

NOWOCZESNA PLATFORMA PRODUKTOWA DLA BANKÓW

- połączenie doświadczenia,
technologii i współpracy

Strategia rozwoju – specjalistyczne
usługi uzupełniające

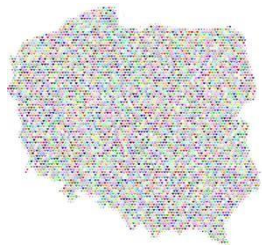


B A S E M E N T

assecO

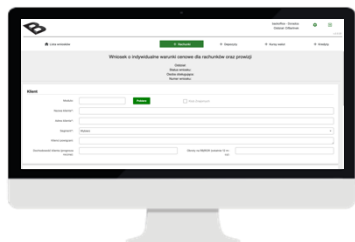
Rzeszów – 10.09.2025

STRUKTURA DZIAŁALNOŚCI B A S E M E N T



17 lat na rynku - specjalizacja: tworzenie oprogramowania

✓ BRANŻA
BANKOWA



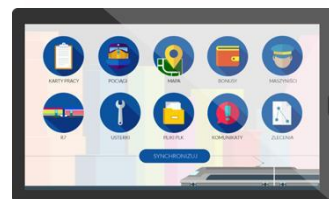
✓ BRANŻA
KOLEJOWA



Freightliner PL



HITACHI
Inspire the Next



✓ BRANŻA
TRANSPORTOWA/MIEJSKA –
SMART CITY



Gmina
Włoszakowice

GŁÓWNE PRODUKTY – 2025

BASEMENT

B KANTOR

PLATFORMA WALUTOWA

nr. 1 wśród
wybieranych



SZYBKOŚĆ

BEZPIECZEŃSTWO

WYMIANA WALUT
ONLINE

BASEMENT.PL

BASEMENT

NEGOCJATOR

REJESTR ODSTĘPSTW



TRANSPARENTNOŚĆ

AUTOMATYZACJA

ELASTYCZNOŚĆ

BASEMENT.PL

BASEMENT

PUBLIKATOR

TRWAŁY NOŚNIK



BEZPIECZEŃSTWO

OSZCZĘDNOŚĆ

WYGODA

BASEMENT.PL

BASEMENT

Uruchom to u siebie - z naszym wsparciem

PROGRAM LOJALNOŚCIOWY

NOWY WYMIAR RELACJI BANK-KLIENT

Dlaczego warto?



Większa sprzedaż produktów



Nowoczesny bank



Lojalny klient



Przewaga nad konkurencją

BASEMENT
SPRAWDZONY DOSTAWCA

- proste wdrożenie
- gotowe rozwiązanie
- wysoka elastyczność



Zeskanuj
i sprawdź jak
działa panel
klienta

Nowoczesne rozwiązania cyfrowe dla banków spółdzielczych

BASEMENT

GŁÓWNE PRODUKTY BASEMENT – DZIAŁAJĄ ZAWSZE NA KAŻDEJ DRODZE ROZWOJU



def2000/2500/CUI



def3000/WPI



def3000/ASSECO BooX

B A S E M E N T

KANTOR WALUTOWY ONLINE

Wzrost przychodów walutowych z
prowizji - przykłady

Przed nami okres spadających stóp
procentowych!



B A S E M E N T

KANTOR WALUTOWY ONLINE – STATUS WDROŻEŃ

SGB – 117 BANKÓW

BPS – 79 BANKÓW

BANKI NIEZRZESZONE – 4

ŁĄCZNIE – 200



23 BANKI – (PONAD POŁOWA) Z DZISIEJSZEGO SPOTKANIA NIE POSIADA JESZCZE KANTORU WALUTOWEGO – ZACHĘCAMY DO UZUPEŁNIENIA OFERTY

B A S E M E N T

KANTOR WALUTOWY ONLINE – zrealizowane w 2024 i 2025

- ✓ Automatyczne zakładanie klienta w Asseco - **jest!**
- ✓ Rachunek walutowy – otwarcie przez bankowość internetową/mobilną –
jest!
- ✓ Karta wielowalutowa (BPS) - **jest!**
- ✓ Integracja z Bankiem BPS - **jest!**
 - kursy walut online
 - automatyczne domykanie pozycji walutowej
- ✓ dostosowanie umów do Rozporządzenia DORA –
jest!
- ✓ WCAG – w trakcie
- ✓ Wdrożenie kantoru dla Banku BPS S.A. – w trakcie



KANTOR WALUTOWY ONLINE – PULPIT KLIENTA DLA DORADCY

B A S E M E N T

- Lista klientów
- Grupy klientów
- Raporty
- Parametry systemowe
- Kursy walut**

Zalogowany użytkownik: backoffice henryk
Uprawnienia: Operator biznesowy
Tryb działania: Sesja poza godzinami
v.1.3.47

- Wstrzymaj sesję
- Wyloguj

Prezentowane kursy są kursami bazowymi.
Po wskazaniu klienta i wpisaniu kwoty waluty pojawią się kursy dla wskazanego klienta

Dla klienta
SUPER SPÓŁKA RABARBAR S.A.

