



Ausbildung zum zertifizierten
Business-Trainer
Know-how vermitteln. Begeisterung erzeugen



V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Trainer

	Seite
Herzlich willkommen!	3
Ziele der Ausbildung zum Business Trainer	4
Architektur der Ausbildung.....	5
Modul: Das Training Kompakt-Seminar	6
Modul: Training & Persönlichkeit.....	8
Modul: Didaktik & Design	9
Modul: Bühne & Präsenz	10
Modul: Überzeugungskraft & Sprache	11
Modul: Gruppendynamik & Konflikt.....	12
Modul: Zertifizierung zum Business Trainer	13
Die Trainer-Ausbildung.....	14
Das Team der Ausbildenden.....	15
V.I.E.L. [®] Coaching + Training	17
Die Coaching-Ausbildung	18
Kostenlose Informations-Veranstaltungen	19
Termine und Preise: Training Kompakt	20
Termine und Preise: Ausbildung zum Business Trainer	21
Referenzen.....	22
Teilnahmebedingungen	23
Anmeldeformular	24



Herzlich willkommen zur Business Trainer Ausbildung:

Charisma leben. Know-how vermitteln. Begeisterung erzeugen.

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen ein einzigartiges Weiterbildungs-Modell vorstellen. Die V.I.E.L.[®] Ausbildung zum zertifizierten Business Trainer ist sowohl eine Maßnahme zur Steigerung Ihrer beruflichen Kompetenz als auch ein wirksames Training zur gezielten Persönlichkeitsentwicklung.

Durch die erfolgreiche Teilnahme erwerben Sie oder Ihre Mitarbeitenden die Fähigkeit, Vorträge, Seminare, Trainings und Workshops erfolgreich durchzuführen. Sie werden die Führung von Teams und Projekt-Gruppen ergebnis- & zielgruppen-orientiert gestalten und sich in Online-Medien professionell darstellen können. Sie erlernen die Kunst, eine Gruppe und auch Einzelpersonen souverän und zielorientiert zu führen. Sie bekommen praktisches Handwerkszeug, um schnell und nachhaltig eine positive Beziehungsebene aufzubauen, um Teilnehmende zu motivieren und um Ihre Inhalte präzise zu vermitteln - egal in welchem Format. **Sie erwerben das entscheidende Know-how in den wesentlichen Kompetenzfeldern der professionellen Arbeit mit Menschen:**

- ☀ Optimierung Ihrer Führungsqualitäten
- ☀ Stimmliche, sprachliche und rhetorische Fähigkeiten
- ☀ Psychologische Werkzeuge der erfolgreichen Kommunikation
- ☀ Know-how für eine wirksame Team- & Gruppenführung
- ☀ Kreatives Konfliktmanagement
- ☀ Integration von Widerständen und Umgang mit schwierigen Teilnehmenden / Mitarbeitenden
- ☀ Intensive Persönlichkeitsentwicklung
- ☀ Wirksame Motivation von Teilnehmenden / Mitarbeitenden
- ☀ Strukturierung von unterschiedlichen Formaten: Training, Workshop, Meeting, Moderation, Präsentation, Fachvortrag, freie Rede, Elevator Pitch, u.ä.
- ☀ Souveräner Umgang mit Gruppenphasen und überzeugendes Zeitmanagement
- ☀ Maßnahmenplanung zur Ziel- und Ergebnissicherung
- ☀ Kompetenz beim Einsatz didaktischer Instrumente

Oder kurz:

Überzeugende Performance auf den Bühnen des (Berufs-)Lebens!



Ziele der Ausbildung

Während der V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Trainer lernen Sie, wie Sie ein Lern- und Arbeitsklima erzeugen können, das geprägt ist von Interesse, Spaß und Begeisterung. Sie werden Ihre Botschaften überzeugend vorleben und vielfältige und anspruchsvolle Kommunikationssituationen meistern können.

Als erfolgreicher Business Trainer sind Sie fähig, das zukünftige Verhalten Ihrer Mitarbeitenden, Teammitglieder oder Teilnehmenden erkennbar positiv zu beeinflussen. **Sie „hinterlassen eine Spur“ in den Köpfen und Herzen Ihrer Zielgruppe.**

Das erfahrene Ausbildungsteam von V.I.E.L.[®] zeigt Ihnen, wie Sie selbstsicher auftreten, wirkungsvoll präsentieren und Ihre Botschaften in überzeugender Sprache an Ihre Zielgruppe richten. Sie lernen, Gruppen anzuleiten, Ihre Auftritte und Veranstaltungen dramaturgisch sinnvoll aufzubauen, Medien gehirngerecht zu nutzen und zielorientiertes Feedback zu formulieren.

Ein weiteres Ziel dieser Ausbildung ist es, den Gefahren, Risiken und Störfaktoren bei der Durchführung von Meetings, Seminaren und Trainings rechtzeitig entgegenwirken zu können. **Alle Menschen, die im Rahmen ihrer beruflichen Tätigkeit derartige Veranstaltungen leiten, können von der Ausbildung zum Business Trainer erheblich profitieren.**

Die Qualifikation als Business Trainer/in kann sowohl neue Berufsfelder eröffnen als auch viele Tätigkeiten in der Arbeit mit Menschen mit neuen Kompetenzen verstärken und leichter machen.

