

Digital, IA, ROI:

3 illusions qui vont freiner votre marketing en 2026

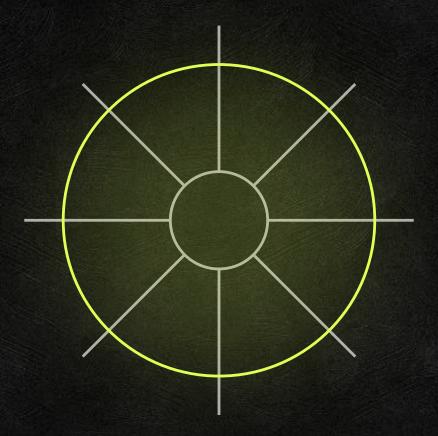
Localisation

Le Village by CA

Date

Mercredi 19 novembre

L'IA est venue bousculer les organisations marketing



Cela vient challenger certains fondamentaux

Organisation d'équipe, budget, outils, compétences, data…

Stratégies

Outils

Dashboards

Processus d'attribution

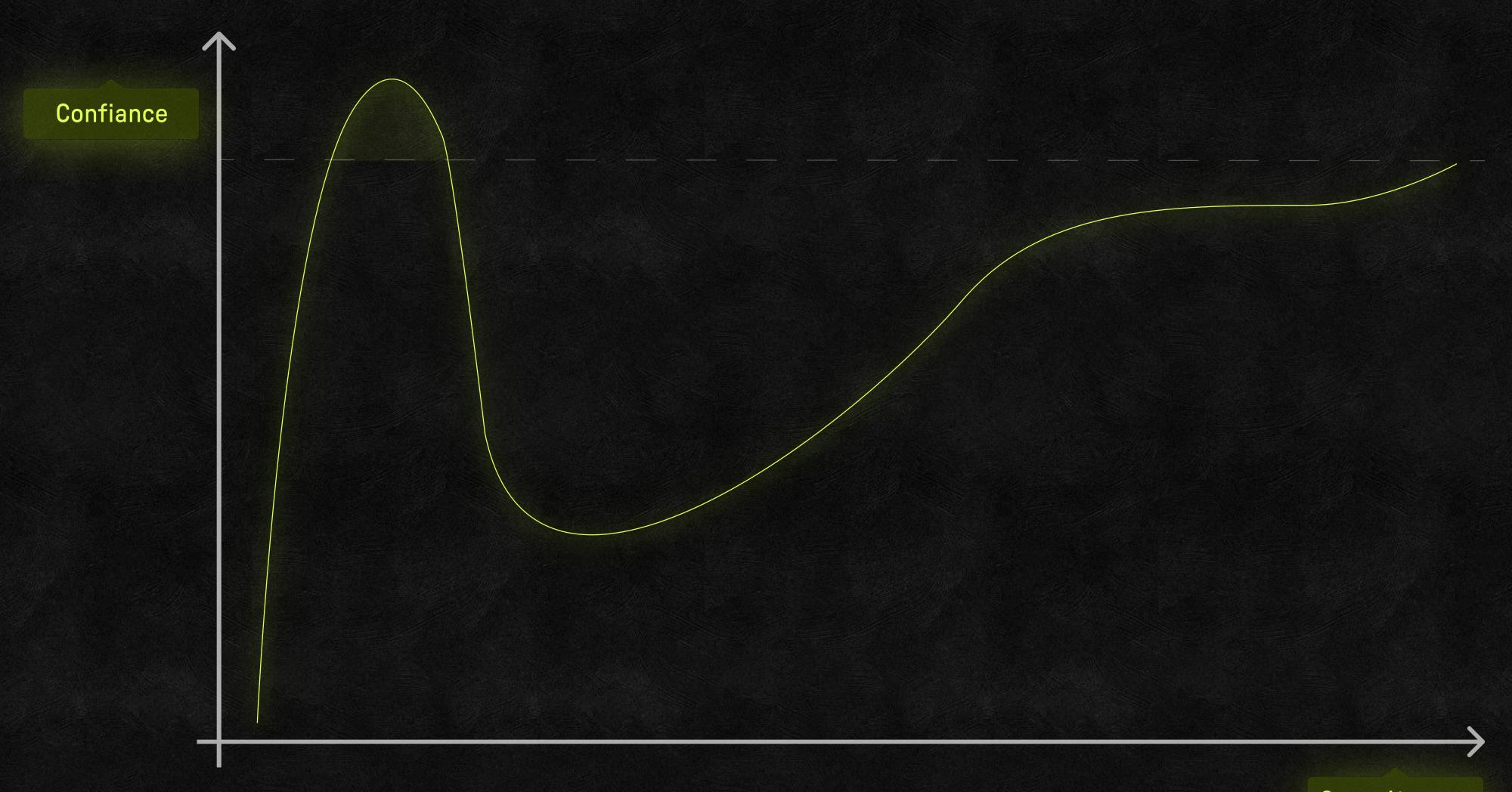
Culture data

Infrastructure first-party

Agentic Al

Compétences

L'effet dunning kruger

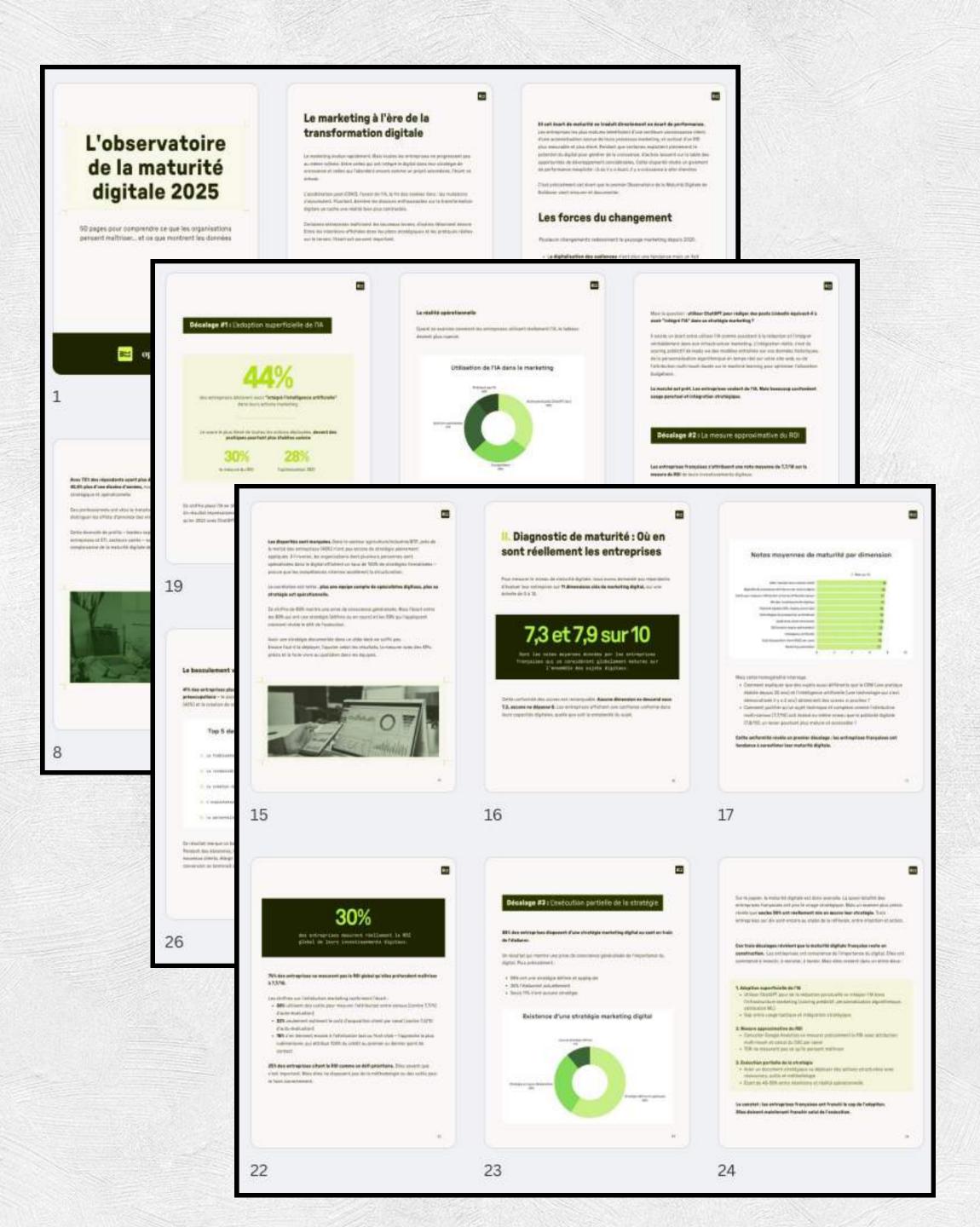


Nous avons la chance de voir ce qui se fait de mieux avec Bulldozer.