Dla kwoty waluty
100000

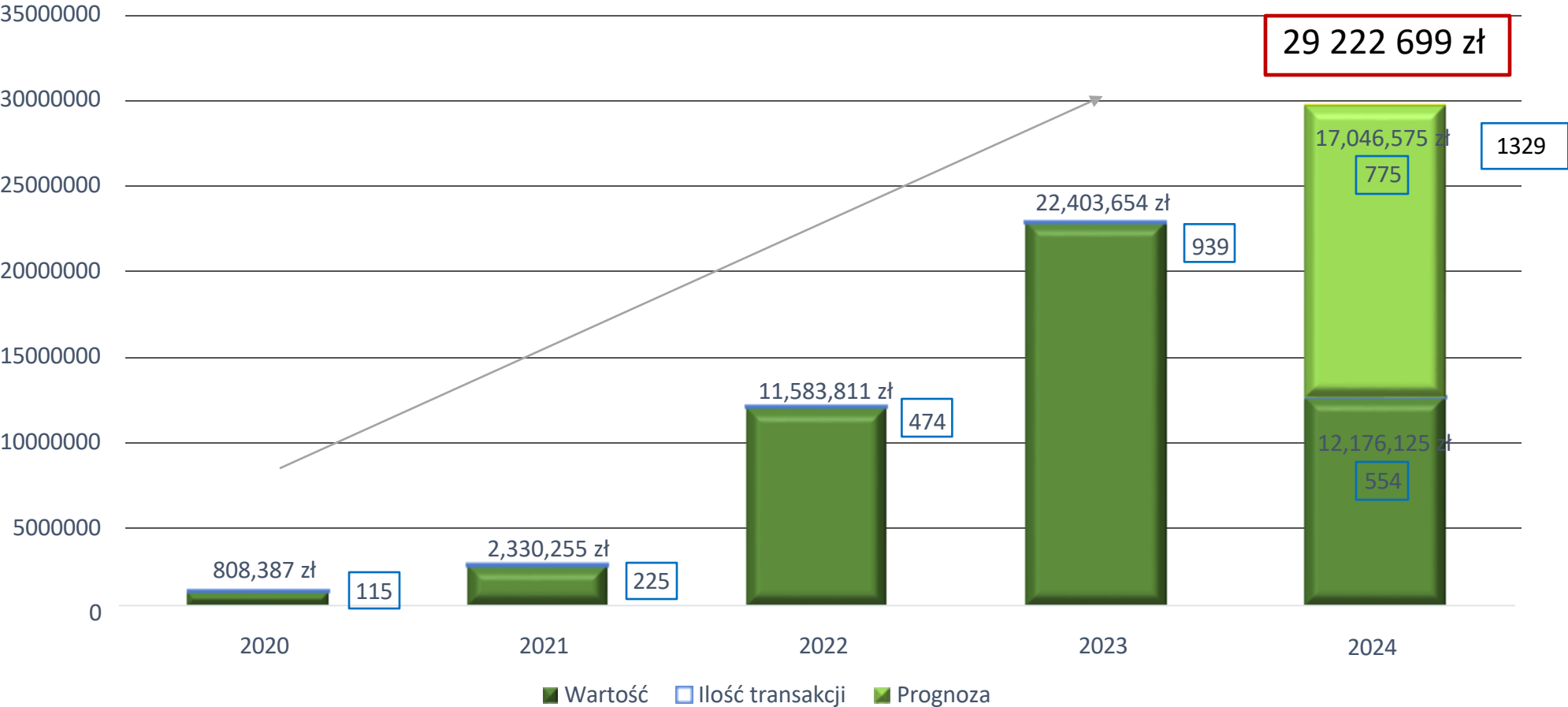
Wyczyść

 EUR/PLN wczoraj o 19:00	 USD/PLN wczoraj o 18:57
4,1496 Sprzedaje 4,3663 Kupuje	3,5239 Sprzedaje 3,7394 Kupuje
 GBP/PLN wczoraj o 19:00	 CHF/PLN wczoraj o 18:59
4,8065 Sprzedaje 5,0265 Kupuje	4,4791 Sprzedaje 4,6433 Kupuje

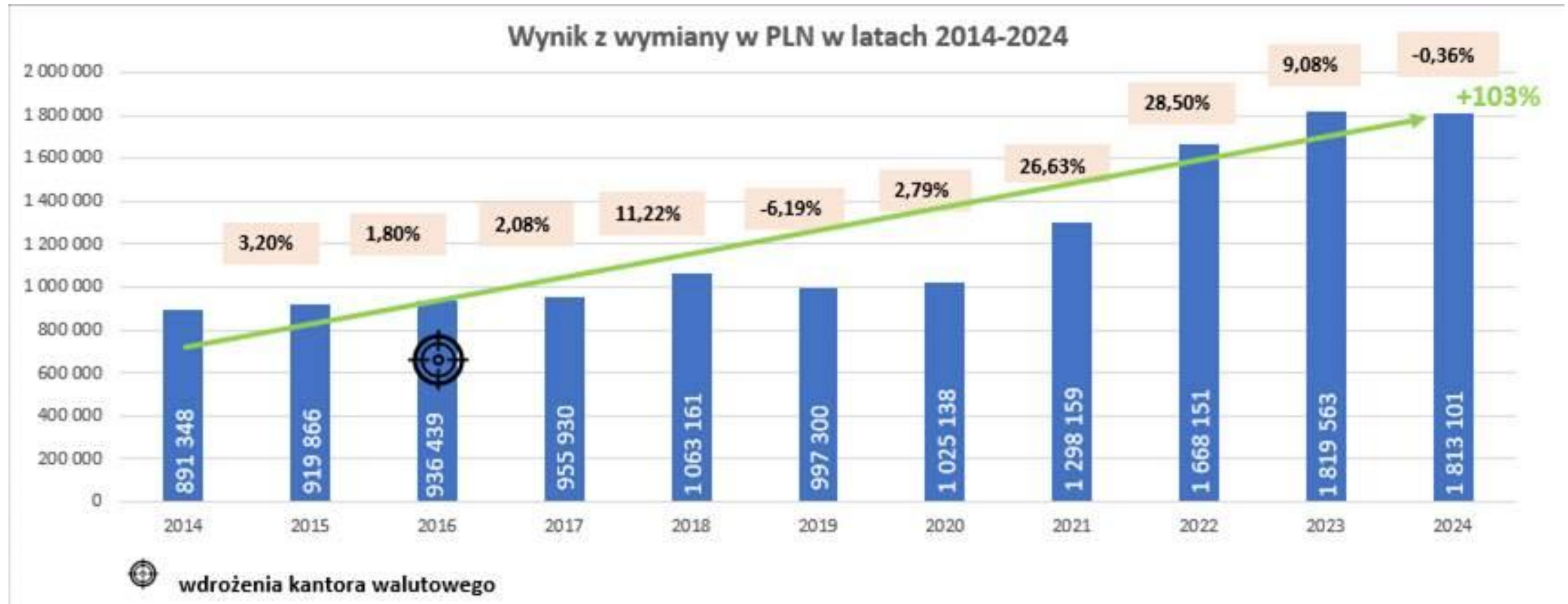
DOCHODY DLA BANKÓW – ROZWÓJ Z KANTOREM



Bank Spółdzielczy
Ziemi Kaliskiej



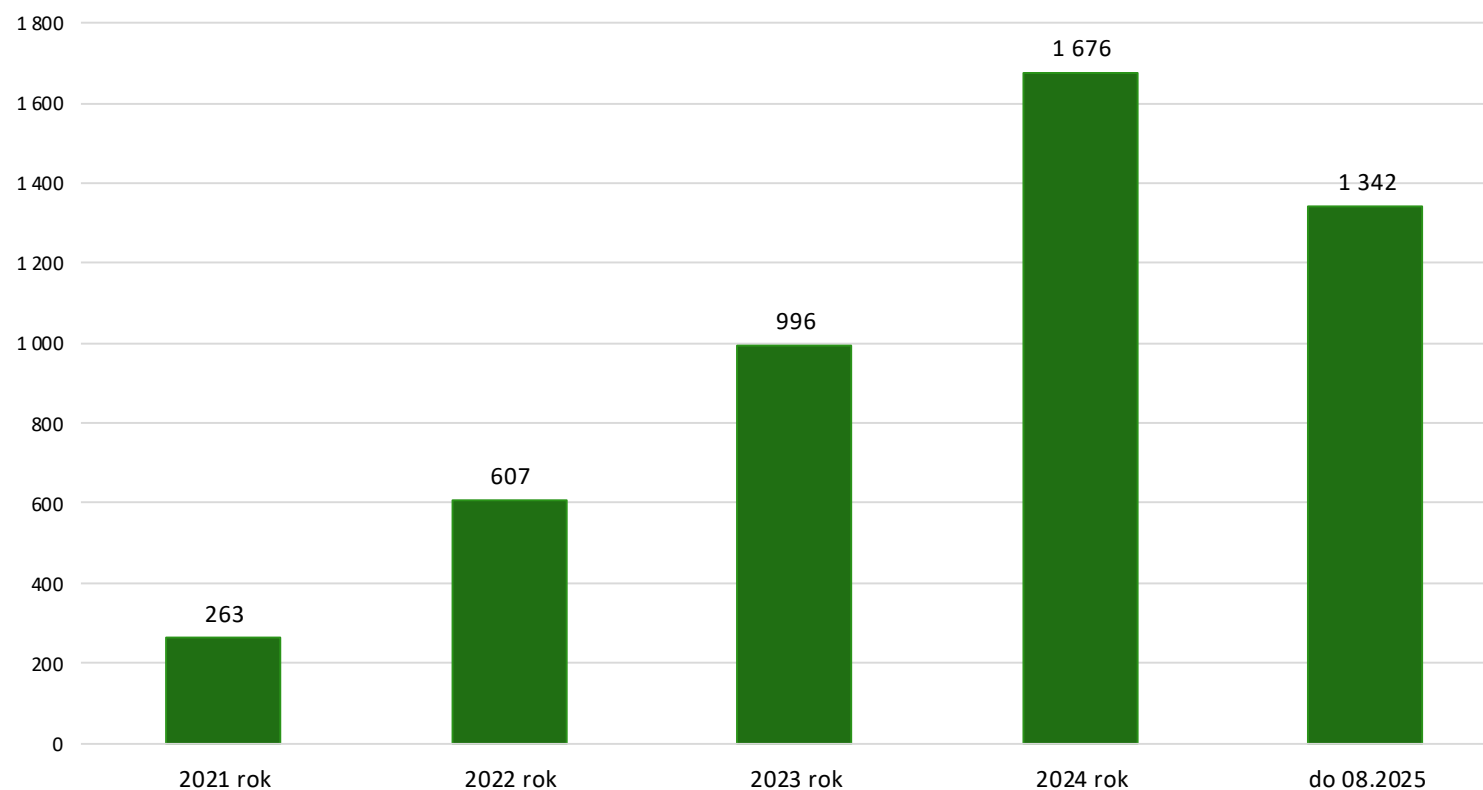
DOCHODY DLA BANKÓW – ROZWÓJ Z KANTOREM



***2021 rok wdrożenie automatycznej aktywacji kantoru przez klienta i wydłużenie godzin funkcjonowania kantoru na 24h/7/365**

