

2025

E-BOOK

TJM Finance : le guide pour fixer vos tarifs



Embarq

À propos d'Embarq

Embarq simplifie la vie des indépendants en offrant les avantages du salariat sans les contraintes administratives. En optant pour le portage salarial avec Embarq, vous bénéficiez d'une **gestion complète de vos tâches administratives** et fiscales tout en préservant **votre liberté professionnelle**.

Embarq vous accompagne à chaque étape, vous garantissant un revenu stable, des avantages sociaux, et la sécurité du salariat, tout en vous laissant la liberté de choisir vos missions, vos horaires et votre rémunération. Découvrez un nouveau mode de travail, sans stress et avec toutes les garanties d'un salarié.

3000

Salariés portés
(900 à date)

258

Avis sur Google
4.9 étoiles

Créé en

2017

Le 10 août 2023

Excellente expérience avec chaque interlocuteur ! Contact agréable, professionnel et très réactif ! L'application est conviviale. L'offre est, par ailleurs, compétitive et conforme au label zéro frais cachés. Je recommande sans réserve !



Arnaud

Directeur Général de filiale

Sommaire

01 Le marché du conseil en finance

Les grandes tendances qui façonnent le secteur

Les expertises les plus demandées

Les domaines de spécialisation émergents

02 Construction du TJM

L'expertise technique : le socle de votre valeur

L'expérience sectorielle : un multiplicateur de valeur

Les certifications : un accélérateur de crédibilité

Méthodologie de calcul

Les facteurs différenciants

03 Méthodologie de calcul

L'approche par l'expertise

L'impact business comme multiplicateur

Les benchmarks sectoriels

Formule de calcul intégrée

Ajustement contextuels

04 Stratégie de différenciation

Les spécialisations valorisantes

Les certifications financières stratégiques

Le réseau professionnel comme accélérateur

Plan de développement personnalisé

05 Applications pratiques

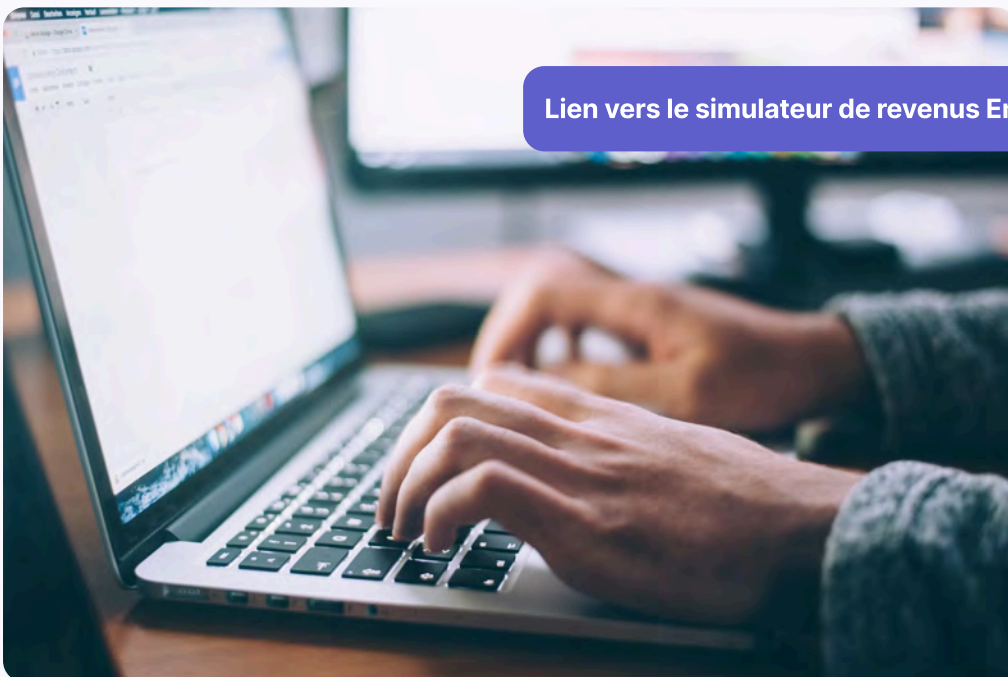
Le secteur financier connaît actuellement une transformation majeure. En 2025, la digitalisation des services financiers, l'émergence de nouvelles réglementations et l'adoption croissante de l'intelligence artificielle créent un environnement où l'expertise des consultants devient plus précieuse que jamais.

