

BUSINESS LEASE WSPIERA ROZWÓJ BRANŻY EKOLOGICZNYCH ROZWIĄZAŃ

Nasz klient to firma technologiczna, która od ponad 50 lat dostarcza innowacyjne rozwiązania wspierające gospodarkę obiegu zamkniętego i zrównoważony rozwój. Jej działalność koncentruje się na tworzeniu nowoczesnej infrastruktury umożliwiającej ponowne wykorzystanie surowców, wspierając detalistów, operatorów logistycznych oraz przedsiębiorstwa w efektywnym wdrażaniu strategii ekologicznych. Dzięki temu firma stała się zaufanym partnerem wielu sieci handlowych i firm usługowych, które stawiają na zrównoważony rozwój i odpowiedzialność środowiskową.

W obliczu nadchodzących zmian regulacyjnych w zakresie gospodarki odpadami i wprowadzenia systemu kaucyjnego w całej Unii Europejskiej, organizacja stanęła przed wyzwaniem dostosowania swojej infrastruktury operacyjnej do nowych realiów w Polsce. **Kluczowym elementem tego procesu stała się mobilność** – elastyczna i skalowalna flota pojazdów, zdolna wspierać dynamiczny rozwój i rosnące potrzeby logistyczne.

Mobilność jako warunek rozwoju

Z początkiem 2025 roku, Unia Europejska wprowadziła obowiązek wdrożenia systemu kaucyjnego na butelki, który wymaga od firm odpowiedniej gotowości logistycznej, aby skutecznie realizować zadania związane z recyklingiem. TOMRA, zdając sobie sprawę z nadchodzących zmian, od początku planowała rozwój floty, aby móc efektywnie wdrożyć nowe rozwiązania. Współpraca z Business Lease miała na celu nie tylko zabezpieczenie potrzeby rozwoju floty, ale również zapewnienie elastyczności w dostosowywaniu pojazdów do dynamicznie zmieniających się potrzeb firmy.

Od 3 do 40 samochodów w zaledwie dwa lata

Wraz z rosnącymi wymaganiami rynku oraz zmianami legislacyjnymi, przedsiębiorstwo od początku planowało inwestycje w nowoczesne rozwiązania flotowe, które umożliwiłyby szybkie skalowanie działalności. Współpraca z Business Lease miała na celu nie tylko zapewnienie odpowiedniej liczby pojazdów, ale także stworzenie systemu elastycznego zarządzania flotą, dostosowanego do zmieniających się potrzeb operacyjnych i biznesowych.

Od kilku pojazdów do zintegrowanej floty

Początkowo firma korzystała jedynie z niewielkiej liczby samochodów wspierających zespół administracyjny i zarząd. Wraz z rozwojem działalności flota została stopniowo rozbudowana o pojazdy dostawcze, handlowe oraz techniczne – odpowiadając na różnorodne potrzeby operacyjne. Obecnie organizacja dysponuje flotą liczącą kilkadziesiąt pojazdów, a w najbliższych latach planowany jest dalszy, znaczący wzrost jej liczebności.

- Początkowa liczba pojazdów: **3**
- Aktualna liczba pojazdów: **ok. 40**
- Szacowany wzrost: **do 80-100 pojazdów**

Kompleksowe wsparcie flotowe

Business Lease zapewnia kompleksową obsługę flotową, obejmującą nie tylko leasing pojazdów, ale również szereg usług dodatkowych, takich jak:

- leasing długoterminowy samochodów osobowych i dostawczych,
- karty paliwowe wspierające efektywne zarządzanie kosztami,
- serwis, utrzymanie oraz ubezpieczenie floty,
- wsparcie w zakresie planowania i optymalizacji przyszłego rozwoju floty
- samochody przedkontraktowe od 1 do 24 miesięcy
- elastyczny najem krótkoterminowy nawet od 1 dnia

Głos klienta

„Współpraca z Business Lease pozwoliła nam nie tylko elastycznie rozwijać flotę, ale również przygotować firmę na wyzwania rynkowe. To dla nas ogromne wsparcie w procesie ekspansji. Wraz z rosnącą liczbą pojazdów, mamy pewność, że będziemy w stanie skutecznie realizować nasze zadania, zapewniając firmom innowacyjne rozwiązania wspierające zrównoważony rozwój.”