Mais où se situent réellement l'ensemble des entreprises françaises en 2025 ?

Avec OpinionWay, nous avons interrogé 200 leaders marketing sur leur niveau de maturité dans 11 domaines.



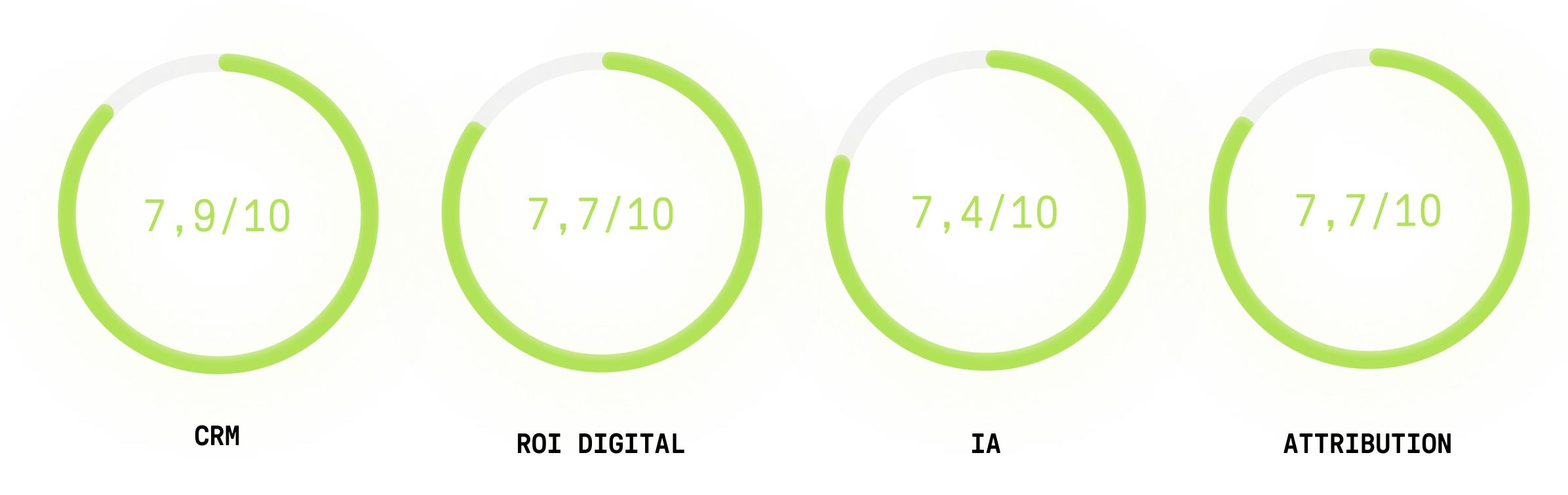


L'ensemble de l'étude est disponible sur :

