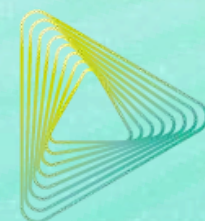


Calendário promocional

Agosto



mercafacil

D S T Q Q S S

AGOSTO 2024

Clique e confira

[Ideias para as comemorações de agosto 01](#)

[Ideias para as comemorações de agosto 02](#)

[Ideias para as comemorações de agosto 03](#)

[Dia dos Pais: 8 dicas para preparar seu supermercado para a data](#)

Novidade!

Agora você pode acompanhar no calendário com dois tipos de ações:

Campanhas Promocionais - ações de engajamento do seu público com ativação de produtos em datas comemorativas.

Ações de Relacionamento - datas relevantes para utilizar nos canais de relacionamento com seu cliente (como APP, Redes Sociais, Whatsapp...).

Boas vendas!

				1 Dia do Cerealista 🌾	2 Dia Internacional da Cerveja 🍺	3 Campanha de início de mês 💰
4 Resgate dos inativos de Julho 🧑	5 Início da Semana da Cultura Nordestina 🍷	6	7 Campanha por categoria/ departamento 🛒	8	9 Campanha de estímulo ao ticket médio 💵	10 Dia da Preguiça
11 Dia dos Pais 👨👩👦	12	13	14	15 Dia dos Solteiros 🧐	16	17 Dia do Pão de Queijo
18 Dia do Estagiário 📝	19 Dia Mundial da Fotografia 📷	20	21	22 Dia do Folclore 🎭	23	24 Dia da Infância
25 Dia do Feirante 🍎🍌	26	27	28 Dia da Avicultura 🐔	29 Dia Nacional do Combate ao Fumo 🚭	30	31 Dia da Nutricionista 🍽️

D S T Q Q S S

AGOSTO 2024

1 2 3

4 5 6 7 8 9 10
11 12 13 14 15 16 17
18 19 20 21 22 23 24
25 26 27 28 29 30 31

Semana de Recuperação de Clientes Perdidos

Migração de RFV Promissores para RFV Em risco.

Semana de Recuperação de Clientes que nunca Compraram

Migração de RFV Promissores para RFV Em risco.

Semana de Ação para recuperação de clientes inativos

Migração de RFV Em risco para RFV Baixo Valor

Semana da Ação para clientes com Risco de Perder

Migração de RFV Em risco para RFV Baixo Valor

Novidade!

Agora você também pode acompanhar um calendário exclusivo de gestão de clientes.

- Ações de recuperação de clientes
- Ações de RFV

Boas vendas!

02/08 | Dia Internacional da Cerveja 🍺

Imagine um dia inteiro dedicado a celebrar a diversidade de sabores e estilos de cerveja. O **Dia da Cerveja**, comemorado na primeira sexta-feira de agosto – que em 2024 cai no dia **2 de agosto – é exatamente isso! É uma ocasião que une entusiastas de cerveja ao redor do mundo para brindar essa bebida milenar.** Para o seu supermercado, essa é a oportunidade perfeita de criar ações que podem te aproximar de seus clientes, ao mesmo tempo, em que criar ofertas irresistíveis podem impulsionar as vendas e fortalecer a presença da sua marca. Então, **prepare-se para transformar o Dia da Cerveja em um sucesso, tanto para nossos clientes quanto para o seu negócio!**

Oportunidades de Marketing para o Dia da Cerveja

1. Promoções e Descontos

- **Descontos em cervejas populares:** oferecer promoções em marcas de cerveja populares para atrair o grande público.
- **Combo de produtos:** criar combos com cervejas e petiscos, incentivando uma compra maior, o famoso cross-sell, aumentando o ticket médio.
- **Ofertas de cervejas zero álcool:** não é porque a pessoa não pode/quer ingerir álcool que ela precisa ficar de fora desse dia. Incentive o consumo e até mesmo a experimentação de cervejas zero álcool, e torne esse dia uma oportunidade de aquisição de usuários a uma nova categoria.
- **Ofertas de cervejas premium:** realizar upsell, oferecendo descontos ou brindes na compra de cervejas mais premium. Oportunidade de tornar mais acessível a todos os clientes alguns produtos de preço elevado, além de agregar os amantes da cerveja.

