

EUDR NA DE HERZIENING: JOUW ROUTE NAAR COMPLIANCE

Een praktische gids voor supplychain-, aankoop-,
duurzaamheids- en complianceverantwoordelijken



Inhoud

01	Inleiding: de EUDR als gamechanger	P3
02	Wat zegt de verordening precies?	P5
03	Wie is in scope?	P8
04	De 5 operationele uitdagingen	P11
05	Van risico naar kans	P14
06	De EUDR en andere wetgeving	P16
07	Het EUDR-stappenplan	P18
08	Hoe Pantarein bedrijven ondersteunt	P21
09	Veelgestelde vragen	P23

An aerial photograph of a logging site. In the center, there are several large stacks of cut logs, some with bark still on them. To the left, there is a dense forest of green trees. To the right, a muddy stream flows through a cleared area. The ground is dark and appears to be a mix of dirt and wood chips. The overall scene depicts the aftermath of logging in a forest.

Inleiding: de EUDR als gamechanger

De EU Deforestation Regulation (EUDR) verandert de manier waarop bedrijven hun toeleveringsketen beheren fundamenteel.

Sinds 1990 is wereldwijd een bosgebied ter grootte van de Europese Unie verdwenen. Nog altijd gaat jaarlijks gemiddeld 10 miljoen hectare bos verloren. Een groot deel van die ontbossing is rechtstreeks verbonden met de productie van soja, palmolie, hout, cacao, koffie, rund- en kalfsvlees en rubber.

Met de EU Deforestation Regulation (Verordening (EU) 2023/1115) wil de Europese Unie die trend keren. De EUDR is bindende wetgeving die bedrijven verplicht om aan te tonen dat hun producten geen bijdrage leveren aan ontbossing of bosdegradatie. Wie dat niet kan bewijzen, riskeert zijn producten niet langer op de Europese markt te kunnen brengen.

De verordening heeft een directe impact op supplychainmanagers, aankopers, duurzaamheidsverantwoordelijken en complianceteams. Ze vereist afstemming tussen die rollen en een structurele hertekening van data- en leveranciersbeheer.

Bedrijven die geen actie ondernemen, lopen risico op drie domeinen: marktuitsluiting of boetes, reputatieschade en juridische aansprakelijkheid. Maar wie op tijd start, bouwt een competitief voordeel op. Transparantie over herkomst wordt een belangrijke differentiator. Vroeg beginnen betekent bovendien betere toegang tot gecertificeerde leveranciers en lagere transitiekosten.

De EUDR is dus geen bedreiging, maar een strategische hefboom.

De deadline van 30 december 2026 voor grote en middelgrote ondernemingen staat vast. De ervaring leert dat traceer- en documentatiesystemen opzetten, leveranciers mobiliseren en interne processen inrichten al gauw zes tot negen maanden in beslag neemt. De urgentie is dus reëel.

Wie geen actie onderneemt, loopt risico op drie domeinen: marktuitsluiting of boetes, reputatieschade en juridische aansprakelijkheid.



Wat zegt de verordening precies?

De EUDR verbiedt het op de markt brengen of exporteren van zeven grondstoffencategorieën – en hun afgeleide producten – tenzij bewezen is dat ze ontbossingsvrij zijn.

De 7 betrokken grondstoffen

Producten in scope (Bijlage I, Verordening EU 2023/1115)

- Rundvee en kalfsvlees (incl. gelatine)
- Cacao (incl. chocolade, cacaoboter en -poeder)
- Koffie (incl. gebrande en oploskoffie)
- Palmolie (incl. palmpitolie en vetten)
- Soja (incl. sojaschroot, sojaolie en tofu)
- Hout (incl. houtpulp, papier, karton en meubels)
- Rubber (incl. ge vulkaniseerd rubber, banden en handschoenen)

Let op

De scope van de EUDR reikt verder dan deze zeven grondstoffen. Ook afgeleide en verwerkte producten vallen onder de verordening – van chocolade en leer tot papier, banden en samengestelde voedingsproducten.

Daarnaast kunnen indirecte inputs zoals hout in verpakkingen of soja in veevoer, een bedrijf onverwacht in scope brengen.

Omgekeerd zijn bepaalde producten expliciet uit de scope geschrapt. Bij de gerichte herziening van december 2025 verdwenen gedrukte producten (zoals boeken, kranten en foto's) uit Bijlage I wegens hun beperkt ontbossingsrisico.

Een grondige scopingsoefening per product én per juridische entiteit blijft daarom de onmisbare eerste stap van elk EUDR-traject.