Zielgruppe der Ausbildung

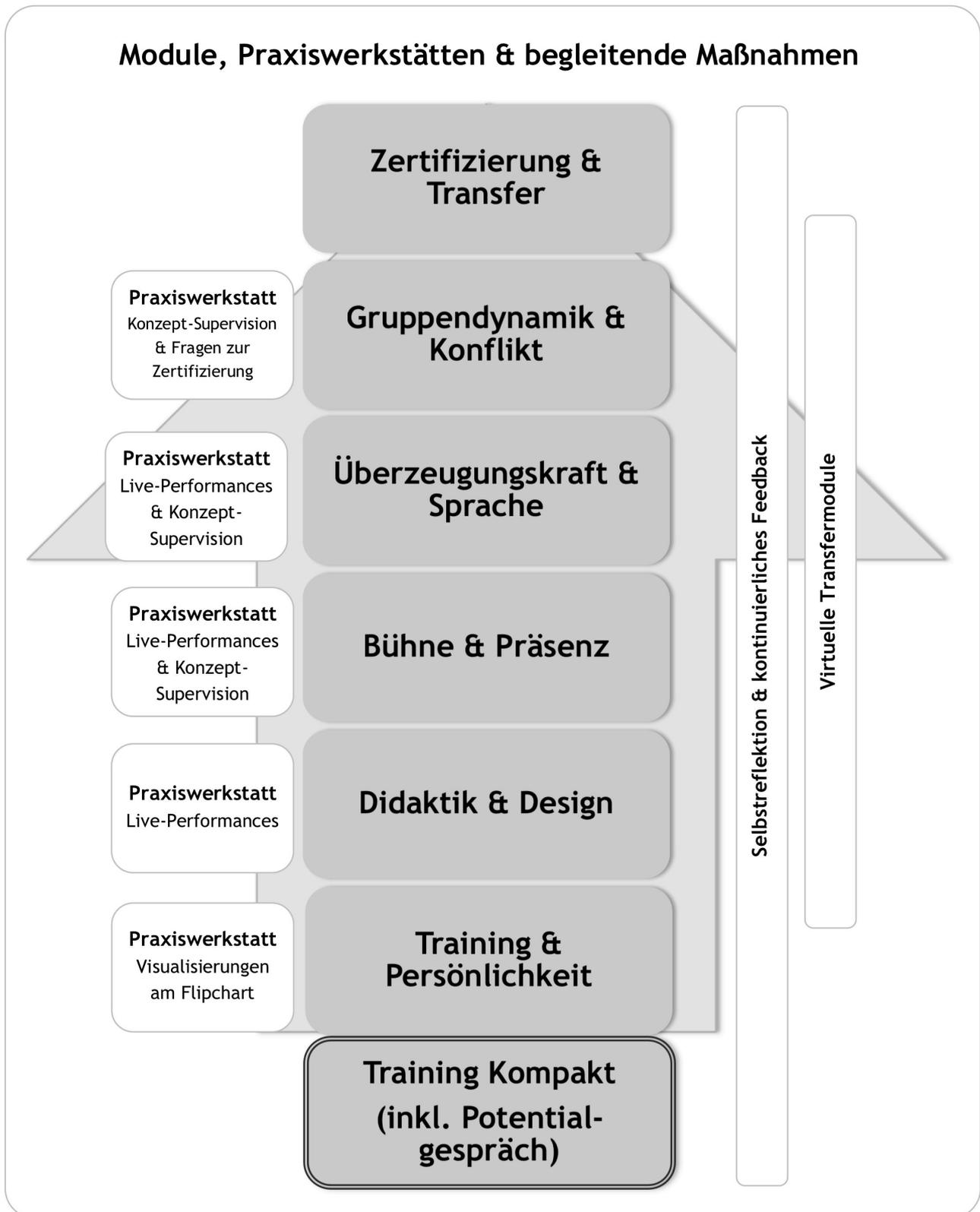
Wir richten uns mit dieser Ausbildung an Menschen in kommunikations-intensiven Arbeitsfeldern. Dazu gehören zum Beispiel: Unternehmerinnen und Unternehmer, Führungskräfte, Projektleiterinnen und Projektleiter, Trainerinnen und Trainer, Speaker, Referentinnen und Referenten, Medienprofis, Beraterinnen und Berater, Moderatorinnen und Moderatoren, Mediatorinnen und Mediatoren, Verkäuferinnen und Verkäufer, Selbstständige, Lehrerinnen und Lehrer, Ärztinnen und Ärzte, ... und alle ambitionierten Menschen, die oft vor Gruppen stehen und mit Menschen Lernprozesse anregen.

Ausbildungsarchitektur

Die Architektur der Ausbildung zum zertifizierten Business Trainer ist in sieben Seminarbausteine unterteilt. Das Modul: „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“, bildet die Erfolgsgrundlage Ihrer Ausbildung. Gleichzeitig kann diese Veranstaltung auch separat gebucht werden. Die folgenden Einzelmodule haben thematische Schwerpunkte und starten jeweils am Freitag mit dem Integrations- & Experimentier-Baustein „Praxiswerkstatt“.



Architektur der Ausbildung zum Business Trainer



Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!

Das Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“ ist eine wirksame Maßnahme zur Kompetenz-Entwicklung Ihrer Performance-Kompetenz. Das viertägige Intensiv-Seminar bietet eine motivierende Mischung aus praktischem Know-how für jede und jeden, die souverän und selbstbewusst vor eine Gruppe treten wollen: Performance Power, Präsentationstechnik, angewandte Psychologie, Gruppendynamik, moderne Rhetorik und Persönlichkeitsentwicklung. Ob Gruppenleitung, Rede, Vortrag oder Seminar; durch die Teilnahme an diesem Kompakt-Seminar gewinnen Sie Überzeugungskraft und Selbstsicherheit für Ihren gelungenen Auftritt vor anderen Menschen.

Die Inhalte dieses Intensiv-Seminars wurden von den Ausbilderinnen und Ausbildern im Laufe ihrer langjährigen Tätigkeit immer wieder erprobt und verfeinert. Dabei steht das Ziel im Vordergrund, die Performance-Power der Teilnehmenden zu stärken und die neu erworbenen Fähigkeiten in den Business-Alltag zu übertragen.

- ☼ Die Psychologie einer gelungenen Performance
- ☼ Grundlagen erfolgreicher Informations-Vermittlung
- ☼ Entwicklung der Persönlichkeit zum selbstsicheren Präsentator
- ☼ Mentales Training zur Steigerung der Überzeugungskraft
- ☼ Optimierung der eigenen Außenwirkung durch intensives Feedback
- ☼ Souveräner Einsatz von Stimme, Körpersprache und Bühnenpräsenz
- ☼ Positive Gesprächsführung und Beziehungsgestaltung
- ☼ Einwandbehandlung und Umgang mit schwierigen Teilnehmenden
- ☼ Storytelling: Menschen durch Geschichten begeistern
- ☼ Bewältigung von Lampenfieber, Ängsten und negativen Glaubenssätzen
- ☼ Individuelles Feedback und Minimierung blinder Flecken
- ☼ Transfer-Techniken zur nachhaltigen Verankerung der gemachten Erfahrung



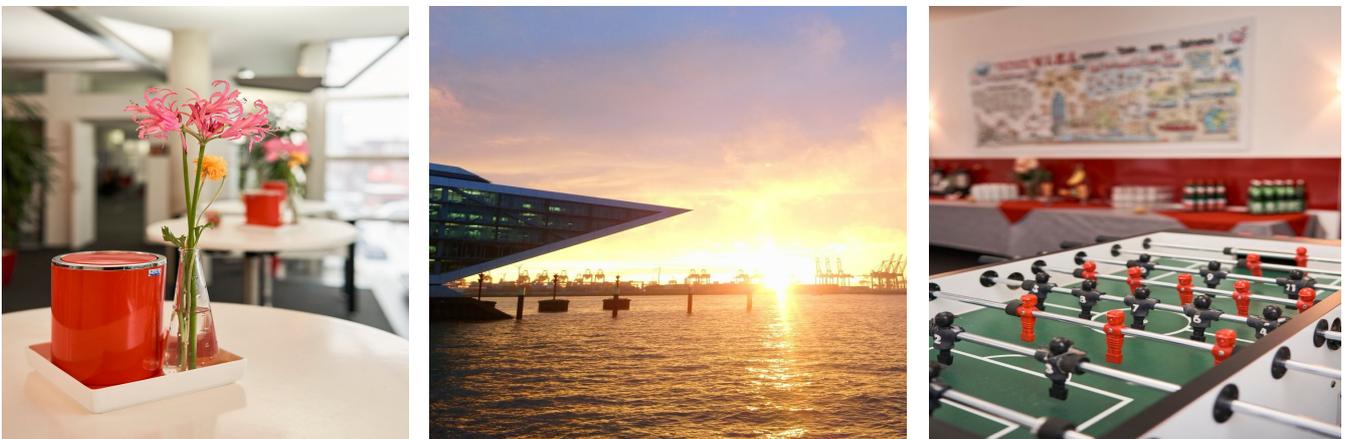
Für wen ist das Seminar gedacht?

