





**COLLECTIVE
INTELLIGENCE**
for a better world!

**Vous êtes passionné d'intelligence collective
et vous voulez vivre de votre passion ?**

La Big Bloom Academy est faite pour vous !

Big Bloom organise chaque année un parcours professionnalisant qui vous permettra d'apprendre 50 méthodes d'intelligence et de développer votre activité en tant que coach interne ou freelance.

Fondé en 2018, Big Bloom a déjà organisé 450 ateliers d'intelligence collective dans 15 pays. La Big Bloom Academy a été créée en 2023.



FORMEZ VOUS À L'INTELLIGENCE COLLECTIVE !

Coach en intelligence collective, c'est le plus beau métier du monde. Mais ce n'est pas le plus facile !
Notre programme sur 6 mois vous prépare à votre nouvelle activité et vous donne les clés pour vivre de votre expertise, que vous soyez salarié d'entreprise ou freelance.

A l'issue de la formation vous serez capable de

- ⇒ **Faciliter des groupes** avec fluidité et impact
- ⇒ **Concevoir des ateliers** qui répondent à 95% des besoins des entreprises
- ⇒ **Développer votre activité** de coach interne ou freelance

Pré-requis : avoir l'expérience du management d'équipe ou de projet
Validation de votre candidature après entretien avec le Directeur de l'Académie

Pour en savoir plus : academy.bigbloom.org



PARCOURS PROFESSIONNALISANT « DEVENIR COACH EN INTELLIGENCE COLLECTIVE »



Module 1 → Module 2 → Module 3 → Module 4 → Module 5 → Module 6

Concevoir et animer
**une journée de
cohésion d'équipe**

Concevoir et animer
**une séance de
créativité / hackathon**

Concevoir et animer
**un atelier de
conduite du
changement**

Concevoir et animer
une formation

Concevoir et animer
**un séminaire
stratégique**

**Savoir vendre son
expertise** en tant
que coach

- Promo 3 : *janvier à juin 2026*
- Durée : *6 modules de 18 heures en ligne*
- Prix : *6.000€ HT*

LES 52 MÉTHODES D'INTELLIGENCE COLLECTIVE

que vous apprendrez à la Big Bloom Academy

<i>inclure</i>	<i>innover</i>	<i>changer</i>	<i>apprendre</i>	<i>décider</i>
blason	boite de céréales	bar camp	cadeau personnalisé	atelier vision
blindtest musical	brainstorming	cercle de parole	carte postale	bataille d'objections
chaîne humaine	carte empathique	exposition	coaching croisé	blue ocean
chef d'orchestre	crazy 8	forum ouvert	coaching d'équipe	choix par consentement
défi screenshot	dernier survivant	fresque	discours mobilisateur	co-développement
le mot et le geste	design thinking	grand tournoi	focus training	élection sans candidat
météo intérieure	double diamant	marguerite	spot de pub	flash-codev
moi dans 10 ans	hackathon	photo story	time's up	galaxies
photo langage	méthode Walt Disney	six chapeaux	vis ma vie	leadership tournant
portrait en 7 mots	portrait chinois	speed boat		tribunal
speed dating	prototypage	world café		

LE PROGRAMME D'UN MODULE

Préparation

1h

Questionnaire d'auto-positionnement



Semaine de formation

15h



Lundi
9h - 17h

Découverte des méthodes

Mardi
11h - 13h

Entrainement

Mercredi
11h - 13h

Entrainement

Jeudi
11h - 13h

Entrainement

Vendredi
11h - 13h

Transposition dans votre contexte professionnel



Post formation

2h

Mise en pratique et coaching entre pairs



Le formateur

Le parcours est animé de bout en bout par Yvan Gatignon

Fondateur de Big Bloom, **Yvan est spécialiste de l'intelligence collective.** Depuis 18 ans, il a conçu et animé des centaines d'ateliers de toutes tailles, tous formats, sur tous types de sujets.