2. Degustações

- **Degustações no ponto de venda:** permitir que os clientes experimentem diferentes tipos de cerveja, especialmente novos lançamentos, marcas premium e cerveja zero. Oportunidade de ações com as marcas.

3. Conteúdo Digital e Interativo

- **Criação de conteúdo:** artigos, vídeos e posts nas redes sociais sobre a história da cerveja, tipos de cervejas e dicas de harmonização.
- **Concursos e sorteios:** realizar concursos de fotos ou receitas utilizando cerveja, incentivando o engajamento dos clientes nas redes sociais.

Exemplos de Descontos e Promoções para o Dia da Cerveja

Descontos Percentuais em Cervejas Populares

- **"15% de desconto em todas as latas de Skol e Brahma."**
 - Incentive a compra das marcas mais conhecidas e populares entre os consumidores, tornando a celebração mais acessível.

Ofertas de Leve e Pague

- **"Leve 3, Pague 2 em garrafas de Spaten e Corona."**
 - Estimule a compra de múltiplas unidades de marcas premium das consideradas comerciais, aumentando o volume de vendas e o ticket médio.



Combos de Produtos com Cervejas Especiais

- **"Compre um pack de cervejas artesanais Colorado e ganhe um pacote de snacks gourmet."**
 - Crie uma experiência de harmonização para os clientes, associando cervejas artesanais com petiscos de alta qualidade.

Descontos em Packs Promocionais

- **"10% de desconto em packs de 12 garrafas de Stella Artois."**
 - Incentive a compra de maior quantidade, ideal para celebrações em grupo.

Promoção de Cervejas Importadas

- **"20% de desconto em cervejas importadas como Erdinger e Guinness."**
 - Atraia os clientes que apreciam uma experiência internacional e buscam novidades.

Combos de Cervejas e Acessórios

- **"Compre um kit de cervejas Patagonia e ganhe um copo exclusivo."**
 - Ofereça itens colecionáveis ou úteis que agreguem valor à compra.

Desconto Progressivo

- **"Compre 3 ou mais unidades de Beck's e ganhe 25% de desconto na terceira unidade."**
 - Incentive a compra repetida com descontos atraentes conforme o volume de compra aumenta.



Promoções Relâmpago

- **"Descontos exclusivos relâmpago: 30% de desconto em garrafas de Beck's das 17h às 19h."**
 - Crie um senso de urgência para aumentar as vendas em horários específicos.

Pacotes de Degustação

- **"Pacote de degustação com 5 rótulos diferentes de cervejas artesanais nacionais como Baden Baden e Wals."**
 - Ofereça aos clientes a chance de experimentar várias marcas com um desconto especial no pacote.





OPÇÃO 1: "Você queria cervejas em promoção? Então venha pro XXXXXXXXX e aproveite o Dia da Cerveja conosco! 🎉"

OPÇÃO 2: "Hoje é dia de cerveja! Vem pegar a sua gelada aqui no XXXXXXXXX e aproveite os preços especiais! 🍺"



APP - Push

OPÇÃO 1:

Titulo: PROMOÇÃO RELÂMPAGO!

Texto da notificação: Desconto em cervejas premium até às 18h! Aproveite agora! Não fique de fora dessa!! 🍺🎉

OPÇÃO 2:

Titulo: SEXTOU COM CERVEJA!

Texto da notificação: 🍺 Hoje é dia de promoções imperdíveis pra você. Vem conferir! 🎉 #DiaDaCerveja"



WhatsApp

OPÇÃO 1: 🍺 E aí, já tá com a geladeira pronta? Porque hoje tem promoção de cerveja das boas! Corre para o nosso app e aproveite os descontos em Skol, Brahma e muito mais. Não perca essa festa! 🎉"

OPÇÃO 2: "Hoje é o dia perfeito para experimentar uma cerveja nova! 🍷 Comemore o Dia da Cerveja com descontos especiais em nossas cervejas artesanais e importadas. Venha descobrir novos sabores com a gente! 🍺"

Curtiu mas quer mais dicas e informações no detalhe? Que tal dar uma checada no artigo **Como vender mais cerveja? Veja 6 dicas para aplicar no seu varejo** aqui no site da Merca? Conteúdo é o que não falta pra fazer a sua mente explodir 🤯 e o seu negócio bombar! 📈🚀

