SUEÑO AMERICANO

EL IMPACTO DEL COSTO

Lo que cuesta hoy el Sueño Americano y cómo las familias aún pueden alcanzarlo

Tom
Mathews

WEALTHWAVE®
The MONEY MILESTONES Company

Edición 2027

UNA PREGUNTA PERSONAL...

¿Cuánto dinero tienes?
Y otra todavía más personal: ¿tienes suficiente?

¿Suficiente para qué? ¿Qué es lo que todos buscamos en este país? ¡Vivir el Sueño Americano! ¿Tú y tu familia se quedarán con las ganas por no tener suficiente dinero para vivir la vida que siempre has querido, darles a tus hijos el futuro que merecen o marcar la diferencia que siempre has imaginado?

¿Cuánto dinero es suficiente? ¿Cuánto cuesta realmente vivir el Sueño Americano?

Te lo advierto: es un costo que puede asustarte, o incluso angustiarte. Pero antes de decidir que vivir tu Sueño Americano es imposible, asegúrate de leer hasta el final. ¿Trato hecho?

Vamos a sumar, línea por línea, lo que cuesta vivir el Sueño Americano en este país. Luego vamos a hacer algo que el costo, por sí solo, nunca puede hacer. Te vamos a mostrar cómo lo pagan las familias.

Empecemos por responder la única pregunta que determina la felicidad de todos en esta nación...

¿Qué es el Sueño Americano?

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

“

El sueño de una tierra donde la vida sea mejor, más próspera y plena para todos. Una tierra de oportunidades para cada persona, de acuerdo con sus capacidades y sus logros.

— **James Truslow Adams**
El historiador que le dio nombre al Sueño Americano
The Epic of America, 1931

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

LA BÚSQUEDA

¿Cómo defines el Sueño Americano?

¿Cómo imaginamos en un principio, como nación, el «Sueño Americano»? Un vistazo a la Declaración de Independencia es un buen punto de partida. En ese documento, redactado por los fundadores de Estados Unidos, encontramos esta frase: «Sostenemos como evidentes estas verdades: que todos los hombres son creados iguales; que son dotados por su Creador de ciertos derechos inalienables; que entre estos están la Vida, la Libertad y la búsqueda de la Felicidad». La vida, la libertad y la búsqueda de la felicidad. En su origen, el Sueño Americano se definía simplemente como la libertad de vivir nuestra vida como quisiéramos, libres del control de otros.

El término llegó después. En 1931, el historiador James Truslow Adams le dio nombre: el sueño de una tierra donde la vida sea mejor, más próspera y plena para todos, una tierra de oportunidades para cada persona, de acuerdo con sus capacidades y sus logros. Fíjate en lo que puso como eje central: la oportunidad. Una vida mejor, alcanzada con esfuerzo.

En los años de bonanza del siglo pasado, esa idea creció hasta volverse algo más grande y brillante. La garantía de libertad y oportunidad se infló hasta convertirse en una promesa: te graduabas de la escuela indicada, te casabas con la persona indicada, conseguías el trabajo indicado, y podías tenerlo todo. Las imágenes de *El gran Gatsby* y los clásicos anuncios de autos y refrescos de los años 40 y 50 sembraron la idea de que la vida, la libertad y la felicidad cabían en una tarjeta de crédito y unos brazos llenos de bolsas de compras.

Después llegaron las crisis. Ataques terroristas. Una gran recesión. Una pandemia. La subida de precios más rápida que la mayoría de las familias ha vivido jamás. Cada crisis hizo bajar de las nubes aquel idealismo. Lo esencial permaneció, en un sueño más práctico y muy parecido al original: la libertad, la familia, la seguridad y la oportunidad de ir tras algo propio.

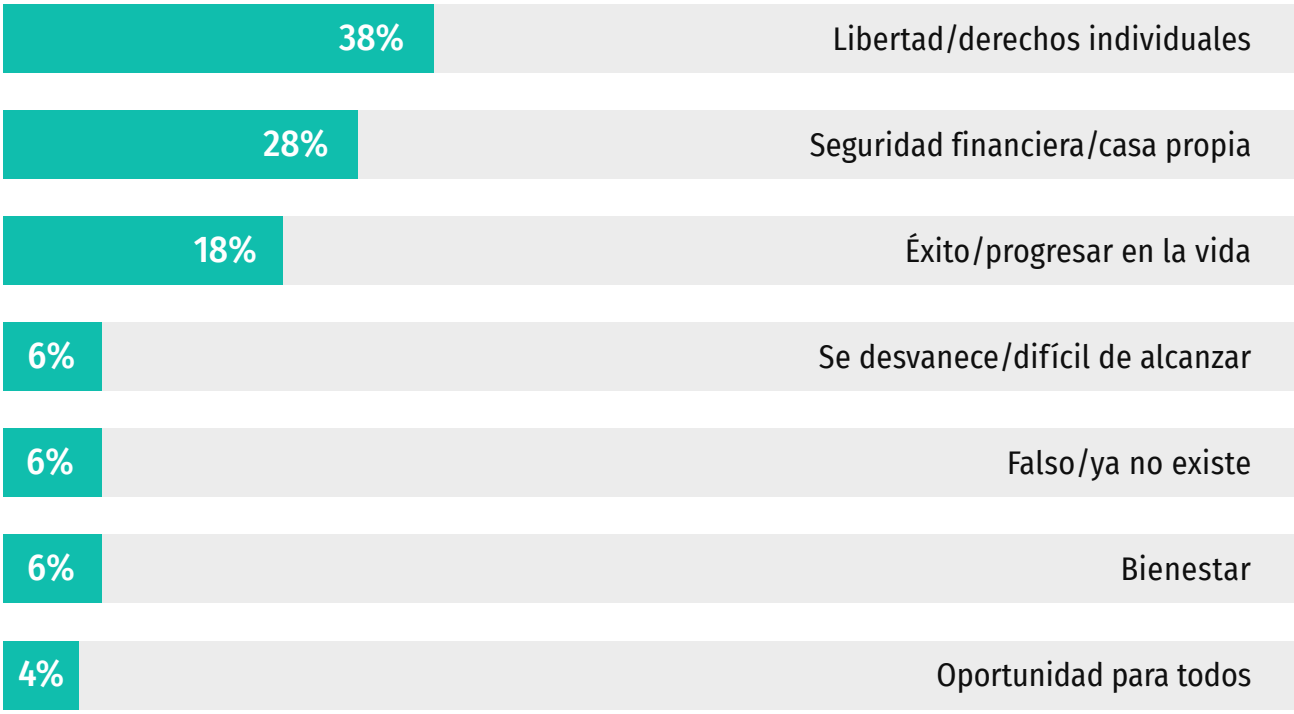
Así lo definen los Estadounidenses, con sus propias palabras...

WEALTHWAVE®
The MONEY MILESTONES Company

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

El Sueño Americano según los propios Estadounidenses

Cuando Gallup les preguntó a los Estadounidenses qué les viene a la mente al pensar en el Sueño Americano, las respuestas se agruparon en tres grandes temas.[1]



Cuatro de cada cinco Estadounidenses definen el Sueño como libertad, seguridad y la oportunidad de salir adelante. Menos de uno de cada ocho dice que se desvanece o que ya no existe. Otra encuesta nacional halló las dos cosas que la gente considera esenciales para el Sueño: la libertad para elegir cómo vivir (80%) y una buena vida familiar (76%). Llegar a ser rico, solo el 17%.[2]

Léelo otra vez. Los Estadounidenses quieren libertad, familia y seguridad. Lo único que piden es la oportunidad de ganárselo por su cuenta y protegerlo para quienes aman. Cientos de millones de personas no pueden estar equivocadas. No se puede engañar a 300 millones de personas. Por razonable que sea este nuevo sueño, tiene un costo elevado que quizá siga fuera del alcance de la mayoría de los Estadounidenses. Pero antes de sumar el costo, mira cómo ven sus posibilidades.

