

WEBINAR B2B

18 LEADS
entreprises identifiées



DÉCOUVREZ MY.CLICSIGHT.COM

la nouvelle plateforme collaborative ClicSight qui booste votre prospection B2B



Valentin Giorgetti
Product Manager, ClicSight



Stephan Debeausse
Responsable commercial,
Express-Mailing

MERCREDI 5 NOVEMBRE À 11H

ClicSight , la solution pour engager vos prospects au bon moment et depuis n'importe où sur le web

Révolutionnez Votre Prospection B2B

L'extension GetQuantity vous permet de retrouver en un clic l'ensemble des informations des sociétés et des contacts depuis un site internet, votre CRM ou encore LinkedIn.

Télécharger l'extension



Découvrir en vidéo



L'extension pensée pour le Market et les Sales



COMMENT CLICSIGHT CHANGE LA PROSPECTION ?



Vos équipes marketing sont **sous pression sur de la lead gen et déploient un maximum d'efforts** mais **n'arrivent pas à délivrer** le volume de leads attendus et les leads sont **mal qualifiés ?**

Vos équipes commerciales doivent **chasser “dans le dur”** et voient la performance chuter et le pipe s'agrandir ?

Pourquoi ?

Parce que la joignabilité baisse et le pipe des commerciaux grandit...

1

Baisse de la joignabilité et de l'acceptabilité de la prospection à froid

2

Cycles de ventes et de décision allongés face à l'incertitude

3

Multiplication des canaux nécessaires pour joindre les prospects : email, linkedin, chat, sms, whatsapp...

4

Baisse de la réactivité aux automatisations non personnalisées

35 %
de joignabilité

baisse de 30%
de la joignabilité
vs pré-covid

Source : GetQuanty / Poivre&sell
- Etude novembre 2023

**Parce que 75% des commerciaux font moins de 3 relances
alors qu'il en faudrait 8...**



● Aucune relance commerciale



● Une seule relance commerciale

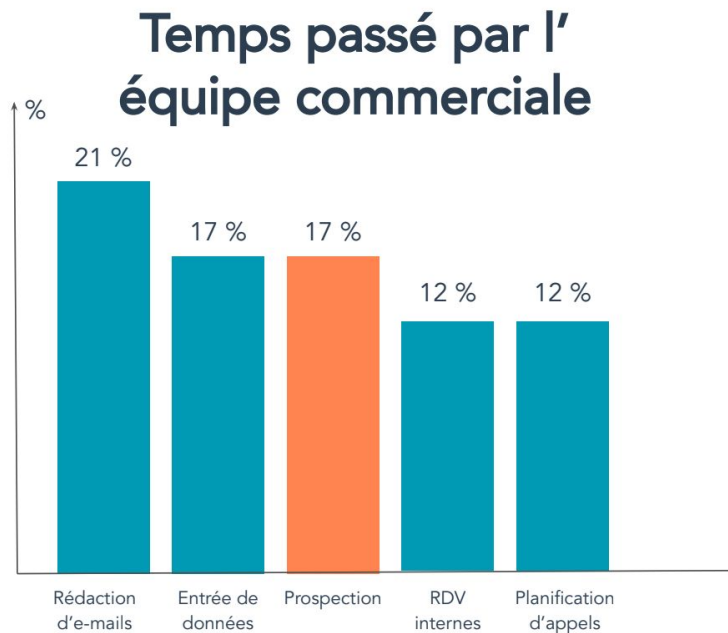


● Relancent 2 fois



● 3 relances et plus

Parce que 75% du temps des commerciaux n'est pas passé à vendre



Source : HubSpot Research



Parce qu'ils doivent jongler avec de multiples outils
... en plus du CRM !

LinkedIn

LinkedIn
SALES NAVIGATOR



Kaspr

nomination

Lusha



WAALAXY



Express mailing

Snovio



HUNTER

FindThatLead



SAKARI

lemlist



HUBSPOT



dropcontact

KOMPASS

Avant ClicSight , la prospection est pénible et aléatoire

- **AVANT**, Trop de temps passé à chercher et vérifier de l'info
- **AVANT**, Trop d'efforts déployés au hasard mal ciblés et d'injoignabilité
- **AVANT**, Toujours désynchronisé par rapport à la réalité client
- **AVANT**, Le pipe "dormant" n'est pas supervisé
- **AVANT**, Trop d'improvisation dans la prise de contact (emails, linkedin)
- **AVANT**, Trop d'aléas liés au turnover des équipes