Dans ce contexte, les entreprises recherchent des professionnels capables d'accompagner leur transformation tout en maintenant leur conformité réglementaire. Le marché du conseil en finance affiche une croissance soutenue, avec des taux journaliers moyens (TJM) variant de 400€ à plus de 2000€ selon les spécialités.

Les consultants experts en finance quantitative, en risk management ou en transformation digitale sont particulièrement recherchés, avec des TJM pouvant dépasser les 1500€ pour les profils seniors.

Ce guide pratique vous accompagnera dans la définition de votre positionnement tarifaire. Vous y trouverez des méthodologies éprouvées, des exemples concrets et des outils directement applicables pour valoriser justement votre expertise.

Notre approche s'appuie sur l'analyse de données de marché récentes et sur l'expérience de consultants confirmés du secteur financier.



[Lien vers le simulateur de revenus Embarq](#)



CHAPITRE 1

Le marché du conseil en finance

Le secteur du conseil en finance traverse une période de profonde mutation. Les nouvelles technologies, l'évolution des réglementations et les changements dans les attentes des clients redéfinissent les contours du métier de consultant financier. En 2025, le marché français du conseil en finance représente plus de 8,5 milliards d'euros, avec une croissance annuelle moyenne de 7%.

Les grandes tendances qui façonnent le secteur

La transformation digitale occupe une place centrale dans les missions de conseil financier. Les établissements bancaires et les institutions financières investissent massivement dans la modernisation de leurs systèmes d'information.

Les projets de migration vers le cloud, l'intégration de l'intelligence artificielle et la cybersécurité génèrent une forte demande en expertise technique et financière. Un consultant spécialisé dans ces domaines peut aujourd'hui prétendre à des TJM entre 800€ et 1200€.

La conformité réglementaire reste un pilier majeur du secteur. L'application des normes ESG (Environnementales, Sociales et de Gouvernance), les évolutions de Bâle IV et les nouvelles directives européennes créent un besoin constant d'expertise.

Les consultants spécialisés en réglementation bancaire ou en risk management sont particulièrement recherchés, avec des TJM pouvant atteindre 1500€ pour les profils expérimentés.

Les expertises les plus demandées

Le marché valorise particulièrement certaines spécialisations :

- La finance durable connaît une croissance exceptionnelle. Les consultants maîtrisant les problématiques ESG et l'analyse d'impact environnemental sont très sollicités, avec des TJM moyens de 900€ à 1300€.
- La transformation digitale des services financiers nécessite des experts capables de conjuguer connaissance du secteur bancaire et maîtrise des nouvelles technologies. Les consultants spécialisés en fintech ou en transformation digitale peuvent négocier des TJM entre 1000€ et 1800€.
- Le risk management et la conformité restent des domaines d'expertise prisés. Les missions portent sur l'implémentation des nouvelles normes prudentielles, la gestion des risques climatiques ou encore la lutte anti-blanchiment. Les TJM varient de 700€ à 1400€ selon l'expérience.

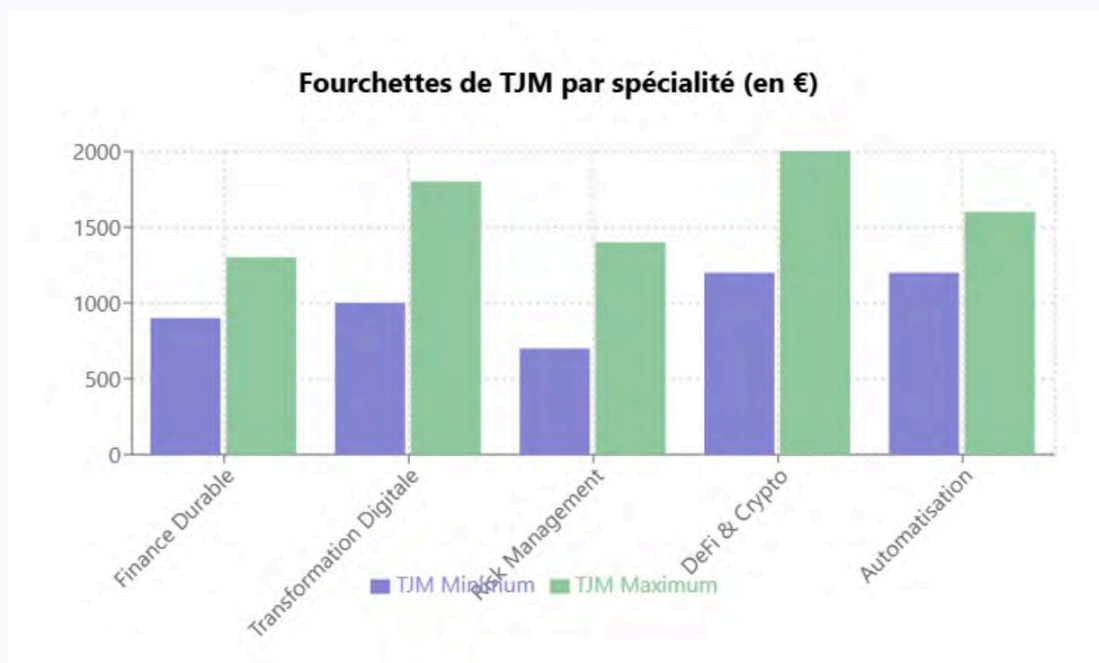
Les domaines de spécialisation émergents