De 3 kernvereisten

Elk product dat onder de EUDR valt, moet aan drie cumulatieve voorwaarden voldoen voordat het op de Europese markt kan worden gebracht of geëxporteerd:

- **Ontbossingsvrij:** het product mag niet afkomstig zijn van land dat na 31 december 2020 is ontbost of gedegradieerd.
- **Wettelijk geproduceerd:** het product moet voldoen aan de toepasselijke wet- en regelgeving van het productieland, inclusief grondrechten, milieuregels en mensenrechten.
- **Gedocumenteerd:** het product moet gedekt zijn door een geldig due diligence statement (DDS), ingediend via het EUDR-informatiesysteem van de Europese Commissie.

De referentiedatum

De cut-offdatum is 31 december 2020. Producten afkomstig van land dat na die datum is ontbost of gedegradieerd, mogen niet meer in de EU op de markt worden gebracht – ongeacht de certificeringen waarover een leverancier beschikt.

Tijdslijn en toepassingsdata

29 jun 2023	EUDR treedt in werking (Verordening (EU) 2023/1115 gepubliceerd).
30 dec 2024	Oorspronkelijke toepassingsdatum (uitgesteld).
30 dec 2025	Gerichte herziening (Verordening (EU) 2025/2650) formeel aangenomen: toepassingsdatum verschoven, downstream operators vrijgesteld van DDS en gedrukte producten uit scope geschrapt.
30 dec 2026	Definitieve toepassingsdatum voor grote en middelgrote ondernemingen (na tweede uitstel en gerichte herziening).
30 jun 2027	Toepassingsdatum voor micro- en kleine ondernemingen.

Het EUDR-vereenvoudigingspakket van 4 mei 2026

Op 4 mei 2026 publiceerde de Europese Commissie haar EUDR-vereenvoudigingspakket. Het bundelt vier onderdelen: een vereenvoudigingsrapport, bijgewerkte FAQ's, een ontwerp van gedelegeerde handeling tot wijziging van Bijlage I, en een herziene uitvoeringsverordening over het EUDR-informatiesysteem.

De kernboodschap is duidelijk: geen verder uitstel en geen versoepeling van de inhoudelijke vereisten. Geolocatiegegevens verzamelen, due diligence uitvoeren en een DDS indienen blijft de norm.

Wat wél wijzigt:

- **Productscope:** palmoliezeep en -derivaten en instantkoffie worden toegevoegd aan Bijlage I. Runderleer, afval, gebruikte rubber- en houtproducten en papieren marketingmateriaal vallen voortaan buiten scope. Let op: deze wijzigingen zijn nog een voorstel en worden pas bindend na de definitieve goedkeuring van het vereenvoudigingspakket.
- **Downstream operators:** de verplichtingen worden verder gedifferentieerd naar bedrijfsgrootte. Niet-kmo's moeten zich registreren in het EUDR-informatiesysteem; kmo's niet. Beide geven referentienummers van leveranciers door, maar dienen zelf geen DDS in.
- **Kleine primaire operatoren:** micro- en kleine primaire operatoren buiten de EU kunnen volstaan met een eenmalige vereenvoudigde verklaring, waarbij een postadres volstaat in plaats van perceelcoördinaten.

De deadline van 30 december 2026 voor grote en middelgrote ondernemingen staat definitief vast.

→ Zie hoofdstuk 09 voor de meestgestelde vragen over het vereenvoudigingspakket.

Wie is in scope?

De EUDR geldt voor iedereen die betrokken is bij het op de Europese markt brengen of exporteren van producten die onder de verordening vallen.

Operators, downstream operators en traders

De verordening maakt een onderscheid tussen drie categorieën van marktdeelnemers. De herziening van oktober 2025 voegde de categorie 'downstream operator' toe, waardoor de verplichtingen in de keten duidelijker zijn afgebakend.

	Operator	Downstream operator	Trader
Rol	<p>Importeert producten voor het eerst op de EU-markt</p> <p>Of: verwerkt of produceert producten in de EU met grondstoffen in scope</p>	<p>Brengt producten op de markt die al zijn gedekt door een DDS of vereenvoudigde verklaring</p> <p>Importeert niet zelf, maar maakt producten beschikbaar die al EUDR-gedekt zijn</p>	<p>Handelt in producten die al op de EU-markt zijn gebracht</p> <p>Importeert niet zelf, maar maakt producten beschikbaar in de keten</p>
Verplichtingen	<p>Volledige due diligence verzekeren en een DDS indienen</p>	<p>Geen DDS, geen due diligence. Wel registratie- (niet-kmo), informatie-, samenwerkings- en meldplicht</p>	<p>Geen DDS, geen due diligence. Wel informatie-, samenwerkings- en meldplicht</p>
Voorbeeld	<p>Importeur van cacaobonen, producent van chocolade met palmolie</p>	<p>Voedingsproducent die binnenlandse grondstoffen verwerkt; mediabedrijf dat papier inkoopt bij een gecertificeerde leverancier</p>	<p>Groothandel, distributeur, retailer</p>