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Todavía vale la pena luchar por ese Sueño, pero hoy es más difícil que nunca alcanzarlo

78%

De los Estadounidenses dicen que es importante luchar por el Sueño Americano

69%

Esperan alcanzarlo ellos mismos, cuatro puntos menos en dos años

46%

Creen que en este país todos tienen la oportunidad de alcanzarlo; antes era el 51%

32% **Están muy en desacuerdo con que todos tengan la oportunidad, frente al 24% anterior**

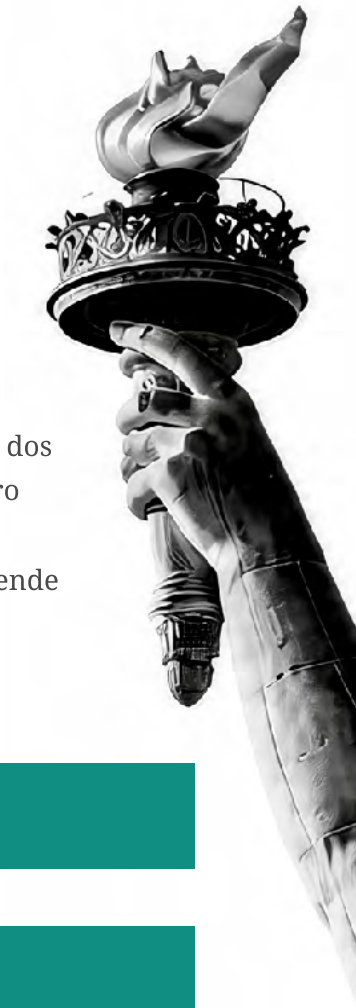
58% Dicen que el Sueño Americano está **inconcluso**

Casi 8 de cada 10 Estadounidenses dicen que vale la pena luchar por el Sueño. Menos de la mitad cree que todos tienen una oportunidad de alcanzarlo, y un tercio ya está convencido de que la puerta está cerrada. De la brecha entre esas dos cifras trata este libro.

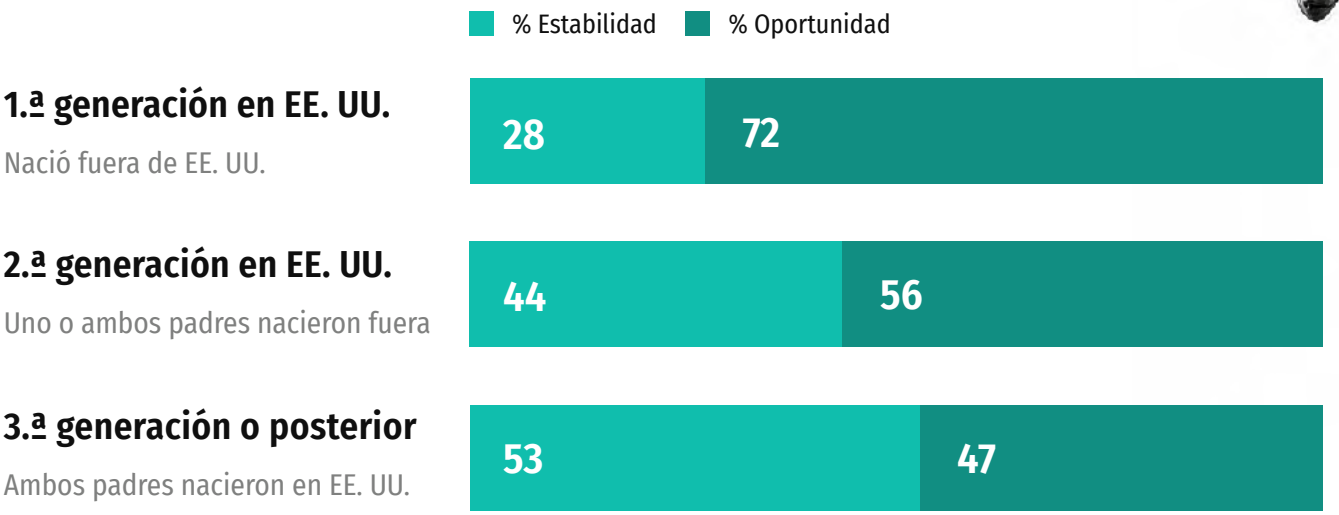
Cuando se les preguntó si el Sueño Americano tuvo éxito, fracasó o está inconcluso, la mayoría de los Estadounidenses, sin importar su partido político, eligió la misma palabra: **inconcluso.**[1]

Inconcluso es una invitación...

Estabilidad para tu familia
Oportunidad para nuestro futuro



Pregúntale a una familia de qué se trata realmente el Sueño y vas a escuchar una de dos respuestas. Estabilidad: poder mantener a tu familia con un trabajo y un lugar seguro donde vivir. Oportunidad: poder mejorar tu calidad de vida y la de tu familia con educación, un mejor trabajo y otros recursos. Gallup lo preguntó, y la respuesta depende de cuánto tiempo lleva tu familia aquí.[1]



Los Estadounidenses de primera generación eligen la oportunidad en una proporción de más de dos y medio a uno. Las familias que llevan generaciones aquí se reparten casi mitad y mitad, con una ligera inclinación hacia la estabilidad. Ambas respuestas son correctas, y ambas tienen un costo. Las próximas páginas suman lo que cuesta la estabilidad. Las que vienen después tratan de la oportunidad.

Antes de sumar, juntemos las piezas...

Ya sabemos que, según los propios Estadounidenses, el Sueño significa libertad, una buena vida para la familia y seguridad financiera, con la oportunidad como motor. También comprobamos que menos de la mitad de los Estadounidenses cree que todos tienen esa oportunidad. Para saber si tienen razón, debemos volver a nuestra pregunta central...

¿Cuánto cuesta realmente vivir el Sueño Americano? Para averiguarlo, creamos una familia hipotética: dos padres, dos hijos en primaria, una casa, un auto y un plan para la universidad y el retiro. Cada línea de su recibo viene de una fuente pública, citada al final de este libro.

El costo del Sueño Americano

Para sumar lo que cuesta vivir
el Sueño Americano, empezamos por...

Casa propia

Está en el corazón del Sueño Americano. Toma el precio promedio de una casa nueva en Estados Unidos: $393,800. Da un 10% de pago inicial (enganche) y financia el resto con una hipoteca a 30 años al 6.71% de interés, la tasa del momento. Súmale el mantenimiento anual, el 1% del precio de compra, y tu primera línea es de $31,410 al año. Sin contar los impuestos a la propiedad, que sumamos después, ni el seguro de la casa.[3,4]

$31,410/año

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado
Casa propia	**$31,410**
Total	**$31,410/año**

THE AMERICAN DREAM

El costo del Sueño Americano

Servicios básicos y ropa

El gobierno federal lleva la cuenta de lo que realmente gastan los hogares estadounidenses. La electricidad y el gas natural suman $2,326 al año, y la ropa de la familia agrega $2,001, para un total de $4,327 al año.[5]

$4,327/año

Alimentación

Luego, suma el presupuesto moderado de comida del Departamento de Agricultura de EE. UU. para una familia de cuatro con dos hijos en primaria: $1,388.60 al mes, o $16,663 al año. Es solo la comida en casa; comer fuera viene después.[6]

$16,663/año

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado

Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Total	**$52,400/año**

THE AMERICAN DREAM

El costo del Sueño Americano

Transporte

Tener una camioneta SUV mediana en la que cabe cómodamente una familia de cuatro cuesta $12,584 al año, según AAA. Pérdida de valor, gasolina, seguro, mantenimiento, intereses del préstamo y registro, todo incluido.[7]

$12,584/año

Gastos médicos

El seguro médico del trabajo paga la mayor parte de la cuenta. Lo que pone la familia (descuentos del cheque y gastos de su bolsillo) llega a $15,886 al año, según el Milliman Medical Index para una familia de cuatro.[8]

$15,886/año

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado

Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Transporte	**$12,584**
Gastos médicos	**$15,886**
Total	**$80,870/año**