De nouveaux territoires d'expertise se développent rapidement :

- La finance décentralisée (DeFi) et les crypto-actifs créent un besoin d'experts capables d'accompagner les institutions traditionnelles dans leur adaptation à ces nouvelles technologies. Les TJM dans ce domaine peuvent atteindre 2000€ pour les experts reconnus.
- L'automatisation des processus financiers, notamment via le machine learning et le RPA (Robotic Process Automation), génère une demande croissante. Les consultants combinant expertise financière et compétences en automatisation peuvent prétendre à des TJM de 1200€ à 1600€.

Prenez un rendez-vous avec un expert 

Point d'attention : La spécialisation est devenue un facteur clé de différenciation. Les consultants généralistes voient leurs TJM stagner autour de 600-800€, tandis que les experts spécialisés peuvent atteindre des tarifs beaucoup plus élevés.



CHAPITRE 2

Construction du TJM

La définition d'un TJM pertinent repose sur une analyse approfondie de trois piliers fondamentaux : votre expertise technique, votre expérience sectorielle et vos certifications. Voyons comment ces éléments s'articulent pour construire une tarification optimale.

L'expertise technique : le socle de votre valeur

L'expertise technique constitue la pierre angulaire de votre TJM. Dans le secteur financier, elle se décline en plusieurs niveaux :

- Le niveau junior (0-3 ans d'expérience) correspond aux consultants maîtrisant les fondamentaux de la finance et capables d'exécuter des missions sous supervision. Pour ce profil, le TJM se situe généralement entre 400€ et 600€.
- Le niveau confirmé (4-8 ans) caractérise les consultants autonomes disposant d'une expertise approfondie dans leur domaine. Leur TJM oscille entre 600€ et 1000€.
- Le niveau senior (plus de 8 ans) concerne les experts reconnus, capables de piloter des projets complexes et d'apporter une vision stratégique. Leur TJM peut dépasser les 1200€.

Point d'attention : L'expertise technique doit être régulièrement actualisée pour maintenir sa valeur. Un expert qui ne se forme pas risque de voir son TJM stagner, voire diminuer.

L'expérience sectorielle : un multiplicateur de valeur

La connaissance approfondie d'un secteur spécifique peut significativement augmenter votre TJM. Par exemple : Un consultant spécialisé dans la banque d'investissement, comprenant les enjeux spécifiques des salles de marché et des produits structurés, peut appliquer un coefficient multiplicateur de 1,2 à 1,5 sur son TJM de base.

Les experts en asset management maîtrisant les problématiques de gestion d'actifs et de reporting réglementaire peuvent valoriser leur expertise sectorielle par un coefficient de 1,3 à 1,6.

Cette valorisation s'explique par la capacité à comprendre rapidement les enjeux clients et à apporter des solutions adaptées au contexte sectoriel.

Les certifications : un accélérateur de crédibilité

Les certifications professionnelles jouent un rôle crucial dans la construction du TJM.