De herziening van oktober 2025 introduceerde ook een vereenvoudigd regime voor kleine primaire producenten. Die zogenoemde *micro and small primary operators* zijn vrijgesteld van de volledige DDS-verplichting; voor hen volstaat een eenmalige vereenvoudigde verklaring (*simplified declaration*) in het EUDR-informatiesysteem. Geolocatiegegevens mogen daarbij worden vervangen door het postadres van de percelen.

Als er al gelijkwaardige traceerbaarheidsgegevens bestaan in nationale databanken (zoals voor vee), vervalt de aangifteplicht volledig. De verklaring genereert dan een *declaration identifier* die de producten in de hele keten vergezelt.

Risico-indeling per land

In 2025 publiceerde de Europese Commissie een uitvoeringsverordening die landen indeelt in drie risicocategorieën op basis van hun ontbossingsrisico:

- Laag risico (140 landen, incl. alle EU-lidstaten): vereenvoudigde due diligence; geolocatiegegevens blijven vereist, uitgebreide risicobeoordeling en mitigatie zijn niet nodig.
- Standaardrisico (de meeste andere landen): volledige due diligence.
- Hoog risico (Belarus, Myanmar, Noord-Korea, Rusland): strengste vereisten en verhoogde controles.

Geen drempelwaarden

De EUDR kent geen minimumdrempels voor hoeveelheden of omzet. Elke onderneming – van multinational tot kmo – die producten in scope op de EU-markt brengt of exporteert, valt onder de verordening.

Alleen de inhoud van de due diligence verplichtingen en de toepassingsdata verschillen naargelang de bedrijfsgrootte.

Een onderneming geldt als kmo als ze voldoet aan minstens twee van de volgende drie criteria:

- balanstotaal tot € 25 miljoen;
- netto-omzet tot € 50 miljoen;
- gemiddeld tot 250 werknemers.

Het kmo-statuuat correct bepalen is niet eenvoudig – groepsstructuren en verbonden ondernemingen kunnen de drempels beïnvloeden – maar heeft directe gevolgen voor zowel de verplichtingen als de toepasselijke deadline.

Groepen en holdings: verplichtingen per entiteit

De EUDR-verplichtingen gelden niet op groepsniveau maar per juridische entiteit. Elke dochteronderneming of divisie die zelfstandig producten in scope op de markt brengt of importeert, is individueel verantwoordelijk voor haar eigen due diligence en DDS. Dat betekent dat een groep met meerdere entiteiten de oefening meerdere keren moet maken: per entiteit, per activiteit en per productstroom.

Tegelijk biedt een groepsstructuur ook een hefboom. Organisaties die een gemeenschappelijk compliancekader en centrale datastromen opzetten, kunnen hun due diligenceprocessen gestandaardiseerd uitrollen over alle entiteiten.

De sleutel is centrale projectcoördinatie met decentrale uitvoering.



De 5 operationele uitdagingen

Compliance met de EUDR is geen eenmalige oefening. Ze vraagt een structurele aanpak op vijf domeinen.

Uitdaging 1 Traceerbaarheid tot op perceelniveau

De EUDR vereist geolocatiegegevens (gps-coördinaten of polygonen) van elk perceel waarop de betrokken grondstoffen worden geproduceerd. Voor complexe ketens met honderden leveranciers in meerdere landen is dat een omvangrijke dataverzamelingsoperatie. De leveranciersregisters van veel bedrijven hebben dat niveau van granulariteit nog niet bereikt.

Uitdaging 2 Leveranciersdata verzamelen en valideren

Leveranciers moeten verklaringen, certificaten en geolocatiegegevens aanleveren, maar de kwaliteit van die data is vaak wisselend. Leveranciers in derde landen zijn niet altijd vertrouwd met de EU-vereisten. Bedrijven moeten hun leveranciers actief begeleiden, standaardtemplates aanreiken en data systematisch valideren – een tijds- en kostenintensief proces.

Uitdaging 3 Risicobeoordeling en mitigatie

Voor producten uit standaard- of hoogrisicolanden moeten bedrijven een gedocumenteerde risicobeoordeling opstellen. Daarin schatten ze de kans op niet-naleving in op basis van land, regio, grondstof en productieketen. Risicovolle leveranciers vereisen aanvullende auditprocedures, on-sitebezoeken of certificeringen – met bijbehorende kosten.

