



ZOLITRON

[Vertriebsmitarbeiter/in (m/w/d)]

Vollzeit - Süddeutschland

Zolitron ist ein etablierter B2B SaaS-Anbieter und Vorreiter in der Digitalisierung der Entsorgungswirtschaft. Wir leisten einen bedeutenden Beitrag zur CO₂-Reduktion in der Abfallsammlung und dem Übergang zur Kreislaufwirtschaft. Unsere Kunden profitieren von führenden Technologien wie Künstlicher Intelligenz, Cloud-Software und dem Internet der Dinge.

Zur Ergänzung unseres Vertriebsteams in Süddeutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt motivierte Kandidatinnen und Kandidaten, die ihre Kompetenzen im Bereich des B2B-Vertriebs einbringen möchten und das Potenzial haben, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen. In dieser Position bist du verantwortlich für den Aufbau eines eigenen Kundenportfolios sowie die eigenständige Durchführung des gesamten Vertriebszyklus von der Akquise neuer Kunden bis hin zum erfolgreichen Abschluss. Dein Hauptziel besteht darin, sicherzustellen, dass unsere Kunden optimal von unseren Lösungen profitieren und mit unseren Leistungen zufrieden sind.

Deine Aufgaben umfassen:

- Identifizierung potenzieller Neukunden und Entwicklung entsprechender Vertriebsstrategien
- Beratung von Kunden hinsichtlich unserer Produkte und Lösungen, um ihren Bedarf zu verstehen und passende Lösungen anzubieten, vor Ort beim Kunden, per Videokonferenz oder Telefon
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten und Präsentationen
- Verhandlung von Vertragsbedingungen und Konditionen
- Gewährleistung einer hohen Kundenzufriedenheit durch regelmäßige Kommunikation und Unterstützung während des gesamten Vertriebsprozesses
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Teams, wie z.B. der Produktentwicklung, um Kundenfeedback zu sammeln und die Weiterentwicklung unserer Produkte zu unterstützen
- Verfolgung von Vertriebszielen und regelmäßige Berichterstattung über den Fortschritt im Vertriebs Jour Fixe

Dein Profil:

- Belegbare Erfahrung im B2B Vertrieb
- Idealerweise Kenntnisse im Entsorgungsbereich
- Technisches Verständnis und Interesse an innovativen Technologien
- Kommunikationsstärke und ausgeprägte Kundenorientierung, idealerweise mit Erfahrung in der Entsorgungswirtschaft
- Problemlösungskompetenz und proaktive Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Fähigkeit zur Zusammenarbeit mit verschiedenen Stakeholdern
- Führerschein Klasse B

Das bieten wir:

- Die Möglichkeit, an der Spitze der digitalen Transformation der Entsorgungswirtschaft zu arbeiten
- Unbefristeter Vertrag in Vollzeit
- 100% Home Office in Süddeutschland
- 60.000 - 70.000 € Bruttofixgehalt
- Zusätzlich umsatzabhängiger jährl. Bonus
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Ein dynamisches und innovatives Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Spannende Kundenprojekte und die Chance, einen positiven Beitrag zur Nachhaltigkeit zu leisten

Bist du bereit, gemeinsam mit uns die Zukunft der Entsorgungswirtschaft zu gestalten? Dann sende uns deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf an info@zolitron.de Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Bitte beachte, dass wir aufgrund der Vielzahl an Bewerbungen nur Kandidaten/Kandidatinnen kontaktieren können, die in die engere Auswahl kommen. Wir bitten um dein Verständnis.