Voici leur impact potentiel :

- La certification CFA (Chartered Financial Analyst) est particulièrement valorisée dans l'analyse financière et la gestion d'actifs. Elle peut justifier une augmentation du TJM de 15% à 25%.
- La certification FRM (Financial Risk Manager) est recherchée pour les missions de gestion des risques. Son obtention permet généralement une revalorisation de 10% à 20% du TJM.
- Les certifications spécifiques comme l'AMF ou l'ACPR pour le secteur bancaire français peuvent justifier une augmentation de 5% à 15% du TJM.

Méthodologie de calcul

Pour déterminer votre TJM, utilisez la formule suivante :

- $TJM = TJM \text{ de base} \times Coefficient \text{ d'expertise} \times Coefficient \text{ sectoriel} \times (1 + \text{Bonus certifications})$

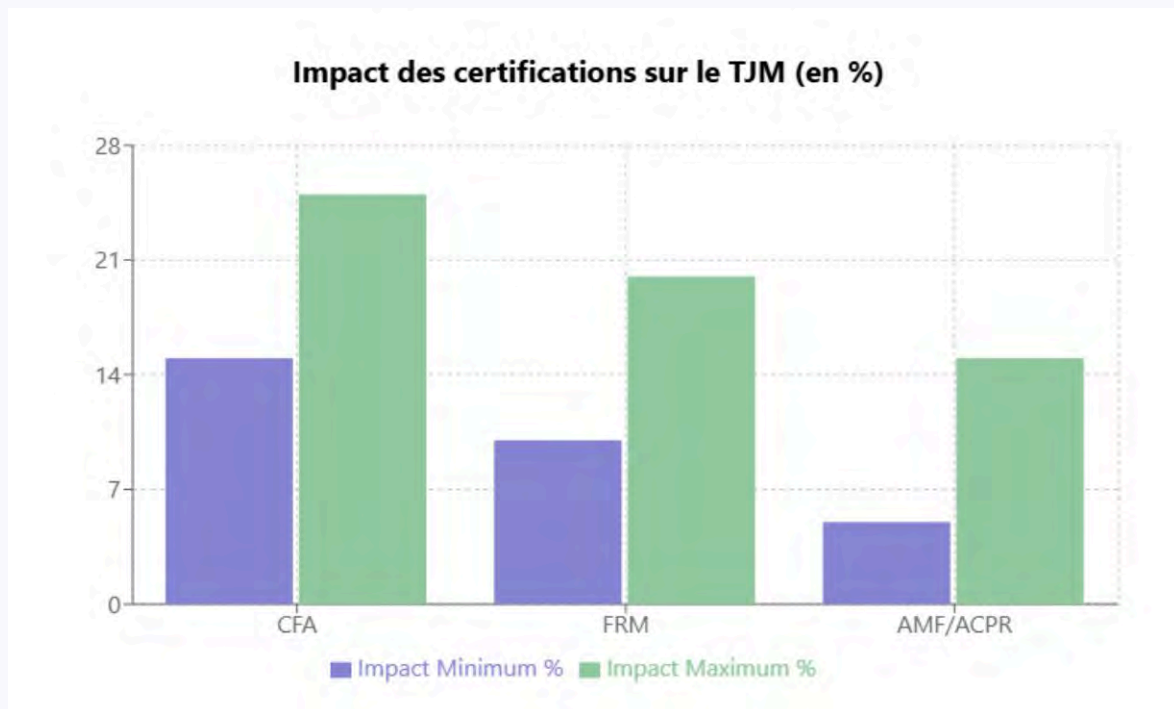
Exemple concret :

- TJM de base (niveau confirmé) : 800€
- Coefficient d'expertise (spécialisation risk management) : 1,3
- Coefficient sectoriel (banque d'investissement) : 1,4
- Bonus certifications (FRM) : 15%
- TJM final = $800€ \times 1,3 \times 1,4 \times 1,15 = 1,679€$

Calculez votre rémunération avec notre simulateur en ligne 

Au-delà de ces éléments fondamentaux, d'autres facteurs peuvent influencer votre TJM :

- La rareté de votre expertise sur le marché peut justifier une prime supplémentaire, particulièrement dans des domaines émergents comme la finance durable ou la blockchain.
- La complexité des missions acceptées et votre capacité à gérer des projets stratégiques peuvent également justifier un TJM plus élevé.



CHAPITRE 3

Méthodologie de calcul

La détermination précise de votre TJM nécessite une approche méthodique combinant plusieurs facteurs d'évaluation. Cette méthodologie s'appuie sur des critères objectifs et des données de marché actualisées.