Uitdaging 4 Duediligencestatement (DDS) indienen

Voor elk product in scope moeten bedrijven een DDS indienen via het EUDR-informatiesysteem van de Europese Commissie. Dat systeem genereert een referentienummer dat de douane bij in- of uitvoer controleert. Bedrijven moeten hun interne processen zo inrichten dat DDS-indiening naadloos aansluit bij bestaande order- en logistieke workflows.

Uitdaging 5 Documentatiebeheer en audit-readiness

Bedrijven moeten alle documenten met betrekking tot due diligence minimaal vijf jaar bewaren en op verzoek beschikbaar stellen aan bevoegde autoriteiten. Daarnaast moeten ze jaarlijks publiek rapporteren over hun due diligencesysteem. Wie geen gestructureerd documentatiesysteem heeft, loopt risico bij inspecties.



De rol van EUDR-software

Voor middelgrote en grote bedrijven met complexe ketens – meerdere leveranciers, grondstoffen en landen van herkomst – is gespecialiseerde EUDR-software een operationele noodzaak. Zulke tools ondersteunen het volledige due diligence proces: van leveranciersenquête en documentbeheer tot risicobeoordeling en automatische DDS-generatie.

De markt voor EUDR-software groeit snel, maar niet elke tool is geschikt voor elke organisatie. Relevante criteria zijn:

- aansluiting op bestaande traceability- en ERP-systemen;
- schaalbaarheid bij groei van het leveranciersnetwerk;
- ondersteuning bij gestructureerde documentopslag over vijf jaar.

Een *fit for purpose*-aanpak – waarbij de tool voldoet aan de wettelijke vereisten én werkbaar blijft in de dagelijkse operatie – verdient de voorkeur boven de uitgebreidste of duurste oplossing.

**Voor middelgrote en grote
bedrijven met complexe ketens is
gespecialiseerde EUDR-software
een operationele noodzaak.**

Van risico naar kans

De EUDR is meer dan een complianceverplichting.
Wie ze strategisch benadert, bouwt een
concurrentievoordeel op drie domeinen.



1 Ketentransparantie wordt een marktdifferentiator

Retailers, foodservice-spelers en B2B-klienten vragen steeds vaker aantoonbare duurzaamheid in de keten. Een EUDR-compliant leverancier die geolocatiegegevens en herkomstcertificaten kan voorleggen, scoort beter in aanbestedingen en offertevragen. Transparantie over herkomst wordt een commercieel argument.

2 Vroeg contracteren versterkt je ketenpositie

Gecertificeerde, ontbossingsvrije grondstoffen zijn schaars. Bedrijven die vandaag al langetermijncontracten sluiten met betrouwbare leveranciers, beschermen zich tegen prijsstijgingen en leveringsproblemen wanneer de markt krappere wordt na de start van de EUDR-handhaving.

3 Eén systeem kan meerdere wetgevingen ondersteunen

De data die je verzamelt voor EUDR-compliance – herkomst, geolocatie en leveranciersdocumentatie – zijn grotendeels dezelfde data die nodig zijn voor:

- CSRD-rapportering (scope 3-emissies);
- onderbouwing van green claims (EmpCo – Empowering Consumers for the Green Transition);
- intern duurzaamheidsbeheer.

Door één gestructureerd systeem op te zetten, vermijd je parallele compliancetrajecten.