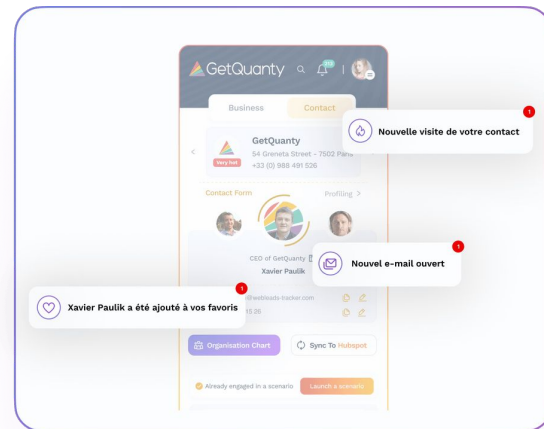


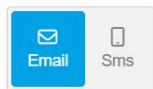
Grâce à **ClicSight** , la prospection devient ludique et performante

- **APRÈS**, chaque SALES / BDR / SDR dispose d'un assistant 24h/24 qui analyse et décrypte les prospects à partir de leur site web
- **APRÈS**, l'IA ClicSight propose des emails ou invitations linkedin ultra-personnalisés et au message maîtrisé, chaque séquence est différente !
- **APRÈS**, les équipes market & sales disposent d'un seul outil commun avec les mêmes informations et capitalisent sur leurs actions (contacts)
- **APRÈS**, ClicSight surveille le pipe présent dans le CRM et prévient le sales quand ça bouge vraiment
- **APRÈS**, la prospection est ciblée sur le pipe "ACTIF" qui revient sur le site ou réagit aux emails et multiplie par 3 la performance !

ClicSight n'est pas "un outil en plus"... il augmente vos outils existants grâce à l'IA

- ClicSight **analyse le profil de vos prospects** directement depuis n'importe quelle fiche dans votre CRM , qu'elle ait visité ou pas encore.
- ClicSight **visite en temps réel le site** web de vos prospects et en rédige une synthèse améliorant la compréhension du compte et en remonte les informations importantes pour la vente (technos, news, comportement observé, centres d'intérêts)
- ClicSight **révèle un organigramme** et permet l'**ajout de contacts dans le CRM en un clic** par les sales au moment où ils font leur chasse et sans ressaisie, et les prévient si le prospect réagit !
- ClicSight **facilite la mise en contact** en pré-rédigeant from scratch des messages ultra personnalisés ou en personnalisant des séquences préexistantes





VOTRE AVIS ?
UNE SUGGESTION ?
200 crédits offerts*

Abonnement « 200 000 email / mois »

149 073 crédits disponibles
Renouvellement le 29/11/2025

Commercial

+33 169.313.961

Assistance

Contactez un technicien

Mon profil

« xpaulik »

Mes campagnes

Mes abonnés

Mes statistiques

Mes crédits

Outils et Dev

Mes statistiques

Par campagne Par jour Par liste Expert

Envoyés	Non envoyés	Aboutis	Non aboutis	Ouverts	Cliqués	Désabonnements
11 121 100 %	3 0 %	10 781 97 %	340 3 %	1 287 12 %	81 6 %	15 1 %
19 898 100 %	2 0 %	19 456 98 %	442 2 %	2 186 11 %	102 5 %	20 1 %
19 923 54 %	16 926 46 %	19 325 97 %	598 3 %	1 690 9 %	97 6 %	19 1 %

Données cumulées Exporter sous Excel (1 statistique sélectionnée)

Envoyés 11 121 100 %	Aboutis 10 781 97 %	Ouverts 1 287 12 %	Cliqués 81 6 %	Désabonnements 15 1 %
Non envoyés 3 0 %	Non aboutis 340 3 %	Non ouverts 9 494 88 %	Non cliqués 1 206 94 %	Plaintes 0 0 %

A man and a woman are sitting at a desk in an office, smiling and giving each other a high-five over a laptop. The man is on the left, wearing a light blue shirt and a striped tie. The woman is on the right, wearing a dark blazer over a white shirt. They are both looking at the laptop screen. The background shows a window with a grid of white circles and some office equipment. The entire image has a teal overlay.

**Découvrez avant tout le monde
l'offre MY.CLICSIGHT**

Ce qui change avec My.ClicSight

- **Oubliez ChatGPT !** Un véritable assistant IA entraîné pour de la prospection qui vous répond partout et se souvient de vos conversations
- **Un nouvel espace privé** pour organiser sa prospection avec tous les leads collectés lors de votre navigation : importez ou exportez vos listes et visualisez qui vient vous voir et réagit parmi vos prospect (dès le plan Solo)
- **Et bientôt :** un espace pour enrichir et compléter vos données (emails, téléphones, insights IA)



Bonjour Valentin, comment allez-vous ?

Je suis votre assistant commercial pour optimiser votre prospection et vos ventes B2B.

Comment puis-je vous aider ?



Suggestions



Optimiser un email de prospection

Donne-moi un exemple d'email de prospection efficace pour obtenir un rendez-vous.