2 à 8/08 | Semana da Cultura Nordestina 🤠

A **Semana da Cultura Nordestina**, comemorada de **02 a 08 de agosto**, é um período dedicado a celebrar e valorizar a rica e diversa cultura do Nordeste do Brasil. Vamos explorar alguns dos principais aspectos da cultura nordestina. É uma oportunidade para:

- Promover o conhecimento sobre a riqueza cultural do Nordeste.
- Manter vivas as tradições e práticas culturais da região.
- Fortalecimento da Identidade Regional.

A culinária nordestina é um dos pontos mais destacados da cultura da região. Caracteriza-se pelo uso de ingredientes locais e técnicas culinárias tradicionais.

Aproveite para explorar uma variedade de produtos e realizar ações que envolvam e encantem seus clientes

O que podemos trabalhar?

1- **Ingredientes para Pratos Típicos:** Carne seca (charque), farinha de mandioca e de milho, Feijão-verde e feijão-de-corda, Queijo coalho, Azeite de dendê, Pimenta-de-cheiro e outros temperos regionais, macaxeira (aipim/mandioca), Rapadura e Mel.

2- **Servir pratos prontos ou sugestão de receitas como:** Acarajé, Baião de dois, Moqueca, Escondidinho de carne seca, tapioca recheada.

3- **Bebidas:** Cachaça e aguardente, sucos de frutas típicas como caju, graviola e acerola, guaraná regional.

4- **Doces e Sobremesas:** Bolo de rolo, cartola (doce de banana com queijo), pé de moleque, cocada.

Ações e Sugestões para o Supermercado

- Degustações: Ofereça amostras de pratos típicos como acarajé, baião de dois, tapioca, e carne de sol.
- Descontos em produtos típicos: farinha de mandioca, feijão-verde, carne seca, queijo coalho, manteiga de garrafa.
- Combos promocionais: crie combos com ingredientes necessários para preparar pratos tradicionais nordestinos.
- Decoração temática: utilize elementos como bandeirinhas e músicas regionais para decorar a loja.
- Área temática: crie uma seção especial com produtos típicos e informações sobre a cultura nordestina.
- Compartilhamento de conteúdo: publique receitas, curiosidades e vídeos sobre a cultura nordestina.
- Sorteios: Realize sorteios de cestas com produtos típicos para engajar os clientes.





OPÇÃO 1: Semana da Cultura Nordestina aqui no [supermercado]!
Garanta o seu [primeiro melhor produto {nome produto} por {preço 2} ate {fim validade}]. Aproveite!

OPÇÃO 2: Sabores do Nordeste no [supermercado]!
Aproveite e celebre com: [primeiro melhor produto {nome produto} por {preço 2} ate {fim validade}].



Título: 🤠 Celebre a Cultura Nordestina!

Texto: Confira: [primeiro melhor produto {nome produto} de {preço 1}, por {preço 2}, até {fim validade}].

Título: 🌽 Sabores do Nordeste para você!

Texto: Leve: [primeiro melhor produto {nome produto} de {preço 1}, por {preço 2}, até {fim validade}].

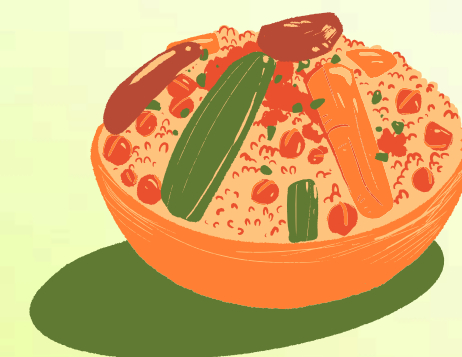


OPÇÃO 1- “Por você até tapioca eu comeria!”

🍷 Venha aproveitar a Semana da Cultura Nordestina e leve o melhor da culinária.

😊 Te esperamos na loja!!

Ainda não é cliente CLUBE? 👁👁 Nos procure na loja e saiba como participar.
[OBS: Anexar folheto de ofertas especiais]



OPÇÃO 2–“Se você pensa que pode me conquistar com um simples prato de baião de dois, fique sabendo que consegue sim.”