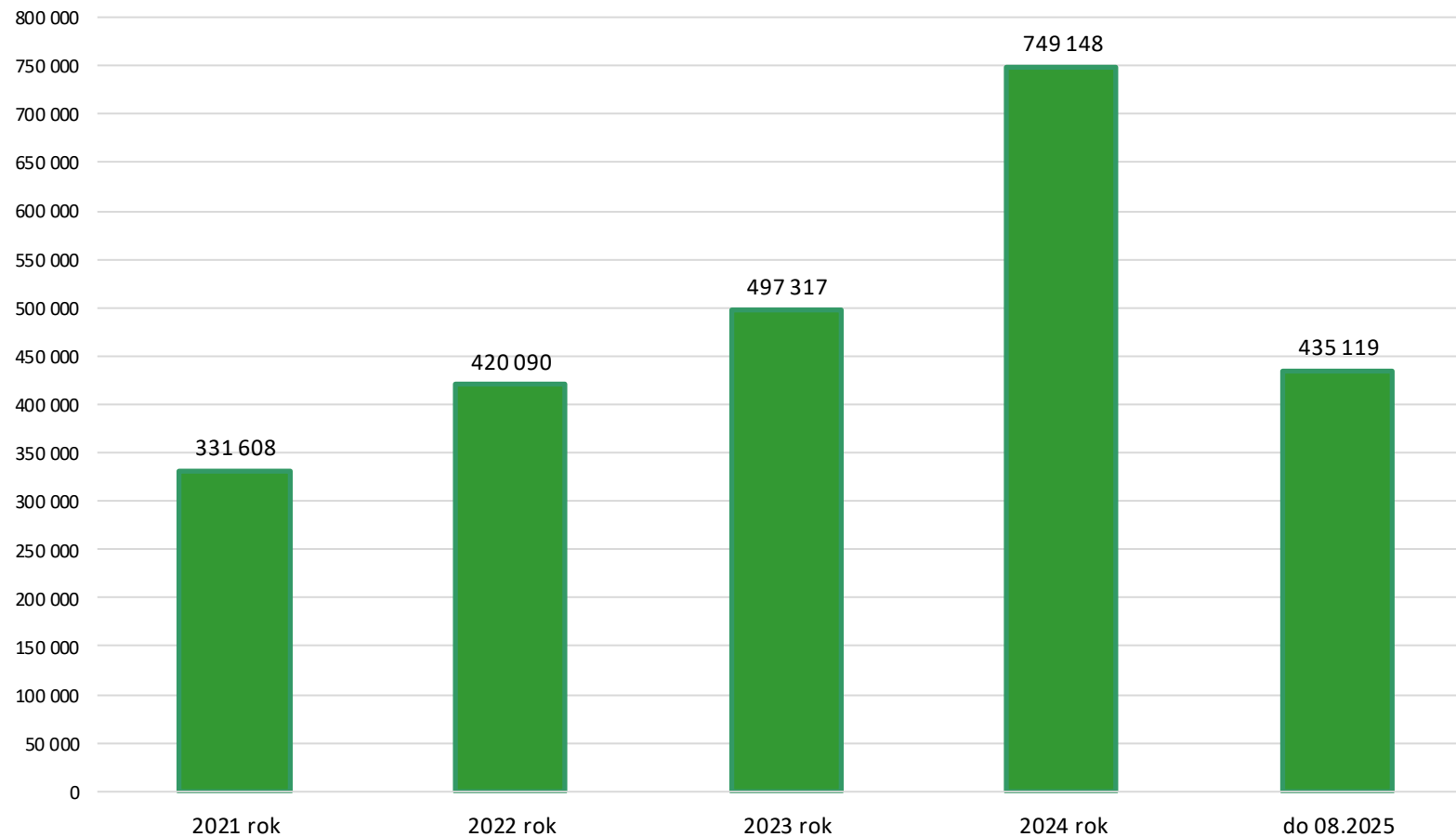
Ilość transakcji walutowych w latach 2021-31.07.2025 (dane w sztukach)

Proгноza 2300



Wynik z pozycji wymiany w latach 2021-31.07.2025 (dane w zł)

Proгноza 850 000



PAKIET WALUTOWY DLA BANKÓW GRUPY BPS – MUST HAVE

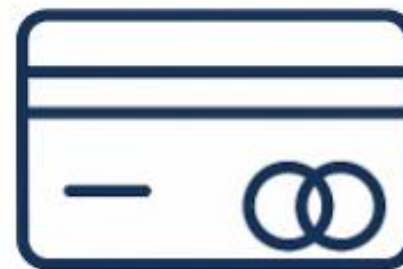
Mamy TO!