THE AMERICAN DREAM

El costo del Sueño Americano

Estilo de vida

Si no te das tiempo para descansar y relajarte un poco, sin duda no estás viviendo el Sueño Americano. Unas vacaciones en familia cuestan $3,940. El entretenimiento suma $3,609, comer fuera $3,945, el servicio de teléfono $1,460, y el cuidado personal y otros gastos varios $2,196. En total, la modesta suma de $15,150 al año.[5,9]

$15,150/año

Impuestos

Cada dólar de lo anterior se gasta después de que el gobierno se lleva su parte. Un hogar así suele pagar cerca del 30% de su ingreso tributable (tras deducciones) en impuestos federales, estatales y locales: sobre ingresos, propiedad, ventas y nómina. En este presupuesto suman $43,509 al año, la línea más grande del recibo.[10]

$43,509/año

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado

Casa propia	$31,410
Servicios básicos y ropa	$4,327
Alimentación	$16,663
Transporte	$12,584
Gastos médicos	$15,886
Estilo de vida	$15,150
Impuestos	$43,509
Total	$139,529/año

THE AMERICAN DREAM

El costo del Sueño Americano

Educación

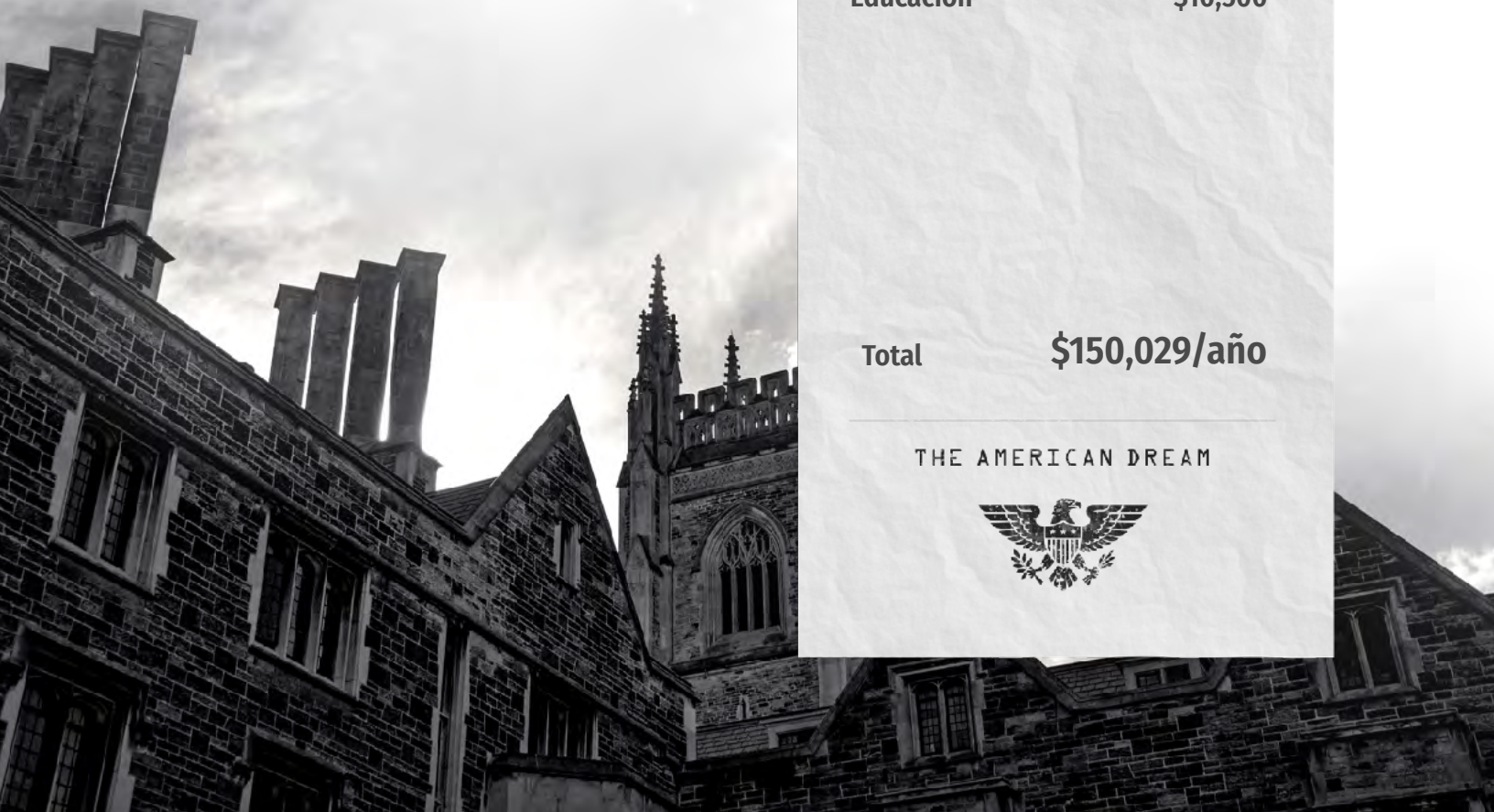
Cuatro años de matrícula y cuotas en una universidad pública hoy cuestan unos $48,000 por hijo, sin contar vivienda ni comida. Ahorrar para eso requiere $2,500 al año por hijo, apartados antes de impuestos. Súmale $5,500 al año en gastos del año escolar para los dos hijos, y la educación llega a $10,500.[11,12]

$10,500/año

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado

Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Transporte	**$12,584**
Gastos médicos	**$15,886**
Estilo de vida	**$15,150**
Impuestos	**$43,509**
Educación	**$10,500**
Total	**$150,029/año**

THE AMERICAN DREAM



El costo del Sueño Americano

Retiro

Algún día quizá no quieras, o no puedas, seguir trabajando; por eso es clave ahorrar para el retiro. Un trabajador menor de 50 años puede poner hasta $24,500 al año antes de impuestos en un 401(k), el plan de retiro del trabajo: cerca del 14% del ingreso de esta familia, justo el nivel que recomiendan muchos profesionales financieros.[13]

$24,500/año

¿Cuándo comienza realmente el retiro?

62 La edad real de retiro del Estadounidense promedio y la más común para comenzar a recibir el Seguro Social, con una reducción permanente de hasta un 30%.

65 Edad elegible para Medicare, el seguro médico federal. La edad promedio para cobrar ha ido subiendo hasta aquí.

67 Edad plena de retiro para las personas nacidas en 1960 o después.

70 Los beneficios dejan de aumentar. Esperar de los 62 a los 70 puede aumentar el beneficio mensual aprox. 76%.

Las pensiones de las empresas están desapareciendo. Se prevé que el fondo del Seguro Social para el retiro se agote en 2032; después, los impuestos cubrirían cerca del 78% de los beneficios previstos. El retiro se apoyaba en tres bases: la pensión, el Seguro Social y tus ahorros. La base que tú construyes para tu retiro es la que realmente puedes controlar.[14]

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado
Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Transporte	**$12,584**
Gastos médicos	**$15,886**
Estilo de vida	**$15,150**
Impuestos	**$43,509**
Educación	**$10,500**
Retiro	**$24,500**
Total	**$174,529/año**

THE AMERICAN DREAM

El costo del Sueño Americano

¡$174,529 al año!

Eso es lo que cuesta vivir el Sueño Americano tal como lo definen los propios Estadounidenses, sumado línea a línea con datos públicos. ¿Cuántas personas que tú conoces ganan esta cantidad?

Claro, el Sueño Americano es subjetivo. Algunos podrían estar contentos con mucho menos. Otros quizá necesiten mucho más. Pero para darle a tu familia una buena vida y seguridad financiera, y para tener la libertad de buscar las oportunidades que te importan, tienes que reunir suficiente dinero para financiar tus sueños.

Si $175,000 al año no son «suficientes», ¿te alcanzaría para tu sueño? Aunque hoy te alcance, ¿qué pasará en el retiro? ¿Vas bien con tus ahorros para que, si dejas de trabajar a los 65, tengas $175,000 para vivir cada año durante 20 o 30 años más?