bulldozer-collective.com/telecharger

Premier constat

DES NOTES HOMOGÈNES SUR TOUS LES SUJETS

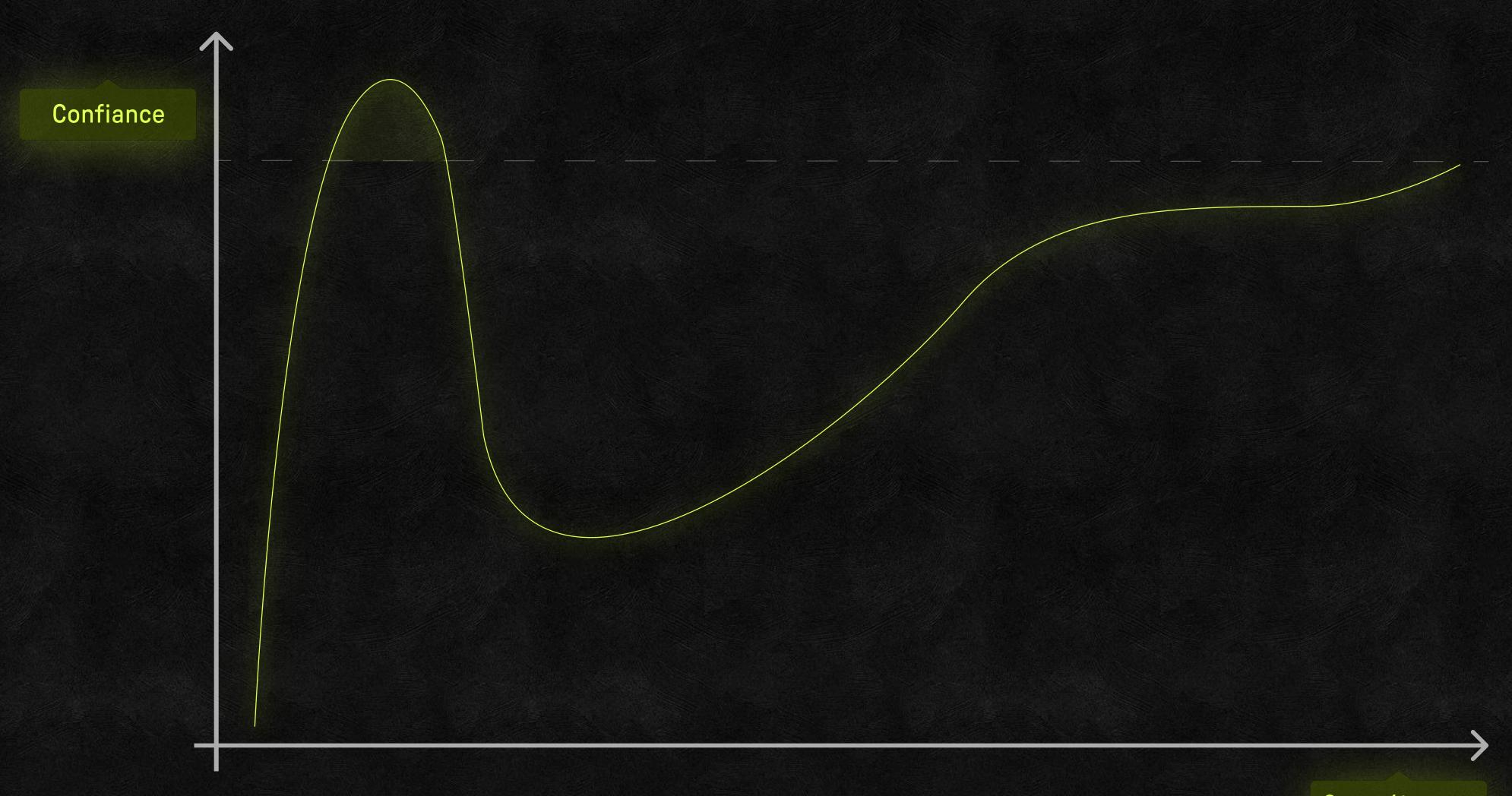


Plot twist

On a posé les mêmes questions aux experts Bulldozer

Les entreprises se surestiment de 23% en moyenne

L'effet dunning kruger



