

2025

**STARTUP
HUNGARY
ALAPÍTVÁNY**

SZAKMAI BESZÁMOLÓ



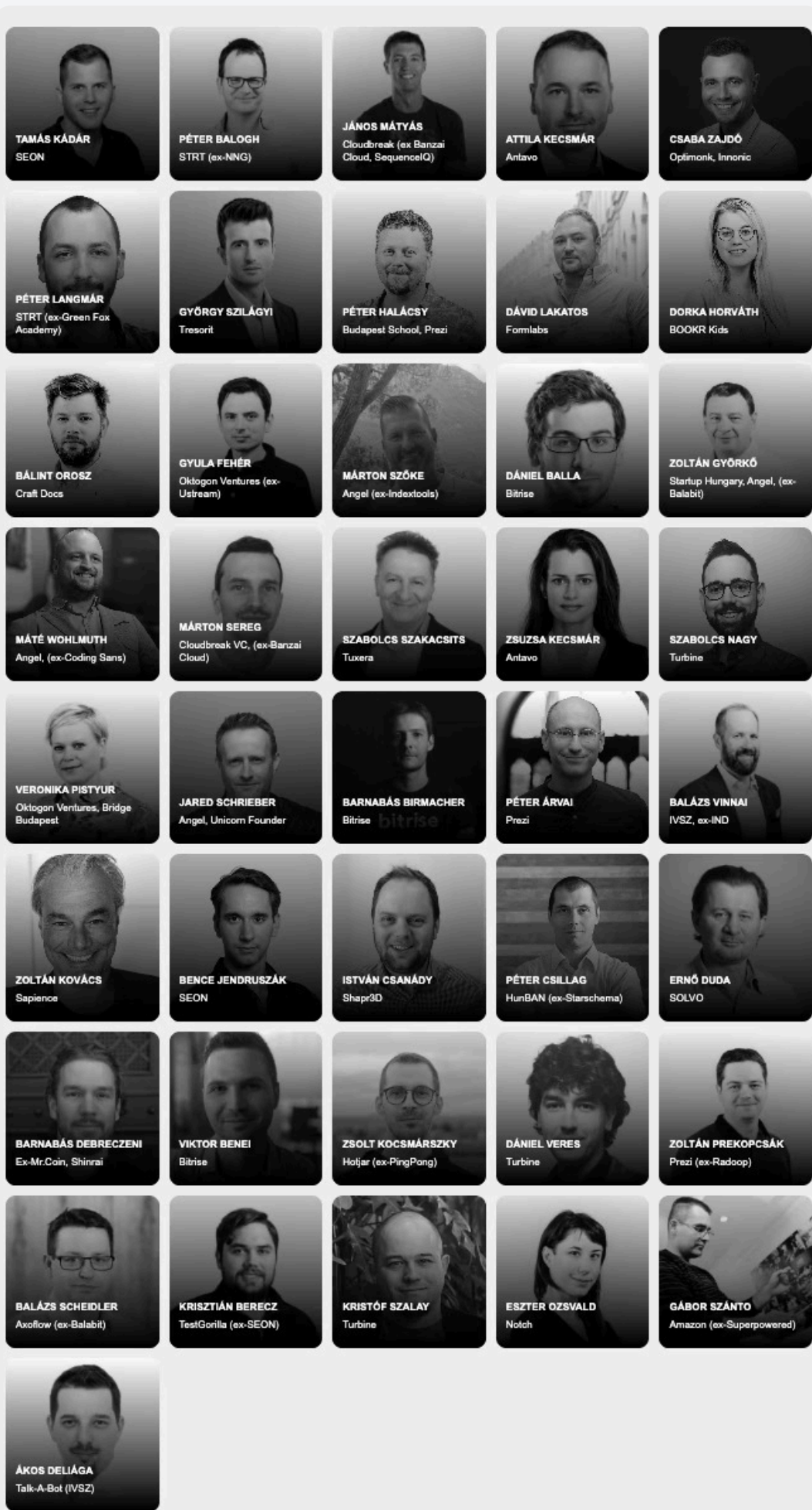
BEVEZETŐ

Több mint öt évvel ezelőtt alapítottuk a Startup Hungaryt egy egyszerű, de ambiciózus küldetéssel: segíteni Magyarországnak több és jobb startupot létrehozni. Kezdetől fogva hittük, hogy az ökoszisztéma gyorsításának leglátványosabb módja a lendkerék hajtása – a sikertörténetek ünneplése, a példaképek kiemelése, a globális szabványok és legjobb gyakorlatok bevezetése, valamint a közösség nemzetközi hálózatokhoz való kapcsolódásának erősítése.