🍲 Venha aproveitar a Semana da Cultura Nordestina e leve o melhor da culinária.

😊 Te esperamos na loja!!

Ainda não é cliente CLUBE? 👁👁 Nos procure na loja e saiba como participar.
[OBS: Anexar folheto de ofertas especiais]

11/08 | Dia dos pais 🤴

O **Dia dos Pais** é comemorado no Brasil no segundo domingo de agosto e tem um grande apelo emocional e familiar.

Dentro do nosso cenário, essa data foi celebrada pela primeira vez em 16 de agosto de 1953 (Dia de São Joaquim), em São Paulo, a partir de uma iniciativa do publicitário Sylvio Bhering, que tinha como objetivo **estimular o comércio no segundo semestre**.

Após ter se popularizado por todo país, **o Dia dos Pais foi oficializado no segundo domingo de agosto**, assim como é feito com o dia das mães, comemorado no segundo domingo de maio.

Produtos que podem ser trabalhados nessa data:

Alimentos e bebidas:

- Cervejas artesanais, vinhos, espumantes e destilados;
- Kits de churrasco, carnes premium e acessórios;
- Cafés gourmet, chocolates finos e queijos especiais;
- Kits especiais com produtos da loja (cesta com queijos e vinho, cesta de café da manhã, cesta com cerveja e petiscos).



Cuidado pessoal:

- Máquinas de barbear;
- Kits de barbear (navalha, pincel, loção de barbear e pós-barba);
- Produtos de skincare masculinos (cremes hidratantes, loções anti-idade e protetores solares);
- Perfumes e colônias masculinas.

Eletrodomésticos e Eletrônicos:

- Churrasqueira elétrica;
- Aparelhos de som e fones de ouvido;
- Smartphones, smartwatches e acessórios tecnológicos.

Automotivo:

- Kits de limpeza para carros;
- Acessórios para carros;
- Ferramentas e equipamentos de manutenção.

Esportes:

- Bolas de futebol, tênis, basquete, raquetes de tênis;
- Acessórios para ciclismo;
- Suplementos alimentares.



Dinâmicas de ofertas que podem ser trabalhadas nessa data:

- Desconto absoluto: Desconto fixo em produtos selecionados, como "R\$50 de desconto em kits de churrasco";
- Desconto Percentual: Percentual de desconto em categorias específicas, como "15% off em perfumes e kits de barbear";
- Leve e Pague: Promoções como "Leve 3, Pague 2" em produtos de higiene pessoal ou bebidas;
- Combo de Produtos: Combinações de produtos com preços especiais, como "Compre dois vinhos e ganhe um abridor de garrafas".





OPÇÃO 1: "[Primeiro nome], já escolheu o presente do seu pai? Ofertas especiais no [Supermercado] em bebidas, kits de churrasco e muito mais! Surpreenda seu pai!"

OPÇÃO 2: "[Primeiro nome], o [Supermercado] preparou ofertas que vão aquecer o coração do seu herói. Celebre o Dia dos Pais com presentes inesquecíveis. Aguardo vcs!"



OPÇÃO 1:

Titulo: "Eu ouvi "mimos para os papais"? 🙄 Achou! 📺"

Texto da notificação: "[Primeiro nome], confira as ofertas especiais que preparamos para celebrar esse dia tão importante!"

OPÇÃO 2:

Titulo: "Procurando presente especial pro paizão? 🧐📺"

Texto da notificação: "[Primeiro nome], selecionamos com carinho ofertas que farão o dia do seu pai ainda mais especial!"



OPÇÃO 1:

"Ei, [Primeiro nome]! Precisando de ajuda para escolher o presente?"

Domingo é o Dia dos Pais e queremos que você celebre com muito amor e carinho! 💖

Preparamos descontos especiais em produtos que seu pai vai adorar: combos para um churrasco perfeito, bebidas, perfumes e muito mais! Traga seu pai para degustações e outras ações que teremos em loja.

Vamos juntos fazer desse dia um momento inesquecível para quem sempre nos deu tanto amor. Esperamos por vocês! 🥰

OPÇÃO 2:

“Oi, [Primeiro nome]! Já garantiu o mimo do paizão?