Zie ook hoofdstuk 06 – De EUDR en andere wetgeving

Praktijkvoorbeeld

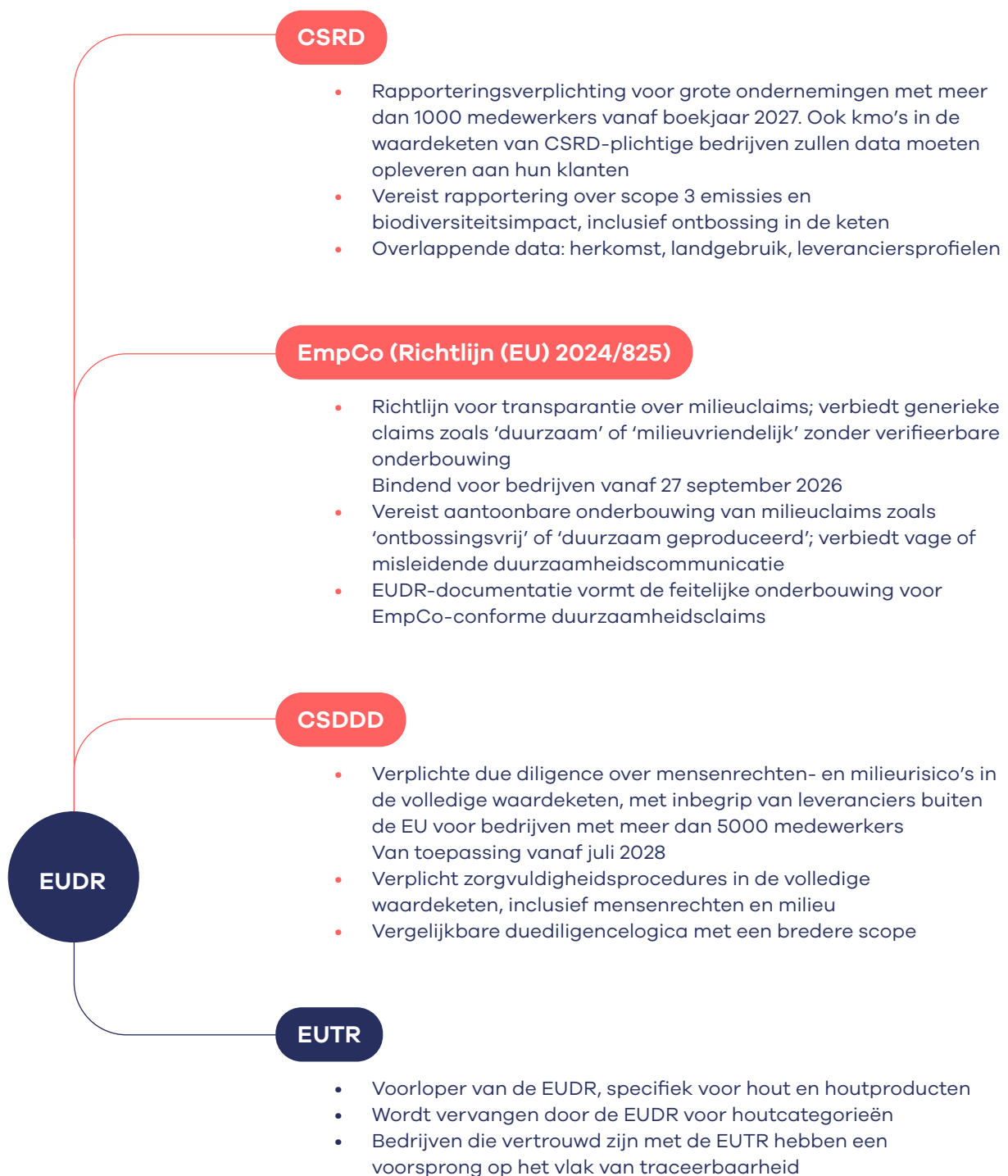
- In 2025 begon een productiebedrijf dat soja gebruikt in diervoer systematisch geolocatiegegevens op te vragen bij zijn Braziliaanse leveranciers.
- In 2027 gebruikt het exact dezelfde data voor zijn EUDR-DDS, zijn CSRD-rapportering en om zijn claim 'soja uit verantwoorde teelt' te onderbouwen.

Wie vandaag met dezelfde aanpak start, stoomt zichzelf tegelijk klaar voor de EUDR, de CSRD en de greenclaimsregelgeving.



De EUDR en andere wetgeving

De EUDR staat niet op zichzelf. Ze maakt deel uit van een breder Europees regelgevend ecosysteem voor duurzame toeleveringsketens.



De bottomline: door één geïntegreerde datainfrastructuur op te zetten, dien je meerdere regelgevingen tegelijk.

Het EUDR-stappenplan

Het stappenplan hieronder schetst het traject van eerste scoping tot borging in de organisatie. Het is een high-level overzicht bedoeld om richting te geven – niet om tot in de details uit te werken. De concrete invulling hangt af van verschillende factoren, zoals je bedrijfsgrootte, productportfolio en leveranciersbasis.



Stap 1

In-scope-analyse

- Bepaal welke producten, grondstoffen en juridische entiteiten onder de EUDR vallen, en welke rol je daarbij inneemt: operator, downstream operator of trader.
- Deze scopingoefening is bepalend voor de rest van het traject – zeker bij groepsstructuren of complexe productportfolio's.

Stap 2

Leveranciersmapping

- Breng je leveranciersbasis in kaart tot op het niveau dat de EUDR vereist, inclusief land van oorsprong, productielocaties en bestaande certificeringen.
- Betrek leveranciers vroeg en actief, zeker buiten de EU. Capaciteitsopbouw bij kritische leveranciers is daarbij een vaak onderschatte maar cruciale investering.