Unternehmerinnen und Unternehmer, Führungskräfte, Projektleiterinnen und Projektleiter, Trainerinnen und Trainer, Speaker, Referentinnen und Referenten, Medienprofis, Beraterinnen und Berater, Moderatorinnen und Moderatoren, Mediatorinnen und Mediatoren, Verkäuferinnen und Verkäufer, Selbstständige, Lehrerinnen und Lehrer, Ärztinnen und Ärzte ... kurzum: Alle ambitionierten Menschen, deren berufliche Wirksamkeit darauf basiert, mit anderen erfolgreich zu kommunizieren.



Testen Sie die Qualität von V.I.E.L.[®] Coaching + Training!

Das Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“ bietet Ihnen die Gelegenheit, das Ausbildungsteam der Trainerinnen und Trainer live zu erleben und sie „auf Herz und Nieren“ zu prüfen. Auch lernen Sie zukünftige Teilnehmende und den Veranstaltungsort kennen. Erst nach diesen vier Tagen entscheiden Sie sich verbindlich für die Teilnahme an der gesamten Ausbildung zum Business Trainer, die zur Zertifizierung führt.



Modul:

Training & Persönlichkeit

Um mit Gruppen von Menschen gemeinsam zielorientiert, prozessorientiert, gut und erfolgreich zusammenarbeiten zu können, ist das Wissen um die eigene Persönlichkeit, deren Reflektion und ihr bewusster Einsatz grundlegend wichtig.

Daher werden Sie in diesem Modul sich selbst aus unterschiedlichen Perspektiven intensiv kennenlernen und reflektieren. Sie erfahren, wie Sie das Gelernte für Ihre Rolle als beziehungsorientierte Kommunikatorin oder Kommunikator wirksam in Ihr Handeln einbeziehen. Mit diesem Wissen werden Sie selbstbewusster und gestärkt in die Arbeit mit Gruppen gehen. Darüber hinaus lernen Sie, wie Sie sich vorab so einstellen können, dass Sie optimal eine Gruppe erreichen und auf sie einwirken können. Dabei steht die Frage im Vordergrund: Welche inneren Einstellungen und Kompetenzen benötige ich, um maximal wirksam zu werden? Wie stelle ich sicher, dass meine Persönlichkeits-Struktur optimal für die Arbeit mit der jeweiligen Ziel-Gruppe aufgestellt ist?

Außerdem werden Sie reflektieren, wie Sie durch Ihr Handeln das Lernen und die Veränderungs-Prozesse von Erwachsenen beeinflussen können. Hierfür braucht es eine gute Kommunikation, die Ihrer Persönlichkeit und der der Anderen gerecht wird. Sie werden lernen, wie Sie authentisch bei sich bleiben und sich gleichzeitig gut auf Andere einstellen.

Seminarinhalte

- ☀ Lernen & Veränderung von Erwachsenen
- ☀ Meine (inneren) Stärken & Bedürfnisse kennen und nutzen
- ☀ Meine Wirkung entfalten
- ☀ Meine Kommunikation zielgruppen-orientiert steuern und einsetzen
- ☀ Einstellen auf Andere
- ☀ Meine Haltung als Schlüssel-Erfolgsfaktor
- ☀ Umgang mit Hoffnungen und Bedenken
- ☀ Werte-Orientierung & Authentizität als Erfolgsgrundlage



Modul: Didaktik & Design

Ein Training, das wirklich in Erinnerung bleiben soll, muss Inspiration, intensive Begegnung und neue Erfahrung ermöglichen. Dies ist an eine elementare Voraussetzung geknüpft - an eine gute vorherige didaktische Planung.

Sie lernen, Trainings und Präsentationen dramaturgisch sinnvoll aufzubauen und das Ganze vom Ende her zu denken. Wie soll das Ergebnis genau aussehen? Welche Wirkung hat sich auf Teilnehmer oder Zuhörerinnen dann eingestellt? Und in welchen lernfördernden Entwicklungsschritten vollzieht es sich? Denn am Ende soll etwas Neues stehen: Interessantes Wissen und eine positive Lernerfahrung, die als abwechslungsreich und inspirierend erlebt wurde.

Einer der wichtigsten Schlüssel-Faktoren für gelungene Veranstaltungen jeglicher Art ist die Auftragsklärung. Diese entscheidet in einem Höchstmaß über den Erfolg Ihrer Maßnahme. Sie erhalten Tipps, Erfahrungswerte und vollziehen praktische Übungen, um jede Veranstaltung zu einem unvergesslichen und intensiven Lernerlebnis werden zu lassen.

Weiterhin erhalten Sie Gestaltungshilfen, erleben wirkungsvolle Trainingstools und erstellen wahlweise ein Seminarkonzept, eine Präsentation oder eine freie Rede, um jede Situation souverän zu meistern.

Struktur, Methodik, Thema und Inhalte allein garantieren bei der Umsetzung noch keine Begeisterung. Jedes Training, jede Moderation oder Präsentation wird erst lebendig durch die Motivation und Persönlichkeit der Trainerin oder des Redners. Dafür brauchen Sie die Offenheit, mit Feedback zu arbeiten, sowie die Klarheit über Ihre zentralen Botschaften, um die Zuhörenden zu erreichen. In diesem Modul erhalten Sie die Gelegenheit dazu.

Seminarinhalte

- ☀ Praktische Tipps für die Auftragsklärung
- ☀ Rolle der Trainerin, des Trainers oder der Führungskraft
- ☀ Struktur, Ablauf und Dramaturgie
- ☀ Moderne Trainings- und Präsentationsmethoden
- ☀ Überzeugende Seminareröffnungen
- ☀ Trainingskonzept am Fallbeispiel erstellen
- ☀ Etablierte Ideen zur Transfersicherung
- ☀ Japanisch prägnant präsentieren
- ☀ Von der Selbstreflexion zum eigenen "Why?"



Modul: Bühne & Präsenz

Im Business ist es unerlässlich, vor anderen Menschen zu sprechen. In vielen Positionen bauen wir uns damit einen Ruf auf, zeigen unsere Expertise und nutzen unseren Einfluss. Viele verbinden mit dieser Aufgabe erst einmal das Präsentieren, doch das Modul „Bühne & Präsenz“ geht weit darüber hinaus: Wir trainieren die wichtigsten Formate, und zwar vom TikTok-Video bis zur Keynote und überlegen, welches Format für welchen Anlass stimmig ist. Dann folgt die Umsetzung: Wie präsentiere ich mich selbst vor anderen? Wie komme ich rüber? Wie baue ich echte Präsenz auf und werde damit zur Marke im Unternehmen, in der Führung oder in meiner Selbständigkeit? Von der handwerklichen Seite des Bühnenauftritts über den Umgang mit Lampenfieber und Selbstzweifeln, bis hin zur gelungenen Performance: Wir bauen ganzheitlich die Fähigkeiten aus, die Sie dafür brauchen, sich selbstbewusst auf öffentlichen Bühnen zu bewegen.

