

Business Development & Sales Lead

Fulltime | Hybride (Amsterdam)

Empowr, samen tegen uitval

Bij Empowr bouwen we aan een gezonder werkend Nederland. Onze missie: het structureel verlagen van verzuim door medewerkers snel en effectief te koppelen aan de juiste ondersteuning. Met een netwerk van 450+ gecertificeerde experts, van psychologen tot werkstresscoaches, helpen we mensen mentaal gezond, gemotiveerd en inzetbaar te blijven. HR behoudt volledige grip, medewerkers krijgen direct passende hulp.

Het doel? In 2035 willen we het verschil hebben gemaakt voor 1 miljoen mensen. Om dat waar te maken, zoeken we een ondernemende eerste sales collega. Iemand die pioniert, leert, bouwt en verkoopt. Niet alleen een closer, maar een allround bouwer.

Wat je gaat doen

- Je test en verfijnt onze propositie bij verschillende klantgroepen (HR, directies, sectoren).
- Je zet een herhaalbare salesaanpak op: pitch, funnel, CRM-proces en eerste deals.
- Je werkt direct samen met Reinier (founder) om visie te vertalen naar commercieel resultaat.
- Je zoekt én sluit zelf nieuwe klanten; van eerste contact tot langdurige samenwerking.
- Je koppelt marktfeedback terug aan product & strategie.

Wat we zoeken

- Een pragmatische zelfstarter die niet wacht op een playbook, maar het zelf maakt.
- Iemand met ervaring in start-ups of scale-ups en gewend is om te werken met onzekerheid.
- Een die-hard B2B sales specialist: sales, strategie, proces en klantbegrip in één persoon.
- Een consultative seller: je luistert, denkt mee en wint vertrouwen.
- Ervaring en netwerk binnen de sectoren zorg en kinderopvang is een pre.
- Kennis en netwerk binnen HR is een must.
- Lef, doorzettingsvermogen en een nieuwsgierige geest.

Wat we bieden

- Een missie-gedreven rol met echte impact.
- Volledige vrijheid: werk vanuit Amsterdam of waar je wilt.
- Veel verantwoordelijkheid én de ruimte om het op jouw manier te doen.
- Directe invloed op strategie en groei.
- Gezond evenwicht: onbeperkt verlof en €1000 voor je eigen mentale gezondheid.
- SAR-regeling + dagelijkse lunch, MacBook, teamuitjes.

Hoe we werken

- We zijn klein, scherp en sociaal.
- We geven elkaar 100% vertrouwen en houden van directe feedback.

- We leren door te doen, fouten horen daarbij.
- We zijn geen 9-tot-5 bedrijf, wel mensen die ‘aan’ gaan op betekenisvol werk.

Over Empowr

Wij zijn een Nederlandse HealthTech start-up met een menselijk hart. We koppelen mensen aan passende hulp en geven organisaties inzicht en regie over verzuim. Wat ons drijft: eigenaarschap, ondernemerschap en samen beter worden.

Interesse?

Stuur je CV of LinkedIn-profiel naar reinier@empowr.nl.