Stap 3

Risicobeoordeling

- Beoordeel het ontbossings-, legaliteits- en ketenrisico per leverancier en productstroom, vertrekkend van de risico-indeling van de Europese Commissie.
- Voor standaard- en hoogrisicoleveranciers is een gedocumenteerde beoordeling met mitigerende maatregelen verplicht.
- Bestaande certificeringen helpen, maar dekken zelden de volledige EUDR-scope.

Stap 4

DDS-procedure

- Zorg dat je team de werking van het EUDR-informatiesysteem kent en er toegang toe heeft.
- Definieer interne werkprocessen om due diligence statements tijdig in te dienen bij in- of uitvoer.
- Koppel DDS-indiening aan je ordermanagement- en ERP-processen.

Stap 5

Documentatiebeheer

- Richt een gecentraliseerd archief in voor alle EUDR-relevante documenten (geolocatiegegevens, leveranciersverklaringen, auditverslagen, DDS-referenties).
- Hanteer een bewaartermijn van minimaal vijf jaar per document.
- Plan een jaarlijkse publieke rapportage over je due diligencesysteem.

Stap 6

Datacollectie en risicobeoordeling

- Organiseer een leveranciersenquête: bepaal welke informatie intern beschikbaar is en wat extern moet worden opgevraagd, en kies een format of tool.
- Analyseer de ontvangen data op volledigheid en drempelwaarden.
- Voer de risicobeoordeling uit per productstroom: ontbossingsrisico's, legaliteitsrisico's en gerelateerde risico's. Overweeg EUDR-software voor automatisering van dit proces bij complexe ketens.
- Neem mitigerende maatregelen waar het risico niet verwaarloosbaar is: bijkomende documentatie, audits, ondersteuning van lokale partners.

Stap 7

Intern due diligence systeem

- Stel een due diligence procedure op met duidelijke rollen en verantwoordelijkheden, standaardprocedures voor gegevensverzameling en risico-opvolging, en richtlijnen voor stakeholderbeheer.
- Veranker monitoring-, verificatie- en non-complianceprocedures in de organisatie.
- Richt een multidisciplinair EUDR-team op dat alle betrokken afdelingen samenbrengt: inkoop, duurzaamheid, legal, finance en IT. Leg een heldere rapportagelijijn vast naar het management: betrokkenheid van bestuurders is noodzakelijk aangezien de boetes bij non-compliance oplopen tot 4% van de jaarlijkse EU-brede omzet.
- Leg het systeem vast in een interne due diligence- of ontbossingspolicy. Die ondersteunt implementatie, versterkt vertrouwen bij klanten en auditors en beperkt greenwashingrisico's.
- Voorzie in een escalatieprocedure voor leveranciers die data niet (tijdig) aanleveren of die niet voldoen: wie onderneemt welke actie (documentatie opvragen, in gesprek gaan, een fysieke audit uitvoeren) en wanneer wordt een leverancier vervangen?

Stap 8

DDS-registratie en rapportering

- Dien de due diligence statements in via het EUDR-informatiesysteem van de Europese Commissie en integreer dat proces in je operationele workflows.
- Voorzie in nazorg en interne opleiding, zodat de organisatie de EUDR-processen op termijn zelfstandig kan beheren.
- Stel, indien nodig, een jaarlijks EUDR-rapport op en maak het publiek toegankelijk.

→ Een gids nodig op jouw route naar EUDR-compliance?

In hoofdstuk 08 lees je hoe Pantarein bedrijven helpt om de kloof naar EUDR-compliance te overbruggen – efficiënt, gefaseerd en geïntegreerd met andere verplichtingen.

Hoe Pantarein bedrijven ondersteunt

Pantarein is een strategisch adviesbureau gespecialiseerd in duurzaamheidstransities en regelgevende compliance voor bedrijven in de maakindustrie, food en retail.

We begrijpen dat EUDR-compliance een organisatorische transformatie vraagt en een heldere strategie, aangepaste processen en robuust databeheer. Pantarein begeleidt bedrijven bij dat traject – van eerste in-scopeanalyse tot operationele go-live.

Onze diensten

- **Nulmeting en gapanalyse:** we brengen snel in kaart waar je vandaag staat, wat al klaar is en wat prioriteit verdient richting go-live.
- **In-scopeanalyse:** we bepalen welke producten en leveranciers onder de EUDR vallen.
- **Leveranciersaudit:** we beoordelen bestaande data, gaps en risiconiveaus.
- **Risicobeoordeling:** we zorgen voor een gedocumenteerde analyse per leverancier en land, conform de EUDR-vereisten.
- **Procesontwikkeling:** we organiseren DDS-workflows, documentatiebeheer en jaarlijkse rapportage.
- **Leveranciersbegeleiding:** we ondersteunen bij het opvragen en valideren van geolocatiedata.
- **Integratie met CSRD en greenclaimsregelgeving:** we voorzien in één dataplatform voor meerdere wetgevingen.
- **Training en changemanagement:** we nemen je team mee in de nieuwe compliancereality.