In diesem Modul lernen Sie, wie Sie mithilfe von Sprechtechniken echte Präsenz aufbauen, wie Sie Ihre Körpersprache angemessen im jeweiligen Format einsetzen und wie Sie überhaupt die Entscheidung für die passenden Formate treffen. Anhand von Video- und Gruppenfeedback reflektieren Sie Ihren eigenen Auftritt und lernen Ihre Stärken besser kennen.

Seminarinhalte

- ☀ Die persönliche Präsenz kennenlernen
- ☀ Bühnenpräsenz erzeugen
- ☀ Körpersprache wirkungsvoll einsetzen
- ☀ Stimm- und Sprechhandwerk trainieren
- ☀ Das geeignete Format auswählen
- ☀ Social-Media Auftritte planen und durchführen
- ☀ Dramaturgie einer Keynote/Präsentation/freien Rede
- ☀ Techniken zum Selbstmanagement
- ☀ Einen guten Umgang mit Lampenfieber entwickeln
- ☀ Selbstwertkonzepte überprüfen und ein stabiles Selbstbild erlangen



Modul: Überzeugungskraft & Sprache

Vor dem Hintergrund der stets wachsenden Anforderungen in Organisationen gewinnt die Fähigkeit, sich selbst und andere Menschen überzeugen zu können, immer mehr an Bedeutung. Sei es in Gesprächen mit Kundinnen und Kunden, Geschäftspartnerinnen und -partnern, Kolleginnen und Kollegen, Stakeholdern oder Führungskräften, etc.; Menschen wollen und dürfen überzeugt werden. Die Schulung von Überzeugungskraft und Sprache stellt einen wichtigen Baustein im Tätigkeitsfeld des Business Trainings dar. In diesem Seminar lernen Sie die Grundlagen einer wirksamen Argumentation kennen. Sie erfahren, wie Sie Menschen in Gesprächen positiv überzeugen und Begeisterung für sich und Ihre Ideen entfachen.

Wir zeigen Ihnen, wie Sie durch wirkungsvolle Kommunikationstechniken und psychologisches Know-how erfolgreiche Gespräche führen können. Dabei spielt die emotionale Intelligenz eine wichtige Rolle.

Weitere wirksame Techniken zur Vorbereitung helfen Ihnen bei der Weiterentwicklung der eigenen Überzeugungskraft. Dabei reflektieren Sie auch psychologische Wirkmechanismen, um gut auf Einwände reagieren zu können.

In diesem Baustein erlernen Sie die Kraft positiver Sprachmuster und die wichtigsten Wirk-Faktoren für die Entwicklung und Durchführung erfolgreicher Trainings. Gleichzeitig setzen Sie währenddessen gezielt Ihr persönliches Training zur Vervollkommnung Ihrer Performance und Projekte fort.

Seminarinhalte

- ☀ Auf der Bühne des Lebens erfolgreich überzeugen können!
- ☀ Die W-H-I-D-Formel: Kundenorientierung als innere Grundhaltung
- ☀ Der positive Nutzen systemischer Betrachtung
- ☀ Die wichtigsten Geheimnisse erfolgreicher Argumentation
- ☀ Positive Schlagfertigkeit in Gesprächen entwickeln
- ☀ Einwände wirksam entkräften können
- ☀ Überzeugende Performance: Person, Produkt und Unternehmen
- ☀ Die eigene Zielgruppe noch besser kennenlernen
- ☀ Mehr faszinieren, weniger präsentieren



Modul:

Gruppendynamik & Konflikt

In einer Arbeitswelt die zunehmend komplexer und unübersichtlicher wird, geraten Menschen immer häufiger unter Druck. Wenn diese gestressten Menschen dann in Gruppen zusammenarbeiten (müssen), entstehen oft herausfordernde Gruppen-Dynamiken. Dabei prallen unterschiedliche Überzeugungen, Bedürfnisse und Werte aufeinander.

Die daraus resultierenden Konflikte werden oft nicht, oder nur ungenügend bearbeitet. So verwandeln sich diese dann in ungünstige Dynamiken. Nicht selten sind sie Quelle andauernder Frustration und Aggression, welche die Leistungsfähigkeit erheblich beeinträchtigen. In diesen schwierigen Situationen kann ein gut ausgebildeter Business Trainer helfen, Konflikte zu transformieren und der Gruppe neuen Schwung zu verleihen.

Konstruktive Zusammenarbeit fällt nicht vom Himmel. Deswegen spielt in der heutigen Arbeitswelt ein fundiertes Know-how zur Gruppendynamik und Konfliktbearbeitung eine entscheidende Rolle. Doch wie kann man Gruppen positiv beeinflussen und Konflikte konstruktiv lösen? In diesem Modul lernen Sie, wie Sie in Ihrer Rolle gezielt auf Gruppen einwirken, Konflikte konstruktiv bearbeiten und somit zu einer Steigerung der Effizienz und einem konstruktiven Miteinander beitragen. Es erwarten Sie spannende Einblicke in die Psychologie von Gruppen. Praxisnahe Fallbeispiele helfen, die Dynamik von Teams besser zu verstehen und zu nutzen. Entdecken Sie die Geheimnisse erfolgreicher Konfliktlösung. Eine Vielzahl von Übungen hilft Ihnen, zukünftige Seminare, Besprechungen und Workshops erlebnisaktivierend und lösungsorientiert aufzubauen.

Seminarinhalte

- ☀ Der psychologische Hintergrund von Konflikten
- ☀ Das Drama-Dreieck in Besprechungen, Präsentationen und Workshops
- ☀ Systemische Konfliktlösungsstrategien
- ☀ Die Psychologie von Gruppen verstehen
- ☀ Rollenkonflikte erkennen und auflösen
- ☀ Blockierende Kommunikations-Spiele aufdecken
- ☀ Kollegiale Supervision als fester Bestandteil wirksamer Gruppen
- ☀ Zentrale Bausteine zur Konfliktlösung am Beispiel eines 2-Tages-Seminars
- ☀ Menschen in die Eigenverantwortung führen
- ☀ Feedback zum eigenen Konfliktverhalten



Modul: Zertifizierung zum Business Trainer

Der erfolgreiche Abschluss der V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Trainer erfolgt durch eine offizielle Zertifizierung. In diesem Modul bekommen Sie die Möglichkeit, Ihr Können im State-of-Excellence zu demonstrieren. Sie entscheiden sich für Ihre präferierte Prüfungs-Aufgabe, die Sie vor einem ausgewählten Publikum präsentieren. In einem anschließenden Fachgespräch erhalten Sie motivierende Entwicklungsperspektiven für Ihre zukünftige Tätigkeit.

Dabei durchlaufen Sie gemeinsam mit den anderen Teilnehmenden einen vertiefenden Entwicklungsprozess. Während der Zertifizierung erfahren Sie sich in Ihrer Performance Power. Dabei erhalten Sie weiteres konstruktives und nachhaltiges Feedback. So wirken Sie zukünftig als Vorbild und als positiver Einfluss in Ihrem beruflichen Umfeld.