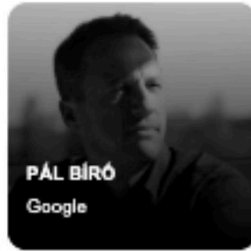
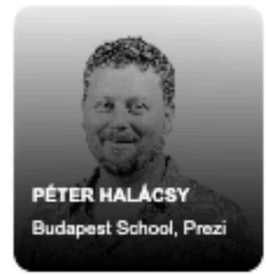
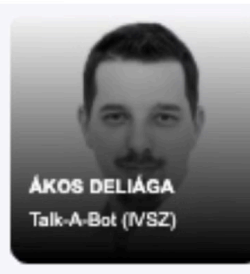
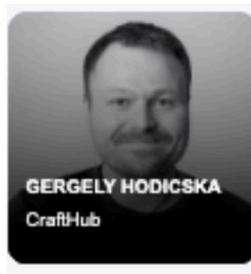
Ennek megvalósításához összehoztuk az ország legképzettebb exit utáni és scale-up alapítóit, valamint elkötelezett ökoszisztéma-partnereket, akik osztoznak ebben a küldetésben és készek hozzájárulni az érdemi változáshoz. Részvételek létfontosságú volt, és valóban hálásak vagyunk elkötelezettségükért és támogatásukért.

Ebben a hatásjelentésben összefoglalót találtok 2025-ös munkánkról és eredményeinkről, valamint egy pillantást arra, mit készítünk a következő évre. Köszönjük, hogy ennek az útnak elengedhetetlen részei vagytok.

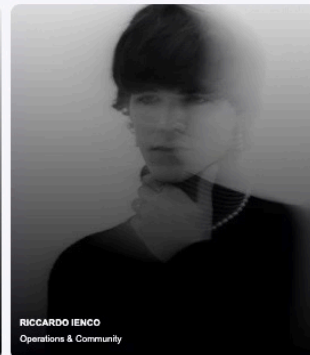
ALAPÍTÓI KÖZÖSSÉGÜNK



KURATÓRIUM



OPERATÍV CSAPAT



ALAPÍTÓ PARTNEREK

PARTNEREK



2025 LEGFONTOSABB EREDMÉNYEI



45+ ESEMÉNY

A havi First Monday meetupok mellett kéthetente termék meetupokat, workshopokat, VC összejöveteleket és közösségi eseményeket szerveztünk – alapítói vacsoráktól teraszbulikig – sőt futóklub-sorozatot is indítottunk.



2500+ RÉSZTVEVŐ

Folyamatos növekedést tapasztaltunk az események számában és a részvételben egyaránt. Az alapítók és a startupban dolgozó szakemberek az összes résztvevő legalább 30%-át tették ki.



20+ NEMZETKÖZI ELŐADÓ

Idén közel megdupláztuk a meghívott nemzetközi előadók számát – a Wise, Superlinked, FlowX, Creandum, Bek Ventures, KAYA VC és Karma Ventures képviselőit fogadtuk.



1 BEFEKTETÉS (SPV-N KERESZTÜL)

Egy SPV-befektetést hajtottunk végre, az SH SPV Kft.-n keresztül, ahol az alapítvány 7.5% tulajdonrészt szerzett az év egyik legjobb pre-seed körébe: a Riptides-ba a Portfolion és KAYA mellett.



LEGAL LIBRARY BEVEZETÉSE

Bevezettük a Startup Hungary Jogi Könyvtárat, amelyet a HVCA-val és 12 vezető ügyvédi irodával közösen hoztunk létre – ingyenes, alapítóbarát szerződéssablonok gyűjteménye.



DEEP TECH GYORSÍTÓSÁV

Deep Tech projektek felfedező és gyorsítási kezdeményezést indítottunk a NIÜ-vel és Szabolcs Naggyal (Turbine). 40 interjút készítettünk VC-kkel, alapítókkal, kutatókkal és egyetemekkel.

FIRST MONDAY ESEMÉNYSOROZAT 2025

Az elmúlt öt évben a First Monday Magyarország startup közösségének legfontosabb havi találkozóává nőtte ki magát. Ami egyszerű alapítói összejövetelként indult, az ökoszisztéma sarokkövévé vált – ahol startup és scaleup alapítók, startup szakemberek, befektetők és partnerek találkoznak, eszmét cserélnek és naprakészek maradnak. 2025-ben összesen 11 First Monday-t tartottunk, szokásos nyári szünetünket augusztusban tartva.

