

Kundecase: Soolo + Unlisted

Effektiv eierstyring for *vekst* og *suksess*

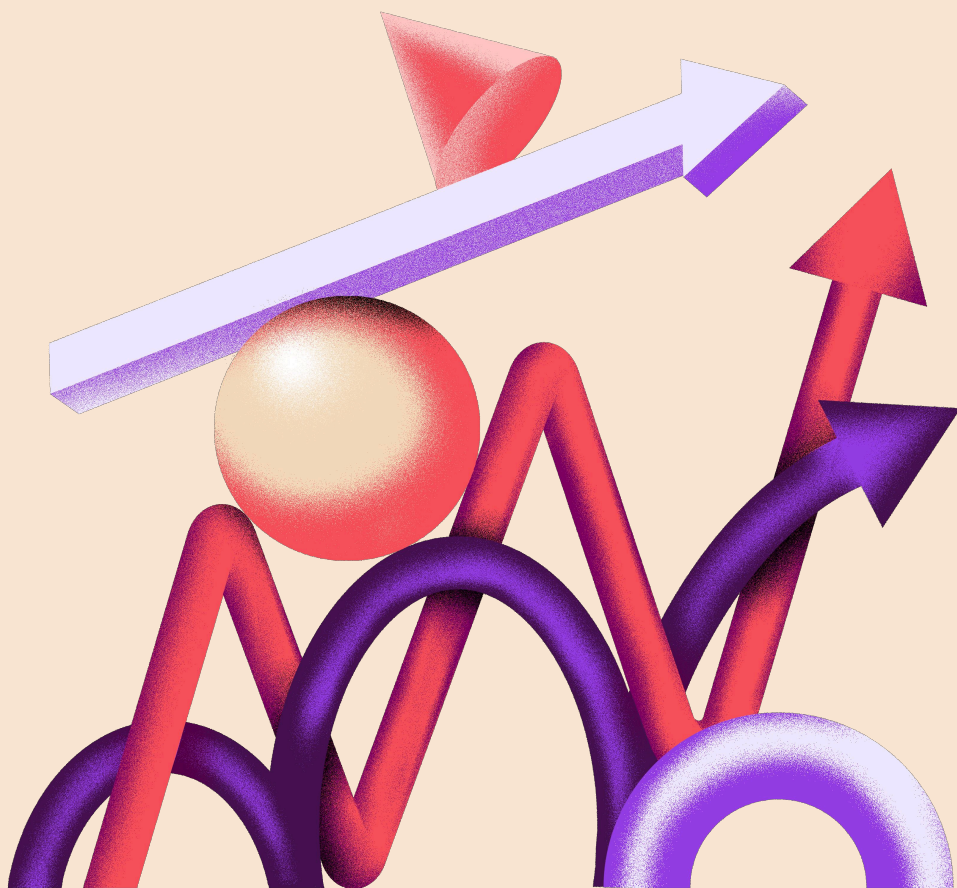


Foto: Soolo

Når en bedrift vokser raskt, kan eierstyring og aksjonæroppfølging bli en kompleks og tidkrevende prosess.

For Soolo, en innovativ aktør innen IoT, sensorteknologi og SaaS, ble Unlisted løsningen som forenklet og effektiviserte deres aksjonæradministrasjon.

Fra startup til vekstselskap – En læringsreise

Sigurd Grayston Skjørestad, arbeidende styreleder og tidligere daglig leder i Soolo, har vært sentral i selskapets utvikling. Soolo ble etablert i 2019 og har i dag 14 ansatte, med hovedkontor i Sandefjord. De har gjennomført to finansieringsrunder det siste året og hentet betydelige midler for å sikre videre vekst.

Eierskapsstrukturen i Soolo er sammensatt, med rundt 30 aksjonærer. I fjor hentet de

23 millioner kroner fra en bredere gruppe investorer, inkludert ansatte. Dette har bidratt til vekst, men har også gjort det mer krevende å administrere aksjonærstrukturen.

Utfordringene med struktur

Før de tok i bruk Unlisted, opplevde Soolo betydelige utfordringer med eierstyring. Ifølge Sigurd var selskapet «ubevisst inkompetent» når det kom til strukturering av aksjeeierboken og kapitalinnhenting. «Vi trodde vi hadde kontroll, men innså raskt at vi manglet nødvendig innsikt og verktøy», forklarer han.