Identifier des signaux d'achat

Quels sont les signaux d'achat à surveiller chez un prospect B2B ?



Préparer un script d'appel à froid



Personnaliser un message LinkedIn

OFFRE DE LANCEMENT – TARIF APPLICABLE 2025

FREEMIUM **0€ / mois**

~~29€~~ /mois

Idéal pour la prospection Outbound

- ✓ 1 User
- ✓ Accès illimité
- ✓ 25 crédits /mois

Tester gratuitement

SOLO **49€ / mois**

~~99€~~ /mois

Idéal pour la prospection Outbound
+ Inbound

Toutes les options FREE +

- ✓ Alertes site web
- ✓ Visiteurs site web
- ✓ Scoring par IA

Nous contacter

PRO

249€ /mois

Pour les équipes sales et
commerciales

Toutes les options PRO +

- ✓ 5 Users
- ✓ Paiement unique
- ✓ Connecteurs CRM

Nous contacter



Les + du plan Freemium

Toute la puissance de ClicSight avec accès aux insights B2B et aux organigrammes des prospects (25 crédits / mois inclus)

Les + du plan Solo

Identifiez les visiteurs de votre site web grâce aux données de GetQuanty instantanément dans votre assistant ClicSight. Générez des mails de prospection en 1 clic grâce à l'IA.

Les + du plan Pro

Jusqu'à 5 licences pour collaborer en équipe et créer des listes de prospection illimitées et partageables. Synchronisation vers les principaux CRM inclus pour faciliter le traitement des leads.

Quels sont les bénéfices de l'offre **ClicSight** ?



Elargissez **votre PIPE**

Ne vous limitez plus qu'aux
visiteurs de votre site web



Réunissez
inbound et outbound
dans un seul et même outil
de lead génération



Réconciliez
marketing et sales
avec des fonctionnalités
pensées pour les deux usages



Accélérez
vos cycles de vente
grâce à une automatisation
intelligente des actions



Réduisez
votre temps de traitement
et oubliez les exports excels
compliquées et chronophages



Intégrez
la puissance de l'IA
pour cibler les visiteurs de
votre site web

Fonctionnalités détaillées

	V. Freemium	V. Solo (indépendants)	V. Pro (Entreprises)
Infos entreprise + Détails	✓	✓	✓
Résumé Nbaia	✓	✓	✓
Audience	✗	100 / mois + Export CSV	250 / mois + Export CSV
Interactions	✗	Limité (si script posé)	Illimité (si script posé)
Actualités & Techno	✓	✓	✓
Tags	✗	✓	✓
Synchro	✗	Webhook	Webhook + CRM (V2.1)
Organigramme	✓	✓	✓
Favoris Entrepr. / Contacts	✓	✓	✓
Création de listes	Limitées (50/listes)	Illimitées (non partageables)	Illimitées & Partageables
Crédits de contacts	25 / user	150 / user	200 / user (soit 1000)

A télécharger dès maintenant sur le Chrome store !

chrome web store Découvrir Extensions Thèmes

Type

Extensions

Thèmes

Filtrer par

☐ Sélection d'extensions

☐ Éditeurs établis

Notes

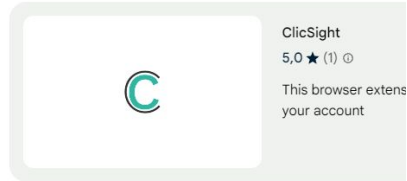
★★★★★

★★★★☆ et plus

★★★☆☆ et plus

★★☆☆☆ et plus

Tout effacer



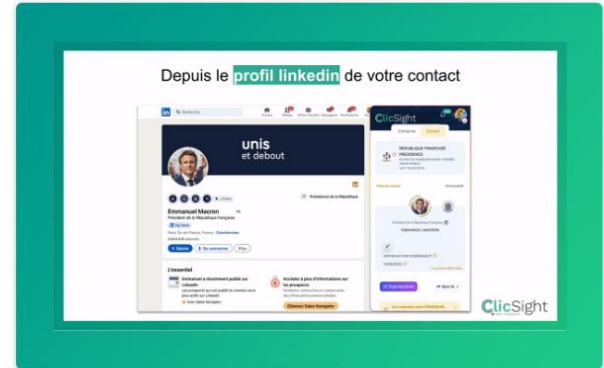
ClicSight

5,0 ★ (1 avis)

Extension

Workflows/planification

2 utilisateurs





Révolutionnez votre prospection avec l'extension **ClicSight** *by GetQuantity*

Valentin GIORGETTI - vg@getquantity.com
contact@getquantity.com

Stephan DEBAUSSE - sdebeausse@express-mailing.com
06 87 67 28 91

Merci.