Si eres como la mayoría de los Estadounidenses, tu respuesta a estas preguntas difíciles sería NO. No ganas lo suficiente. No estás ahorrando lo suficiente. Y la verdad es que, si eres como la mayoría de los Estadounidenses, todavía no tienes un plan para convertir el NO en un SÍ.

La palabra clave es «Todavía».

¿Dos hijos en guardería en lugar de primaria? Súmale $26,368 al año de cuidado infantil, y el costo aumenta a $212,197.[15]

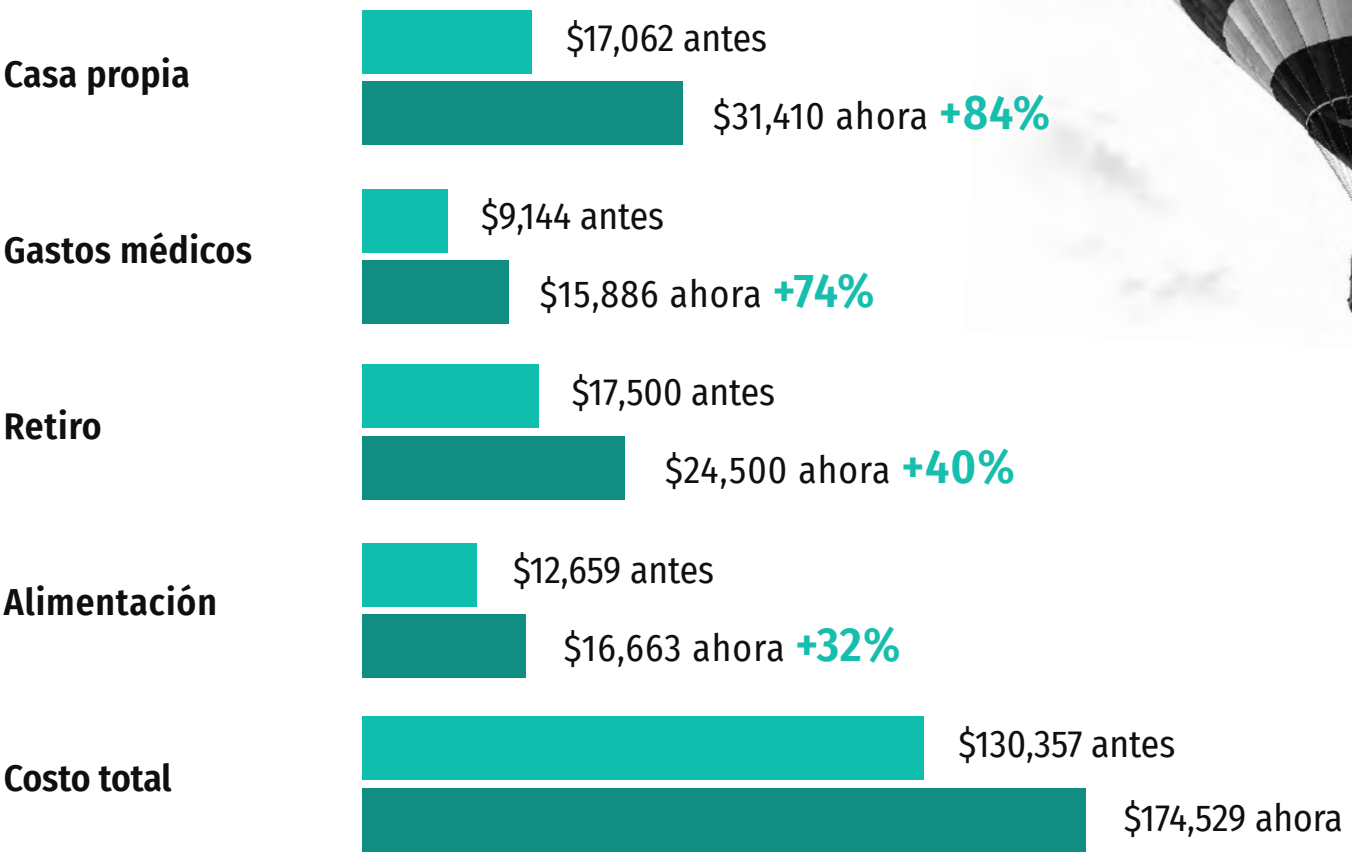
Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Contado

Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Transporte	**$12,584**
Gastos médicos	**$15,886**
Estilo de vida	**$15,150**
Impuestos	**$43,509**
Educación	**$10,500**
Retiro	**$24,500**
Total	**$174,529/año**

THE AMERICAN DREAM

El costo sigue aumentando

Cuando la primera edición de este libro sumó el Sueño, el recibo llegó a $130,357 al año. Esta edición: $174,529. La mayor parte de la subida vino de cuatro líneas, y casi toda, de dos de ellas: la casa y la atención médica.



En solo una década, el Sueño ya cuesta $44,172 más al año.

Cada línea de este recibo es una cifra pública que cambia: el precio de una casa, la tasa de interés de la hipoteca, el costo de una consulta médica, el límite de ahorro de un 401(k). El recibo lleva fecha porque los precios cambian. Todo lo demás en este libro sigue siendo cierto.

Los números dicen una cosa más. Los salarios también subieron, pero más despacio que las dos líneas que más importan. Cuando se publicó la primera edición, el costo era unas dos veces y media lo que ganaba el hogar típico. Todavía es más del doble. El Sueño quedó más o menos igual de lejos que antes, y las familias que lo persiguen no han dejado de correr en todo este tiempo.

La realidad:
La mayoría ni se acerca

Considera esta realidad del hogar estadounidense promedio. No importa qué tan grandes y hermosos sean sus sueños: la mayoría de las familias en EE. UU. se quedan muy lejos de ganar $175,000 al año. El ingreso promedio de los hogares en EE. UU. es de $81,604 al año. La verdad es que no hay un solo estado del país donde el ingreso promedio llegue siquiera a dos tercios del costo.

Nueva York
$85,820

WEALTHWAVE®
The MONEY MILESTONES Company

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Este es el ingreso promedio de los hogares en varios estados de EE. UU.:[16]

California
$100,149

Illinois
$83,211

Georgia
$79,991

Texas
$79,721

Florida
$77,735

Ohio
$72,212

Más alto

Massachusetts
$104,828

Más bajo

Mississippi
$59,127

Todo Estados Unidos
$81,604

Una estadística que toca de cerca

Solo alrededor de 1 de cada 5 hogares en EE. UU.

gana $175,000 o más al año, según la Oficina del Censo de EE. UU.[17]

Si se necesitan $175,000 al año para vivir el Sueño Americano, pero el ingreso promedio de los hogares es de $81,604, ¿qué pasa en la vida real?