L'approche par l'expertise

La valorisation de l'expertise repose sur une grille d'évaluation multicritères :

Le niveau d'expertise se décompose en trois dimensions principales :

1. La maîtrise technique pure, évaluée sur une échelle de 1 à 5
2. La capacité à gérer des situations complexes
3. L'autonomie dans la réalisation des missions

Prenons un exemple concret :

Un consultant en transformation digitale bancaire avec :

- Niveau technique : 4/5 (expertise avancée en systèmes d'information bancaires)
- Gestion de la complexité : 4/5 (expérience de projets multi-entités)
- Autonomie : 5/5 (pilotage intégral de programmes)

Son score global de 13/15 justifie un positionnement dans la tranche haute des TJM, soit environ 1200€ par jour.

L'impact business comme multiplicateur

L'impact direct sur le business du client influence significativement le TJM. Trois niveaux d'impact sont identifiés :

- Impact opérationnel : optimisation des processus existants
- Formule : $\text{TJM de base} \times 1,1$

Exemple : Un consultant améliorant l'efficacité opérationnelle d'un back-office peut augmenter son TJM de base de 800€ à 880€

- Impact tactique : amélioration des performances à moyen terme
- Formule : $\text{TJM de base} \times 1,3$

Exemple : La mise en place d'un nouveau système de gestion des risques justifie un TJM de 1040€ ($800€ \times 1,3$)

- Impact stratégique : transformation profonde de l'organisation
- Formule : TJM de base $\times 1,5$

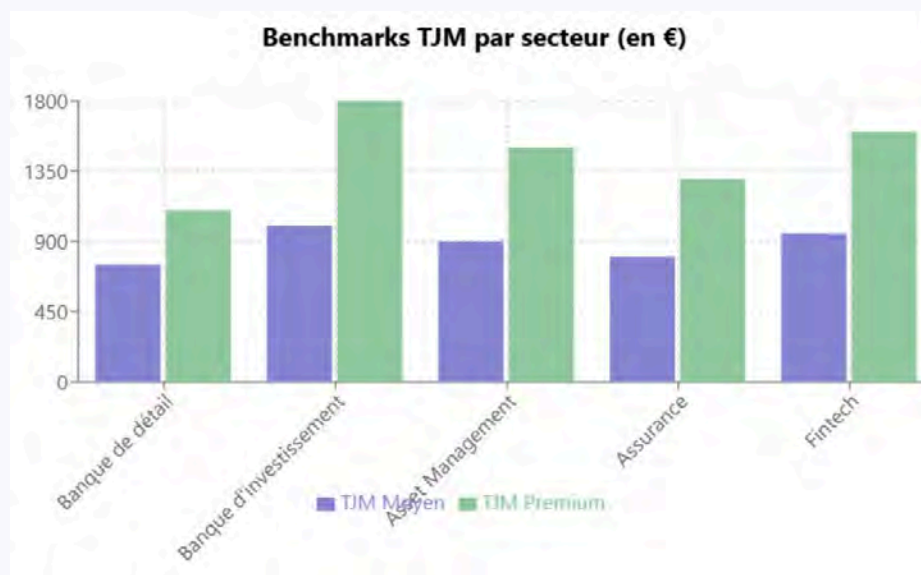
Exemple : L'accompagnement d'une fusion-acquisition permet d'atteindre un TJM de 1200€ ($800€ \times 1,5$)

[Encadré]

Point d'attention : L'impact business doit être mesurable et documenté pour justifier ces coefficients multiplicateurs auprès des clients.

Les benchmarks sectoriels

L'analyse des données de marché révèle des écarts significatifs selon les secteurs :



Formule de calcul intégrée

Pour une évaluation précise, utilisez la formule suivante :

- $\text{TJM final} = \text{TJM de base} \times \text{Coefficient d'expertise} \times \text{Coefficient d'impact} \times \text{Facteur sectoriel}$

Exemple détaillé :

- Consultant senior en transformation digitale
- TJM de base : 900€
- Coefficient d'expertise (13/15) : 1,4
- Coefficient d'impact (stratégique) : 1,5
- Facteur sectoriel (banque d'investissement) : 1,2
- $\text{TJM final} = 900\text{€} \times 1,4 \times 1,5 \times 1,2 = 2,268\text{€}$

Ce TJM se décompose ainsi en termes de revenus :

- Chiffre d'affaires mensuel (20 jours) : 45,360€
- Frais de gestion (6% plafonné à 600€) : 600€
- Charges sociales et fiscales (environ 45%) : 20,142€
- Revenu net mensuel : 24,618€



CHAPITRE 4

Stratégie de différenciation

Dans un marché du conseil en finance de plus en plus concurrentiel, la différenciation devient un levier essentiel pour maintenir et augmenter son TJM. Cette stratégie repose sur trois piliers fondamentaux : les spécialisations valorisantes, les certifications financières et le réseau professionnel.