Anschließend durchlaufen Sie ein persönliches Integrations-Ritual, welches Ihnen hilft, Ihre Vorhaben wirksam in die Realität umzusetzen.

Seminarinhalte

- ☀ Nachhaltige Integration der erlernten Fähigkeiten
- ☀ Ausbau Ihres persönlichen Trainer-Netzwerkes
- ☀ Spezialisierung auf besondere Fähigkeiten
- ☀ Performance Power: Übungen zur Entfaltung Ihres Charismas
- ☀ Erfolgreiche Demonstration Ihrer Kompetenz
- ☀ Motivierendes Fachgespräch auf der Grundlage Ihrer Prüfungs-Aufgabe
- ☀ Feedback zur professionellen Außenwirkung
- ☀ Ihr persönliches Commitment für eine erfolgreiche Zukunftsgestaltung
- ☀ Verleihung des Zertifikats zum Business Trainer

Zusätzlich besteht die Möglichkeit, das Trainer-Zertifikat des dvct (Deutscher Verband für Coaching und Training e.V.) zu erwerben.



Die Trainer-Ausbildung

In der über zwanzigjährigen Geschichte der V.I.E.L.[®] Trainer-Ausbildung erlangten bisher viele Hundert Teilnehmerinnen und Teilnehmer erfolgreich ihr Zertifikat als Business Trainer.

Die Business Trainer-Ausbildung bereitet Sie darauf vor, in unterschiedlichen Arbeitssituationen präsent und professionell aufzutreten und gemeinsam gute Ergebnisse zu erzielen:

Charisma leben. Know-how vermitteln. Begeisterung erzeugen.

Alle Business Trainings-Module können auch einzeln und voneinander unabhängig gebucht werden. Den Start Ihrer Ausbildung können Sie ebenfalls individuell wählen: Der Einstieg ist in jedem Modul (außer "Zertifizierung") möglich. Die von uns angebotene Reihenfolge beruht auf unseren didaktischen Erfahrungen und bietet einen erprobten modularen Aufbau.

Üben, üben, üben: Jedes der dreitägigen Ausbildungsmodule startet mit einer Praxiswerkstatt. Hier üben und probieren Sie sich unter fachkundiger Anleitung praktisch aus, um Ihre Lernerfahrungen stabil abzusichern und die Qualität Ihrer Performances weiter zu steigern.

Nach Teilnahme am Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“ und dem Besuch aller Module der Ausbildung sowie nach erfolgreicher Live-Demonstration Ihrer Prüfungsaufgabe erhalten Sie zum Abschluss der Ausbildung das Zertifikat als Business Trainer.

Prüfungs-Aufgaben für das V.I.E.L.[®] Zertifikat können sein:

- ☀ Planung und Gestaltung eines Trainings
- ☀ Planung und Gestaltung eines Workshops
- ☀ Leitung einer Besprechung
- ☀ Präsentation/Fachvortrag
- ☀ Freie Rede (Vortrag, Keynote)
- ☀ Elevator Pitch

Eine Zertifizierung durch den dvct ist optional möglich. Hier lautet die Prüfungsaufgabe "Planung und Gestaltung eines Trainings".



Das Team der Ausbilderinnen und Ausbilder



Tom Rückerl

Management Coach, Ausbilder, Autor von psychologischen Fachbüchern, Gründer und Gesellschafter von V.I.E.L. Seit 1989 bildet Tom Rückerl Menschen zum Coach und Trainer aus. Außerdem moderiert er Workshops, führt Potenzial-Analysen durch und unterstützt Führungskräfte und Business-Teams beim Erreichen ihrer Ziele. Tom Rückerl ist Spezialist für die Entwicklung von motivierenden Zukunftsvisionen und begleitet deren konsequente Realisierung.



Jörn Ehrlich

Geschäftsführender Gesellschafter von V.I.E.L Coaching + Training und Gesellschafter von V.I.E.L Business Consulting, DVNLP-Lehrtrainer, Ausbilder, Speaker und Management-Coach. Seit über 20 Jahren qualifiziert er Führungskräfte, Unternehmer und Selbständige. Als Vortragsredner hat Jörn Ehrlich schon tausende von Zuhörern durch seinen unterhaltsamen, informativen und tiefgründigen Stil begeistert.



Tina Zinsmeister

Studium der Politikwissenschaften, mehrjährige Tätigkeit als HR Business Partner in verschiedenen multinationalen Unternehmen europaweit. Seit 2015 selbständige Trainerin, Coachin und Beraterin mit den Schwerpunkten Führung, Veränderung, Team, Konflikt sowie Stress- und Gesundheits-Management. Tina Zinsmeister liebt die Konzeption und Durchführung bedarfsorientierter Trainings, Workshops und Führungskräfte-Coachings in Deutsch und Englisch.



Dr. Monika Hein

Promovierte Phonetikerin, Business Coach/Business Trainerin (dvct) und Keynote-Speaker, sowie Autorin mehrerer Bücher. Weiterbildung zur kognitiven Beraterin und HP Psych. Seit 2004 freiberufliche Trainerin für persönliche Präsenz, Stimme und Sprechen. Zunächst im Schwerpunkt mit Bühnendarstellern, dann mit Menschen in der Wirtschaft, die ebenfalls Bühnen füllen: Führungskräfte und Menschen im Vertrieb, Menschen aus verschiedenen Ebenen in diversen Branchen.



Sven Becker

Maschinenbautechniker, Projektleiter und Verkaufsingenieur, zwölf Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb, Key Account Management und Vertriebscoaching von Verkäufern. Seit 2007 zertifizierter Business Trainer und seitdem Trainer und Ausbilder in den Bereichen Verkaufstrainings, Vertriebsentwicklung, Teamentwicklung, Konfliktmanagement und Führungskräfteentwicklung.



Das Team der Ausbilderinnen und Ausbilder



Marcus Haase

Kommunikationstrainer und Business Coach für Führungskräfte seit 2009 in KMU diverser Branchen und Forschungsinstituten. Ausbildungsleiter bei V.I.E.L Coaching + Training. Mitglied in der Zertifizierungskommission und Gutachter des Deutschen Verbandes für Coaching und Training. Geisteswissenschaftliches Studium und 14 Jahre Erfahrung in der Print-Medienbranche als Redakteur sowie im mittleren Management.



Julia Jungclaus-Knigge

DVCT zertifizierte Coach, Trainerin, Beraterin, HR-Expertin, M.A. Bildungswissenschaften. Ausgebildet als agile Organisationsentwicklerin und systemische Beraterin. Langjährige Führungserfahrung in Personalleitung und in der Entwicklung von Führungskräften aller Ebenen, auch im internationalen Kontext.



Luisa Lau

Studierte Kommunikationsdesignerin und Illustratorin seit über 25 Jahren, seit 2010 Inhaberin ihrer eigenen Agentur. Mittels der Kombination ihrer Kompetenzen im Graphic Recording, der Visual Facilitation sowie als zertifizierter Business-Coach (DVCT) visualisiert und begleitet sie Change-Prozesse sowie Leitbilder und Visionen für Unternehmen. So werden für Organisationen und Teams Entwicklungs- und Veränderungsprozesse sichtbar und neue Perspektiven erkennbar.