O Dia dos Pais está quase chegando e temos ofertas especiais para tornar essa data ainda mais especial! 🎉❤️

Preparamos uma seleção de produtos que vai deixar o papai orgulhoso! Cervejas artesanais, kits de churrasco, produtos de cuidado pessoal e vários outros mimos. Traga seu herói para conferir nossas ações em loja, como degustações e workshops de churrasco.

Vamos juntos fazer desse dia um momento inesquecível para todos os papais! 🥰🎁”

17/08 | Dia do pão de queijo 🧀

Que a cozinha mineira tem o coração do Brasil todo e talvez até do mundo, todo mundo já sabe. Mas o pão de queijo, com certeza, é o n.º 1.

E para celebrar essa delícia, a apresentadora Ana Maria Braga, instituiu o dia 17 de agosto como o dia do Pão de Queijo. E nós vamos te ajudar a aproveitar ao máximo essa data!

Estratégias para Ações Envolvendo o Dia do Pão de Queijo

1. Promoções Temáticas:

- Ofertas de Pão de Queijo: Descontos especiais em pacotes de pão de queijo congelado ou pronto.
- Combos Especiais: Ofereça combos de pão de queijo com pó de café ou sucos, incentivando a compra combinada.
- Leve Mais, Pague Menos: Promoções como "Leve 3, Pague 2" em pacotes de pão de queijo.
- Memória atualizada

Conteúdo para Divulgar o Dia do Pão de Queijo aos Varejistas

Assunto: Aproveite o Dia do Pão de Queijo para Aumentar suas Vendas!

Prezado(a) Cliente,

O Dia do Pão de Queijo está se aproximando, e essa é uma excelente oportunidade para impulsionar suas vendas e encantar seus clientes! Este tradicional e amado quitute brasileiro merece uma comemoração especial em sua loja. Vamos ajudá-lo a aproveitar ao máximo essa data.

Data: 17 de agosto (ou ajuste conforme a data real)

Estratégias para Ações Envolvendo o Dia do Pão de Queijo

1. Promoções Temáticas:

- *Ofertas de Pão de Queijo:* Descontos especiais em pacotes de pão de queijo congelado ou pronto.
- *Combos Especiais:* Ofereça combos de pão de queijo com café ou sucos, incentivando a compra combinada.
- *Leve Mais, Pague Menos:* Promoções como "Leve 3, Pague 2" em pacotes de pão de queijo.

2. Produtos Complementares:

- *Queijos e Requeijão:* Ofertas em queijos mineiros e requeijões que complementam o pão de queijo.
- *Cafés Tradicionais ou Especiais:* Descontos em cafés gourmet ou cafés tradicionais.
- *Bebidas:* Ofereça promoções em sucos e refrigerantes.
- *Produtos para preparo:* Ofertas das matérias primas para o preparo caseiro do pão de queijo: polvilho, queijo e outro.
- *Preparos da padaria:* Coloque outros produtos como pães, biscoitos, bolos e bolachas em ofertas junto com o pão de queijo.

3. Demonstrações e Degustações:

- Para essas ações de impacto, convide os clientes "Campeões" para participarem.
- *Degustação de Pão de Queijo:* Monte um espaço para os clientes provarem diferentes tipos de pão de queijo.
- *Receitas ao Vivo:* Convide um chef ou cozinheiro para ensinar receitas e formas de servir pão de queijo.

4. Decoração Temática:

- *Ambiente Temático:* Decore a loja com bandeirinhas, balões e elementos que remetam à culinária mineira.
- *Música Ambiente:* Toque músicas típicas de Minas Gerais para criar um clima acolhedor.





SMS

OPÇÃO 1: [primeiro nome], aproveite o Dia do Pão de Queijo! Descontos especiais e combos imperdíveis no supermercado xxxxxxxxxxxx. Trem bão de mais da conta so! Não perca!

OPÇÃO 2: [primeiro nome], Que tal um "pãozinho-di-queijo e um cafezinho"? Comemore o Dia do Pão de Queijo com descontos em cafés e pães de queijo. Ofertas especiais no xxxxxxxxxxxx!