JANUÁR	SEON & PortfoLion - Tamas Kadar & Bence Jendruszak
FEBRUÁR	Kodesage - György Szilágyi és Gergely Dombi
MÁRCIUS	Perciv AI - az alapítóval és Day One Capital befektetőjünkkel a seed kör után
ÁPRILIS	Qneiform - Thomas Percy, brit expat alapító Budapesten
MÁJUS	XUND & Lead Ventures - alapítók és befektetők a Series A után
JÚNIUS	Riptides & KAYA - az egyik legjobb pre-seed kör után
JÚLIUS	Creandum befektetői, Európa egyik legjobb VC alapja
SZEPTEMBER	a Wise és SEON vezérigazgatói, egy nappal a SEON Series C bejelentése előtt
OKTÓBER	Bek Ventures ügyvezető partnere, az uiPath korai befektetője
NOVEMBER	BEK Ventures
DECEMBER	Legal Library bemutatója



PRODUCT MEETUPOK ÉS WISE EGYÜTTMŰKÖDÉS

Idén elindítottuk kéthavonta megrendezett Product Meetup-sorozatunkat a Wise-zal együttműködésben, amely dedikált platformot teremt alapítók, termékmenedzserek, designerek és operatív vezetők számára, hogy tapasztalt szakemberektől tanuljanak. Meggyőződésünk, hogy az erős termékgondolkodás — vagyis a felhasználók mély megértése, a valódi igényekre épülő megoldások fejlesztése és a gyors iteráció képessége — az ökoszisztéma egyik kulcskompetenciája, amelyre további és magasabb szintű hazai startupok épülhetnek.

A Product Meetupok mellett a Wise csapatával több egyszeri eseményt is szerveztünk, köztük egy CFO meetupot, valamint egy alapítói beszélgetést a Wise vezérigazgatójával és társalapítójával.

A meetupok célja, hogy világszínvonalú termékfejlesztési tudást hozzanak közelebb a helyi csapatokhoz gyakorlati előadásokon, esettanulmányokon és őszinte, tapasztalati alapú beszélgetéseken keresztül arról, hogyan lehet skálázható termékeket építeni. A sorozat rövid idő alatt értékes tudásmegosztó közösséggé vált, amely rendszeresen vonzza az erős alapítói és szezonált operatív szakértői közösséget.

Elköteleztük magunkat, hogy a következő évben folytassuk és tovább bővítsük ezt a kezdeményezést.



FEBRUÁR

Finance Meetup – különleges találkozó a Wise munkatársai és a közösség finops szakértői számára



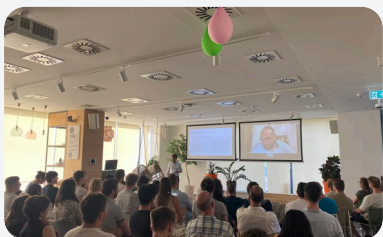
ÁPRILIS

Meetup Night w Kristo Meetup Night with Kristo Kaarman – alapítói beszélgetés a Wise vezérigazgatójával és társalapítójával



ÁPRILIS

Cross-functional Product Teams – előadók a Wise és a XUND csapatából



JÚLIUS

UX Research & AI Topics – előadók a SEON és a Wise csapatából



NOVEMBER

How to become a PM – előadók a Wise, a Docplanner és a Colossyan csapatából



NOVEMBER

Londoni ProductTank meetup - Közös közvetítésnézés Marty Cagan előadásával

SH KÖZÖSSÉGI ESEMÉNYEK

A nagyobb meetupjaink mellett egész évben tudatosan és intenzíven dolgoztunk azon, hogy tartalmas közösségi élményeket hozzunk létre. Alapítói vacsoráink, teraszrendezvényeink és gondosan kurált VC-találkozóink — hazai és nemzetközi alapok részvételével — ugyanazt a célt szolgálták: bizalmi, magas színvonalú közeget teremteni, ahol valódi, hosszú távon is értékes kapcsolatok épülhetnek.

Ezeket az eseményeket szándékosan kisebb létszámú, exkluzív formátumban szervezzük. A résztvevőket minden alkalommal körültekintően válogatjuk össze, hogy biztosítsuk az alapítók, operátorok és befektetők megfelelő arányát, és ezáltal minden jelenlévő számára maximalizáljuk az esemény szakmai és kapcsolati értékét.