Karin Schmalriede

Systemische Beraterin, Business Coach, Trainerin, Moderatorin. Langjährige Führungskraft und Vorstandsvorsitzende einer Stiftung. Als freiberufliche Trainerin und Beraterin spezialisiert auf Selbstmarketing, Kommunikation sowie Konzeption und Moderation von Teamworkshops und Veranstaltungen für Großgruppen. Zudem ist Karin Schmalriede akkreditierte Gutachterin sowie Mitglied der Zertifizierungskommission im DVCT e.V.



Über V.I.E.L.[®] Coaching + Training

1988 entstand an der Universität der Freien und Hansestadt Hamburg ein Netzwerk aus kompetenten Kooperationspartnern, die ihre Aufgabe darin sahen, wirksame und praxisnahe Methoden für den Bereich Coaching und Training zu entwickeln. Dieses Netzwerk gab sich den Namen „Verein für Intelligente Entwicklung und Lösungen“.

Heute steht der Name V.I.E.L.[®] als Markenzeichen für ein engagiertes und erfahrenes Team von Kommunikations-Experten, die als Beraterinnen und Berater, Trainerinnen und Trainer, Auszubildende und Management-Coaches gemeinsam erfolgreich sind. V.I.E.L.[®] Coaching + Training steht dabei für mehr als 20 Jahre kompetente Ausbildungserfahrung. Seit 2002 bietet das Hamburger Institut Ausbildungen zum Business Coach und zum Business Trainer an. Das Team der Trainerinnen und Trainer verfügt mit über 100.000 Stunden Trainings-, Moderations- und Praxiserfahrung über ein breites Erfahrungswissen mit unterschiedlichsten Zielgruppen, das in Deutschland Maßstäbe setzt.

V.I.E.L.[®] ist Mitglied des Vereins Weiterbildung Hamburg e.V. und trägt das Qualitätssiegel „Geprüfte Weiterbildungseinrichtung“. Zudem ist V.I.E.L.[®] als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt.

Das V.I.E.L.[®] Zertifikat gilt weit über die Grenzen Norddeutschlands hinaus als renommiertes Qualitätsmerkmal. Es wird sowohl in der mittelständischen Wirtschaft als auch in vielen Konzernen und öffentlichen Institutionen geschätzt und anerkannt.



Coaching und Training

In der Zusammenarbeit, ob im beruflichen oder privaten Kontext, braucht es **beide Werkzeugkoffer**, die V.I.E.L.[®] Coaching + Training anbietet:

Die **Coaching-Kompetenz**, um Menschen zu helfen, das, was in ihnen steckt, zu heben und zu leben, **UND** die **Trainings-Kompetenz**, um Menschen zu helfen, Neues und Zusätzliches zu lernen und ihre Performance zu verbessern.

In der Kombination dieser beiden Kompetenzfelder gelingt es perfekt, gemeinsam und wirkungsvoll mit Menschen zu arbeiten und Zukunft zu gestalten.



Die Coaching-Ausbildung

Unser Evergreen, das V.I.E.L.[®] Coaching Kompakt-Seminar, und die V.I.E.L.[®] Ausbildung zum zertifizierten Business Coach: Mehr als 2.000 begeisterte Teilnehmerinnen und Teilnehmer seit 2003!

Das **Kompakt-Seminar** bietet einen konzentrierten Überblick über Theorie und Praxis des Coaching-Know-hows. Alle wesentlichen Inhalte werden in kurzen Vorträgen präsentiert und anschließend durch wirkungsvolle Übungen erfahrbar gemacht. Durch die intensiven Übungseinheiten erweitern Sie Ihre soziale Kompetenz und gewinnen eine realistische Einschätzung zu Ihrer Außenwirkung. Sie eignen sich psychologisches Know-how an und können Gespräche im Sinne eines gezielten Coaching-Prozesses strukturiert führen. Gleichzeitig schafft dieses Kompakt-Seminar die notwendigen Voraussetzungen, um die gesamte Ausbildung zum Business Coach erfolgreich zu absolvieren.

Das fünftägige Kompakt-Seminar bietet Ihnen eine konzentrierte Form des Lernens. Angeleitet von vier Top-Trainern erlangen Sie während des Seminars neue Kompetenzen und bekommen ein hohes Maß an persönlichem Feedback. Sie erweitern Ihr Selbstbild und lernen auf natürliche Weise, in die Rolle eines zielorientierten Kommunikationspartners hineinzuwachsen. Außerdem bekommen Sie die Möglichkeit, mit einem professionellen Coach ein individuelles Coaching-Gespräch zu führen. Dabei können Sie Ihre persönlichen Entwicklungsthemen einbringen und beleuchten.

Die V.I.E.L.[®] Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

Erfolg resultiert aus der Erreichung von Zielen. Als Business Coach verfügen Sie über die Fähigkeit, andere Menschen erfolgreich zu machen, indem Sie wirkungsvolle Unterstützung auf dem Weg der Zielerreichung leisten. Die V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Coach sorgt für einen nachhaltigen Transfer Ihrer erlernten Fähigkeiten in Ihren beruflichen Alltag. Business Coaching basiert auf Vertrauen, Wertschätzung und intelligenter Kommunikation.

In den Ausbildungen zum Business Coach erlernen Sie den kompetenten Umgang mit dem V.I.E.L.[®] Erfolgs-Know-how. Sie trainieren Ihre Wahrnehmung, überprüfen Ihre Glaubens-Systeme und optimieren Ihre kommunikativen Fähigkeiten. Sie verknüpfen Ihre soziale Intelligenz mit der Ethik des Win-Win-Prinzips. Außerdem entwickeln Sie eine ganzheitliche Zukunftsvision für Ihr Wirken als Business Coach. Als zertifizierter Business Coach haben Sie die Möglichkeit, aktiv im V.I.E.L.[®] Coaching-Netzwerk mitzuwirken.

Ausführliche Informationen zu unseren Ausbildungen, Seminar-Events und Vortragsabenden erhalten Sie auf unserer Website unter www.viel-coaching.de oder telefonisch unter 040 - 85 41 87 97.



Info-Veranstaltungen

Die **kostenfreien Info-Veranstaltungen** bieten Ihnen die Möglichkeit, unsere Ausbildungen, unsere Location und beispielhaft eine erste Coaching-Methode kennenzulernen. Interaktiv und im „Edutainment“-Format bringt Ihnen Jörn Ehrlich und das Gastgeber-Team die Struktur, Methodik und Rahmenbedingungen unserer Angebote näher und Sie können alle Fragen, die Ihnen am Herzen liegen, persönlich mit uns besprechen.



Termine der Informationsabende

Die aktuellen Termine der V.I.E.L.[®] Info-Abende finden Sie auf unserer Website unter www.viel-coaching.de bzw. über den folgenden QR-Code:



Die Info-Veranstaltungen finden jeweils in der Zeit von **18:30 bis 21:00 Uhr** in unseren Geschäftsräumen am Elbberg 1 in Hamburg-Altona statt. Zusätzlich bieten wir Info-Abende regelmäßig auch online an. Aus organisatorischen Gründen bitten wir um eine **formlose Anmeldung** unter der Telefonnummer 040 - 85 41 87 97, per E-Mail an info@viel-coaching.de oder über das Anmeldeformular auf unserer Website. Herzlichen Dank!