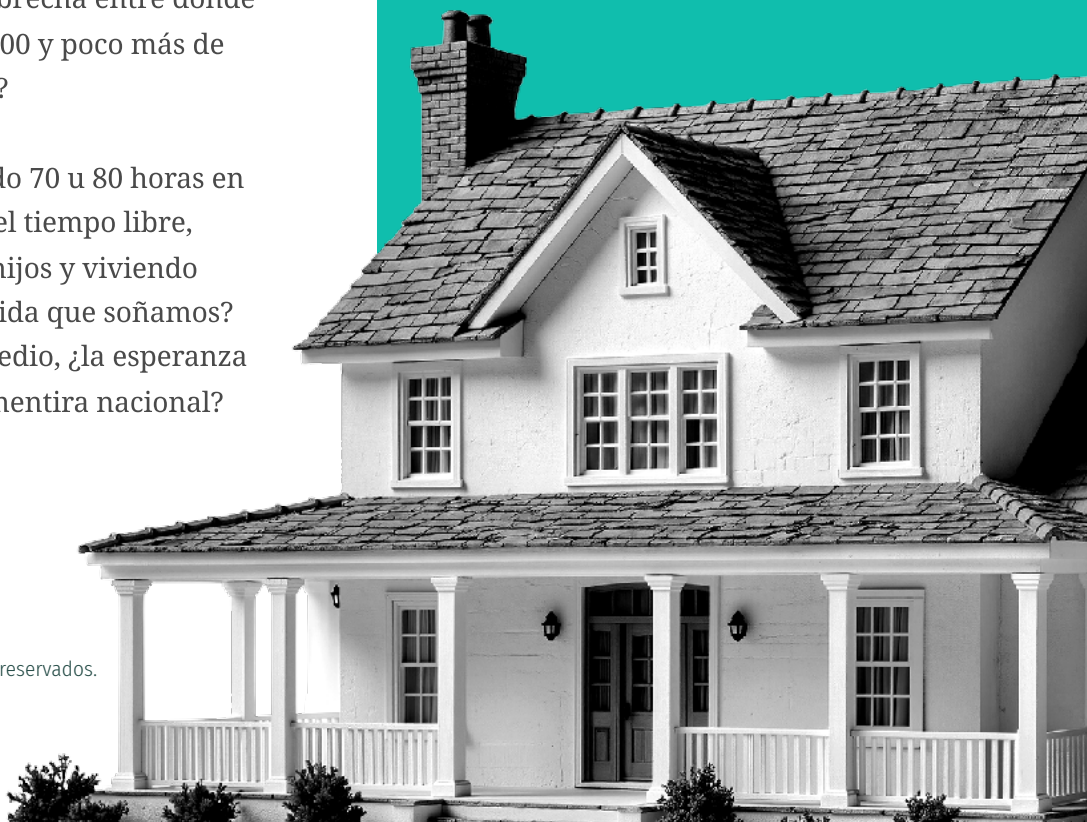
Lamentablemente, mucha gente ha tenido que poner sus sueños en pausa u olvidarlos por completo. Peor aún, ahora tenemos una explicación de por qué tantas familias en todo EE. UU. pasan apuros económicos, sobreviven de cheque en cheque y sufren el estrés de trabajar largas jornadas en empleos que no disfrutan. Cuando apenas te alcanza, el Sueño Americano puede parecer una mentira enorme.

Aparte de ganarse la lotería, ¿cómo va a cerrar el Estadounidense promedio la brecha entre donde está hoy, ganando entre $70,000 y poco más de $80,000 al año, y los $175,000?

Y aunque lo lograra trabajando 70 u 80 horas en varios empleos, sacrificando el tiempo libre, perdiéndose ver crecer a los hijos y viviendo siempre agotado, ¿es esta la vida que soñamos? Para el Estadounidense promedio, ¿la esperanza del Sueño es ahora solo una mentira nacional?

El Sueño Americano cuesta más del doble de lo que gana al año el hogar estadounidense promedio.

¿Cómo podemos cerrar una brecha de ingresos tan grande?



WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

“

Para mí, el Sueño Americano es poder seguir tu propia vocación personal. Poder hacer lo que quieres hacer es una libertad increíble.

— **Maya Lin**
Escultora y artista paisajista estadounidense, diseñadora del Vietnam Veterans Memorial

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Lo que hace la mayoría con un sueño que no pueden pagar

Esto es lo que le pasa a la mayoría de las personas cuando ven esta cifra.
Achican el sueño.

En silencio, con los años, lo van recortando hasta que queda del tamaño de su sueldo, o del tamaño de la oportunidad que creen tener.

La casa más grande se vuelve la que ya tienen. La mejor escuela, la que les toque en el distrito. El viaje, «algún día». El negocio propio, una historia de lo que casi hicieron.

Nadie lo admite ni lo anuncia, pero el sueño se achica a la medida.

Pero hay otra respuesta, y es la manera en que se construyó este país.

Piensa en cómo paga tu familia casi todo lo grande que tendrá en la vida. Nadie paga una casa entera con un solo cheque. Pocos pagan al contado cuatro años de universidad o un auto nuevo. Las metas grandes requieren un plan, un vehículo y dinero que vas poniendo poco a poco. Ahora vuelve a mirar el recibo. La forma de pago dice CONTADO.

Y por eso el Sueño parece imposible. Nadie paga el Sueño Americano al contado. Construyes un plan para poder pagarlo.

Estados Unidos encontró un vehículo para construir esta nación.

Es todo lo que tus sueños necesitan: un vehículo.

No tienes que achicar tus sueños. **Solo necesitas una forma de pagarlos...**

Los sueños necesitan una forma de pago

Aquí está el mismo recibo, reimpreso con una sola línea cambiada.

Financiar un sueño significa un plan, un vehículo y pagos en forma de esfuerzo, sin ningún préstamo de por medio. El plan es la decisión de ir tras esa cifra. El vehículo es un negocio que puede crecer más allá de un salario. Los pagos son el trabajo diario de construirlo.

El resto de este libro trata sobre el vehículo.

Antes, algo que debes saber sobre él. El problema del dinero en este país es más grande de lo que la mayoría cree, crece cada año y casi ninguna escuela enseña a manejar el dinero. Resolver problemas es lo que hacen los emprendedores. La oportunidad es ayudar a las familias de cada barrio de Estados Unidos que pierden la batalla contra sus cuentas bancarias y tarjetas de crédito.

Pero antes del vehículo, todo buen entrenador te diría que empieces por los fundamentos.

Cantidad	1 familia
Período	1 año
Forma de pago	Financiado
Casa propia	**$31,410**
Servicios básicos y ropa	**$4,327**
Alimentación	**$16,663**
Transporte	**$12,584**
Gastos médicos	**$15,886**
Estilo de vida	**$15,150**
Impuestos	**$43,509**
Educación	**$10,500**
Retiro	**$24,500**
Total	**$174,529/año**
Plan	El tuyo
Vehículo	Un negocio
Pagos	Esfuerzo diario

THE AMERICAN DREAM

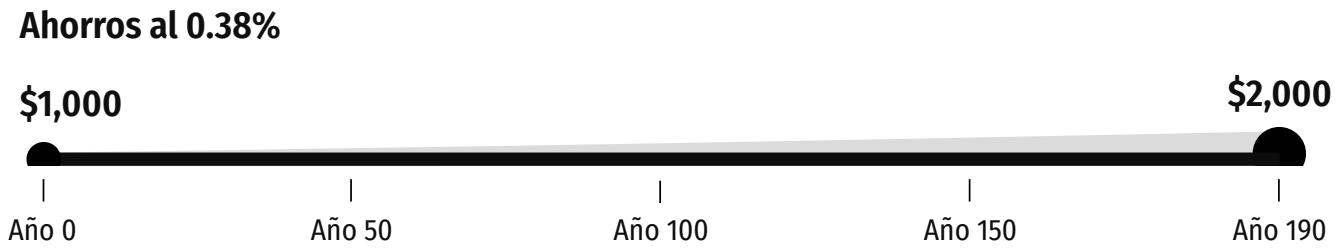
SUEÑO FINANCIADO

FUNDAMENTOS PRIMERO

Esto es un balón de fútbol americano

Vince Lombardi abría cada pretemporada levantando un balón ante jugadores profesionales: «Señores, esto es un balón de fútbol americano». John Wooden empezaba cada temporada en UCLA enseñándoles a sus jugadores, campeones nacionales incluidos, a ponerse los calcetines. Fundamentos primero.

Estos son nuestros fundamentos: en Estados Unidos, la cuenta de ahorros promedio paga 0.38% de interés al año. A esa tasa, el dinero tarda unos 190 años en duplicarse. La tarjeta de crédito promedio cobra más del 20% de interés. Al 24%, un saldo se duplica cada 3 años. Hay billones de dólares (millones de millones) en esas cuentas de ahorros. En tarjetas de crédito hay $1.26 billones ($1,260,000,000,000). Y hay $2.1 billones ($2,100,000,000,000) en 31.9 millones de cuentas 401(k) que la gente dejó atrás al cambiar de trabajo.[18]



Esta es una crisis de educación: el dinero todavía no se enseña en casi ninguna escuela. Cuando Gallup preguntó en qué debería enfocarse el país para que las futuras generaciones puedan alcanzar el Sueño, la educación quedó entre las tres prioridades principales en todos los partidos políticos.[1] El 0.38% y el 24% les están dando una paliza a las familias, y la mayoría nunca ha visto esas dos cifras una junto a la otra.

