

# WEBINAR B2B

18 LEADS  
entreprises identifiées



## DÉCOUVREZ MY.CLICSLIGHT.COM

la nouvelle plateforme collaborative ClicSight qui booste votre prospection B2B



**Valentin Giorgetti**  
Product Manager, ClicSight



**Stephan Debeausse**  
Responsable commercial,  
Express-Mailing

**MERCREDI 5 NOVEMBRE À 11H**

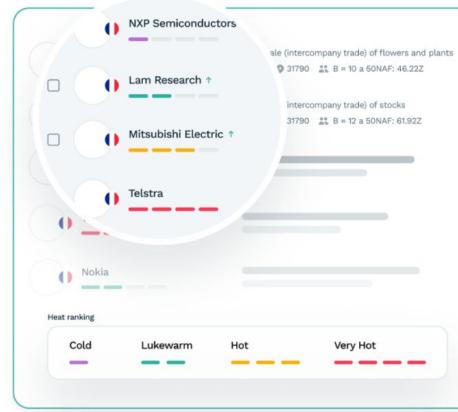
# ClicSight , la solution pour engager vos prospects au bon moment et depuis n'importe où sur le web

## Révolutionnez Votre Prospection B2B

L'extension GetQuanty vous permet de retrouver en un clic l'ensemble des informations des sociétés et des contacts depuis un site internet, votre CRM ou encore LinkedIn.

Télécharger l'extension 

Découvrir en vidéo 



The screenshot displays a circular interface for prospecting. At the top, there are four company logos: NXP Semiconductors (purple), Lam Research (green), Mitsubishi Electric (orange), and Telstra (red). Below each logo is a small green upward arrow. To the right of the logos, there are two sections of horizontal bars. The first section is titled "sale (intercompany trade) of flowers and plants" and shows a bar for "31790" with a value of "B = 10 a 50NAF: 46.222". The second section is titled "intercompany trade) of stocks" and shows a bar for "31790" with a value of "B = 12 a 50NAF: 61.922". At the bottom, there is a legend titled "Heat ranking" with four categories: "Cold" (purple dashed line), "Lukewarm" (green dashed line), "Hot" (orange dashed line), and "Very Hot" (red dashed line).

L'extension pensée pour le Market et les Sales

 ClicSight  
sales intelligence



# COMMENT CLICSIIGHT CHANGE LA PROSPECTION ?



Vos équipes marketing sont **sous pression sur de la lead gen et déplient un maximum d'efforts** mais **n'arrivent pas à délivrer le volume de leads attendus et les leads sont mal qualifiés ?**

Vos équipes commerciales doivent **chasser “dans le dur”** et voient la performance chuter et le pipe s'agrandir ?