NOWE KONTO
WALUTOWE
PRZEZ BANKOWÓĆ
24H



AKTYWACJA
KANTORU
AUTOMATYCZNA
24H



KARTA
WIELOWALUTOWA

assecO

3 A S E M E N T

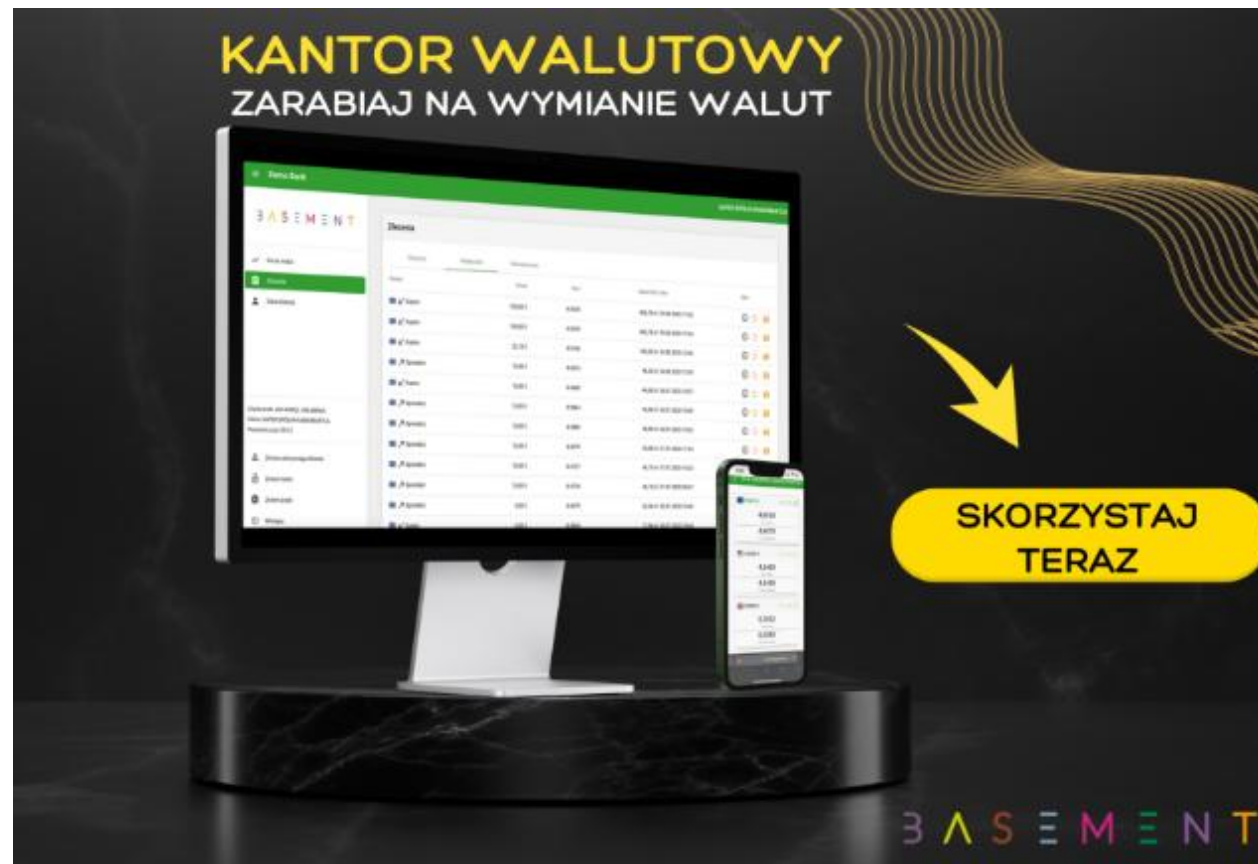


Grupa BPS

Banki Spółdzielcze i Bank BPS

PROMOCJA CENOWA NA KANTOR MUST HAVE

- 50% rabatu na opłatę miesięczną na kantor walutowy przez 6 miesięcy od wdrożenia
- podpisanie umowy z Basement przez Bank do 10 października 2025
- 0 zł za wdrożenie i szkolenie dla Banku