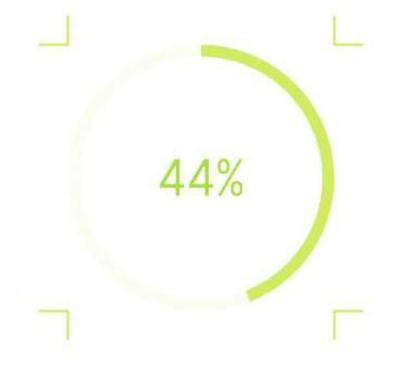
Compétences

Les grands résultats



89% DÉCLARENT AVOIR UNE STRATÉGIE DIGITALE

Mais seuls **59**% **l'appliquent réellement**.



44% DÉCLARENT AVOIR INTÉGRÉ L'IA

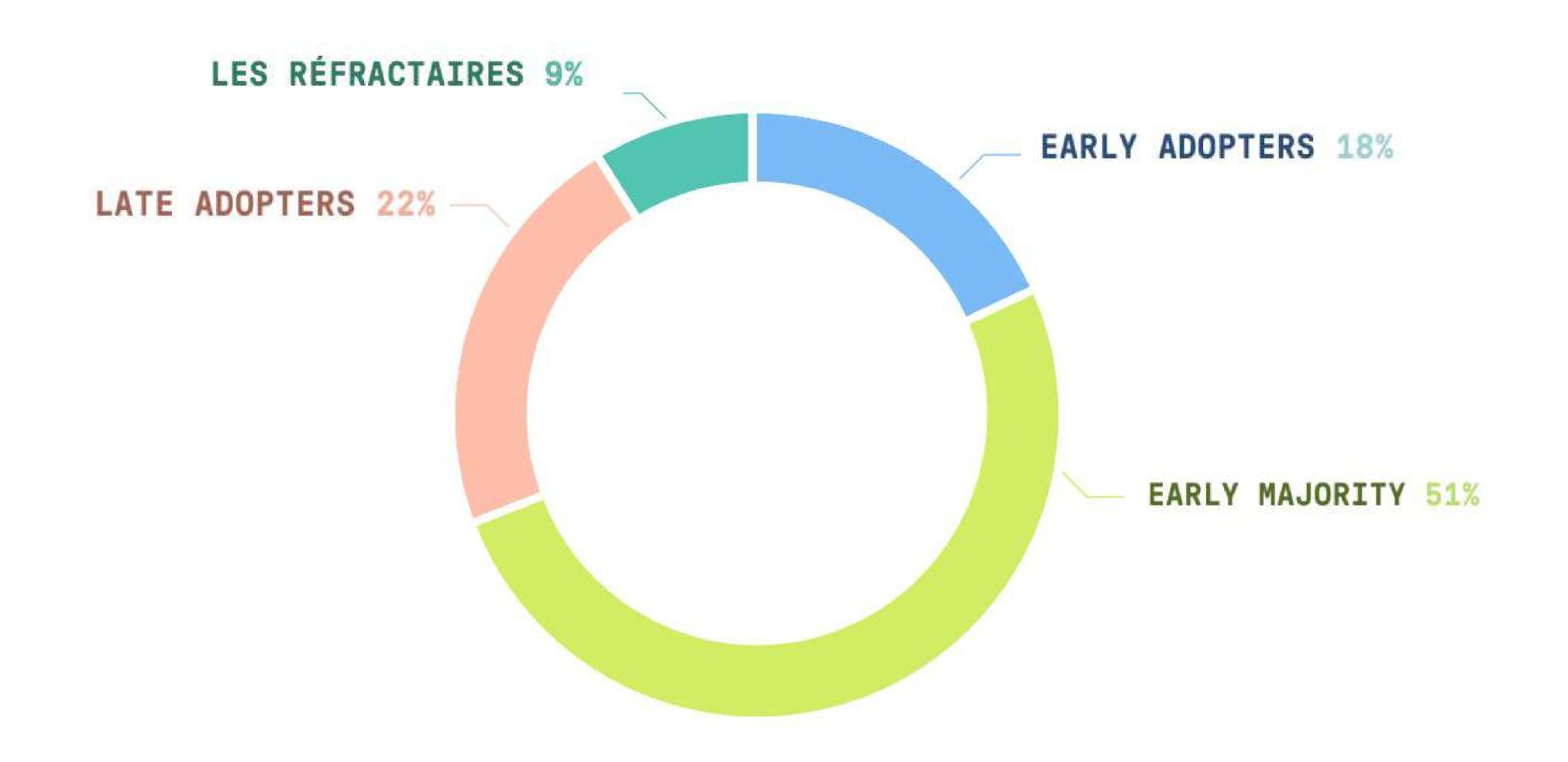
Mais **64% se limitent à ChatGPT** pour rédiger du contenu.