**Pourquoi ?**



## Parce que la joignabilité baisse et le pipe des commerciaux grandit...

1

**Baisse de la joignabilité et de l'acceptabilité de la prospection à froid**

2

**Cycles de ventes et de décision allongés**  
face à l'incertitude

3

**Multiplication des canaux nécessaires pour joindre les prospects : email, linkedin, chat, sms, whatsapp...**

4

**Baisse de la réactivité aux automatisations non personnalisées**

**35 %**  
de joignabilité

baisse de 30%  
de la joignabilité  
vs pré-covid

Source : GetQuanty / Poivre&sell  
- Etude novembre 2023

## Parce que 75% des commerciaux font moins de 3 relances alors qu'il en faudrait 8...



● Aucune relance commerciale



● Une seule relance commerciale

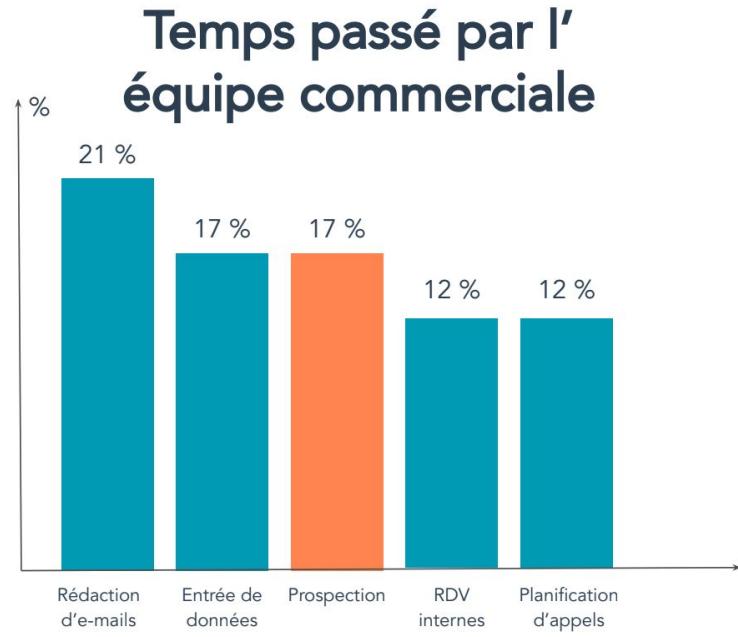


● Relacent 2 fois



● 3 relances et plus

Parce que 75% du temps des commerciaux n'est pas passé à vendre



Source : HubSpot Research



Parce qu'ils doivent jongler avec de multiples outils  
... en plus du CRM !



Kaspr



Snovio



FindThatLead



dropcontact

KOMPASS



## **Avant ClicSight , la prospection est pénible et aléatoire**

- **AVANT**, Trop de temps passé à chercher et vérifier de l'info
- **AVANT**, Trop d'efforts déployés au hasard mal ciblés et d'injoignabilité
- **AVANT**, Toujours désynchronisé par rapport à la réalité client
- **AVANT**, Le pipe “dormant” n'est pas supervisé
- **AVANT**, Trop d'improvisation dans la prise de contact (emails, linkedin)
- **AVANT**, Trop d'aléas liés au turnover des équipes



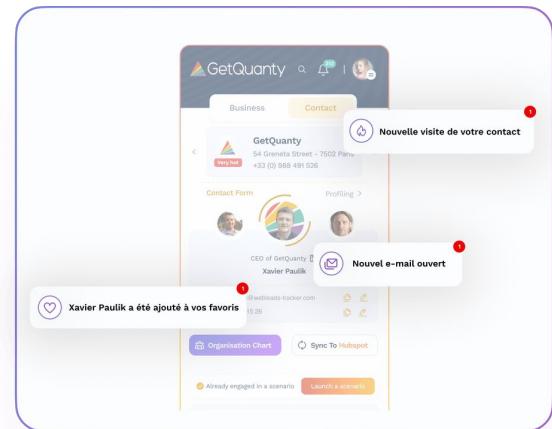


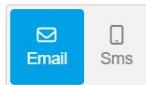
## Grâce à ClicSight , la prospection devient ludique et performante

- **APRÈS**, chaque SALES / BDR / SDR dispose d'un assistant 24h/24 qui analyse et décrypte les prospects à partir de leur site web
- **APRÈS**, l'IA ClicSight propose des emails ou invitations linkedin ultra-personnalisés et au message maîtrisé, chaque séquence est différente !
- **APRÈS**, les équipes market & sales disposent d'un seul outil commun avec les mêmes informations et capitalisent sur leurs actions (contacts)
- **APRÈS**, ClicSight surveille le pipe présent dans le CRM et prévient le sales quand ça bouge vraiment
- **APRÈS**, la prospection est ciblée sur le pipe "ACTIF" qui revient sur le site ou réagit aux emails et multiplie par 3 la performance !