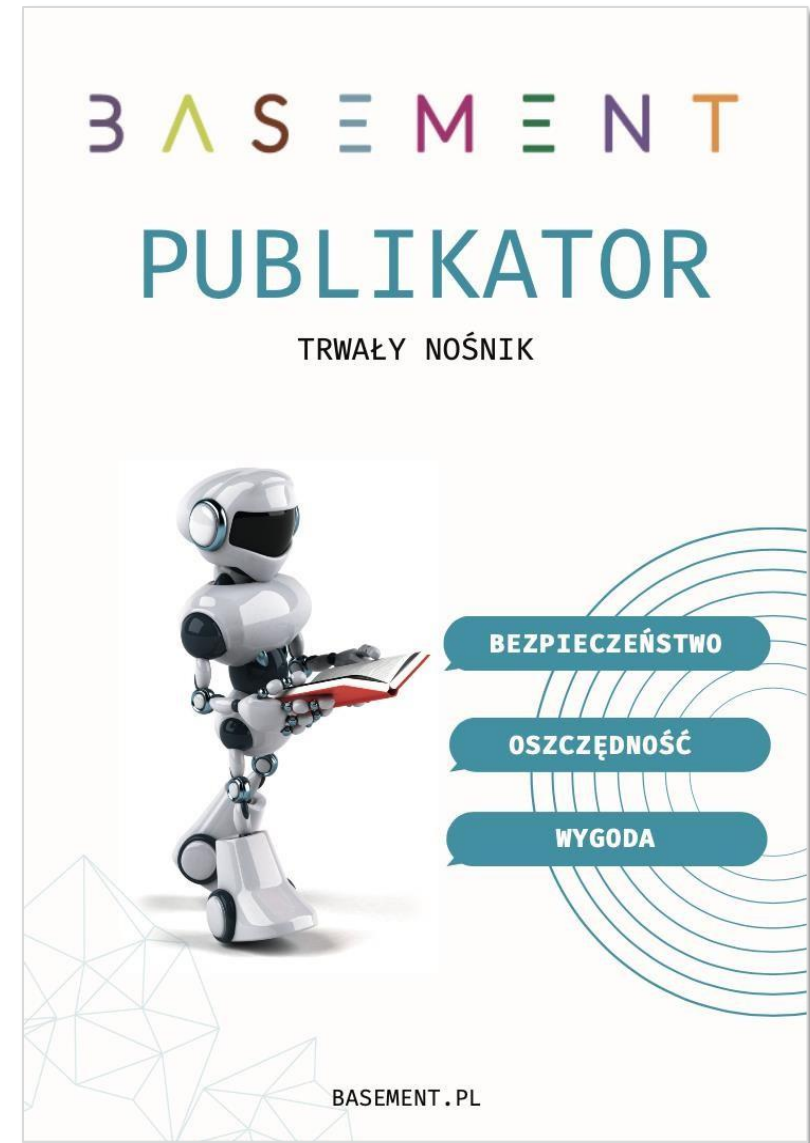


B A S E M E N T

PUBLIKATOR

Trwały nośnik

Coraz więcej obowiązków
informacyjnych i cyfryzacja procesów
obsługi klienta



B A S E M E N T

PUBLIKATOR – TRWAŁY NOŚNIK – STATUS WDROŻEŃ



SGB – 128 BANKI

BPS – 32 BANKI

BANKI NIEZRZESZONE – 2

ŁĄCZNIE – 162

32 BANKI – Z DZISIEJSZEGO SPOTKANIA NIE POSIADAJĄ TRWAŁEGO NOŚNIKA

PUBLIKATOR – TRWAŁY NOŚNIK – PAKIET FUNKCJONALNY 2025

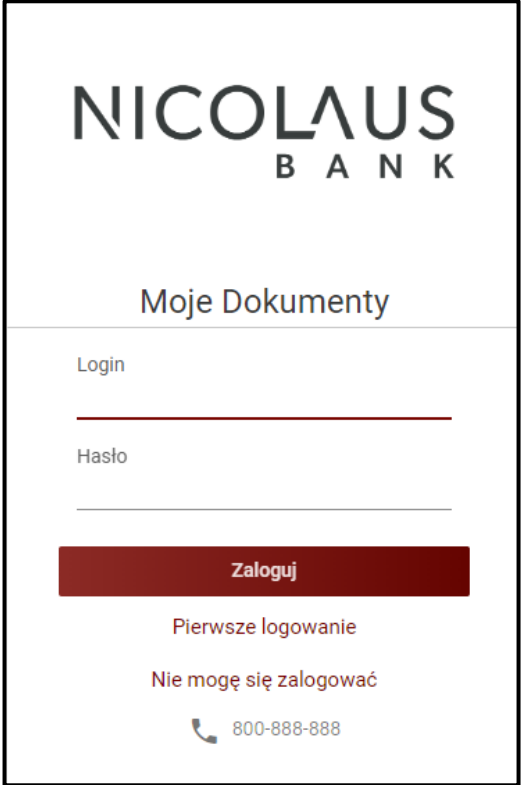
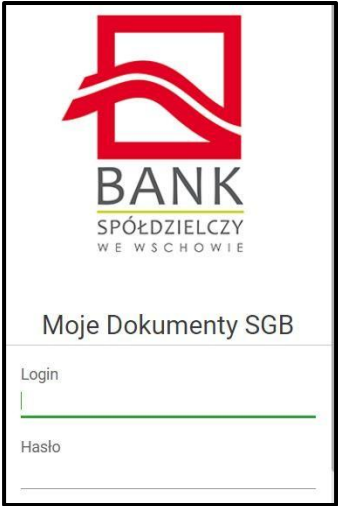
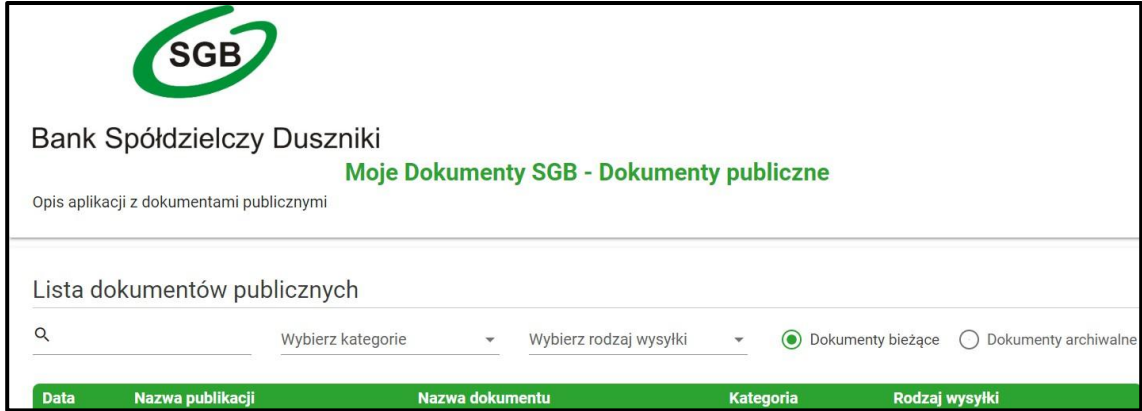
- Dokumenty prywatne/publiczne - **wdrożone**
- Portal dla klienta na stronie www (obsługa nowego klienta) - **wdrożone**
- Moduł zbierania zgód od Asseco - **wdrożone**
- Aplikacja OCR BASEMENT – **automatyczne wysyłanie harmonogramów kredytowych, PADy - gotowa**
- Obsługa firm i rolników – **wdrożone**
- Adresowanie po produktach – **wdrożone**
- Pełna integracja po API z Asseco WPI - procesy zdalne - (zakładanie klienta online, integracja otwarcie konta + kredyt online + komunikacja masowa do klientów moduł Asseco - **wdrożone**)

PUBLIKATOR – TRWAŁY NOŚNIK – 2025 ROZWÓJ

Zmiany zrealizowane w ramach Komitetu Sterującego z Verdit i Bankami

1. Indywidualny branding aplikacji HCPublikator.
2. Wysyłka jednorazowych haseł na adres e-mail.
3. Wdrożenie modułu bankowości zdalnej – dwukierunkowa komunikacja
4. Agregowanie wysyłanych dokumentów oraz powiadomień SMS.
5. Nowość: Profile zaufane.
6. WCAG – ustawa o dostępności
7. API do zewnętrznych systemów – podpis cyfrowy, podpis na tablecie, proces kredytowy, otwarcie rachunku

PERSONALIZACJA TRWAŁEGO NOŚNIKA



PUBLIKATOR - TRWAŁY NOŚNIK – przykłady migracji z innych rozwiązań na projekt zrzeszeniowy

NICOLAUS
BANK



**Bank Spółdzielczy
w Starej Białej**

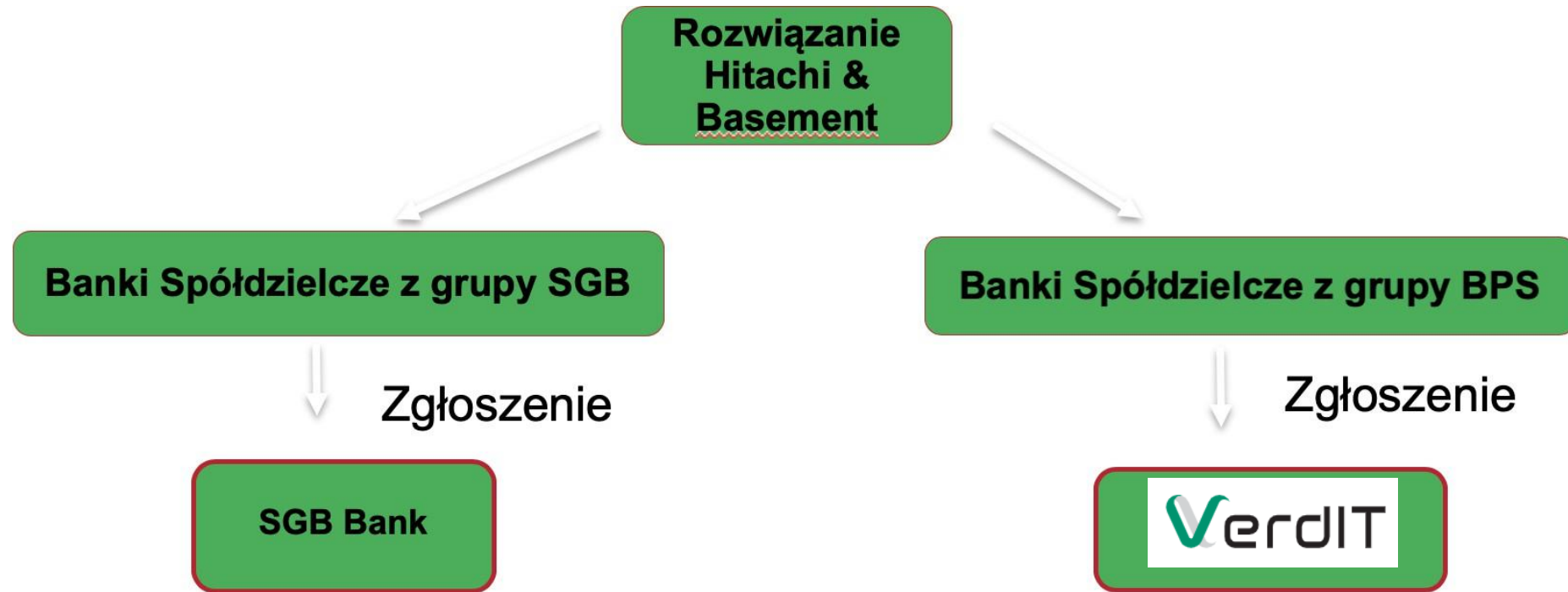


KOLEJNE MIGRACJE W TRAKCIE

B A S E M E N T

SCHEMAT WDROŻENIA – NA DZIŚ BEZ ZMIAN

Możesz to mieć nawet w kilka dni roboczych!



Brak inwestycji w infrastrukturę po stronie Banku!

PUBLIKATOR – TRWAŁY NOŚNIK - PLAN DALESZEGO ROZWOJU



MINIMALNY PAKIET FUNKCJONALNY

OBNIŻENIE CEN DLA BANKÓW

CYFRYZACJA OBSŁUGI KLIENTA –
CYFROWY PODPIS

**PROJEKT ZRZESZENIOWY –
głosowanie – grudzień 2025**

BPS – VERDIT – BASEMENT – DOSTAWCA SYSTEMU

B A S E M E N T

PROGRAM LOJALNOŚCIOWY

Gotowa platforma dla Banków
Spółdzielczych

Nowy wymiar relacji bank-klient

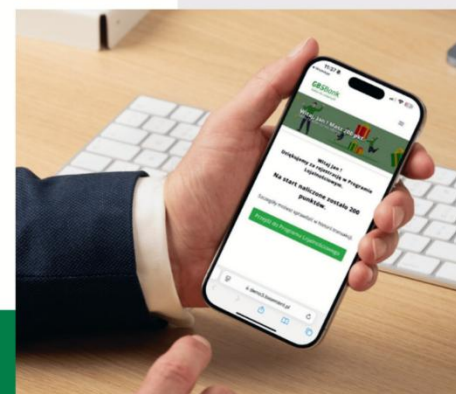
B A S E M E N T

Nowoczesne rozwiązanie
cyfrowe dla banków
spółdzielczych

NOWY WYMIAR RELACJI BANK-KLIENT

PROGRAM LOJALNOŚCIOWY

Uruchom to u siebie – z naszym wsparciem



**Sprawdzony
dostawca**

Proste wdrożenie

Wysoka elastyczność

Gotowe rozwiązanie

Dlaczego warto?