Yvan Gatignon a 51 ans. Il est diplômé de HEC. Il est également l'auteur de « 52 leçons de leadership inspirées d'histoires vraies »



Un modèle économique qui garantit la rentabilité de votre investissement

Un coach en intelligence collective génère 40.000 à 70.000€ de chiffre d'affaires après 2 ans d'activité.

Le parcours coûte 6.000€ HT, votre investissement est donc rentabilisé en seulement 1 ou 2 prestations.

Au fil du parcours, **vous apprendrez à construire votre plan de développement commercial** grâce à la méthode des 3C : être connu / être consulté / être choisi



La communauté Big Bloom *réunit un collectif mondial de professionnels engagés*

Suivre le parcours de la Big Bloom Academy, c'est aussi rejoindre une communauté de coachs en France et dans le monde qui partagent des valeurs et œuvrent chaque jour pour l'innovation sociale.

Pendant vos 6 mois de formation, **vous aurez l'occasion de mettre en pratique vos apprentissages** en animant des hackathons solidaires Big Bloom afin d'aider des associations à innover

DATES DE LA PROMOTION 2026

<i>Module 1</i>	du 12 au 16 janvier 2026	Concevoir et animer une journée de cohésion d'équipe
<i>Module 2</i>	du 9 au 13 février 2026	Concevoir et animer une séance de créativité (hackathon)
<i>Module 3</i>	du 9 au 13 mars 2026	Concevoir et animer un atelier de conduite du changement
<i>Module 4</i>	du 13 au 17 avril 2026	Concevoir et animer une formation
<i>Module 5</i>	du 11 au 15 mai 2026	Concevoir et animer un séminaire stratégique
<i>Module 6</i>	du 8 au 12 juin 2026	Savoir vendre son expertise en tant que coach

LES QUESTIONS LES PLUS FRÉQUENTES



QUESTIONS RÉPONSES

Comment faire financer ma formation ?

La Big Bloom Academy étant certifiée Qualiopi, vous pouvez faire financer la formation par votre OPCO. Renseignez-vous ! Nous pouvons vous aider dans les démarches.

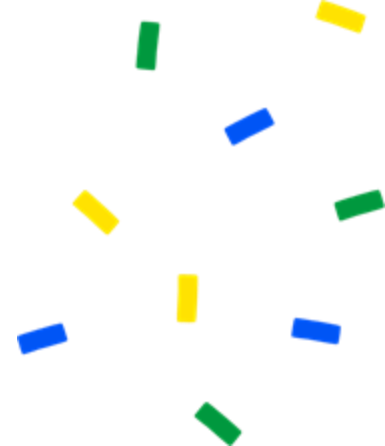
La formation ne peut pas être prise en charge sur votre CPF.

J'envisage de me lancer en freelance. Comment faire ?

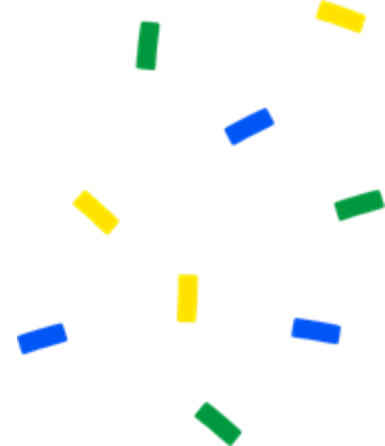
La plupart des coachs gagnent entre 50 et 70.000€ brut par an. Mais cela dépend beaucoup de leur réseau, de leur savoir-faire et de leur activité commerciale. Au sein de la Big Bloom Academy, nous vous aiderons à construire un plan de développement qui vous correspond.

Et si vous êtes salarié, nous vous aiderons à faire connaître votre savoir-faire au sein de votre organisation.

Les promotions comptent généralement moitié de freelances, moitié de salariés.



QUESTIONS RÉPONSES



Est-il possible d'avoir le contact d'anciens participants ?