Tidligere håndterte de aksjeeierboken manuelt, med hjelp fra en regnskapsfører. Dette fungerte greit med få aksjonærer,

men ettersom selskapet vokste, økte kompleksiteten. «Vi har nå 170 kunder og 4000 abonnenter, noe som stiller helt andre krav til effektiv rapportering og struktur. Uten Unlisted ville vi brukt ukesvis på prosesser som nå løses med enkle tastetrykk», sier Sigurd.

Hvorfor Soolo valgte Unlisted

Soolo var ikke aktivt på jakt etter en plattform for eierstyring. Det var en av deres aksjonærer, Henrik fra eFab, som anbefalte Unlisted basert på egne erfaringer. «At Unlisted er en lokal aktør med kjente personer i teamet, gjorde valget enkelt», sier Sigurd.

«Uten Unlisted ville vi brukt ukesvis på prosesser som nå løses med enkle tastetrykk.»

Resultater og forbedringer med Unlisted

Overgangen til Unlisted har gitt Soolo betydelige fordeler:

- **Spart tid og penger:** «Det vi har spart dekker allerede flere års abonnement på Unlisted», forteller Sigurd. Tidkrevende oppgaver som aksjonærregisteroppgaven, som tidligere krevde manuell innsats fra revisor, løses nå med et enkelt opplastingsverktøy. «Vi sparte minst 10 000 kroner bare på denne ene prosessen».
- **Forbedret struktur og compliance:** Med Unlisted har Soolo fått bedre oversikt

over aksjeeierboken, insentivprogrammer og investorrappoterter. Dette har gjort selskapet mer profesjonelt og redusert risikoen for feil.

- **Enklere investorhåndtering:** «Når vi hentet 12 millioner i vår forrige runde, kunne vi ikke klart det så effektivt uten Unlisted. Strukturen og malene gjorde hele prosessen mye enklere», konstaterer Sigurd.



Unlisted som en del av vekststrategien

For Soolo har Unlisted blitt en integrert del av deres vekststrategi. «Indirekte er Unlisted avgjørende for vår videre kapitalinnhenting. En god eierstruktur gir tillit blant aksjonærene og gjør oss mer attraktive for nye investorer», sier Sigurd.

I tillegg ser han stor verdi i kompetansen Unlisted tilbyr. «Stein og teamet har vært uvurderlige i å veilede oss gjennom komplekse prosesser. Det er ikke bare en plattform, det er en kunnskapsressurs».

Råd til andre startups

Sigurd er tydelig i sin anbefaling til andre selskaper: «Kjøp Unlisted lenge før du trenger det! Når du først trenger det, har det allerede blitt for komplisert. Har du eksterne eiere, er det en no-brainer».

Fremtiden med Unlisted

Soolo ser frem til å fortsette samarbeidet med Unlisted. «Systemet gir oss trygghet og transparens, og vi gleder oss til å utforske nye funksjoner som kan forenkle vår administrasjon ytterligere».

Når et vekstselskap som Soolo velger Unlisted, er det ikke bare for å håndtere dagens utfordringer, men for å bygge en robust og bærekraftig plattform for fremtiden.



«Kjøp Unlisted lenge før du trenger det! Når du først trenger det, har det allerede blitt for komplisert.»

Andre kunder sier:

kakadu

«Eierstrukturer er både vanskelig og skummelt! Vi ble advart om ulike risikoer, så vi ønsket å gjøre de riktige tingene fra begynnelsen. Men dette domenet er så komplekst og det er så mange faktorer å vurdere. Heldigvis møtte vi Unlisted som ledet oss gjennom denne prosessen – nå har vi en solid struktur vi kan skalere med og en effektiv programvare for å administrere dette.»

– Hege Fiskå, Kakadu



«Jeg kom over mange potensielle problemer rundt skalering, som Unlisted bare løste. Og det er det som er så fint – jeg slipper å tenke på det.»

– Lucas Ranaldi, Take Take Take



«Bruk av aksjeeierbok hos Unlisted gjorde det mye enklere for vår regnskapsfører å føre aksjonærregisteroppgaven. Bedrifter som bruker aksjeeierbok hos Unlisted vil nok få masse besparelser på bruk av regnskapsfører tilknyttet aksjonærregisteroppgave og oversikt over eiertransaksjoner.»

– Martin Andersen, Ezone Energy AS