Lojalny klient
Większa sprzedaż produktów
Nowoczesny Bank
Przewaga nad konkurencją

000

www.basement.pl | biuro@basement.pl | 515 126 840

B A S E M E N T

PROGRAMY LOJALNOŚCIOWE W BANKACH W POLSCE – PRZEGLĄD I ANALIZA

Programy w Polskich Bankach – ciągły rozwój:



Program mOkazje, oferujący zniżki i cashback dla klientów korzystających z produktów bankowych.



VeloKorzyści, punkty za korzystanie z usług bankowych, wymiana na zniżki i nagrody.



Bank Polski

Program "PKO Bonus", umożliwiający zdobywanie punktów i korzystanie z oferty partnerskiej – nowy program lojalnościowy trafił do urzędu patentowego – marzec 2025.



Bank Pekao

"Miles & More" – międzynarodowy program lojalnościowy, z punktami za transakcje.



Program cashback, bonusy za korzystanie z karty kredytowej.

B A S E M E N T

PROGRAMY LOJALNOŚCIOWE W BANKACH ZA **GRANICĄ** – PRZEGLĄD I ANALIZA

Programy w zagranicznych Bankach:

CHASE  (USA) | Program "Chase Ultimate Rewards" – punkty za transakcje, wymieniane na nagrody, podróże, cashback.

 **BARCLAYS** (UK) | "Barclays Rewards" – cashback za wydatki kartą kredytową.

 **BNP PARIBAS** (Francja) | "BNP Paribas Cashback" – zwrot części wydatków.

 **Scotiabank** (Kanada) | Program "Scene+" – punkty za wydatki, wymieniane na bilety do kina, zakupy.

Cyfrowa transformacja! Wzrost roli aplikacji mobilnych i płatności zbliżeniowych sprawia, że banki wprowadzają coraz bardziej zintegrowane i personalizowane programy lojalnościowe.

POPULARNE PROGRAMY LOJALNOŚCIOWE NIEBANKOWE – PRZEGLĄD I ANALIZA – BRAK LOKALNEGO CHARAKTERU

Programy komercyjne:



Orlen Vitaj, umożliwia zbieranie punktów za zakupy paliwa, produkty spożywcze oraz usługi. Punkty można wymieniać na nagrody rzeczowe, paliwo, vouchery i zniżki.



Moja Biedronka, zbieranie punktów za zakupy, które można wymieniać na nagrody i zniżki na kolejne zakupy. Dodatkowe promocje i oferty dla członków programu.



Payback, zbieranie punktów za zakupy w partnerujących sklepach (np. empik, Auchan, BP). Punkty wymieniane na nagrody, bony, zniżki czy vouchery.



Allegro Smart, usługa subskrypcyjna Allegro oferująca bezpłatną dostawę i inne korzyści. Zniżki na zakupy, dostęp do ofert exclusive i promocji tylko dla członków.



Auchan Skarbonka, pozwala zbierać punkty za zakupy w sklepach Auchan, które następnie można wymieniać na rabaty, nagrody lub vouchery zakupowe.

3 A S E M E N T

DLACZEGO WARTO MIEĆ PROGRAM LOJALNOŚCIOWY W SWOIM BANKU?

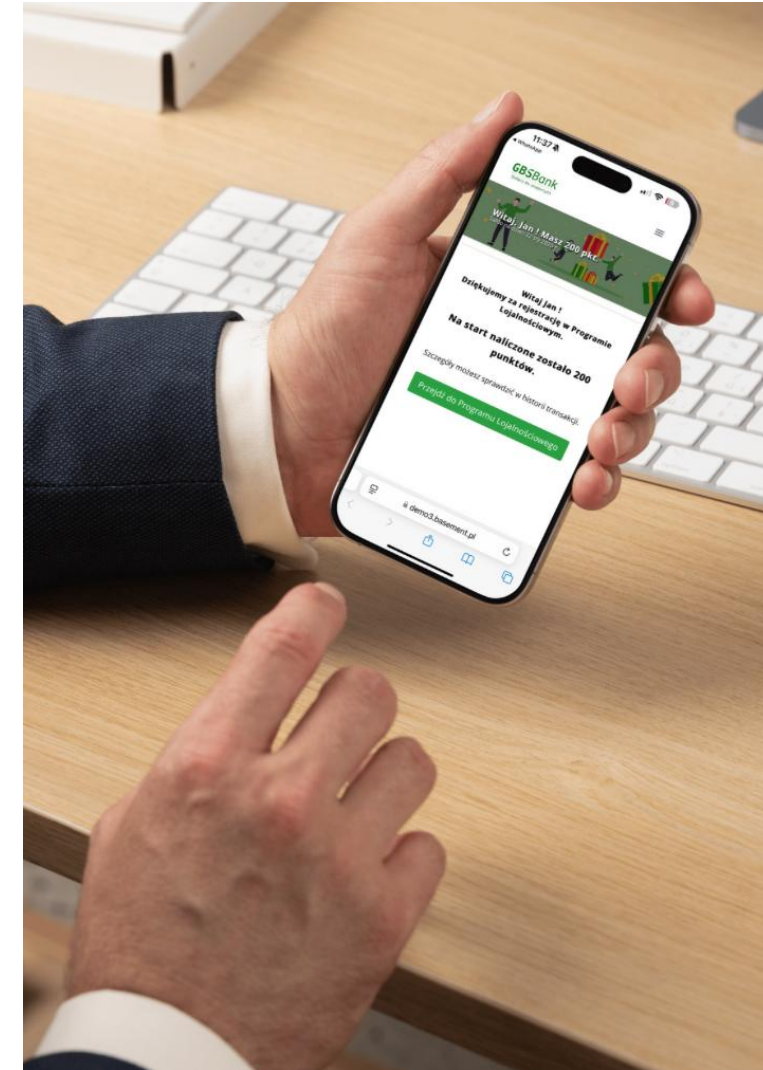
Korzyści dla banku i klienta

•Dla banku:

- **Zwiększenie lojalności klientów:** Utrzymanie długoterminowej relacji.
- **Zwiększenie aktywności finansowej:** Więcej transakcji, większe saldo na kontach.
- **Dane klientów:** Możliwość tworzenia bardziej dopasowanych ofert.
- **Konkurencyjność na rynku:** Wyróżnia bank na tle konkurencji, przyciąga nowych użytkowników.
- **Integracja z systemem bankowym SSO i zasilanie plikowe**

•Dla klienta:

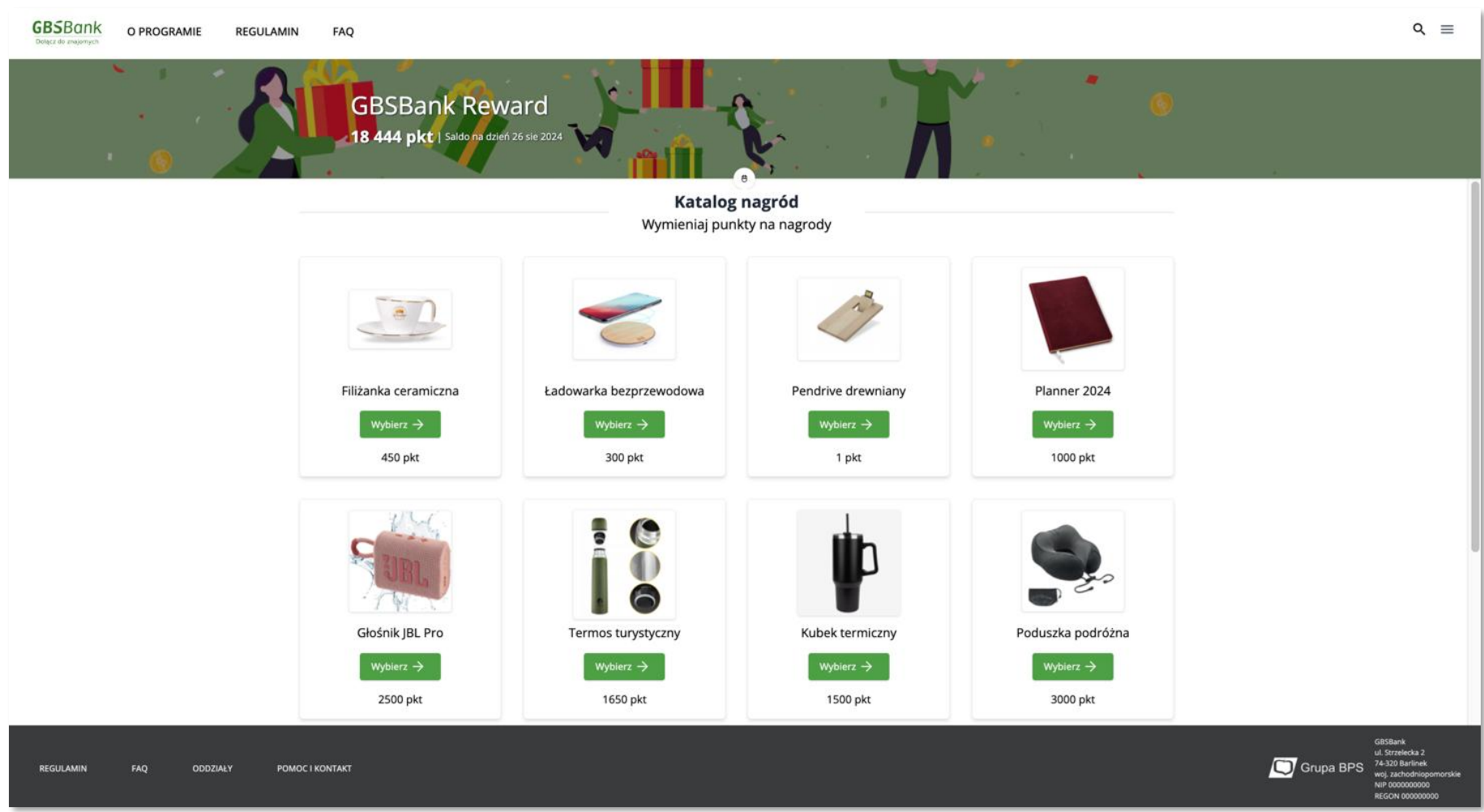
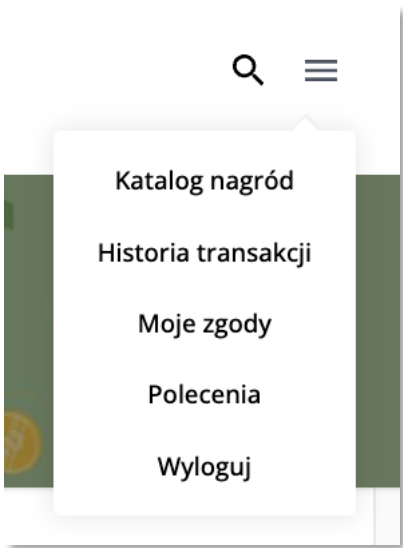
- **Korzyści finansowe:** Cashback, zniżki, nagrody.
- **Personalizowane oferty:** Dopasowane do nawyków zakupowych i finansowych – wykorzystanie lokalnej przewagi
- **Prosta i wygodna obsługa:** Program dostępny przez aplikację mobilną.



PROGRAM LOJALNOŚCIOWY – MODUŁ KLIENT

Platforma online: Główna strona

- ✓ Intuicyjny katalog nagród z wyszukiwarką.
- ✓ Saldo punktów widoczne od razu po zalogowaniu.
- ✓ Menu rozwijane z opcjami:



GBSBank
Darując do magazynek

[O PROGRAMIE](#)
[REGULAMIN](#)
[FAQ](#)

☰

Katalog nagród

Wymień swoją nagrodę

PRODUKT	OPIS	PUNKTY	ILOŚĆ
	Kabel 4w1 Zestaw zawierający kabel typu CC i trzy dodatkowe końcówki do szybkiego i wygodnego ładowania urządzeń. Całość zapakowana jest w drewniane pudełko z wieczkiem zamykanym na magnes, przyczepionym do wygodnej smyczy. W zestawie znajdują się końcówki: USB, micro USB, USB type-c, usb lightning	800 pkt	1

Wymień swoją nagrodę 18444 pkt.

Wartość nagrody 800 pkt.

Ilość punktów po odebraniu nagrody 17644 pkt.

Wróć do katalogu nagród
Potwierdź zamówienie

[REGULAMIN](#)
[FAQ](#)
[ODDZIAŁY](#)
[POMOC I KONTAKT](#)


Grupa BPS
GBS Bank
al. Wolności 2
74-333 Baranów
ul. Technologiczna 1
tel. 000000000
REGON 000000000

Katalog nagrań

Potwierdź dane do wysyłki

Ulica	Kod pocztowy
ul. Kopernika	00-000
Nr. budynku	Nr. lokalu
1	2
Miejscowość	Kraj
Warszawa	Polska
Telefon	E-mail
+48 123456789	a.laskowska@basement.pl

Sposób dostawy

Wysyłka na adres klienta

Wysyłka na adres klienta

Wysyłka na podany adres

Odbiór w placówce

Wróć do katalogu nagrań

Zatwierdź

Katalog nagród

Potwierdź dane do wysyłki

Dziękujemy za dokonanie wymiany!

Twój numer zamówienia to: **216**

[Przejdź do katalogu nagród](#)

3 A S E M E N T

PROGRAM LOJALNOŚCIOWY – MODUŁ ADMINISTRACYJNY

 Nagrody	Kod	Rodzaj transakcji	Punkty	Opis dla transakcji	Nalicz jednorazo...
 Zamówienia	__STARTUP2__	Punkty startowe	100 pkt	Posiadanie bankowości ...	Tak
 Klienci	__STARTUP__	Punkty startowe	100 pkt	Dołączenie do bankowo...	Tak
 Konfiguracja transakcji	KKK	Przyznanie punktów	1000 pkt	Less over travel quite m...	Tak
 Konfiguracja poleceń	1369162	Przyznanie punktów	1000 pkt	dołączenie do programu	Tak
 Wczytywanie transakcji	GGG	Przyznanie punktów	1001 pkt	True action how around...	Tak
	recommendation_old	Przyznanie punktów z ty...	20 pkt	Polecenie innego klient...	Nie
	75271	Przyznanie punktów	123 pkt	test	Tak
	ACT	Przyznanie punktów	0 pkt	123	Tak
	123231	Przyznanie punktów	123 pkt	123123	Tak