MÁRCIUS / JÚNIUS

Két összejövetelt tartottunk tagjainknak a Colossyan gyönyörű tetőteraszán Budapest szívében

MÁJUS

VC & Ökoszisztéma Brunch a Day One-nal – a 0100 Konferencia mellékrendezvénye

JÚLIUS

Exkluzív Alapítói Vacsora a Creandummal – SEON, Shapr3D, Craft Docs, Turbine, Kodesage alapítóival

SZEPTEMBER

Alapítói Apéro a Portfolionnal és 3VC-vel – a ScaleupFest mellékrendezvénye

ÁPRILIS

Bizalmas közösségi vacsora a CITI-vel alapítói kuratóriumi tagjainknak, vezető operátoroknak és VC partnereknek

JÚNIUS

5. éves retreat Balatonakarattyán alapítói kuratóriumi tagjainknak és partnereinknek

AUGUSZTUS

Lead Ventures Terasz Buli – vezető alapítókat és operátorokat hívtunk meg nyárzáró összejövetelre

NOVEMBER

Exkluzív Alapítói Vacsora a BEK Ventures-szel – Commsignia, Turbine és más vállalkozók részvételével

STARTUP HUNGARY RUNNING CLUB - FUTÓKLUB

Idén elindítottuk a Startup Hungary Futóklubot, egy közösségvezérelt kezdeményezést, amely közös szokások, informális beszélgetések és következetesség köré épül. A klubot Aurél Pásztor, a stratégiai partnerünk, a PortfoLion VC-je és lelkes futó indította el és vezette, aki önkéntesen fordította idejét és energiáját arra, hogy egy egyszerű ötletből visszatérő közösségi rituálét teremtsen.

A futóklub gyorsan alacsony küszöbű lehetőséggé vált alapítóknak, operátoroknak és befektetőknek, hogy formális eseményeken kívül kapcsolódjanak egymáshoz. Panelek, pitchek és prezentációk nélkül a fókusz a mozgáson, a beszélgetésen és a kapcsolatok természetes kiépítésén volt – ami az év legnyíltabb és legőszintébb párbeszédeihez vezetett.

41

SZERVEZETT FUTÁS

66

EGYEDI RÉSZTVEVŐ

7

FUTÓ ÁTLAGOSAN FUTÁSONKÉNT

~2000 KM

MEGTETT KILOMÉTER ÖSSZESEN



RIPORTOK ÉS ADATBÁZISOK

ÉVES STARTUP RIPORT

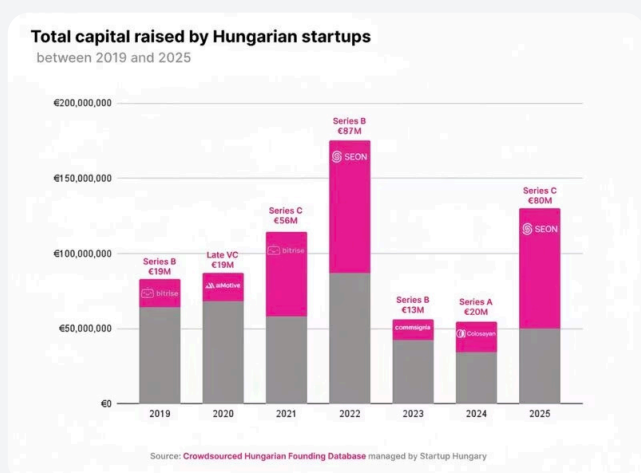


Az év elején közzétettük a Startup Hungary ökoszisztéma-riport legújabb kiadását, amely átfogó, alapítóközpontú pillanatképet nyújt a magyar startup szcéna fejlődéséről. 168 startup válasza alapján a riport strukturális trendeket, kihívásokat és lehetőségeket azonosít, amelyek az ökoszisztémát alakítják.

A főbb megállapítások a stabilizáció korai jeleit mutatták több nehéz év után. Miközben a növekedési fázisú aktivitás korlátozott maradt, a korai fázisú startup-alapítás fellendült. Az alapítói bizalom mérsékelten visszatért, a nemzetközi ambíció erős maradt, és az AI továbbra is domináns vertikálisként vezet, miközben a deep tech is jelentős jelenlétet mutat.

Úgy döntöttünk, hogy a riportot kétévente adjuk ki, hogy jobban megragadhatjuk az érdemi változásokat és mélyebb, hasznosabb betekintést nyújthassunk az ökoszisztémának.

FINANSZÍROZÁSI ADATBÁZIS 2025



2025-ben a magyar startupok több mint 130 millió eurót gyűjtöttek, ami erős, 140%-os éves növekedést jelent, bár az összes finanszírozás még mindig kb. 25%-kal elmarad a 2022-es csúcstól. A tőkekoncentráció magas maradt: a SEON 80 millió dolláros Series C köre önmagában az összes bevont tőke közel felét tette ki.

A mennyiségi adatokon túl fontos minőségi változásokat is megfigyeltünk: a körök száma csökkent, de sok kör erősebb feltételekkel zárult. A nemzetközi befektetők aktívabban és korábban vesznek részt, már pre-seed és seed fázisban is. Három kör haladta meg a 10 millió eurót, szemben a 2023-as és 2024-es egy-egy körrel.