No puedes vivir el Sueño Americano si tu dinero se duplica cada 190 años y tu deuda, cada 3. Ahí es donde entramos nosotros.

La decisión:
Ahorrar por siglos o construir por años

Si lees el recibo de $175,000 al año y te das cuenta de que tu sueldo no alcanza para cerrar la brecha, tienes dos opciones: **llegar ahorrando o llegar construyendo.**

Ahorrar suficiente dinero para que los intereses cierren la brecha, o construir un negocio que genere el ingreso que necesitas y que pueda crecer mucho más allá.

La primera exige millones en ahorros. La segunda exige emprendimiento: encontrar un problema que la gente necesita resolver y construir un negocio rentable en torno a la solución.

La brecha de ingresos del Sueño Americano es un problema enorme. La necesidad es el problema. Enseñarle a la gente cómo funciona el dinero, y mostrarle cómo pasar a la acción, es el negocio.

Su valor en ahorros

Lo que realmente valen $175,000 al año

CAMINO UNO: LLEGAR AHORRANDO

$3.5 millones

Para financiar el Sueño Americano solo con ahorros, a un rendimiento anual hipotético del 5%, una familia necesitaría $3.5 millones. Empezando desde cero y ahorrando $10,000 al año (cerca del 12% del sueldo mediano), esto es lo que tardaría en reunirlos:

Al 0.38%, cuenta de ahorros promedio[19]	**223 años**
Con un 5% hipotético	**59 años**
Con un 10% hipotético	**36 años**

CAMINO DOS: LLEGAR CONSTRUYENDO

Una decisión y una primera conversación

El costo de una licencia: ese es el capital inicial. Resuelve el problema del que acabas de leer y construye un negocio en torno a él. Un salario tiene tope. Un negocio puede multiplicarse, porque cada familia a la que le enseñas puede convertirse en cliente, y algunas también empiezan su propio negocio.

TUS PRÓXIMOS TRES PASOS

1. Lee el libro

Elige uno de estos libros y léelo en menos de 2 horas.

2. Calcula tus propios números

Empieza con *TheMoneyBooks Common Sense Calculator*, que puedes usar gratis.

3. Pregunta por el negocio

El líder que te dio este libro te mostrará cómo funciona y cómo dar el siguiente paso.

Los números, y la necesidad, nunca mienten. Alguien tiene que enseñarle a Estados Unidos cómo funciona el dinero.

¿Por qué no tú?

La verdad:
Hay un puente para cruzar la brecha

WealthWave es un equipo de líderes de alto rendimiento a la vanguardia de la industria financiera actual. WealthWave ayuda a los Estadounidenses a dominar los conceptos financieros y a acceder a los productos y servicios que necesitan para tener más seguridad financiera. Y lo más importante: si tienes una brecha de ingresos, puedes decidir convertirte en profesional financiero independiente con nuestra compañía.

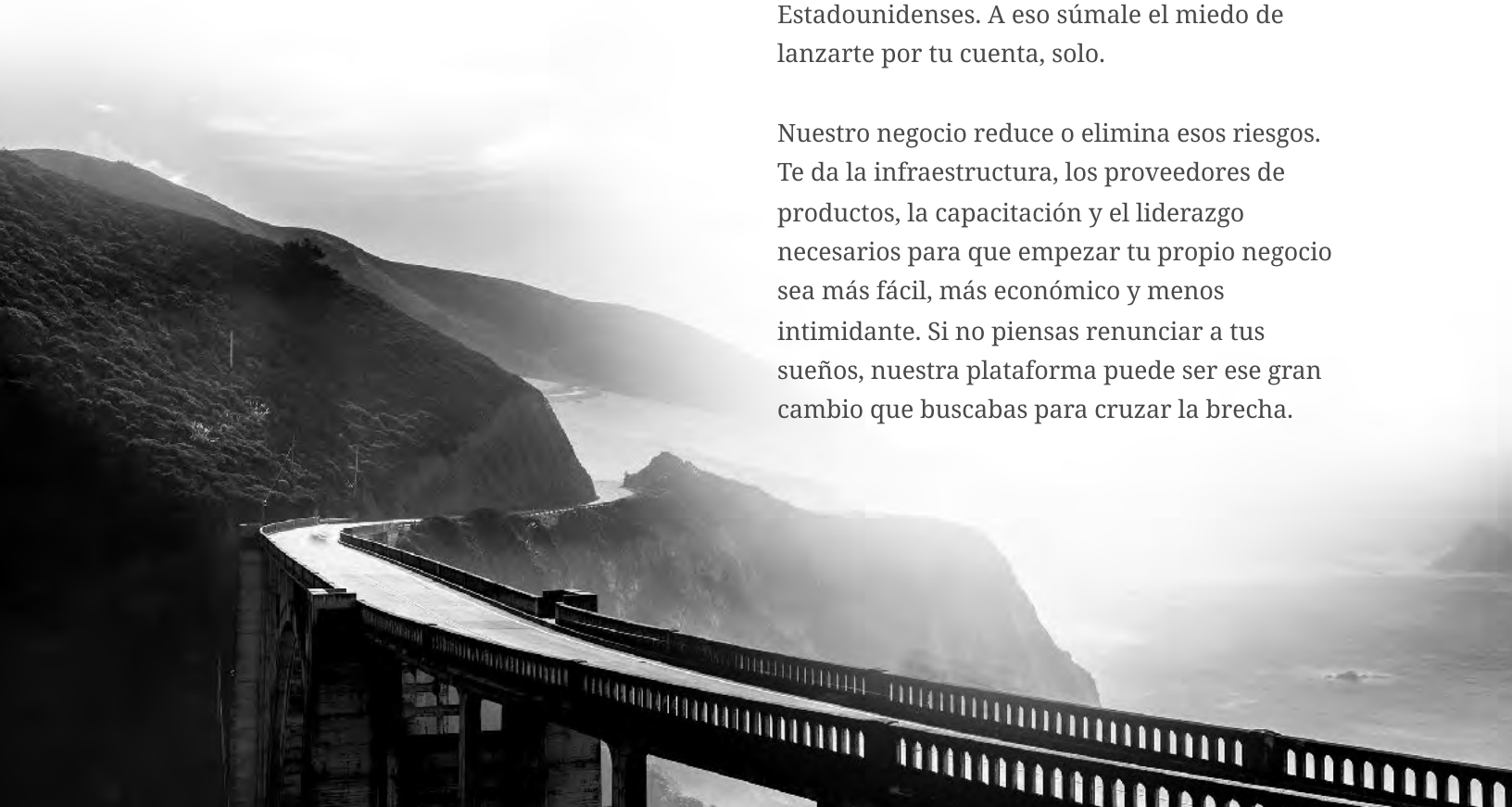
En WealthWave sabemos que es posible cruzar la brecha hasta $175,000 y más allá, porque lo vemos suceder en nuestro equipo todos los días. De todos los niveles de ingresos y de experiencia, de todas las edades, orígenes y nacionalidades, Estadounidenses comunes como tú pasan de un lugar de limitaciones a uno de posibilidades.

Muchos ya les dicen adiós a los topes salariales, al sueldo por hora y a los jefes autoritarios, y le dan la bienvenida a la forma en que siempre se han hecho realidad los sueños en nuestra nación: emprender.

El secreto del Sueño Americano es el emprendimiento. Siempre lo ha sido. Los emprendedores resuelven problemas, y el problema sobre el que acabas de leer es uno de los mayores problemas sin resolver en cada comunidad de Estados Unidos.

¿Por qué no recurre más gente al emprendimiento para cruzar la brecha? El capital inicial, los empleados, la administración, el mercadeo y el inventario son solo algunos de los riesgos que frenan a muchos Estadounidenses. A eso súmale el miedo de lanzarte por tu cuenta, solo.