NEGOCJATOR 2.0

Zdalne procesowanie
odstępstw cenowych

Szybsze decyzje – pełne raporty
CYFRYZACJĘ WDRAŻA SIĘ ETAPOWO

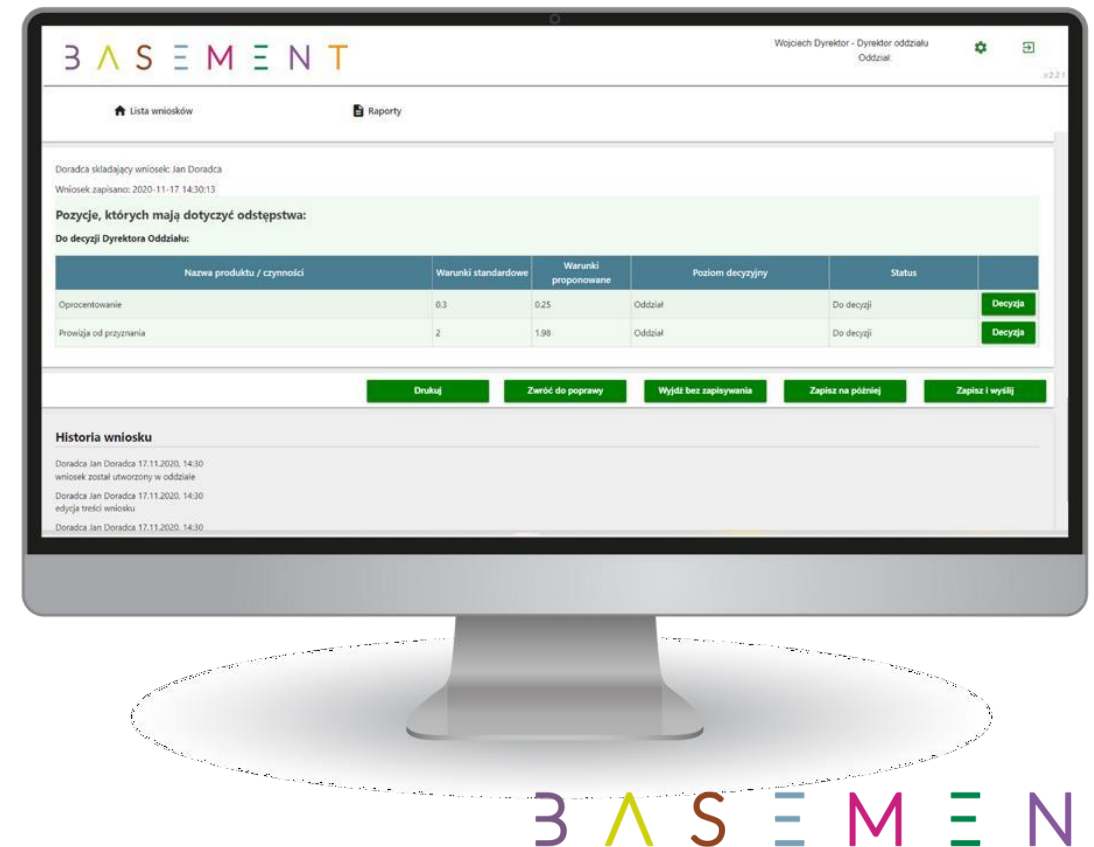


BASEMENT

NOWY NEGOCJATOR 2.0 – DIGITALIZACJA

Automatyzacja procesu podejmowania decyzji, dotyczących odstępstw cenowych i niestandardowych warunków obsługi – gotowy rejestr do UKNF

- przyspiesza decyzje
- procesowanie bez papieru
- zapewnia transparentność i kontrolę decyzji
- daje możliwość analizy rezultatów - raporty
- pozwala spełnić wymagania SSO oraz KNF - raportowanie
- brak integracji z systemem bankowym
- dodawanie dokumentów do spraw (archiwum)
- administracja produktami po stronie BS



NOWA WINDYKACJA 2.0

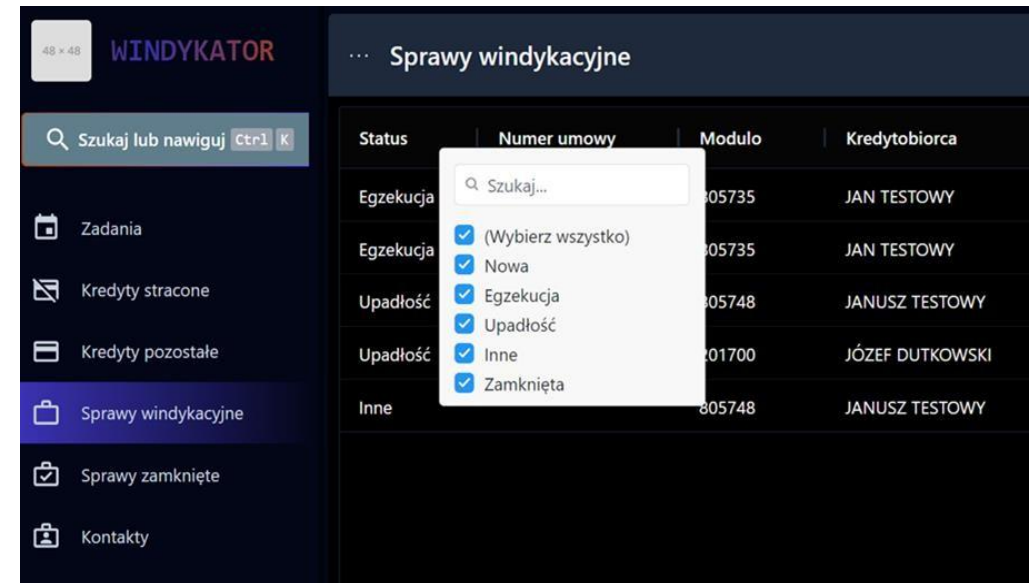
Wspomaganie procesu windykacji

Usprawnienie pracy zespołu windykacji



NOWA WINDYKACJA 2.0 – DIGITALIZACJA

- przyspiesza obsługę spraw
- procesowanie bez papieru
- zapewnia transparentność i kontrolę decyzji
- daje możliwość analizy rezultatów - raporty
- kompletna dokumentacja spraw w systemie
- planowanie zadań i wprowadzenie dodatkowych informacji dokumentów do sprawy
- integracja z systemem bankowym
- **dodawanie dokumentów do spraw (archiwum)**
- **administracja produktami po stronie BS**



OFIAROMAT/OPŁATOMAT

Innowacyjne narzędzie do składania
darowizn na różnych wydarzeniach

Łatwe, bezpieczne i bezgotówkowe
wsparcie inicjatyw



B A S E M E N T

ŁADOWARKI ELEKTRYCZNE

e-Kube SL

Stacje (ogólnodostępne) ładowania
pojazdów elektrycznych

Budujesz lub remontujesz Oddział...?
Zgłoś się do BASEMENT!



B A S E M E N T

ASYMETRIA POTRZEBY

- **Potrzeby globalne:** podróże, cyfrowe płatności międzynarodowe (Kantor, Trwały Nośnik, Karta wielowalutowa)
- **Potrzeby lokalne:** związane z otoczeniem i lokalną społecznością (Program lojalnościowy, Stacja ładowania)
- Dostęp do informacji 24h, cyfryzacja relacji z Bankiem

3 A S E M E N T

B A S E M E N T

Zapraszamy do współpracy

- ✓ ZWIĘKSZAMY PRZYCHODY BANKÓW
- ✓ WSPIERAMY WDROŻENIA RÓWNIEŻ NA POZIOMIE PRODUKTU, REGULACJI

Daniel Sadkowski - Prezes Zarządu



Robert Tórz – Wiceprezes Zarządu

