

Acheteur Projets F/H

SYSTEME DE CODIFICATION

Emetteur	Type	Domaine	Date	Version
PMC	OE	RH	25/11/2025	V001

CONTRIBUTEURS

Rédaction	Vérification	Validation
Gaëtan BLENCK [20/09/2024]	Betul KUCAN [09/10/2024]	

DIFFUSION

☐ Interne

☒ Externe

☐ Confidentiel

LISTE DE DIFFUSION

- Site internet
- LinkedIn
- APEC
- France Travail

CONTEXTE

Première région ferroviaire de France hors Ile-de-France, la Région Grand Est s'est engagée dans un plan d'actions complet afin d'être la région pilote pour la relance du train régional en France.

En ce sens, elle a constitué - avec quatre métropoles et agglomérations - une Société Publique Locale ferroviaire afin de doter le territoire d'un outil de pilotage opérationnel lui permettant de prendre en main plusieurs missions de service public stratégiques sur lesquelles interviennent aujourd'hui d'autres entités.

La SPL « Grand Est Mobilités » constitue un élément majeur de la mise en place d'un modèle économique performant pour le réseau ferroviaire régional, permettant d'assurer sur le long terme la croissance forte de l'offre de service et de la fréquentation.

Nous recrutons, au sein de notre service Achats, un Acheteur Projets (H/F).

Activités :

L'Acheteur Projets se voit confier par le Responsable des achats différents projets d'acquisition pour le compte de la SPL Grand Est Mobilités (SPL GEM) et pour le compte de la Région Grand Est (concession, Mandat de maîtrise d'ouvrage déléguée, acquisition de matériel roulant, solution d'organisation du système ou de l'offre de transport). Bien que rattaché à l'unité achats et marchés publics, il est amené à travailler en collaboration avec les autres directions, les chefs de projet et les conseils de la société. Dans la procédure de passation, il assure les interfaces entre le financier, le juridique et la technique. Il est garant de l'optimisation économique des acquisitions.

Missions :

PARTICIPATION A LA STRATEGIE DE PASSATION

- Traduire les objectifs et besoins en tenant compte des spécificités, enjeux et risques ;
- Identifier les déclinaisons de la stratégie achat dans les dossiers de consultation et mettre en œuvre les actions nécessaires pour atteindre les objectifs de l'acquisition ;
- Identifier les risques projet et déterminer des contre mesures ou mesures d'atténuation ;
- Définir la méthodologie d'attribution en cohérence avec la politique achat de la Région ou de la SPL GEM tout en permettant d'atteindre les objectifs d'acquisition ;
- Déterminer modalité de passation optimales en fonction du projet et des contraintes de l'environnement de l'acquisition.

PILOTAGE PROJET

- Définir les calendriers de passation en tenant compte des impératifs projets ;
- Etablir et suivre le planning de passation et prendre les contremesures qui s'impose pour tenir les objectifs de passation ;
- Tenir les tableaux de bord, tableaux d'actions, les RACI entre les différents intervenants ;
- Participer à l'acculturation des intervenants dans le projet et rédiger les documents liés au projet d'achat stratégie de passation et d'acquisition, méthodologie d'attribution, feuillet de négociation ;
- Participer activement au partage du savoir et de la méthodologie au sein de la SPL GEM et auprès des assistants de la maîtrise d'ouvrage (AMO) et autres ;
- Déterminer les ressources internes nécessaires (experts transverses, acheteurs spécialisés, juristes, finance, etc.) ;

ETUDE DE MARCHÉ

- Définir la procédure de consultation des fournisseurs (sourcing), les critères de sélection (homologations, performance technique, délai de livraison, santé financière) ;
- Rechercher des fournisseurs et constituer pour l'équipe projet un panel ;
- Réaliser les actions de sourcing en identifiant les points nécessitant de solliciter les acteurs du secteur économique ;
- Effectuer une analyse comparative (benchmark) des offres, une mise en concurrence ;
- Acquérir une bonne connaissance des opérateurs économiques, des contraintes économiques et organisationnelles autour du secteur ferroviaire ;
- Participer au Knowledge management par la rédaction de notes, des comptes rendus des rencontres et des études réalisées.

OPTIMISATION ECONOMIQUE DES ACQUISITIONS

- S'approprier la logique économique du contrat et l'explicitier aux autres intervenants, identifier les impacts de la rémunération du Titulaire ;
- Faire l'analyse des décompositions de coûts en termes d'investissement et de fonctionnement de service ;
- Piloter et participer aux échanges avec l'AMO financier afin de procéder aux vérifications et analyses financière, et procéder à l'identification des leviers économiques relatifs au financement projet ;
- Piloter et participer aux échanges avec le conseil juridique afin de procéder aux vérifications et analyses des optimisations du contrat, et procéder à l'identification des leviers économiques relatifs aux aspects contractuels ;
- Participer aux négociations des marchés et concession à partir des grilles déclinées de la stratégie de négociation.

APPUI AUX CHEFS DE PROJET

- S'approprier les projets, les objectifs et les programmes fonctionnels afin d'être partie prenante du projet et force de proposition ;
- Identifier les impacts des contraintes techniques sur la procédure de passation, le contrat et son exécution, et, déterminer les leviers et leur mise en œuvre pour atteindre les objectifs d'acquisition ;
- Conseiller les opérationnels dans la prise de décision.

PRODUCTION

- Préparer les présentations à destination des décideurs de la SPL et de la Région Grand Est ;
- Préparer les dossiers de consultation et appels d'offres selon le code de la commande publique, les cahiers des charges et les projets de contrat en lien avec les acteurs du projet et le responsable juridique ;
- Lancer les appels d'offres en respectant les procédures et le Droit de la commande publique ;
- Gérer depuis la candidature jusqu'à l'attribution du contrat : les questions réponses, l'ouverture des plis, les négociations, la mise au point, l'attribution, la notification, etc. ;
- Réaliser les actes de la passation : Avis de publicité, courriers, comptes rendus de négociation, rapport d'analyse des offres, etc..

EVALUATION DES ACQUISITIONS

- Participez au suivi des contrats avec les contract manager et aux éventuelles procédures contentieuses avec le responsable juridique ;
- Améliorer les processus interne en fonction du retour d'expérience acquis lors de la passation et de l'exécution du contrat ;
- Mettre en œuvre un système d'évaluation de l'acte d'acquisition avec des indicateurs objectifs en lien avec les objectifs définis ;
- Proposer des leviers d'amélioration des acquisitions projets.

Projets en cours :

- Régénération d'infrastructures ferroviaires génie civil et systèmes (achat AMO, Travaux et GOC)
- Conception/ réalisation sites industriels ferroviaires de maintenance et de remisage (achat travaux tertiaire et ferroviaire, et équipements industriels) ;
- Fourniture de Matériels roulants ferroviaires, dont logistique et maintenance (achats industriels) ;
- Concession de transport ferroviaire (concession mission d'exploitation ferroviaire).

Profil recherché :

- Formation supérieure (Bac+5) idéalement.
- Minimum 3 ans d'expérience.

Information complémentaire :

Rémunération : A définir selon le profil et expériences.

Carte restaurant.

Mutuelle prise en charge à 90 % par l'employeur, niveau de garantie maximum.

Forfait Mobilités Durables.

Possibilité d'un jour de télétravail dès l'embauche et jusqu'à deux jours de télétravail après la fin de la période d'essai.

Statut Cadre - Poste en CDI à pourvoir dès que possible

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse e-mail suivante : rh@splgrandestmobilites.fr