Nuestro negocio reduce o elimina esos riesgos. Te da la infraestructura, los proveedores de productos, la capacitación y el liderazgo necesarios para que empezar tu propio negocio sea más fácil, más económico y menos intimidante. Si no piensas renunciar a tus sueños, nuestra plataforma puede ser ese gran cambio que buscabas para cruzar la brecha.



El Sueño no requiere licencia

Necesitas licencia para ofrecer productos financieros. Pero no necesitas licencia para presentarle este negocio a alguien.

La mayoría de las personas quieren tener la licencia antes de hablar con nadie, porque no se sienten preparadas. Luego le presentan el negocio a un amigo, el amigo quiere ser cliente, y de repente las dudas desaparecen, las preguntas tienen respuesta y terminan sacando la licencia.

Puedes empezar hoy.

WEALTHWAVE®
The MONEY MILESTONES Company

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

WealthWave: lo que hacemos

En el corazón del Sueño Americano hay una idea sencilla: no importa quién seas ni de dónde vengas, mereces una oportunidad justa de vivir mejor. Creemos que esa oportunidad empieza por entender el dinero. En WealthWave nos enfocamos en cuatro compromisos: Educación financiera, Medición de conocimientos financieros, Oportunidad de emprendimiento y Acceso para cada comunidad. Con TheMoneyBooks, The 7 Money Milestones (los 7 hitos financieros), The Financial Literacy Quiz (prueba de educación financiera), Common Sense Calculator™, eventos en vivo y un equipo nacional de educadores financieros, les enseñamos a las familias cómo funciona el dinero, les mostramos en qué punto están y les damos el siguiente paso.

CUATRO COMPROMISOS	CÓMO LOS CUMPLIMOS
Educación financiera	TheMoneyBooks
Medición de conocimientos financieros	The 7 Money Milestones
Oportunidad de emprendimiento	The Financial Literacy Quiz
Acceso para cada comunidad	Common Sense Calculator
	Eventos en vivo
	Equipo nacional de educadores

Primero enseñamos, y solo atendemos si nos lo piden. Somos un lugar donde la gente aprende las reglas del juego antes de que el juego le cueste caro, donde la esperanza se convierte en un plan y donde las familias construyen juntas su futuro. Porque cuando todos entienden cómo funciona el dinero, el Sueño Americano se convierte en un camino que cualquier familia puede recorrer.

Primero enseñamos. Solo atendemos si nos lo piden.

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Un consultorio llena una agenda
Un negocio llena un estadio

En un consultorio, un profesional atiende a los clientes que puede encontrar por su cuenta. Un negocio es diferente. Tú le presentas el negocio a otras personas. Ellas se lo presentan a otras. Entre las que traes tú y las que traen ellas, llegas a conectar con cientos y, con el tiempo, miles de familias que nunca habrías conocido, a las que nunca habrías llegado con publicidad y con las que jamás habrías esperado cruzarte. En esas conexiones hay amistad, y confianza, y nuestros libros, nuestros medios y nuestros líderes le dan credibilidad a cada una de ellas.

Nuestro plan de compensación ofrece cuatro formas distintas de generar ingresos y crecer en cada etapa de tu éxito. **Así se ve...**

Ingreso personal

Los asientos que llenas tú, enseñando a los clientes los conceptos y las herramientas que son el corazón de nuestra misión.

Ingreso de equipo

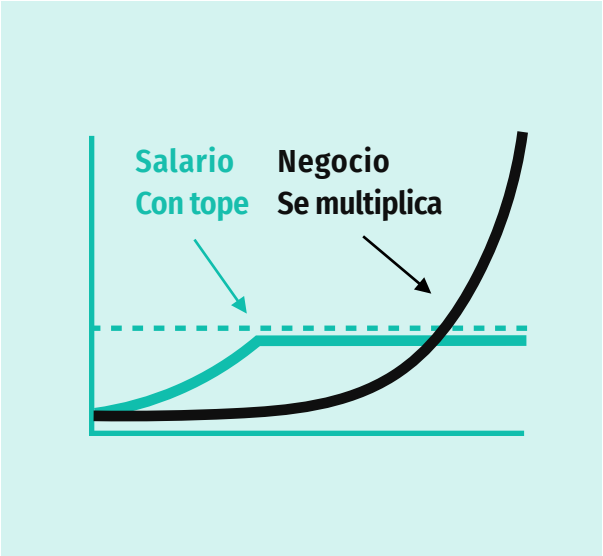
Los palcos del estadio que llena tu gente a medida que formas un equipo.

Ingreso por expansión

Un estadio nuevo en una ciudad nueva, cuando tu equipo se ramifica y se expande.

Ingreso por bonos

El marcador, a medida que un mayor éxito desbloquea los fondos para los bonos de la compañía.



Los salarios tienen tope.
Un negocio puede multiplicarse.

Un salario tiene un techo, y lo fija otra persona. Un negocio tiene otra forma. Se multiplica, porque cada persona a la que ayudas a crecer empieza a ayudar a otros. Se puede ganar dinero, y es fruto de ayudar a la gente.

Los ingresos no están garantizados ni son típicos, y muchas personas no alcanzan el mismo nivel de éxito. Los resultados individuales varían.[19]

Reinvéntate: lo que haces ahora será simplemente tu «ocupación anterior»

Cuando naciste, nadie te puso el sello de una ocupación para el resto de tu vida. Puedes reinventarte y ser una persona totalmente nueva, con una carrera totalmente nueva. Nuestros líderes lo hicieron. Eran contadores, enfermeros, contratistas, agentes de bienes raíces, mecánicos, maestros, asistentes de vuelo y programadores, y tuvieron casi todo tipo de trabajo que te imagines. La mayoría empezó cerca del ingreso mediano. Lo que los sacó del promedio es que cerraron la brecha de ingresos, y hoy van camino a su versión del Sueño Americano, o ya la viven.

Para nosotros, es predecible. Trae tu pasión, tu esfuerzo, tu trabajo duro, y déjate guiar. Permítenos compartir el sistema contigo y guiarte en tus primeros pasos. Puedes convertirte en un líder empresarial de élite, reinventarte más allá de tu ocupación actual y de los límites de tu sueldo, y construir lo que viniste a construir.

Lo que aporta WealthWave

- Un sistema probado, The Leadership Factory, que te guía paso a paso mientras arrancas y creces
- Un camino que seguir, y mentores y coaches que ya lo recorrieron
- Tecnología, herramientas y capacitación, incluido el apoyo para obtener la licencia
- Proveedores de productos y una plataforma con la infraestructura ya construida
- Una marca con libros en Amazon y líderes en televisión: la credibilidad llega antes que tú

Lo que aportas tú

- Pasión por el sueño de tu familia
- Esfuerzo y trabajo duro
- Disposición para dejarte guiar
- Una decisión y una primera conversación

El problema sigue creciendo, y todavía casi ninguna escuela enseña a manejar el dinero. Para quien resuelve problemas, esa es una gran oportunidad.

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Debes soñar y actuar al mismo tiempo

Ahora, ¿cómo vas a cerrar tu propia brecha financiera, la que hay entre donde estás hoy y tu Sueño Americano? Si te preguntas si podrías construir tu propio negocio con WealthWave, entonces acabas de leer el libro indicado.

Nuestra filosofía es que los sueños se hacen realidad con acción. Necesitas las dos cosas. Una vez que decidas explorar un negocio con WealthWave, hay tres formas de empezar. Trabaja con tu líder de WealthWave para elegir la opción que mejor se adapte a ti y a tu situación.

MANTÉN ABIERTAS TUS OPCIONES

3 opciones para empezar

Cliente

Aumenta tu conocimiento financiero

Usa nuestras estrategias para asegurar tu futuro financiero

Medio tiempo

Conviértete en profesional financiero con licencia

Elige tu horario y construye tu negocio a tu manera

Tiempo completo

Construye un negocio sin limitaciones

Aprovecha una amplia variedad de incentivos

La misión de WealthWave es mostrarle a Estados Unidos que el Sueño sigue vivo y fuerte. Con el apoyo de nuestra plataforma y sistema de negocio, nuestra trayectoria comprobada y nuestro equipo de líderes de clase mundial, esperamos que creas, como nosotros, que puede ser tu realidad.