APP – Push

OPÇÃO 1:

Título: “3 pãozinho de queijo pelo preço de 2 é bão de mais”

Texto da notificação: “[primeiro nome], Promoção especial: Leve 3 pacotes de pão de queijo, pague 2. Só hoje!” 🧀☕

OPÇÃO 2:

Título: [primeiro nome], Dia do Pão de Queijo

Texto da notificação: “Na compra do pacote de pão de queijo, leve o pó de café xxxxxxxx com xx% de desconto! ☕😊😊”



WhatsApp

OPÇÃO 1:

🌟 *Dia do Pão de Queijo* 🌟

🎉 Venha comemorar o Dia do Pão de Queijo conosco! Aproveite os descontos especiais em pacotes de pão de queijo, queijos mineiros, requeijões e cafés. Não perca nossas promoções incríveis e garanta o melhor do sabor mineiro na sua casa! Eta trem bão!
Ofertas exclusivas para o dia 17 de agosto!



OPÇÃO 2:

Não tem nada igual um pãozinho de queijo mineiro preparado em casa, não é mesmo?! E para comemorar o dia do pão de queijo trouxemos uma receita especial para você:

🌟 Receita de Pão de Queijo Mineiro 🌟

Ingredientes:

- 500g de polvilho doce
- 1 copo de leite
- 1/2 copo de óleo
- 2 ovos
- 200g de queijo meia cura ralado
- Sal a gosto

Modo de preparo:

1. Ferva o leite com o óleo e o sal.
2. Despeje sobre o polvilho e misture bem.
3. Adicione os ovos e o queijo, misturando até formar uma massa homogênea.
4. Modele bolinhas e asse em forno pré-aquecido a 180°C até dourar.

Todos os ingredientes para essa receita você encontra em nosso supermercado. Aproveite nossos descontos em ingredientes e faça seu próprio pão de queijo mineiro em casa!

25/08 | Dia do Feirante 🥦🥕🧄

O **Dia do Feirante** é celebrado em **25 de Agosto no Brasil**. A data homenageia os profissionais responsáveis por trazer frescor e qualidade para a mesa dos brasileiros, sendo **peça fundamental na cadeia de abastecimento de alimentos saudáveis e frescos**. Essa celebração é uma excelente oportunidade para supermercados de varejo fortalecerem laços com os consumidores, **destacando a importância dos feirantes** e promovendo produtos frescos e de alta qualidade e **atraindo consumidores preocupados com a saúde e bem-estar**, além de fortalecer a imagem do supermercado como um lugar que valoriza **a qualidade e a sustentabilidade**. Essa estratégia não só fideliza clientes atuais, mas também atrai novos públicos que buscam um estilo de vida mais saudável.

Produtos que podem ser trabalhados nesta data:

- **Alimentos frescos:** Frutas e vegetais orgânicos, Ervas frescas, Produtos da estação e Hortaliças variadas.
- **Bebidas Naturais:** Sucos frescos, Água de coco e Chás naturais.
- **Produtos de Mercearia:** Grãos e cereais integrais, farinhas de diversas origens e condimentos e temperos naturais.

Ações em loja – Degustações de produtos frescos 🍏🍹🥗:

Oferecer degustações de produtos frescos é uma excelente maneira de envolver os clientes, proporcionando uma experiência sensorial e educativa que pode aumentar as vendas e fidelizar os consumidores. Aqui estão algumas ideias para tornar essa ação ainda mais atrativa:

- **Frutas Frescas:** Monte bancadas com frutas frescas cortadas em porções individuais para degustação, destacando a doçura e a qualidade dos produtos da estação. Obs: Ofereça variedades menos comuns, como pitaya, carambola e figo, para despertar a curiosidade dos clientes.
- **Frutas Secas e Desidratadas:** Inclua degustações de frutas secas e desidratadas, como damasco, tâmaras e maçãs secas, apresentando opções de lanches saudáveis e práticos.

