



**crews**  
Where you belong

## **FORMATION**

### **Amazon Seller Central / FBA**

#### **OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

- Comprendre le fonctionnement d'Amazon Seller Central et du programme FBA
- Créer, gérer et optimiser son catalogue de produits
- Piloter ses stocks, expéditions et opérations logistiques avec FBA
- Analyser ses performances pour optimiser ses ventes et sa rentabilité

#### **DURÉE DE LA FORMATION**

2 jours (14 heures)

#### **PUBLIC VISÉ**

Professionnels du e-commerce, du marketing et du retail souhaitant vendre et développer leur activité sur Amazon avec Seller Central et FBA

#### **PRÉ-REQUIS**

Aucun

#### **DÉLAIS D'ACCÈS**

Admissibilité sur dossier et échange avec l'équipe Experience : réponse sous 48 heures

#### **TARIF**

- Formation inter-entreprise : 1 890 euros HT par personne
- Formation intra / sur mesure : sur devis



**crews**

Where you belong

## PROGRAMME DÉTAILLÉ

- Comprendre Amazon Seller Central et FBA
  - Découvrir l'environnement et les principales fonctionnalités de Seller Central
  - Comprendre le fonctionnement de la marketplace Amazon
  - Identifier les spécificités et le fonctionnement de Fulfillment by Amazon
- Créer et gérer son catalogue
  - Créer et organiser ses fiches produits
  - Gérer les informations, catégories et variations
  - Structurer son catalogue pour faciliter son pilotage
- Optimiser ses fiches produits
  - Travailler les titres, descriptions et informations produits
  - Optimiser les visuels et contenus pour favoriser la conversion
  - Améliorer la visibilité des produits dans les résultats Amazon
- Maîtriser la logistique FBA
  - Préparer et envoyer ses produits vers les centres Amazon
  - Comprendre le fonctionnement du stockage et de l'expédition
  - Suivre ses stocks, commandes, retours et opérations FBA
- Piloter ses prix et sa rentabilité
  - Comprendre les principaux frais liés à Amazon et FBA
  - Définir et ajuster sa stratégie de prix
  - Analyser ses marges et identifier les leviers de rentabilité
- Analyser et développer ses performances
  - Suivre les principaux indicateurs dans Seller Central
  - Analyser les ventes, stocks et performances des produits
  - Identifier les leviers permettant de développer son activité
- Atelier de mise en pratique
  - Configurer une stratégie de vente avec Seller Central et FBA
  - Optimiser une fiche produit et préparer sa gestion logistique
  - Construire un plan d'actions pour développer ses ventes sur Amazon



**crews**

Where you belong

## **DÉBOUCHÉS, PASSERELLES ET SUITES DE PARCOURS**

À l'issue de la formation, les apprenants pourront utiliser Amazon Seller Central pour gérer leur activité e-commerce, optimiser leurs fiches produits, piloter leurs stocks et expéditions avec FBA, analyser leur rentabilité et exploiter les données disponibles pour développer leurs ventes sur Amazon.

## **MÉTHODES, MOYENS PÉDAGOGIQUES ET ENCADREMENT**

- Animation des formations par des professionnels du digital activité
- Méthodes pédagogiques variées et dynamiques (études de cas, ateliers et travaux)
- Encadrement individuel par l'équipe Experience

## **MOYENS POUR SUIVRE LA FORMATION**

- Suite d'outils technologiques performants : Google Workspace for Education, Edusign...
- Cas pratiques sur des situations réelles d'entreprises

## **MOYENS D'ÉVALUATIONS**

- Évaluation des acquis en fin de formation via un quizz ou un rendu de projet

## **RÉSULTATS ET INDICATEURS DE PERFORMANCES**

- Taux de satisfaction en fin de formation : NA
- Taux d'assiduité : NA

## **ACCESSIBILITÉ**

Accessibilité des personnes en situation de handicap, RQTH, ou difficultés particulières, nous contacter pour organiser un entretien et vous proposer un programme adapté à vos besoins : [handicap@crews-education.com](mailto:handicap@crews-education.com)

Accessibilité des publics internationaux, nous contacter : [international@crews-education.com](mailto:international@crews-education.com)

## **CONTACTS**

- Par téléphone : +33(0)4 85 64 04 20
- Par WhatsApp : +33(0)7 56 10 93 20
- Par email : [contact@crews-education.com](mailto:contact@crews-education.com)