Les spécialisations valorisantes

La spécialisation constitue un avantage concurrentiel majeur. Les domaines particulièrement porteurs en 2025 sont :

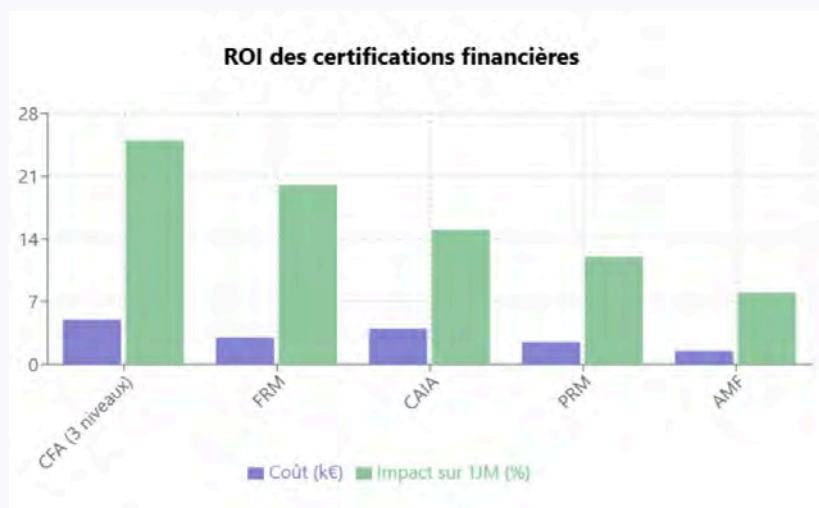
L'ESG et la finance durable représentent une opportunité majeure. Les consultants spécialisés dans l'analyse des risques climatiques ou l'intégration des critères ESG peuvent prétendre à une prime de spécialisation de 20 à 30% sur leur TJM. Par exemple, un consultant confirmé passant de la finance traditionnelle à la finance durable peut voir son TJM évoluer de 800€ à 1000€.

La transformation digitale bancaire constitue un autre domaine de spécialisation premium. Les experts maîtrisant les technologies blockchain, l'open banking ou l'intelligence artificielle appliquée à la finance peuvent augmenter leur TJM de 25 à 40%. Un consultant spécialisé en API bancaires et en open banking peut ainsi justifier un TJM de 1200€ contre 900€ pour un profil généraliste.

Point d'attention : La spécialisation doit s'accompagner d'une veille constante et d'une mise à jour régulière des compétences pour maintenir son avantage concurrentiel.

Les certifications financières stratégiques

Le choix des certifications doit s'inscrire dans une stratégie de carrière cohérente :



Parcours de certification optimisé :

1. Débuter par les certifications réglementaires obligatoires (AMF)
2. Poursuivre avec une certification internationale reconnue (CFA ou FRM)
3. Compléter par des certifications de spécialisation (CAIA pour l'investissement alternatif)

Exemple de retour sur investissement :

Un consultant investissant 5000€ dans la certification CFA peut augmenter son TJM de 25%, soit un gain potentiel de 40 000€ par an pour un TJM initial de 800€.

Le réseau professionnel comme accélérateur

La construction d'un réseau professionnel solide s'articule autour de trois axes :

Les associations professionnelles jouent un rôle crucial. L'adhésion à des organisations comme l'AFGAP (Association Française des Professionnels de la Gestion d'Actifs) ou la PRMIA (Professional Risk Managers' International Association) offre une visibilité accrue et l'accès à des missions premium.

Les plateformes professionnelles spécialisées permettent de valoriser son expertise. Un profil LinkedIn optimisé avec des recommandations ciblées peut générer des opportunités à plus fort TJM. Les consultants actifs sur ces réseaux rapportent une augmentation moyenne de leur TJM de 15%.

