés, garanties.

Parler aux acheteurs
Une équipe commerciale qui dialogue avec les acheteurs techniques avant de négocier.

LE CONSEIL **Transparence, références solides et vision partagée du succès.**

PARTENAIRES NATIONAUX

04 · Regards des partenaires

Ils soutiennent le Deeptech Tour sur l'ensemble de ses étapes et ont pris part aux échanges de Grenoble.

UI Investissement

Nicolas Boulay · Table ronde 3

Investisseur, UI Investissement a porté le regard du financeur dans le débat « Make or Buy », aux côtés du CEA, du CNRS, d'EDF et de Quobly.

Son message : Financer le développement d'innovations deeptech.

CNRS

T. Ribeiro · TR3 — C. Muller · Atelier 1

Filiale de valorisation, CNRS Innovation mobilise 100 ingénieurs-transfert pour relier la recherche amont aux entreprises.

Son message : s'assurer de la motivation des porteurs avant de créer.

EDF

Nicolas Reydellet · Table ronde 3

Avec EDF Pulse Pilot, créé en 2025, le groupe finance des démonstrateurs sans entrer au capital, offre un terrain d'essai et devient premier client.

Son message : faire coopérer plusieurs startups autour d'un même besoin industriel.

France Deeptech

Romain Roullois · Clôture

Association qui fédère l'ensemble des parties prenantes de l'écosystème deeptech, France Deeptech porte leur voix pour promouvoir la deeptech et peser sur les décisions nationales. Co-organisateur du Deeptech Tour, elle mobilise ses réseaux en région.

Son message : Fédérer et développer l'écosystème deeptech

Dynergie

L. Duvic · Panorama — F. Caghassi · TR3

Dynergie accompagne acteurs publics, entreprises privées et startups deeptech dans la structuration de leurs projets d'innovation et l'obtention des financements qui accélèrent leur développement. Co-organisateur du Deeptech Tour, il a coordonné les contenus de la plénière.

Son message : Accélérer l'innovation

PARTENAIRES À GRENOBLE

04 · Regards des partenaires

L. Petit · TR3 - Atelier 1

CEA

Acteur de la recherche appliquée, le CEA accompagne les industriels de la preuve de concept au laboratoire commun. Kalray et Quobly en sont issues.

Son message : une licence peut suffire.

D. Bretegnier · TR2

Supernova Invest

Le fonds retient 20 dossiers sur 2 000 par an : facteur humain, confiance réciproque, très grands marchés.

Son message : viser ×5 ou ×6 impose une ambition internationale.

A. Guyomard - N. Lakhal

Grenoble Alpes Métropole

La Métropole a ouvert l'étape avec le panorama chiffré du territoire et partagé son expérience d'acheteur public.

Son rôle : foncier, énergie, talents.

Partenaire de l'étape

France Angels · Grenoble Angels

Réseau de business angels du bassin grenoblois, membre de la fédération France Angels.

Son message : la deeptech comme vecteur d'impact

C. Dieudonné · TR2

Banque CIC

La banque ne finance pas le risque international en tant que tel, mais structure les contrats d'import-export et analyse les marchés.

Son message : un conseil à valeur ajoutée.

A. Janin · TR2

Euronext

La cotation rend l'entreprise « recherchée » par les donneurs d'ordre, comme Soitec et Kalray sur le territoire.

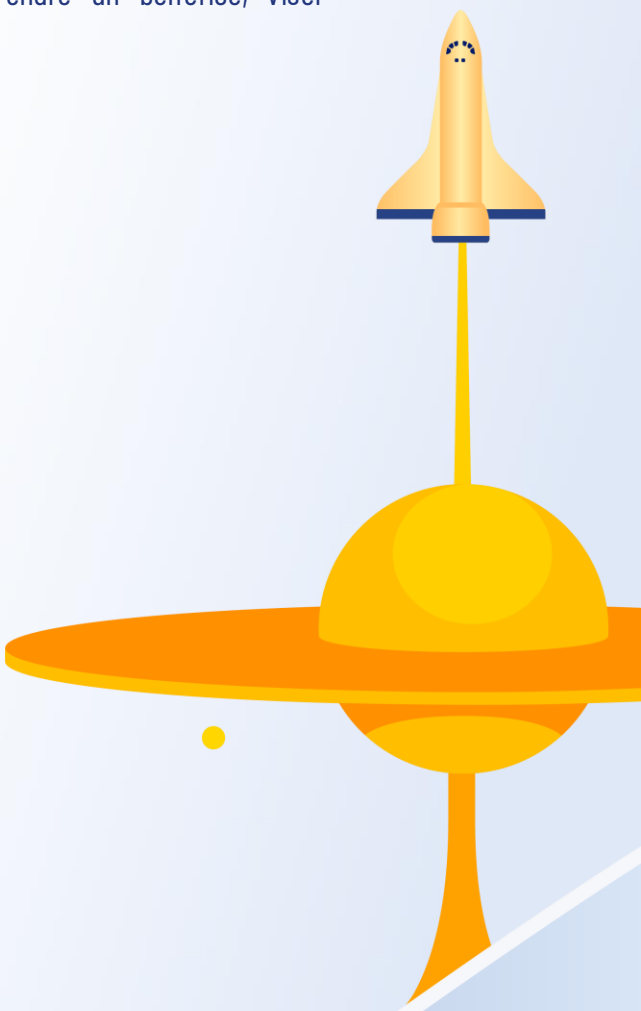
Son message : la Bourse est un accélérateur.

Les Cercles de l'Y

Association grenobloise créée en 2020, Les Cercles de l'Y réunissent leurs membres pour se rencontrer, partager l'information et peser sur les politiques territoriales. Partenaire de l'étape, ils contribuent à ancrer le Deeptech Tour dans l'écosystème local.

CONCLUSION

- **Préserver l'amorçage.** Le nombre de startups deeptech créées à Grenoble a doublé en sept ans : ce socle doit être protégé.
- **Financer le passage à l'échelle.** Le besoin porte désormais sur le late stage, via l'Europe ou des dispositifs nationaux innovants.
- **Industrialiser sur le territoire.** Capitaux, foncier, énergie et talents pour ne pas rester le « laboratoire du monde ».
- **Choisir la bonne voie de transfert.** Licence, startup ou alliance industrielle, selon le niveau de risque.
- **Penser marché et monde dès le départ.** Vendre un bénéfice, viser l'international tôt, bien s'entourer.



GRENOBLE, UN TERRITOIRE CONSCIENT

Souveraineté industrielle et transition écologique avancent ensemble : depuis 2020, l'analyse d'impact, intégrée à des concours comme i-Lab, est devenue un levier de sens et d'attractivité des talents (Christine Vaca, Linksium ; Gilles Moreau, Ville de Grenoble).

PROCHAINE ÉTAPE

NANTES

19 janvier 2027

Merci

à nos partenaires

PARTENAIRES NATIONAUX

PARTENAIRES À GRENOBLE

Supernova Invest · Grenoble Alpes Métropole · France Angels via Grenoble Angels

CONTACT

Florence Caghassi · fcaghassi@dynergie.fr