Onze aanpak

We werken gefaseerd, pragmatisch en op maat van je organisatie. We starten met een heldere nulmeting: waar sta je vandaag en wat is de snelste weg naar compliance? Vervolgens bouwen we samen een routeplan dat aansluit bij je capaciteit, je leveranciersbasis en strategische ambities.

Pantarein werkt samen met bedrijven in food, agro, retail, packaging en de bredere maakindustrie. We combineren diepgaande kennis van Europese regelgeving met pragmatische implementatie-expertise.

Onze rol is die van inhoudelijke gids én procespartner: we ontzorgen, maar bouwen tegelijk de interne capaciteit op zodat je organisatie de EUDR-processen op termijn zelfstandig kan beheren. Tijdens het traject organiseren we regelmatig overleg met je interne projectverantwoordelijke, zodat kennis structureel wordt overgedragen en verankerd.

Bedrijven die al met ons werkten

Pantarein begeleidt EUDR-trajecten bij bedrijven van uiteenlopende grootte in uiteenlopende sectoren. Die diversiteit illustreert hoever de EUDR in de praktijk reikt – ver voorbij de grondstoffenbedrijven.

Tot onze klanten behoren ...

- **Agricon** (producent van houtproducten en schorsderivaten): **duediligencesysteem** voor hout- en schorsstromen.
- **DPG Media** (mediagroep): **EUDR-traject** voor papier- en houtstromen in printactiviteiten.
- **Tony's Chocolonely** (chocoladeproducent): **EUDR-implementatie** voor cacao ketens, geïntegreerd in bestaande traceerbaarheidssystemen.
- **Rox** (importeur van persoonlijke beschermingsmiddelen): **begeleiding** bij leer- en rubberstromen.

Daarnaast is Pantarein de ESG-partner van tientallen bedrijven in de agrifoodsector, waaronder Vandemoortele Group, Dossche Mills, Agristo, Sopraco en Poppies Bakeries. We werken ook samen met sectororganisaties zoals Fevia en kennisinstellingen zoals ILVO.

Klaar om te starten?

Plan je EUDR-kennismakingsgesprek vast via mail@pantarein.be of surf naar wearepantarein.be.

Veelgestelde vragen

De meestgestelde vragen over de EUDR, beantwoord op basis van het EUDR-vereenvoudigingspakket van de Europese Commissie (4 mei 2026) en de bijgewerkte FAQ's en Guidance.

De Europese Commissie publiceerde op 4 mei 2026 haar EUDR-vereenvoudigingspakket, bestaande uit een vereenvoudigingsrapport, bijgewerkte FAQ's, een ontwerp van gedelegeerde handeling tot wijziging van Bijlage I, en een herziene uitvoeringsverordening over het EUDR-informatiesysteem. Hieronder vatten we de meest relevante bepalingen samen voor supplychain-, inkoop-, duurzaamheids- en complianceverantwoordelijken.

V1 – Verandert het vereenvoudigingspakket van 4 mei 2026 mijn verplichtingen als operator?

Voor (upstream) operators – bedrijven die als eerste producten op de EU-markt brengen of die grondstoffen in scope verwerken of produceren in de EU – verandert het pakket weinig aan de inhoudelijke kern. De drie fundamentele verplichtingen blijven ongewijzigd: geolocatiegegevens op perceelniveau verzamelen, een gedocumenteerde due diligence uitvoeren, en een due diligence statement (DDS) indienen via het EUDR-informatiesysteem. Ook de deadline van 30 december 2026 voor grote en middelgrote ondernemingen blijft behouden.

Wat wél wijzigt, is de productscope. Via een ontwerp van gedelegeerde handeling worden palmoliezeep en -derivaten en instantkoffie toegevoegd aan Bijlage I. Tegelijk worden enkele categorieën expliciet uit scope gehaald: runderleer, afval (zoals gedefinieerd in de Kaderrichtlijn afvalstoffen), gebruikte en tweedehands rubber- en houtproducten, papieren correspondentie- en marketingmateriaal, en monsters voor onderzoek of testing.

Belangrijk: deze scopewijzigingen zijn nog een voorstel en kunnen nog worden aangepast voor de definitieve goedkeuring van het vereenvoudigingspakket. Controleer daarom tijdig of de aanpassingen gevolgen hebben voor je productportfolio en inkoopstromen.