Bien sûr ! Ils sont nos meilleurs ambassadeurs !

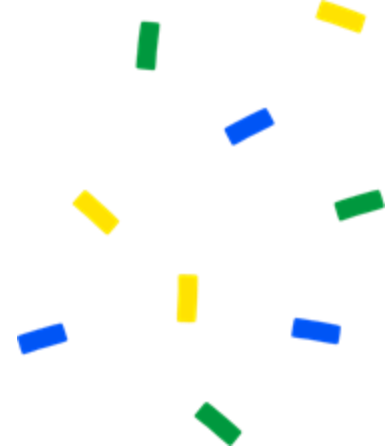
Expliquez-nous votre projet professionnel et nous vous dirons qui contacter.

Est-il possible de suivre un seul module ?

Non.

Vous intégrerez une « promotion ». C'est un collectif qui apprend ensemble et au contact les uns des autres. Il vous suivra pendant tout votre parcours au sein de la Big Bloom Academy ... et même après !

QUESTIONS RÉPONSES



Cette formation existe-t-elle en anglais ?

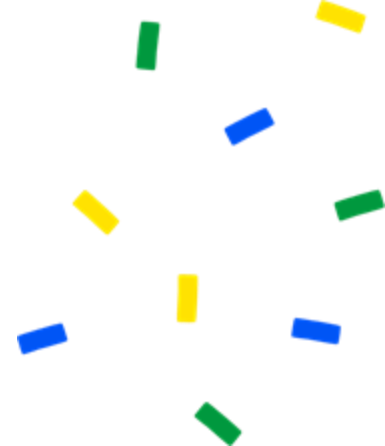
Non, pas encore.

Pourquoi la formation est-elle en distanciel ?

Trois raisons :

1. le distanciel est une modalité très inclusive qui permet d'accueillir des participants de toute la France et même au-delà
2. de plus en plus de clients demandent des coachs qui savent animer en distanciel, c'est une compétence à développer
3. comme nous n'avons pas de salle à louer, cela nous permet de vous proposer une formation à un prix 30 à 40% moins cher que nos concurrents

QUESTIONS RÉPONSES



Est-il possible d'avoir un avant-goût de la formation ?

Bien sûr !

Chaque mois, nous organisons une masterclass en ligne pour découvrir une méthode d'intelligence collective.

Inscrivez-vous vite sur notre site internet <https://www.bigbloom.org/participer>

Quel est le processus d'inscription ?

Le premier rendez-vous est directement avec Yvan Gatignon. Il vous présentera le contenu pédagogique de la Big Bloom Academy et échangera sur votre projet professionnel.

Vous pouvez prendre rdv en ligne <https://calendly.com/yvan-gatignon>

Il vous mettra en contact Camille Eluard, la responsable pédagogique de la Big Bloom Academy, qui vous expliquera la suite du processus.



Cérémonie de remise des diplômes de la promo 2 avec François Bodin, Sandrine Leclerc, Gilles Sieye, Manuele Lemaire, Claire Gonnet. Absents de la photo : Aurélie Dubourg, Laura Montagna, Gergana David