96% CONSTATENT UN
IMPACT POSITIF DU
DIGITAL

Mais 70% des entreprises y allouent moins de la moitié de leur budget

4 approches face au digital



Faites le test



Digital Marketing - Maturity Index

Plan d'action pour 2026

Si vous voulez faire VRAIMENT partie des best in class

L'IA vient paradoxalement remettre au centre les fondamentaux.

"Garbage in Garbage out"

Pour tirer de la vraie valeur de l'IA, il faut:

Une first-party data propre et structurée

Un CRM organisé et enrichi

(27% citent l'exploitation CRM comme défi)

Un tracking fiable et avancé

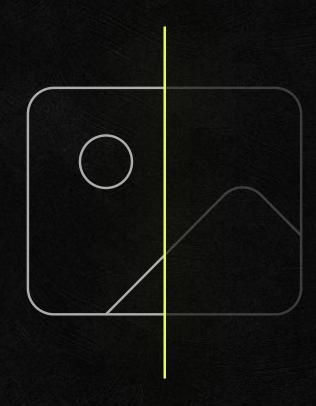
(70% ne mesurent pas le ROI global)

Une culture data interne forte

(absence de culture data dans 70% des entreprises auditées)

DANS L'ÉCHANTILLON INTÉROGÉ 64% UTILISENT CHATGPT

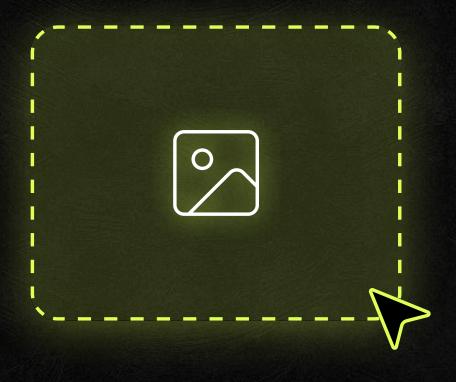
Les 3 use cases principaux de l'IA



Créativité

Exploration d'angles, challenge d'idées, insights

OUTILS:
CHATGPT, CLAUDE, GEMINI



Création

Images, vidéos, contenus, templates

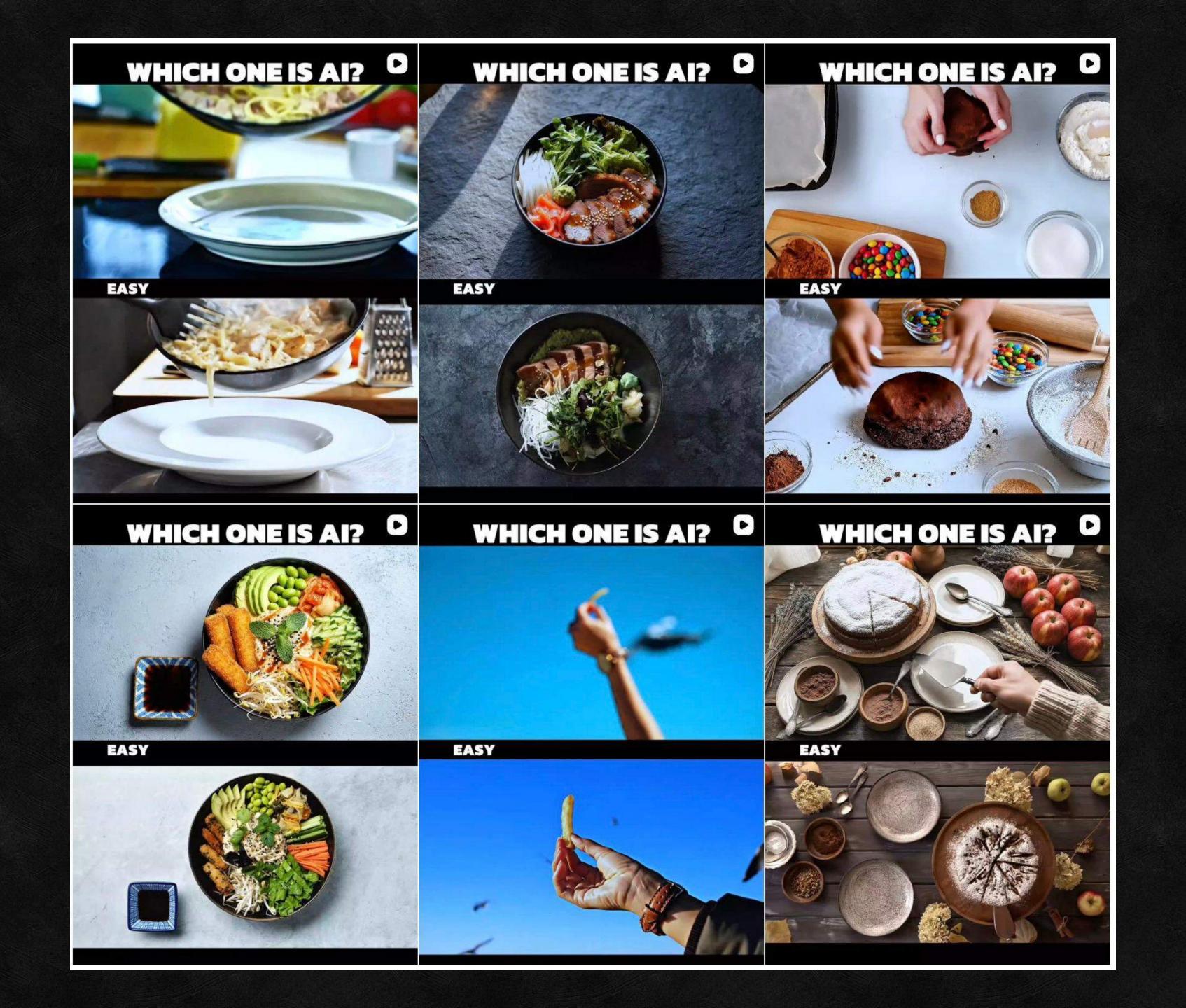
OUTILS: FIGMA, PLETOR, GETMINT



Productivité

Automatisation, standardisation, réduction des frictions

OUTILS:
AGENTFORCE, N8N, LINDY



Mise en pratique observée chez nos clients.



Programmatic SEO

Templates + variables + génération automatique

OUTILS: WEBFLOW, WHALESYNC



ABX B2B

Messages activés selon intent signals.