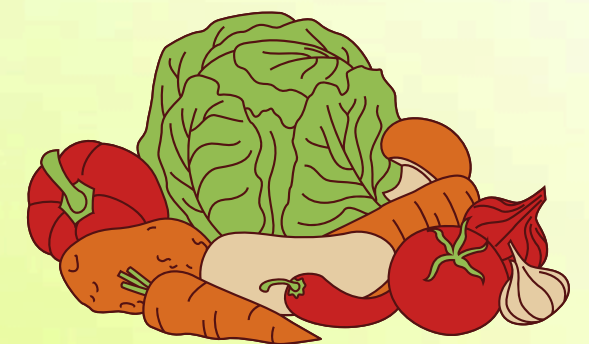
- **Sucos Frescos:** Prepare sucos naturais na hora utilizando frutas frescas, com combinações populares como laranja com cenoura, abacaxi com hortelã e melancia com gengibre e forneça pequenas amostras para que os clientes possam provar a frescura e o sabor natural dos sucos.
- **Saladas:** Monte bancadas com saladas frescas, utilizando uma variedade de vegetais crus, folhas verdes e ervas frescas. Outra possibilidade é oferecer diferentes tipos de molhos e temperos para que os clientes possam experimentar e encontrar suas combinações preferidas.

Descontos e Promoções que podem ser trabalhadas nesta data:

- *Desconto percentual* em frutas e vegetais, como “15% em todas as frutas e legumes frescos”.
- *Ofertas de Leve e Pague*, como “Leve 3, Pague 2” em sucos naturais e grãos.
- *Combo de produtos frescos com preços especiais*, como “Compre 1 kg de maçãs e ganhe um pacote de ervas frescas”.

Exposição de Produtos

- *Ilhas de Produtos:* Crie ilhas de produtos frescos em locais estratégicos da loja, facilitando o acesso e incentivando a compra.
- *Informação ao Consumidor:* Utilize cartazes informativos destacando os benefícios nutricionais dos produtos frescos e dicas de consumo.
- *Ambientação:* Destaque uma seção da loja dedicada ao Dia do Feirante, com decoração temática de feira, incluindo barracas e placas coloridas.





SMS

OPÇÃO 1: "Supermercado x: [primeiro nome], Dia do Feirante, 25/08! Venha para nossa degustação e não perca as Ofertas imperdíveis: 15% off em frutas e legumes."

OPÇÃO 2: "Supermercado x: [primeiro nome], comemore conosco o Dia do Feirante (25/08). Ofertas especiais: Leve 3, Pague 2 em sucos naturais + Degustações gratuitas!"



APP - Push

OPÇÃO 1:

Titulo: Celebre o Dia do Feirante! 🍏🥤🥗

Texto da notificação: "Deguste frutas, sucos e saladas frescas na loja e ganhe 15% de desconto no hortifruti. Só amanhã!"

OPÇÃO 2:

Titulo: Ofertas Especiais Dia do Feirante! 🥦🥕🧄

Texto da notificação: "Leve 3, Pague 2 em sucos naturais e grãos. Degustações gratuitas e combos frescos. Venha conferir!"



WhatsApp

OPÇÃO 1:

"Olá! No Dia do Feirante, 25/08, temos promoções imperdíveis para você:

- 15% off em todas as frutas e legumes frescos
- Leve 3, Pague 2 em sucos naturais
- Compre 1 kg de maçãs e ganhe um pacote de ervas frescas. Visite nossa loja e desfrute de degustação de frutas, sucos e saladas frescas. Esperamos por você!"

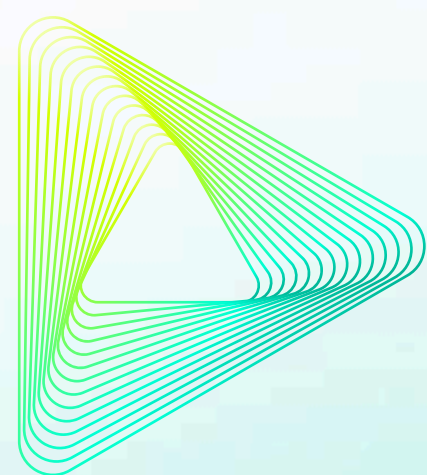
OPÇÃO 2:

"Olá! No Dia do Feirante, 25/08, que tal uma receita refrescante? Experimente nosso suco de abacaxi com hortelã: Ingredientes:

- 1 abacaxi descascado
- Folhas de hortelã

• 500 ml de água gelada Modo de preparo: Bata todos os ingredientes no liquidificador e sirva gelado. Venha até nossa loja e aproveite as ofertas de frutas frescas para preparar suas receitas favoritas!"





mercafacil