LE PROGRAMME DÉTAILLÉ



LE PROGRAMME DU MODULE 1

concevoir et animer une journée de cohésion d'équipe

Lundi
9h - 17h



Mardi
11h - 13h



Mercredi
11h - 13h



Jeudi
11h - 13h



Vendredi
11h - 13h

(Re)découvrir les
grands principes
de la facilitation

Comprendre les
possibilités et
limites de
l'intelligence
collective

Connaitre les 5
difficultés dans la
facilitation et la
méthode CRAC

Entrainement :
speed-dating
météo interne

Entrainement :
chef d'orchestre
défi screenshot
quizz musical

Entrainement :
moi dans 10 ans
carte postale
cadeau

Mise en situation
dans un contexte
professionnel

LE PROGRAMME DU MODULE 2

concevoir et animer une séance de créativité / hackathon

Lundi
9h - 17h



Mardi
11h - 13h



Mercredi
11h - 13h



Jeudi
11h - 13h



Vendredi
11h - 13h

(Re)découvrir le
Design Thinking

Vivre un
hackathon en
accéléré

Décrypter les
différentes
phases: empathie,
ideation,
prototypage, pitch

Entrainement :
carte empathique
double diamant

Entrainement :
ideation
brainstorming
crazy 8

Entrainement :
prototypage
boite de céréales

Mise en situation
dans un contexte
professionnel

LE PROGRAMME DU MODULE 3

concevoir et animer un atelier de conduite du changement

Lundi
9h - 17h



Mardi
11h - 13h



Mercredi
11h - 13h



Jeudi
11h - 13h



Vendredi
11h - 13h

Comprendre les freins au changement grâce à la sociologie des organisations

Poser un diagnostic grâce aux 6 chapeaux de Bono

Aider un groupe à construire un objectif commun

Entrainement :
gestion de projet
tribunal

Entrainement :
world café
marguerite

Entrainement :
discours
mobilisateur

Construire un plan de conduite du changement

LE PROGRAMME DU MODULE 4

concevoir et animer une formation

Lundi
9h - 17h

Les 2 grands principes pédagogiques :
appel/apport,
70/20/10

La pédagogie inversée

La psychologie positive



Mardi
11h - 13h

Entrainement :
flash codev



Mercredi
11h - 13h

Entrainement :
pratique délibérée



Jeudi
11h - 13h

Entrainement :
peer coaching
growth mindset



Vendredi
11h - 13h

Construire un programme de formation

LE PROGRAMME DU MODULE 5

concevoir et animer un séminaire stratégique

Lundi
9h - 17h



Mardi
11h - 13h



Mercredi
11h - 13h



Jeudi
11h - 13h



Vendredi
11h - 13h

Les avantages et
les limites du
leadership
partagé

L'ikigai

Atelier « regards
croisés »

Atelier « vision »

Entrainement :

atelier
« roadmap »

les galaxies

Entrainement :

décision par
consentement

élection sans
candidat

Entrainement :

Blue Ocean
Walt Disney

Mise en situation
dans un contexte
professionnel

LE PROGRAMME DU MODULE 6

Savoir vendre son expertise en tant que coach

Lundi
9h - 17h



Mardi
11h - 13h



Mercredi
11h - 13h



Jeudi
11h - 13h



Vendredi
11h - 13h

Prendre un brief client
Découvrir les 3C : connu / consulté / choisi
Savoir pitcher avec impact
Les 20 techniques de vente vraiment infallibles

Entrainement :
générer de la notoriété

Entrainement :
être consulté

Entrainement :
réussir un entretien de vente
traiter une objection

Rédiger et présenter une proposition commerciale

DÉCOUVRIR BIG BLOOM

L'HISTOIRE DE BIG BLOOM



Big Bloom a été fondé en 2018 par Yvan Gatignon, consultant spécialisé en intelligence collective, qui souhaitait mettre son savoir-faire au service de l'innovation sociale. Dès le départ, Big Bloom a reçu le soutien d'Air Liquide, BNP Paribas, La Poste, L'Oréal et du Ministère de la transition écologique et solidaire. Le projet est désormais co-dirigé par Yvan Gatignon et Marie Van Gucht.

La méthodologie Big Bloom appartient à une association à but non lucratif. La tête de réseau est une SCOP (société coopérative). Tous les bénéfices sont réinvestis dans la viabilité à long terme de l'entreprise. En 2025, Big Bloom a créé un fond de dotation pour organiser des hackathons avec des jeunes défavorisés.

Nos valeurs : la joie et l'exigence !