Les événements sectoriels constituent des occasions privilégiées de networking. La participation régulière aux conférences et salons spécialisés permet d'identifier les tendances émergentes et de positionner son expertise en conséquence.

Résolution des difficultés

Pour maximiser l'impact de votre stratégie de différenciation :

- Court terme (6 mois) :
 - Identification d'une spécialisation porteuse
 - Inscription à une certification stratégique
 - Optimisation de la présence sur les réseaux professionnels
- Moyen terme (1-2 ans) :
 - Obtention des certifications ciblées
 - Développement d'une expertise reconnue dans la spécialisation choisie
 - Construction d'un réseau d'ambassadeurs

- Long terme (3-5 ans) :
- Positionnement comme expert de référence
- Diversification des sources de revenus (formation, conseil stratégique)
- Création d'une marque personnelle forte



Simuler votre TJM 

Simulez votre TJM 

CHAPITRE 5

Cas pratiques

Pour illustrer concrètement l'application des principes développés précédemment, analysons plusieurs profils types et leur évolution en termes de TJM. Ces exemples réels permettent de comprendre les leviers d'optimisation et les stratégies gagnantes.

Profil 1 : Le consultant junior en transformation

Thomas, 28 ans, 2 ans d'expérience en audit financier :

Situation initiale :

- TJM de départ : 450€
- Profil généraliste en finance
- Formation initiale : École de commerce

Stratégie déployée :

1. Spécialisation en transformation digitale bancaire
2. Obtention de la certification Cloud AWS
3. Formation en agilité à l'échelle (SAFe)

Résultats après 18 mois :

- Nouveau TJM : 750€
- Missions : Projets de digitalisation pour banques de détail
- Revenus mensuels nets : 8,100€ (20 jours facturés)

Profil 2 : L'experte en risk management

Marie, 35 ans, 8 ans d'expérience :

Situation initiale :

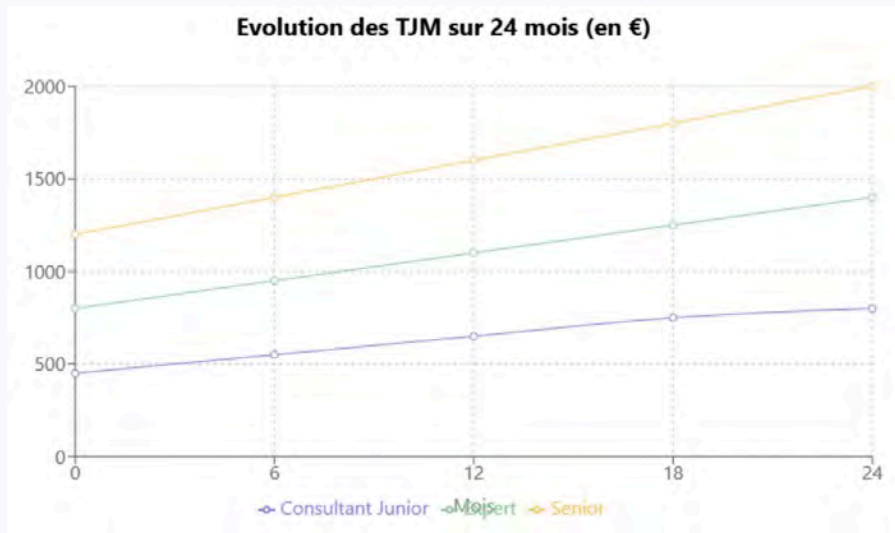
- TJM : 800€
- Spécialisation : Risques opérationnels
- Certification : AMF

Evolution stratégique :

1. Obtention de la certification FRM
2. Développement expertise risques climatiques
3. Publication d'articles spécialisés sur LinkedIn

Résultats après 24 mois :

- Nouveau TJM : 1,400€
- Positionnement : Experte ESG et risques émergents
- Revenus mensuels nets : 15,120€ (20 jours facturés)



Profil 3 : Le senior en réorientation

Philippe, 45 ans, ancien directeur financier :

Situation initiale :

- TJM : 1,000€
- Expertise : Finance d'entreprise
- Réseau : Principalement corporate

Stratégie de repositionnement :

1. Formation fintech et blockchain
2. Certification CAIA
3. Animation d'une communauté DeFi

Résultats après 12 mois :