V2 – Wij zijn een downstream operator. Wat zijn onze verplichtingen na het vereenvoudigingspakket?

Het pakket verduidelijkt en differentieert de verplichtingen voor downstreamoperators naargelang bedrijfsgrootte.

Niet-kmo's als downstream operators en traders moeten zich registreren in het EUDR-informatiesysteem vóór ze producten op de markt brengen. Zij verzamelen de referentienummers van de due diligence statements of vereenvoudigde verklaringen van hun directe leveranciers en geven die door in de keten. Een eigen DDS indienen is niet vereist.

Kmo's als downstream operators of traders hoeven zich niet te registreren, maar moeten wél referentienummers van leveranciers verzamelen en informatie over leveranciers en afnemers bijhouden.

Voor beide groepen geldt: hun rol is niet louter administratief. Bij aanwijzingen van non-compliance in de keten moeten zij passende maatregelen nemen, en bij inbreuken kunnen ze aansprakelijk worden gesteld.

V3 – Wij zijn een kleine primaire producent buiten de EU. Gelden voor ons vereenvoudigde regels?

Ja.

Het pakket voorziet in een vereenvoudigd regime voor micro- en kleine primaire operatoren – leveranciers die als eerste grondstoffen produceren en op de markt brengen.

In plaats van een DDS per zending dienen zij één eenmalige vereenvoudigde verklaring in voor hun activiteiten. Die verklaring genereert een *declaration identifier* die de producten in de keten vergezelt. Bovendien volstaat een postadres in plaats van perceelcoördinaten.

EU-bedrijven die bij deze kleine primaire operatoren producten inkopen, mogen de vereenvoudigde verklaring en de bijbehorende *declaration identifier* als basis voor hun eigen compliancedocumentatie gebruiken. Maar de inhoudelijke vereisten voor de EU-importeur zelf – risicobeoordeling, documentatiebeheer en DDS-indiening – blijven ongewijzigd.

V4 – Wij hebben RSPO-, FSC- of andere duurzaamheidscertificaten. Volstaat dat voor EUDR-compliance?

Nee, niet volledig – maar zulke certificaten maar zulke certificeringen kunnen wel een sterke basis vormen.

Bestaande duurzaamheidscertificaten zoals RSPO (palmolie), FSC of PEFC (hout en papier), Rainforest Alliance (koffie, cacao) of RTRS (soja) kunnen een waardevolle basis vormen voor de EUDR-*risicobeoordeling*, maar vervangen de wettelijke *duediligence*verplichting niet. De EUDR stelt eigen eisen: geolocatiegegevens op perceelniveau, bewijs dat het land van productie na 31 december 2020 niet ontbost of gedegradeerd is, en een via het EUDR-informatiesysteem ingediend DDS.

Wat certificaten wél bieden:

- een startpunt voor de *risicobeoordeling*;
- extra geloofwaardigheid in je *duediligence*dossier;
- bewijs dat bepaalde vereisten zijn nageleefd, afhankelijk van het schema en de grondstof.
- vereenvoudigde dataverzameling bij gecertificeerde inkoop, als de certificerende instantie ook perceelinformatie bijhoudt.

De sleutel ligt in het beoordelen welke EUDR-vereisten een certificaat al afdekt en waar aanvullende data en documentatie nodig blijven.

V5 – Het EUDR-informatiesysteem is maandenlang beperkt toegankelijk geweest. Wat is de huidige stand van zaken?

Van 16 februari tot midden april 2026 was het EUDR-informatiesysteem beperkt toegankelijk door updates in lijn met de wijzigingen van december 2025. Inmiddels is het systeem opnieuw volledig operationeel.

De herziene uitvoeringsverordening over het systeem maakt deel uit van het vereenvoudigingspakket en verduidelijkt de technische werking. Lidstaten zijn voortaan verplicht om significante technische storingen te melden bij de Commissie, wat meer transparantie moet bieden bij toekomstige onderbrekingen.

Voor bedrijven die hun DDS-workflow nog moeten inrichten, is het aangewezen om ruim vóór de deadline van 30 december 2026 te testen met het systeem en de indiening te integreren in bestaande ordermanagement- en ERP-processen.



Colofon

Dit is een uitgave van:

Pantarein Publishing

Martelarenlaan 9

3150 Haacht

Copyright © 2026: Pantarein

Alle rechten voorbehouden.

Niets uit deze uitgave mag worden verveelvoudigd, opgeslagen in een geautomatiseerd gegevensbestand, of openbaar gemaakt, in enige vorm, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, opnamen of enige andere manier, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Pantarein Publishing.

Voor informatie over advies en ondersteuning: mail@pantarein.be.



opantarein

We create future
businesses