# ClicSight n'est pas "un outil en plus"... il augmente vos outils existants grâce à l'IA

- ClicSight **analyse le profil de vos prospects** directement depuis n'importe quelle fiche dans votre CRM , qu'elle ait visité ou pas encore.
- ClicSight **visite en temps réel le site** web de vos prospects et en rédige une synthèse améliorant la compréhension du compte et en remonte les informations importantes pour la vente (technos, news, comportement observé, centres d'intérêts)
- ClicSight **révèle un organigramme** et permet **l'ajout de contacts dans le CRM en un clic** par les sales au moment où ils font leur chasse et sans ressaisie, et les prévient si le prospect réagit !
- ClicSight **facilite la mise en contact** en pré-rédigeant from scratch des messages ultra personnalisés ou en personnalisant des séquences préexistantes





VOTRE AVIS ?  
UNE SUGGESTION ?  
200 crédits offerts\*

Abonnement « 200 000 email / mois »  
149 073 crédits disponibles  
Renouvellement le 29/11/2025

Commercial  
Home € ⌂  
+33 169 313 961

Assistance  
User FR ⌂  
Contacter un technicien  
« xpaulik »

Mon profil  
User FR ⌂



## Mes statistiques

Par campagne Par jour Par liste Expert ▾



Outils et Dev

Données cumulées [Exporter sous Excel](#) ( 1 statistique sélectionnée )

Envoyés 11 121		Aboutis 97 %		Ouverts 1 287		Cliqués 81		Désabonnements 15	
Non envoyés 3		Non aboutis 3 %		Non ouverts 9 494		Non cliqués 1 206		Plaintes 0	

A photograph of two people in an office environment. A man with a beard and glasses is on the left, smiling and clapping his hands. A woman with long dark hair is on the right, also smiling and clapping. They appear to be celebrating or cheering. The background shows office equipment and a window with a grid pattern.

**Découvrez avant tout le monde  
l'offre MY.CLICSI****GHT**



## Ce qui change avec My.ClicSight

sales intelligence

- **Oubliez ChatGPT !** Un véritable assistant IA entraîné pour de la prospection qui vous répond partout et se souvient de vos conversations
- **Un nouvel espace privé** pour organiser sa prospection avec tous les leads collectés lors de votre navigation : importez ou exportez vos listes et visualisez qui vient vous voir et réagit parmi vos prospect (dès le plan Solo)
- **Et bientôt :** un espace pour enrichir et compléter vos données (emails, téléphones, insights IA)

[Accueil](#)[Ajouter Script / Site web](#)[Entreprises / Contacts](#)[Visiteurs](#)[Profil](#)[Licences](#)

# Bonjour Valentin, comment allez-vous ?

Je suis votre assistant commercial pour optimiser votre prospection et vos ventes B2B.

Comment puis-je vous aider ?



## Suggestions

 Optimiser un email de prospection  
Donne-moi un exemple d'email de prospection efficace pour obtenir un rendez-vous.

 Identifier des signaux d'achat  
Quels sont les signaux d'achat à surveiller chez un prospect B2B ?

 Préparer un script d'appel à froid

 Personnaliser un message LinkedIn

# OFFRE DE LANCEMENT - TARIF APPLICABLE 2025

FREEMIUM **0€ / mois**

~~29€~~ /mois

Idéal pour la prospection Outbound

- 1 User
- Accès illimité
- 25 crédits /mois

[Tester gratuitement](#)

SOLO **49€ / mois**

~~99€~~ /mois

Idéal pour la prospection Outbound  
+ Inbound

Toutes les options FREE +

- Alertes site web
- Visiteurs site web
- Scoring par IA

[Nous contacter](#)

PRO

**249€** /mois

Pour les équipes sales et  
commerciales

Toutes les options PRO +

- 5 Users
- Paiement unique
- Connecteurs CRM

[Nous contacter](#)



## Les + du plan Freemium

Toute la puissance de ClicSight avec accès aux insights B2B et aux organigrammes des prospects (25 crédits / mois inclus)

## Les + du plan Solo

Identifiez les visiteurs de votre site web grâce aux données de GetQuenty instantanément dans votre assistant ClicSight. Générez des mails de prospection en 1 clic grâce à l'IA.