NOTRE IMPACT EN CHIFFRES



2018

Lancement de Big Bloom



+450

hackathons, ateliers
et formations



15

pays



+15.000

participants



4.9/5

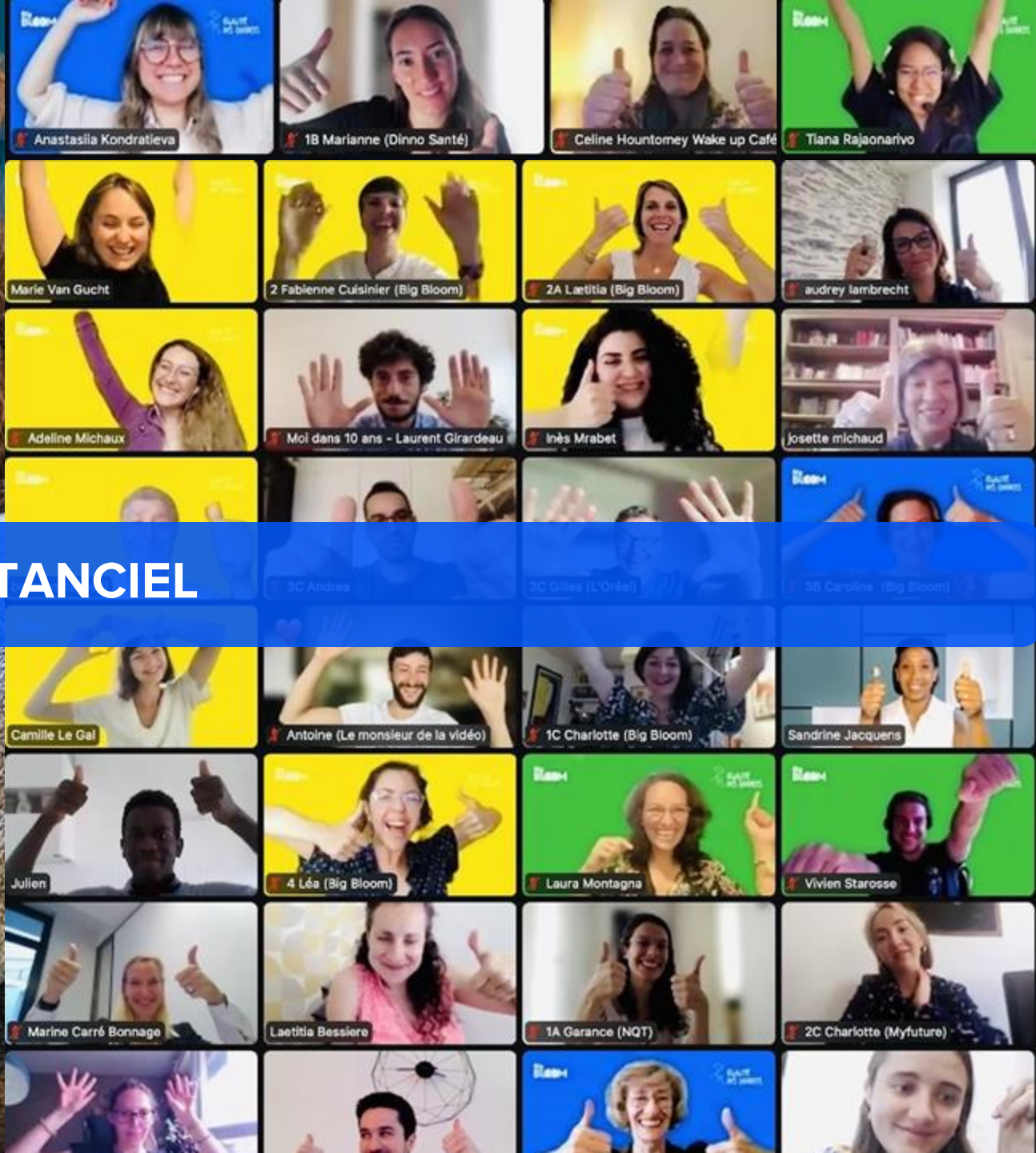
note moyenne





EN PRÉSENTIEL





EN DISTANCIEL



www.bigbloom.org