Gern können Sie auch ein **persönliches Infogespräch** mit uns vereinbaren.



Astrid Meinberg

astrid.meinberg@viel-coaching.de

Tel: 040 - 85 41 87 97



Termine und Preise

Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!

Seminartermine:

Die aktuellen Termine der V.I.E.L.[®] Training Kompakt-Seminare finden Sie auf unserer Website unter www.viel-coaching.de bzw. über diesen QR-Code:

Seminarzeiten:

- Tag 1: 14:00 Uhr bis 19:00 Uhr
- Tag 2: 10:00 bis 19:00 Uhr
- Tag 3: 10:00 bis 19:00 Uhr
- Tag 4: 10:00 Uhr bis 15:00 Uhr (mit Brunch)



Investition Einzelbuchung:

Ihre Investition beträgt 1.470,00 € (Nettopreis 1.235,29 € zzgl. 19% MwSt.).

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke, After-Work-Abende sowie die Nutzung des V.I.E.L.[®] Online-Campus und des V.I.E.L.[®] Coaching-Netzwerks.



Termine und Preise der V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Trainer

Die Ausbildung zum Business Trainer besteht aus sieben Seminarbausteinen mit insg. 164 Ausbildungsstunden. Alle Module können jedoch auch einzeln gebucht werden. Auch ein Einstieg in eine laufende Ausbildung ist jederzeit möglich. Sprechen Sie uns an! Die Teilnahme an allen Seminaren, inkl. des Seminars „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“, sowie die erfolgreiche Durchführung der Prüfungs-Trainingseinheit führen zur Zertifizierung als Business Trainer.

Termine:

Die aktuellen Termine der V.I.E.L.[®] Business Trainer-Ausbildungen finden Sie auf unserer Website unter www.viel-coaching.de bzw. über diesen QR-Code:



Alle Seminare finden in Hamburg statt. Die Investition für die sechs Ausbildungsbausteine zum Business Trainer (exkl. Training Kompakt) beträgt 7.080,00 € (Nettopreis 5.949,58 € zzgl. 19% MwSt.).

Für die Buchung einzelner Seminare sind jeweils 1.600,00 € (Nettopreis 1.344,54 € zzgl. 19% MwSt.) zu entrichten. Das Seminar „Zertifizierung zum Business Trainer“ ist nicht einzeln buchbar. Im Falle des Nichtbestehens der abschließenden Zertifizierungsprüfung erhebt V.I.E.L.[®] eine Nachzertifizierungsgebühr von 420,00 € (inkl. MwSt.).

Im Preis enthalten sind umfangreiche Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke, After-Work-Abende sowie die Möglichkeit zur Nutzung des V.I.E.L.[®] Training-Netzwerks.

Es besteht die Möglichkeit der zusätzlichen Zertifizierung durch den größten Coach- und Trainer-Verband Deutschlands, dvct ([Deutscher Verband für Coaching & Training e.V.](http://www.dvct.de)). Hierfür fallen die Gebühren des dvct an. Zu den Voraussetzungen und möglichen Vorteilen einer dvct-Zertifizierung geben wir gern in einem kostenfreien Beratungsgespräch Auskunft.

Seminarzeiten der Ausbildung zum Business Trainer:

Praxiswerkstätten: Freitags 10-13 Uhr

Ausbildungsmodule 2 bis 6: Freitags 14:30-19 Uhr, Samstags 10-19 Uhr und Sonntags 10-15 Uhr

Zertifizierungsmodul: Sonntag 15-20 Uhr, Montag 09-19 Uhr und Dienstag 10-16 Uhr



Unsere Teilnehmenden kommen aus folgenden Unternehmen und Institutionen*

Aachen-Münchener	Fuba Automotive	Orginform
Adevis Personaldienstleistungen	G+J Electronic Media Sales	Orthomol
Agentur für Arbeit	Gebr. Heinemann	Otto
Airbus	German Industry and Commerce HK, China	OVB
Alcatel-Lucent	Getrag	P&P Software
Alcon Pharma	GfD	Paradigma Communications
Allianz	GFN Training	Planring
Allkauf	Gisma	Pohl-Boskamp
Alsterhaus	Glatt	Procter & Gamble
AOK Brandenburg	Greenpeace	Rational
ARD-ZDF Medienakademie	Gruner + Jahr	Real SB-Warenhaus
Astra Zeneca	Hagebau	Renault Trucks
Atlantic Multipower	Hamburger Anstalt für neue Medien	Robinson Hoteles
Axel Springer	Hamburger Sparkasse	Rock City, Hamburg
Badenia Bausparkasse	Handwerkskammer Hamburg	rodi Schulungszentrum
Baubehörde Hamburg	Hansa Verputzgesellschaft	Royal Greenland Seafood
BDO Deutsche Warentreuhand	Haufe Akademie	RTL Luxembourg
Beiersdorf	Hauni Services	RWE Systems
Berenberg Bank	Heidelberg Transfergesellschaft	SAP Deutschland
Beton Marketing Süd	Hermes Logistik	Scholz & Friends
Bildungs-Akademie Hoedekenhuis	HTS	Schülke & Mayr
Billy Back	IBM Deutschland	Schwarzkopf Henkel
BKK Fahr	IDS Logistik	Sparkasse Holstein
BM Venture Capital	IKEA Deutschland	Staatskanzlei Schleswig-Holstein
BME-Consult	Immobilenscout 24	Stadtwerke Kiel
Bosch & Siemens Hausgeräte	Arvato Infoscore	Stage Entertainment
BTC Connect	Indochine Waterfront	Stange & Partner
Burda Verlag	Itmoves Consulting	STEP Hannover
BVMW	Jacques Weindpot	Syncess Group
Center Parcs	Jägermeister	Targobank
Central Versicherung	Jung von Matt	Tchibo
Comdirect private finance AG	Karstadt	Telegate
Conergy	KKH	T-Mobile Deutschland
CONTROS Offshore Systems & Solutions	Kodak	Tognum AG
Dahler + Company Immobilien	Kölnmesse	Toshiba Europe
DB Vertrieb	Kolbenschmitt AG	T-Systems GEI
Debitel	Kühne	TUI
Deutsche Telekom	L´TUR Tourismus	TÜV Nord
DKV Versicherung	Lang Informationssysteme	Unilever
DPV Worldwide	Lawaetz Stiftung	Vattenfall
edding	Lilly Forschung	Vestas Central Europe
Edeka	MAN	Volksfürsorge
EnBW Gas	Management Circle	Volkswagen
Engel & Völkers Immobilien	Marktkauf	Von Rundstedt & Partner
Entitec	Martha-Stiftung Hamburg	Vossloh Locomotives
EOS Holding	McKinsey & Company	VR-Bank Rothenburg
EON Kraftwerke GmbH	Medienpark Kampnagel	VR-Networld
Ethicon	Meridian Spa	Wein Wolf Import
Essberger Crewing	Miele	Wincor Nixdorf Portavis
Euronut	Molau-Werk Dittrich	Wirtschaftsakademie Hamburg
Finanzbehörde Hamburg	Mölnlycke Health Care	Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein
Fiege Logistik	Montblanc Simplo	Wrigley
Fissler	Neuform	Wiley VCH
Flensburg Fjord Tourismus	New Image Dental	
Fortezza Finanz	Oldenburgische Landesbank	
Fresenius Medical Care	Olympus Winter & IBE	

*Dies ist eine unvollständige Auswahl. Neben Führungskräften aus großen und mittelständischen Unternehmen werden unsere Seminare von Menschen aus unterschiedlichen Berufsgruppen besucht - wie z.B. Beraterinnen und Berater, Kleinunternehmer, Ingenieurinnen, Künstler, Gründerinnen und Gründer, Anwälte, Ärztinnen, PR-Profis oder Familienmanager.



