

Kundecase: Kakadu + Unlisted

# Strategisk *eierskap* og kapitalinnhenting med *full kontroll*



Daglig leder Hege Fiskå (Foto: Elisabeth Tønnessen)

«Vi hadde lite likviditet, og å gi opsjoner istedenfor kontantbetaling ble løsningen. Unlisted hjalp oss å strukturere dette fra start.»

For det Stavanger-baserte teknologi-selskapet Kakadu har Unlisted vært med helt fra starten – bokstavelig talt. Som kunde nummer én har Kakadu brukt Unlisted aktivt i hele sin reise, fra tidlig strukturering av styrekompensasjon til gjennomføring av kapitalinnhenting.

#### Digital inkludering som drivkraft

Kakadu ble etablert i 2020 av Hege Fiskå og Ingvild Erøy Prestårhus, og har utviklet en plattform for digital veiledning som hjelper brukere å mestre digitale tjenester. «Vår visjon er å inkludere alle i den digitale hverdagen», sier Hege, som også er daglig leder.

Med base i Stavanger og seks ansatte, har selskapet gjennomført to kapitalrunder og bygget en robust eierstruktur med ansatte og styret som opsjonsholdere.

#### Unlisted fra dag én

Helt i oppstartsfasen trengte Kakadu å finne en smart løsning for styrehonorar, det var her Unlisted kom inn første gang. «Vi hadde lite likviditet, og å gi opsjoner istedenfor kontantbetaling ble løsningen. Unlisted hjalp oss å strukturere dette fra start.»

Senere, da Kakadu søkte midler fra Innovasjon Norge og trengte å vise til mer enn bare egenkapital, foreslo Unlisted

å bruke SLIP-modeller – en fleksibel mellomløsning for å strukturere fremtidig investering. «Det er sånne ting du ikke vet som gründer før du står i det. Der har Unlisted vært helt uvurderlige.»



Kakadu-teamet (Foto: Jan Inge Haga / Hike Kommunikasjon)

### Strukturert kapitalinnhenting med trygghet

Første kapitalrunde ble lukket i 2023, den andre i februar 2025. Begge gangene har Unlisted vært sentrale i prosessen. «Unlisted hjalp oss med verdsettelse, utvanning, investortyper og hvordan vi skulle konvertere SLIP-investorene. Det handler om å gjøre ting riktig før pengene er på konto.»

Unlisted fungerte som sparringspartner i hele prosessen, fra strategiske vurderinger til praktisk gjennomføring. «Vi brukte også advokater, men kun til å kvalitetssikre. Grovarbeidet gjorde vi med Unlisted.»

### Effektiv eierstyring og transparente prosesser

Gjennom Unlisteds portal har Kakadu full oversikt over cap table, opsjonsprogram og eierskapsstruktur. «Det er utrolig enkelt å legge inn nye investorer, og alle får tilgang. Det gir trygghet og transparens for både ansatte og investorer.»

«Det er sånne ting du ikke vet som gründer før du står i det. Der har Unlisted vært helt uvurderlige.»

Fundraising-modulen i Unlisted er et viktig verktøy som Kakadu har ventet på, i tillegg det å kunne simulere ulike scenarier og få oversikt over konsekvenser av utvanning. «Du vet aldri hva du ikke vet, men Unlisted hjelper deg å stille de riktige spørsmålene.»

### Tilpasset rådgivning

Hege trekker frem den tette dialogen med Unlisted som spesielt verdifull. «Vi får strategiske råd som er tilpasset oss. De kjenner reisen vår godt fra dag én.»

Når selskapet går inn i nye vekstfaser, vil Unlisted fortsatt være en sentral samarbeidspartner. «Aksjer og opsjoner er det kjæreste du har som startup. Du må ha kontroll her og ta vare på det.»

«Vi har spart mye tid og unngått å gjøre mange feil», påpekte Hege om samarbeidet

med Unlisted. Hun understreket særlig verdien av rådgivningsbiten, ettersom «du vet ikke det du ikke vet» når man starter. Alternativet ville vært å bruke advokater, som ofte resulterer i store regninger.

### Et naturlig valg for startups

Kakadu vurderte aldri andre plattformer. «Unlisted er den eneste komplette løsningen som dekker hele prosessen. Andre aktører gjør bare deler av jobben. Vi ville ha alt på ett sted.»

«Unlisted er den eneste komplette løsningen som dekker hele prosessen.»

Hege anbefaler plattformen til alle startups: «Det handler ikke bare om verktøy, men om å ha noen som guider deg gjennom en kompleks prosess.»

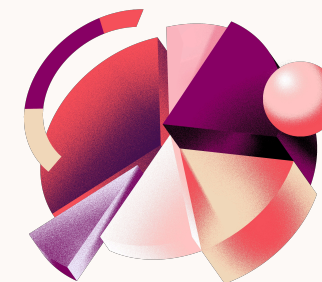


Kakadu-gründerne Ingvild Erøy Prestårhus og Hege Fiskå. (Foto: Jan Inge Haga / Hike Kommunikasjon)



Foto: Jan Inge Haga / Hike Kommunikasjon

Med Unlisted har Kakadu fått mer enn en plattform – de har fått en partner i vekst. Et partnerskap som startet tidlig, og som har vært avgjørende i selskapets evne til å hente kapital, strukturere eierskap og unngå fallgruver langs veien.



Andre kunder sier:

**scolo**

«Kjøp Unlisted lenge før du trenger det! Når du først trenger det, har det allerede blitt for komplisert.»

– Sigurd Skjørestad, Soolo



«Jeg kom over mange potensielle problemer rundt skalering, som Unlisted bare løste. Og det er det som er så fint – jeg slipper å tenke på det»

– Lucas Ranaldi, Take take take



«Bruk av aksjeeierbok hos Unlisted gjorde det mye enklere for vår regnskapsfører å føre aksjonærregisteroppgaven. Bedrifter som bruker aksjeeierbok hos Unlisted vil nok få masse besparelser på bruk av regnskapsfører tilknyttet aksjonærregisteroppgave og oversikt over eiertransaksjoner.»

– Martin Andersen, Ezone Energy AS

# Unlisted