Nunca dejes de soñar. Nunca dejes de actuar. La combinación de estas dos ideas forma la mentalidad central que impulsa nuestro éxito en WealthWave. Si tus sueños son demasiado importantes para renunciar a ellos, tu siguiente paso es actuar. Comunícate con el líder de WealthWave que te dio este libro. ¡Agenda una reunión hoy y exploremos juntos el futuro!

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

“

El futuro pertenece a quienes creen en la belleza de sus sueños.

— **Eleanor Roosevelt**
Diplomática y activista estadounidense, la primera dama con más tiempo en el cargo en la historia de Estados Unidos

“

Todos nuestros sueños se pueden cumplir, si tenemos el valor de perseguirlos.

— **Walt Disney**
Animador, productor de cine y empresario del entretenimiento estadounidense, pionero de los dibujos animados y cofundador de The Walt Disney Company.

WEALTHWAVE®

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados.

Sobre el autor

Tom Mathews, CFEd®

Tom Mathews es fundador y CEO de WealthWave® y un Certified Financial Educator® que ha dedicado su vida adulta a una misión: elevar la educación financiera en todo Estados Unidos y formar líderes que enseñen a las familias cómo funciona realmente el dinero.

Entró en la industria financiera en 1982, cuando el Dow Jones Industrial Average rondaba los 800 puntos y el precio promedio de una casa nueva era de unos $70,000. Hoy esa casa cuesta $393,800, más de cinco veces aquel precio. Desde entonces ha estado al frente en cada auge, crisis, desplome y repunte, y ha visto subir el costo del Sueño Americano todo ese tiempo.

Su convicción se forjó en la mesa de la cocina. En sus inicios, Tom se sentaba con familias trabajadoras y veía repetirse la misma historia: gente buena que perdía lo que había ganado por reglas que nunca nadie le enseñó. Decidió que lo más rápido para cambiarlo no era ir mesa por mesa. Era formar un ejército de maestros.

A lo largo de cuatro décadas, les ha presentado el negocio a miles de emprendedores en toda Norteamérica y los ha capacitado y guiado como mentor: personas que empezaron en ocupaciones comunes y construyeron negocios enseñándoles a sus comunidades cómo funciona el dinero.

Tom es quien inspiró la serie TheMoneyBooks®, que ha aparecido más de 500 veces en ABC, CBS, CNBC, FOX, NBC, Newsweek, The Wall Street Journal y SiriusXM. *El impacto del costo* suma lo que cuesta el Sueño. La obra de toda la vida de Tom es mostrarles a las familias cómo pagarlo.

Tom y su esposa, Cindy, viven en Alpharetta, Georgia, cerca de sus hijas y sus nietos.

Envía un correo a Tom: tom@wealthwave.com

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados. No reproduzca, imprima, retransmita, copie, distribuya, publique ni venda el contenido de ninguna versión electrónica o impresa de esta publicación sin permiso previo por escrito.

Fuentes

1. MCAAD-Gallup American Dream Study, del 7 de enero al 4 de marzo de 2026, 6,381 adultos en EE. UU. (news.gallup.com).
2. Archbridge Institute con NORC at the University of Chicago, The American Dream Snapshot, abril de 2026, 2,069 encuestados.
3. U.S. Census Bureau y HUD, Monthly New Residential Sales, julio de 2026: precio mediano de venta de casas nuevas vendidas, $393,800.
4. Freddie Mac Primary Mortgage Market Survey, 3 de septiembre de 2026: tasa fija a 30 años, 6.71%. La cuota supone un pago inicial del 10%; mantenimiento al 1% del precio de compra; impuestos a la propiedad incluidos en la línea de impuestos; seguro de vivienda excluido.
5. U.S. Bureau of Labor Statistics, Consumer Expenditure Survey, promedios de 2024 por unidad de consumo: electricidad $1,833; gas natural $493; ropa y servicios relacionados $2,001; entretenimiento $3,609; comida fuera de casa $3,945; servicios telefónicos $1,460; cuidado personal $978; varios $1,218.
6. USDA Center for Nutrition Policy and Promotion, Official USDA Food Plans: Cost of Food at Home, junio de 2026: plan de costo moderado para una pareja con hijos de 6 a 8 y de 9 a 11 años, $1,388.60 al mes.
7. AAA, Your Driving Costs 2025: SUV mediana a 15,000 millas al año.
8. Milliman, 2026 Milliman Medical Index: $37,824 para una familia hipotética de 4; parte del empleado del 42% (27% en aportes por nómina, 15% en gastos de bolsillo).
9. NerdWallet 2026 Summer Travel Report, realizado por The Harris Poll, febrero de 2026: gasto promedio planificado de $3,940 en vuelos y alojamiento.
10. Criterio fiscal: tasa efectiva combinada del 30% sobre el ingreso tributable, el mismo método de la primera edición (formulación de Citizens for Tax Justice vía USA TODAY, 2014). Los ahorros para la universidad y los aportes al 401(k) se consideran antes de impuestos.
11. College Board, Trends in College Pricing 2025: matrícula y cuotas de universidades públicas de cuatro años para residentes del estado, $11,950 para 2025-26.
12. Los ahorros para la universidad de $2,500 por hijo al año y los gastos del año escolar de $5,500 para dos hijos son supuestos de planificación coherentes con la primera edición, ajustados por inflación.
13. Internal Revenue Service, límite de aplazamientos electivos al 401(k) para 2026: $24,500.
14. USA TODAY, «What's the real retirement age in America?», 29 de agosto de 2026, que cita al Employee Benefit Research Institute, al Transamerica Center for Retirement Studies y a la Social Security Administration; 2026 Social Security Trustees Report: agotamiento del fondo fiduciario de retiro proyectado para 2032, con el 78% de los beneficios programados pagaderos después.
15. Child Care Aware of America, Child Care in America: 2025 Price and Supply: precio anual promedio nacional de $13,184 por niño.
16. U.S. Census Bureau, American Community Survey 2024, estimaciones a un año: ingreso mediano de los hogares de Estados Unidos y de cada estado.
17. U.S. Census Bureau, Current Population Survey 2025 Annual Social and Economic Supplement: distribución del ingreso de los hogares en 2024; porcentaje de hogares por encima de $175,000 interpolado entre los tramos de $150,000-$200,000.
18. FDIC National Rates, agosto de 2026: cuentas de ahorros, 0.38%. Federal Reserve Bank of New York, Household Debt and Credit Report, segundo trimestre de 2026: saldos de tarjetas de crédito, $1.26 billones ($1,260,000,000,000). Capitalize, análisis de 401(k) olvidados, septiembre de 2025: $2.1 billones ($2,100,000,000,000) en 31.9 millones de cuentas. Los tiempos de duplicación usan la Regla del 72.
19. Las tasas de 5% y 10% son hipotéticas y solo con fines ilustrativos; los años se calcularon con TheMoneyBooks Common Sense Calculator. Los ingresos no están garantizados ni son típicos, y muchas personas no alcanzan el mismo nivel de éxito. Los resultados individuales varían.
20. Los ingresos no están garantizados ni son típicos, y muchas personas no alcanzan el mismo nivel de éxito. Los resultados individuales varían. Los asociados son contratistas independientes, sin importar su título o designación en el campo.

WealthWave, LLC es una compañía de mercadeo de servicios financieros.
Sede de WealthWave: 190 Bluegrass Valley Parkway, Alpharetta, GA 30005.

© 2026 WealthWave, LLC. Todos los derechos reservados. No reproduzca, imprima, retransmita, copie, distribuya, publique ni venda el contenido de ninguna versión electrónica o impresa de esta publicación sin permiso previo por escrito.