## Les + du plan Pro

Jusqu'à 5 licences pour collaborer en équipe et créer des listes de prospection illimitées et partageables. Synchronisation vers les principaux CRM inclus pour faciliter le traitement des leads.

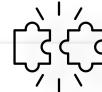


# Quels sont les bénéfices de l'offre ClicSight ?



## Elargissez votre PIPE

Ne vous limitez plus qu'aux visiteurs de votre site web



## Réunissez inbound et outbound dans un seul et même outil de lead génération



## Réconciliez marketing et sales avec des fonctionnalités pensées pour les deux usages



## Accélérez vos cycles de vente grâce à une automatisation intelligente des actions



## Réduisez votre temps de traitement et oubliez les exports excels compliquées et chronophages



## Intégrez la puissance de l'IA pour cibler les visiteurs de votre site web

## Fonctionnalités détaillées

	V. Freemium	V. Solo (indépendants)	V. Pro (Entreprises)
<b>Infos entreprise + Détails</b>	✓	✓	✓
<b>Résumé Nbaia</b>	✓	✓	✓
<b>Audience</b>	✗	100 / mois + Export CSV	250 / mois + Export CSV
<b>Interactions</b>	✗	Limité (si script posé)	Illimité (si script posé)
<b>Actualités &amp; Techno</b>	✓	✓	✓
<b>Tags</b>	✗	✓	✓
<b>Synchro</b>	✗	Webhook	Webhook + CRM (V2.1)
<b>Organigramme</b>	✓	✓	✓
<b>Favoris Entrepr. / Contacts</b>	✓	✓	✓
<b>Création de listes</b>	Limitées (50/listes)	Illimitées (non partageables)	Illimitées & Partageables
<b>Crédits de contacts</b>	25 / user	150 / user	200 / user (soit 1000)

# A télécharger dès maintenant sur le Chrome store !

The image shows a screenshot of the Chrome Web Store interface. At the top, there are navigation links: 'chrome web store', 'Découvrir', 'Extensions', and 'Thèmes'. Below this, a search bar contains the text 'ClicSight'. On the left, there's a sidebar with 'Type' filters ('Extensions' selected, 'Thèmes' available), 'Filtrer par' checkboxes for 'Sélection d'extensions' and 'Éditeurs établis', and 'Notes' dropdowns for star ratings. The main content area displays the 'ClicSight' extension page. It features a large green 'C' logo, the extension name 'ClicSight', a 5,0 ★ (1) rating, and the description 'This browser extension helps you manage your account'. Below this, there's a larger image showing the extension's interface with a LinkedIn profile of Emmanuel Macron and a mobile phone screen displaying the extension's dashboard. At the bottom, there are five smaller screenshots of the extension's various features.

chrome web store   Découvrir   Extensions   Thèmes

Type

Extensions

Thèmes

Filtrer par

Sélection d'extensions

Éditeurs établis

Notes

★★★★★

★★★★☆ et plus

★★★☆☆ et plus

★★☆☆☆ et plus

Tout effacer

ClicSight

5,0 ★ (1 avis)

This browser extension helps you manage your account

Depuis le profil linkedin de votre contact

Emmanuel Macron

UNIS et debout

ClicSight

ClicSight

ClicSight

ClicSight

ClicSight



**Révolutionnez votre prospection  
avec l'extension ClicSight** by GetQuany

**Valentin GIORGETTI - [vg@getquany.com](mailto:vg@getquany.com)  
[contact@getquany.com](mailto:contact@getquany.com)**

**Stephan DEBAUSSE - [sdebeausse@express-mailing.com](mailto:sdebeausse@express-mailing.com)  
06 87 67 28 91**

**Merci.**