- Nouveau TJM : 1,800€
- Missions : Transformation digitale et innovation financière
- Revenus mensuels nets : 19,440€ (20 jours facturés)

Négociations complexes : études de cas

- Cas 1 : Mission de transformation urgente
 - Contexte : Bank-in-a-box pour une néo banque
 - TJM initial proposé : 900€
 - Négociation basée sur l'urgence et l'expertise rare
 - TJM final obtenu : 1,300€ (+44%)
- Cas 2 : Mission longue durée
 - Contexte : Programme réglementaire sur 18 mois
 - TJM standard : 1,200€
 - Négociation package avec formation interne
 - TJM stabilisé : 1,100€ avec garantie de volume

Point d'attention

Les négociations doivent toujours s'appuyer sur des éléments tangibles de valeur ajoutée pour le client.

Évolution de carrière : les étapes clés

Phase d'accélération (0-3 ans) :

- Focus sur les certifications fondamentales
- Construction des premières références
- TJM moyen : 450€ à 700€

Phase de spécialisation (3-7 ans) :

- Développement d'une expertise distinctive
- Renforcement du réseau professionnel
- TJM moyen : 700€ à 1,200€

Phase d'expertise (7+ ans) :

- Positionnement comme référence du marché
- Diversification des sources de revenus
- TJM moyen : 1,200€ à 2,000€+

Facteurs clés de succès

La réussite des cas présentés repose sur trois piliers :

1. Une progression cohérente et documentée
2. Un investissement continu en formation
3. Une communication claire de la valeur ajoutée

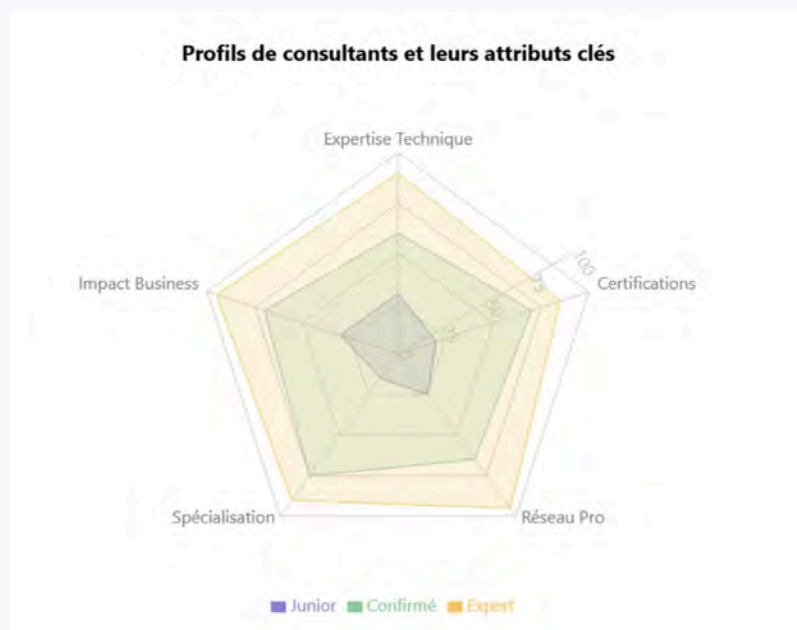
La réussite de votre stratégie tarifaire en tant que consultant financier repose sur une approche méthodique et progressive. À travers ce guide, nous avons exploré les différents leviers permettant d'optimiser votre TJM tout en créant une valeur durable pour vos clients.

L'analyse du marché actuel révèle des opportunités significatives dans des domaines en pleine expansion comme la finance durable, la transformation digitale et la gestion des risques émergents. Ces segments offrent des perspectives de TJM attractifs, pouvant dépasser les 1,500€ pour les profils les plus experts.

La construction d'un TJM optimal nécessite l'alignement de plusieurs facteurs clés :

- Une expertise technique solide et actualisée
- Des certifications stratégiquement choisies
- Un positionnement différenciant sur le marché
- Un réseau professionnel actif et qualitatif

Les exemples pratiques présentés démontrent qu'une progression significative du TJM est accessible, à condition de suivre une stratégie structurée et de maintenir un haut niveau d'expertise. La clé réside dans la capacité à démontrer concrètement la valeur ajoutée apportée aux clients.



Merci pour la lecture !

Si vous êtes intéressé par le portage salarial, n'hésitez pas à nous contacter :

Prenez un rendez-vous 