OUTILS: CLAY, CARGO



Séquences email dynamiques

Basées sur le comportement réel

OUTILS: REELEVANT, HUBSPOT

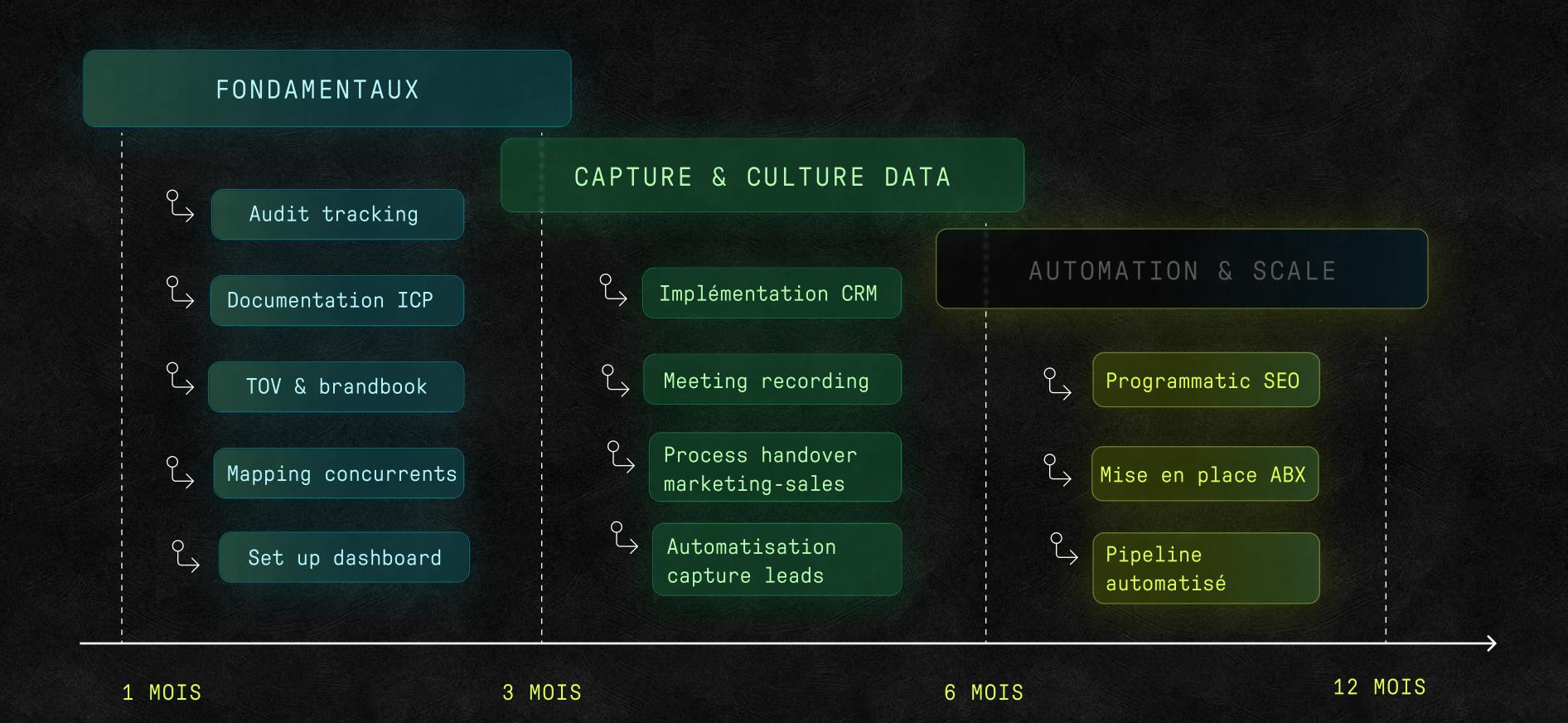


Landing pages personnalisées

Selon industrie, taille, maturité

OUTILS: WEBFLOW, LANDERMAGIC

Planning de déploiement.



L'A va créer des attentes irréalistes envers le marketing. Formez vos équipes aux réalités techniques dès maintenant pour éviter les conflits entre attentes vs. réalité.

Mesurez votre maturité digitale en 8 minutes

Répondez à notre questionnaire et obtenez un diagnostic précis : votre score de maturité, votre position face à vos concurrents, et les leviers de progression prioritaires .



Où vous en êtes face à vos concurrents

Votre performance mesurée par rapport aux entreprises de votre secteur.



Quelle est votre maturité réelle?

Une note qui évalue votre niveau de maturité digitale marketing.



Par où commencer

Les leviers prioritaires pour combler vos écarts de performance.





L'étude qui révèle les écarts. Le partenaire qui les comble.

www.bulldozer-collective.com