Teilnahmebedingungen

der V.I.E.L.[®] Ausbildung zum Business Trainer

1. Im Seminarpreis sind umfangreiche Seminarunterlagen und Kaffee/Tee mit Obst und Gebäck während der Seminarpausen enthalten. Eventuell anfallende Kosten für Übernachtung und weitere Verpflegung sind von den Teilnehmenden selbst zu tragen.
2. Die Veranstaltungsgebühren sind zu Beginn der Veranstaltung fällig. Nach Vereinbarung kann die Zahlung in mehreren Raten erfolgen. Eine solche Vereinbarung kann nur vor der Rechnungsstellung erfolgen. Eine Verpflichtung zur Zahlung der Veranstaltungsgebühren besteht auch dann, wenn der Unterricht nicht oder nur teilweise besucht wird.
3. Die Zahlung erfolgt als Überweisung auf das Konto von V.I.E.L.[®] Coaching + Training gemäß den auf der Rechnung angegebenen Zahlungsbedingungen.
4. Erfüllungsort für alle Verpflichtungen aus dem Vertragsverhältnis zwischen dem Teilnehmer und V.I.E.L.[®] Coaching + Training ist Hamburg. Gerichtsstand für jegliche Streitigkeit aus diesem Vertragsverhältnis ist Hamburg.
5. Widerrufsbelehrung gemäß Fernabgabegesetz: Teilnehmende können kostenfrei und ohne Angabe von Gründen bis 14 Tage nach Vertragsabschluss vom Vertrag zurücktreten. Der Widerruf muss grundsätzlich schriftlich erfolgen.
6. Ein Rücktritt vom Vertrag ist auch bis zum Veranstaltungsbeginn jederzeit möglich. Bei einem Rücktritt bis sechs Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird lediglich eine angemessene Bearbeitungsgebühr erhoben. Bei späterem Rücktritt wird eine angemessene Entschädigung erhoben. Wenn keine Ersatzteilnehmer zur Verfügung stehen, kann diese Entschädigung bis zur vollen Höhe der Seminargebühr reichen. Nach Beginn der fortlaufenden Business Trainer-Ausbildung ist es nicht mehr möglich, Ersatzteilnehmer zu stellen.
7. Die Teilnehmerzahlen für die Ausbildung zum Business Trainer sind begrenzt. Die Platzvergabe ergibt sich aus der Reihenfolge der schriftlichen Anmeldungen.
8. Bei Verhinderung aus wichtigem Grund können einzelne Seminarbausteine auf Absprache und vorbehaltlich der Verfügbarkeit von Plätzen in späteren Ausbildungsgängen nachgeholt werden. Die Anzahl der Nachholer-Plätze ist begrenzt, sodass Wartezeiten vorbehalten sind. Eine Rückerstattung von bereits gezahlten oder fälligen Gebühren ist nicht möglich.
9. Die Teilnahme an allen Seminarmodulen führt nicht automatisch zur Erteilung des V.I.E.L.[®] Zertifikats zum Business Trainer. Bei Nichtbestehen der abschließenden Prüfung besteht die Möglichkeit zur Nacharbeitung und Wiederholung der Prüfung gegen eine Nachzertifizierungsgebühr von 350,00 €.
10. Für V.I.E.L.[®]-zertifizierte Business Trainer besteht die Möglichkeit, das Gelernte in nachfolgenden Ausbildungsgängen kostenfrei in der Rolle eines Ausbildungs-Co-Trainers zu vertiefen. Die Anzahl von Co-Trainer-Plätzen pro Ausbildung ist begrenzt. Ein Anspruch auf Tätigkeit als Co-Trainer besteht nicht.
11. Sollte V.I.E.L.[®] Coaching + Training gezwungen sein, aus wichtigem Grund ein Seminar abzusagen, wird die Veranstaltung zu einem späteren Zeitpunkt nachgeholt. Ist ein Teilnehmer an dem Nachfolgetermin verhindert, bekommt er die entsprechende Gebühr erstattet. Änderungen des Veranstaltungsprogramms bleiben vorbehalten. In jedem Falle werden die angemeldeten Personen rechtzeitig über Änderungen informiert.
12. Jeder Teilnehmende trägt die volle Verantwortung für sich und seine Handlungen innerhalb und außerhalb der Veranstaltungen und kommt für eventuell verursachte Schäden selbst auf.
13. Diese Ausbildung oder einzelne Seminare sind keine Psychotherapie und können diese nicht ersetzen. Die Teilnahme setzt eine normale psychische und physische Belastbarkeit voraus.
14. Jeder Teilnehmende erklärt sich mit der elektronischen Speicherung ihrer/seiner Daten einverstanden. Eine Weitergabe der Daten an Dritte ist ausgeschlossen.
15. Die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) sowie die Datenschutzerklärung von V.I.E.L.[®] Coaching + Training sind einsehbar unter: <http://www.viel-coaching.de/agb/>



Anmeldung

Ich melde mich für folgendes Training Kompakt-Seminar an - bitte die Nummer und das Datum des Seminars eintragen:

Training Kompakt Nr. _____ Datum _____

Ich melde mich für folgende Business Trainer-Ausbildung an - bitte die Nummer und das Startdatum der Ausbildung eintragen:

Business Trainer-Ausbildung Nr. _____ Datum Beginn _____

Name, Vorname _____

Straße, Nr. _____

PLZ, Ort _____

Telefon (priv./gesch.) _____ Mobil _____

E-Mail _____

Ich bin Selbstzahler und mehrwertsteuerpflichtig: Ja Nein (Bitte zutreffendes ankreuzen)

Die in dieser Broschüre angegebenen Teilnahmebedingungen und Preise sind mir bekannt und ich bin mit deren Inhalt einverstanden.

Datum, Unterschrift _____

Gegebenenfalls abweichende Rechnungsadresse:

Firma, Ansprechpartner _____

Straße/Postfach _____ PLZ, Ort _____

Anmerkungen:



viel-coaching.de



V.I.E.L.[®] COACHING + TRAINING - Elbberg 1 - 22767 Hamburg
Fon: (040) 8541 8797 - Fax: (040) 8541 8799
Website: viel-coaching.de - E-Mail: info@viel-coaching.de